



2014

Estados Financieros Consolidados al 31  
de Marzo de 2014 Sociedad de  
Inversiones Campos Chilenos S.A.

## INDICE

### ***Estados Financieros***

Estado Consolidado de Situación Financieros	3
Estado Consolidado de Resultados Integrales por Naturaleza	4
Estado Consolidado de Flujo de Efectivo Directo	5
Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto	6

### ***Notas a los Estados Financieros Consolidados***

Nota 1. Información corporativa.	7
Nota 2. Bases de preparación.	10
Nota 3. Principales políticas contables aplicada	12
Nota 4. Efectivo y equivalentes al efectivo.	32
Nota 5. Otros activos financieros corrientes	33
Nota 6. Otros activos no financieros.	34
Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	35
Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas.	38
Nota 9. Inventarios.	40
Nota 10. Activos biológicos.	41
Nota 11. Activos por impuestos corrientes.	45
Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su Disposición clasificados como mantenidos para la venta.	46
Nota 13. Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la Participación.	49
Nota 14. Activos Financieros subsidiaria	51
Nota 15. Activos intangibles distintos de la plusvalía.	52
Nota 16. Plusvalía	53
Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos.	54
Nota 18. Propiedades de inversión.	61
Nota 19. Impuesto a la renta.	63
Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.	65
Nota 21. Provisiones no corrientes por beneficio a los empleados.	71
Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.	74
Nota 23. Otras Provisiones corrientes y no corrientes	75
Nota 24. Cuentas por pagar por impuesto corriente	76
Nota 25. Otros Pasivos no financieros.	77
Nota 26. Patrimonio neto.	78
Nota 27. Ganancia por acción	79
Nota 28. Activos y Pasivos Moneda Extranjera	80
Nota 29. Ingresos y gastos.	83
Nota 30. Diferencia de cambio.	84
Nota 31. Información por segmentos.	85
Nota 32. Instrumentos Financieros.	92
Nota 33. Activos y pasivos de cobertura	93
Nota 34. Deterioro de los Activos financieros y no financieros	100
Nota 35. Contingencias y restricciones.	105
Nota 36. Medio ambiente.	111
Nota 37. Análisis de riesgos.	113
Nota 38. Hechos Posteriores	119

### Estado Consolidado de Situación Financiera

Activos	Nota	31-03-14	31-12-13
Activos Corrientes		MUSD	MUSD
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	4	31.929	31.495
Otros activos financieros corrientes	5	2.144	7.951
Otros activos no financieros	6	15.195	13.809
Deudores comerciales otras cuentas por cobrar	7	140.099	151.522
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	8	3.651	4.228
Inventarios	9	128.292	134.310
Activos Biológicos	10	9.057	11.399
Activos por impuestos corrientes	11	19.657	17.174
<b>Total Activos Corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta</b>		<b>350.024</b>	<b>371.888</b>
Activos no corrientes o grupo de activo para su disposición como mantenidos para la venta	12	21	21
<b>Activos corrientes totales</b>		<b>350.045</b>	<b>371.909</b>
Otros activos no financieros	6	324	323
Derechos por cobrar no corrientes	7	10.769	10.644
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	13	6.479	7.230
activos intangibles distintos de la plusvalía	15	4.252	3.965
Plusvalía	16	15.670	15.670
Propiedades, planta y equipo	17	227.474	224.209
propiedades de inversión	16	4.561	8.030
activos por impuestos diferidos	19	15.532	15.292
<b>Activos no corrientes totales</b>		<b>285.061</b>	<b>285.363</b>
<b>Total de Activos</b>		<b>635.106</b>	<b>657.272</b>
<b>Patrimonio y Pasivos</b>			
Otros pasivos financieros corrientes	20	47.718	90.458
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	22	95.284	117.299
Otras Provisiones a corto plazo	23	156	613
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	24	1.207	2.182
Otros pasivos no financieros Corrientes	25	17.553	17.233
<b>Pasivos Corrientes Totales</b>		<b>161.918</b>	<b>227.785</b>
Otros pasivos financieros	20	101.977	53.354
Pasivo por impuesto diferido		278	-
Pasivos no corrientes		60	698
provisiones no corrientes por beneficios a los empleados		6.978	6.953
<b>Pasivos no Corriente Totales</b>		<b>109.293</b>	<b>61.005</b>
Capital emitido	26	50.047	50.047
Ganancias (Pérdidas) Acumuladas		66.189	65.129
Otras reservas		39.560	42.452
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>		<b>155.796</b>	<b>157.628</b>
participaciones no controladoras		208.099	210.854
<b>Patrimonio total</b>		<b>363.895</b>	<b>368.482</b>
<b>Patrimonio y pasivos totales</b>		<b>635.106</b>	<b>657.272</b>

## Estado Consolidado de Resultados Integrales por Naturaleza

	NOTA	ACUMULADO	
		01-01-14	01-01-13
		31-03-14	31-03-13
<b>Estado de resultado</b>			
Ingreso de actividades ordinarias	29	133.804	135.935
Materias primas y consumibles utilizados	29	-102.512	-103.196
gastos por beneficios a los empleados	29	-7.580	-7.268
gastos por depreciación y amortización	29	-1.854	-1.507
Otros gastos , por naturaleza	29	-18.274	-17.763
Otras ganancias (pérdidas)	29	834	791
Ingresos financieros	29	83	114
Costo financiero		-827	-704
participación en la pérdidas de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de participación		59	-11
diferencias de cambio	30	-2	-484
resultado por unidades de reajuste		-	-
<b>Ganancias (pérdida) Antes de impuesto</b>		<b>3.731</b>	<b>5.907</b>
Gasto/ Ingreso por impuesto a las ganancias		-1.032	-1.222
<b>Ganancia (pérdida) por operaciones continuas</b>		<b>2.699</b>	<b>4.685</b>
Utilidad/(pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-429
<b>Ganancia pérdida</b>		<b>2.699</b>	<b>4.256</b>
<b>Ganancia (pérdida) atribuible a</b>			
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora		1.061	1.749
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras		1.638	2.507
<b>Ganancia (pérdida)</b>		<b>2.699</b>	<b>4.256</b>
<b>Ganancia (pérdida) por acción</b>			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas	27	0,0011	0,0019
<b>Ganancia (pérdida) por acción básica</b>		<b>0,0011</b>	<b>0,0019</b>
<b>Estado de Resultado Integral</b>			
<b>ganancia de inversión en instrumentos de patrimonio</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>coberturas de flujo de efectivo</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
Utilidad (pérdida) por cobertura de flujos de efectivo		-3.714	3.168
<b>Total cobertura de flujo efectivo</b>		<b>-3.714</b>	<b>3.168</b>
<b>impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujos de efectivo</b>		<b>743</b>	<b>-348</b>
<b>Resultado integral Total</b>		<b>-272</b>	<b>7.076</b>
resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		-166	4.312
resultado integrales atribuible a participaciones no controladoras		-106	2.764
<b>Resultado integral Total</b>		<b>-272</b>	<b>7.076</b>

### Estado Consolidado de Flujo de Efectivo Directo

Estado de Flujo de efectivo	01-01-14 31-03-14 MUSD	01-01-13 31-03-13 MUSD
<b>Flujo Efectivo procedente de (utilizados en) actividades de operación</b>		
Clase de cobro por actividades de operación		
cobros procedentes de las ventas de bienes y prestaciones de servicios	170.951	187.361
pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-158.762	-164.665
pagos procedentes de contratos mantenidos con propósitos de intermediación o para negociar	-	-
pagos a y por cuenta de los empleados	-9.423	-9.604
impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	-7.924	-11.244
Otras entradas (salidas) de efectivo	-104	-22
<b>flujo de efectivo neto procedente de (utilizados en ) actividades de operación</b>	<b>-5.262</b>	<b>1.826</b>
<b>Flujo de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>		
Compras de activos intangibles	-409	-
importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	2.666	1.558
compras de propiedades , planta y equipo	-6.562	-5.767
cobros a entidades relacionadas	-	1.339
Dividendos recibidos	1.000	283
Intereses recibidos	86	51
<b>Flujo de efectivo neto utilizados en actividades de inversión</b>	<b>-3.219</b>	<b>-2.536</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes (utilizados en) actividades de financiación</b>		
Importes procedentes de emisión de acciones	-	885
importes procedentes de prestamos de largo plazo	44.565	
importes procedentes de prestamos de corto plazo	50.000	40.780
prestamos de entidades relacionadas	-	1.278
pago de prestamos	-81.299	-59.072
pago de pasivos por arrendamientos financieros	-2.980	-363
Intereses pagados	-973	-594
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	-1
<b>Flujos de efectivo netos (utilizados en) actividades de financiación</b>	<b>9.313</b>	<b>-17.087</b>
<b>Disminución en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efectos de los cambios en la tasa de cambio</b>	<b>832</b>	<b>-17.797</b>
Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre efectivo y equivalentes al efectivo	-398	-1.477
<b>Disminución neta de efectivo y equivalente a efectivo</b>	<b>434</b>	<b>-19.274</b>
<b>efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período</b>	<b>31.495</b>	<b>30.692</b>
<b>efectivo y equivalentes al efectivo , estado de flujo de efectivo, Saldo Final</b>	<b>31.929</b>	<b>11.418</b>

## Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto

	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
<b>Saldo Inicial Período Actual 01/01/2014</b>	<b>50.047</b>	<b>679</b>	<b>2.147</b>	<b>39.626</b>	<b>42.452</b>	<b>65.129</b>	<b>157.628</b>	<b>210.854</b>	<b>368.482</b>
Resultado Integral									
Ganancia (pérdida)						1.061	1.061	1.638	2.699
Otro resultado integral			-2.971		-2.971		-2.971		-2.971
<b>Resultado integral Total</b>		<b>-</b>	<b>-2.971</b>	<b>-</b>	<b>-2.971</b>	<b>1.061</b>	<b>-1.910</b>	<b>1.579</b>	<b>-272</b>
Dividendos									
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios			1	78	79	-1	78	-4.393	-4.315
<b>Total de cambios en patrimonio</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-2.970</b>	<b>78</b>	<b>-2.892</b>	<b>1.060</b>	<b>-1.832</b>	<b>-2.755</b>	<b>-4.587</b>
<b>Saldo Final Período Actual 31/03/2014</b>	<b>50.047</b>	<b>679</b>	<b>-823</b>	<b>39.704</b>	<b>39.560</b>	<b>66.189</b>	<b>155.796</b>	<b>208.099</b>	<b>363.895</b>

Estado Consolidado de Cambio del Patrimonio Neto	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
<b>Saldo Inicial Período Actual 01/01/2013</b>	<b>50.047</b>	<b>679</b>	<b>3.539</b>	<b>39.776</b>	<b>43.994</b>	<b>58.471</b>	<b>152.512</b>	<b>202.461</b>	<b>354.973</b>
Resultado Integral									
Ganancia (pérdida)						1.749	1.749	2.507	4.256
Otro resultado integral			2.820		2.820		2.820		2.820
<b>Resultado integral Total</b>		<b>-</b>	<b>2.820</b>	<b>-</b>	<b>2.820</b>	<b>1.749</b>	<b>4.569</b>	<b>2.507</b>	<b>7.076</b>
Dividendos									
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios		-10	-1.624	417	-1.217	4	-1.213	429	-784
<b>Total de cambios en patrimonio</b>	<b>-</b>	<b>-10</b>	<b>1.196</b>	<b>417</b>	<b>1.603</b>	<b>1.753</b>	<b>3.356</b>	<b>2.936</b>	<b>6.292</b>
<b>Saldo Final Período Actual 31/03/2013</b>	<b>50.047</b>	<b>669</b>	<b>4.735</b>	<b>40.193</b>	<b>45.597</b>	<b>60.224</b>	<b>155.868</b>	<b>205.397</b>	<b>361.265</b>

## **Nota 1. Información corporativa**

### **a) Información de la entidad que reporta**

Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. es una sociedad anónima abierta y constituida en Chile, cuyas acciones se transan en las tres bolsas de valores chilenas. La Sociedad se encuentra ubicada en Chile, en la ciudad de Santiago, en Badajoz 130, oficina 1202, Las Condes.

La Sociedad fue constituida por escritura pública de fecha 29 de julio de 1988 ante el notario público Iván Perry Pefaur. El extracto está inscrito en Registro de Comercio de Santiago, a fojas 18.731 N° 9.987 del mismo año y fue publicado en el Diario Oficial N° 33.140, del 6 de agosto de 1988. Su duración es indefinida.

El objeto de la Sociedad incluye las siguientes actividades:

- La inversión en toda clase de bienes muebles, corporales e incorporeales, acciones, bonos, letras de crédito, debentures, cuotas, derechos reales y/o personales, valores mobiliarios, efectos de comercio y cualquier otro título de crédito o de inversión comprendiéndose su adquisición, enajenación, administración y la percepción de sus frutos y rentas.
- La formación y/o incorporación de toda clase de sociedades, comunidades y asociaciones de cualquier naturaleza.

La Sociedad está inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 329 y está sujeta a la fiscalización de la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS).

La afiliada Empresas Iansa S.A. es un importante holding agroindustrial que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad. Para ello ha cimentado una estrecha relación con agricultores de las zonas centro y sur del país, los que trabajan bajo el sistema de agricultura de contrato en la producción de remolacha y otros cultivos. En la actualidad, la afiliada Empresas Iansa S.A. se ha sumado a la producción agrícola a través de la expansión de las siembras propias de remolacha, las que buscan brindar la estabilidad que requiere el negocio azucarero, eje central de la empresa. Esta producción de remolacha se hace en campos administrados por la afiliada a través de contratos de arriendo de largo plazo, que son manejados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. Asimismo, y para mantener una participación de mercado adecuada, la afiliada ha dado importantes pasos para complementar su producción nacional con importaciones de azúcar de distintos orígenes.

## **Nota 1. Información corporativa (continuación)**

### **b) Accionistas.**

La matriz de Sociedad Inversiones Campos Chilenos S.A. es E.D. & F. Man Chile S.A., sociedad anónima cerrada con una participación de 60.96%, controlada indirectamente por la compañía inglesa E.D. & F. Man Holdings Limited.

Los principales accionistas al 31 de marzo de 2014, son los siguientes:

<b>Principales Accionistas</b>	<b>Acumulado</b>
E.D. & F MAN CHILE S.A.	60,96%
BTG PACTUAL CHILE S.A. CORREDORES DE BOLSA	7,22%
HMG GLOBETROTTER	5,46%
BICE INVERSIONES CORREDORES DE BOLSA S.A	4,49%
LARRAIN VIAL S.A. CORREDORA DE BOLSA	3,88%
BANCHILE CORREDORES DE BOLSA	2,06%
IM TRUST S.A. CORREDORES DE BOLSA	1,78%
JAIME LARRAIN Y CIA. CORREDORES DE BOLSA	2,13%
INVERTIRONLINE-FIT CORREDORES DE BOLSA S.A.	1,32%
VIAVIANI CANELLO VICTOR	1,09%
<b>Porcentaje Acumulado</b>	<b>90,39%</b>

### **c) Gestión de capital.**

La gestión de capital se refiere a la administración del patrimonio de la Sociedad. Las políticas de administración del capital de Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. y sus afiliadas tienen por objetivo:

- Garantizar el normal funcionamiento del holding y la continuidad del negocio a corto plazo;
- Asegurar el financiamiento de nuevas inversiones con el objetivo de mantener un crecimiento constante en el tiempo;
- Mantener una estructura de capital acorde a los ciclos económicos que impactan el negocio y la naturaleza de la industria.



**Nota 1. Información corporativa (Continuación).****c) Gestión de capital (Continuación).**

Los requerimientos de capital son incorporados en la medida que existan necesidades de financiamiento, velando por un adecuado nivel de liquidez y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos. De acuerdo a las condiciones económicas imperantes la Sociedad maneja su estructura de capital y realiza los ajustes necesarios para mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y aprovechar las oportunidades que se puedan generar logrando mejorar la posición de liquidez de la Sociedad.

La estructura financiera de Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A y sus afiliadas al 31 de Marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es la siguiente:

<b>En MUSD</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
Patrimonio	363.895	368.482
Préstamos que devengan intereses	80.203	64.220
Arrendamiento financiero	2.344	5.677
Bonos	65.220	63.713
<b>Total</b>	<b>511.662</b>	<b>502.092</b>

Con la información que se maneja, se estima como significativamente baja la posibilidad que ocurran hechos que puedan ocasionar algún ajuste del valor libros de activos y/o pasivos dentro del próximo año.

## Nota 2. Bases de preparación.

### a) Período Cubierto.

Los presentes estados financieros consolidados cubren los siguientes ejercicios:

- Estado de Situación Financiera al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013.
- Estados de Resultados, por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2014 y 2013.
- Estado de Flujo de Efectivo, por los períodos de tres terminados al 31 de marzo de 2014 y 2013.
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, por los ejercicios terminados al 31 de marzo de 2014 y 2013.

### b) Bases de preparación.

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad del Directorio de la Sociedad, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), y representa la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales.

### c) Moneda funcional y presentación.

La moneda funcional de Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. y de cada una de sus sociedades ha sido determinada como la moneda del ámbito económico en que opera, tal como lo señala la NIC 21. En este sentido los estados financieros consolidados son presentados en dólares, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad.

Sociedad	Relación	Moneda Funcional
Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	Matriz	USD
Empresas Iansa S.A.	Afiliada Directa	USD
Iansagro S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Agromás S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Patagonia Investment S.A.	Afiliada Indirecta	USD
L.D.A. S.A.	Afiliada Indirecta	CLP
Agrícola Terrandes S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Inversiones Iansa S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Compañía de Generación Industrial S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Icatom S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Soc.de Inversiones Campos Colombia Limitada	Afiliada Directa	USD

**Nota 2. Bases de preparación. (Continuación).****c) Moneda funcional y presentación. (Continuación).**

Las transacciones en una moneda distinta a la moneda funcional se consideran en moneda extranjera y son inicialmente registradas al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha del Estado de Situación Financiera. Todas las diferencias son registradas con cargo o abono a resultados.

**d) Uso de estimaciones y juicios.**

En la preparación de los estados financieros se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la administración, tanto de Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. como de sus afiliadas, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- La valoración de activos y plusvalías asociadas, para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos.
- La vida útil y valores residuales de las propiedades, plantas y equipos.
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados.
- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de incobrabilidad de deudores por venta y cuentas por cobrar a clientes.
- Las hipótesis empleadas en el cálculo del valor justo de cada grupo de activos biológicos y productos agrícolas.

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, pero es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlos (al alza o a la baja) en ejercicios próximos, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

**e) Cambios contables.**

Los estados financieros al 31 de Marzo de 2014, no presentan cambios en las políticas contables respecto a igual fecha del año anterior.

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas

#### a) Bases de consolidación.

La adquisición de las afiliadas se realiza utilizando el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos asumidos a la fecha de intercambio, más los costos incurridos en la adquisición. Si el costo de adquisición es mayor al valor razonable de la participación del Holding, ésta reconoce una Plusvalía. Sin embargo si la situación es a la inversa se reconoce de inmediato una utilidad en el estado de resultados, y se denomina minusvalía.

De acuerdo con las normas revisadas por el Consejo de Estándares Internacionales de Contabilidad (IASB) en su NIIF 3, Combinación de Negocios y NIC 27, Estados Financieros Consolidados e Individuales, la Sociedad ha preparado de acuerdo a estas normas sus estados financieros consolidados, en los cuales se incluyen los activos, pasivos, resultados y flujos de efectivo de las afiliadas que se detallan en el cuadro “Sociedades incluidas en la consolidación”, de esta nota de políticas contables.

Los efectos de las transacciones realizadas con las sociedades afiliadas y entre éstas han sido eliminados y se ha reconocido la participación de los inversionistas minoritarios que se presentan en el estado de situación financiera y en el estado de resultados, en el rubro “Participaciones no controladoras”.

Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A., tiene propiedad accionaria equivalente al 42,93% sobre la afiliada Empresas Iansa S.A., participación que dada la composición accionaria, le ha permitido permanentemente elegir o designar a la mayoría de sus directores, demostrando ejercer la mayoría de los votos y por consiguiente la capacidad de ejercer control, lo que está de acuerdo a NIC 27. Asimismo, de conformidad a lo dispuesto por el artículo 86 de la Ley 18.046 le confiere el carácter de Sociedad Matriz, lo que fue ratificado por la Superintendencia de Valores y Seguros en su Oficio N°2856 con fecha de mayo de 1999.

#### b) Bases de presentación.

Las sociedades incluidas en la consolidación son:

RUT	Nombre Sociedad	Porcentaje de Participación 31/03/2013			Relación	Moneda Funcional	País
		Directo	Indirecto	Total			
91550000-5	EMPRESAS IANSA	42,73	0,00	42,73	Afiliada Directa	USD	Chile
96772810-1	IANSAGRO	0,00	42,73	42,73	Afiliada Indirecta	USD	Chile
96909650-1	AGROMAS S.A.	0,00	42,73	42,73	Afiliada Indirecta	USD	Chile
76004559-4	PATAGONIA INVESTMENT S.A.	0,00	25,78	25,78	Afiliada Indirecta	USD	Chile
76857210-0	LDA S.A.	0,00	42,73	42,73	Afiliada Indirecta	CLP	Chile
0-E	ICATOM S.A.	0,00	42,73	42,73	Afiliada Indirecta	USD	Perú
76043172-9	SOC. DE INV. CAMPOS COLOMBIA LTDA.	99,99	0,00	99,99	Afiliada Directa	USD	Chile
76016176-4	AGRICOLA TERRANDES S.A.	0,00	42,73	42,73	Afiliada Indirecta	USD	Chile

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)**

**b) Bases de presentación. (Continuación).**

De acuerdo a la NIC 21, la Sociedad Matriz ha determinado que su moneda de presentación para los estados financieros consolidados es el dólar estadounidense y por tanto incorpora todos los estados financieros de sus afiliadas en dicha moneda.

**c) Transacciones en moneda extranjera y unidades de reajuste.**

Tal como se revela en nota N°2 letra c), la moneda funcional de la Sociedad es el dólar estadounidense (USD). Por tanto todos los saldos de partidas monetarias denominadas en monedas extranjeras (moneda distinta al dólar estadounidense), se convierten a los tipos de cambio de cierre y las diferencias producidas en las transacciones que se liquidan en una fecha distinta al reconocimiento inicial, se reconocen en los resultados del ejercicio, en el rubro Diferencia de cambio.

De acuerdo a ello, los activos y pasivos en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculados a los siguientes tipos de cambio:

Fecha	31-Mar-14 USD	31-Dic-13 USD	31-Mar-13 USD
Euro	0,73	0,73	0,77
Sol peruano	2,81	2,78	2,59
Pesos chilenos	551,18	524,61	472,03

Por otra parte los activos y pasivos en Unidades Reajustables son valorizados a su valor de cierre de cada ejercicio. Las paridades utilizadas son las siguientes:

FECHA	31-mar-14 USD	31-dic-13 USD	31-mar-13 USD
Unidad de Fomento	0,02	0,02	0,02

La Unidad de Fomento (UF) es una unidad monetaria denominada en pesos chilenos que está indexada a la inflación. La tasa de variación de la UF se establece a diario y con antelación, sobre la base de la variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC) del mes anterior. El valor presentado en la tabla anterior representa el valor de dólares por cada unidad de fomento

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****d) Participación en asociadas.**

Se entiende por asociadas a todas las empresas sobre las que la Matriz ejerce influencia significativa pero no tiene control, lo que viene acompañado generalmente con una participación entre el 20% y 50% de los derechos de voto. Estas inversiones se contabilizan con el método de la participación. Al inicio se reconocen al costo. La participación en los resultados, posterior al reconocimiento inicial, se reflejan en resultados, y su participación en los movimientos en reservas, posterior a la adquisición, se reconocen en resultados integrales.

De acuerdo a la NIC 31, la Sociedad posee participaciones en negocios conjuntos, la cual es administrada en forma conjunta. Para la presentación de los estados financieros, la Sociedad y sus afiliadas han optado por el método alternativo de la participación, reconociendo su porción correspondiente en el resultado y se clasifican dentro del rubro “Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación”.

**e) Intangibles.****e.1) Marcas Registradas y otros derechos.**

Principalmente corresponden a derechos de agua, los cuales tiene una vida útil indefinida y se registran al costo incurrido en su adquisición. Para las marcas y patentes la amortización se calcula utilizando el método lineal para asignar el costo.

**e.2) Programas informáticos**

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas en (4 años).

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

**f) Plusvalía adquirida (menor valor de inversiones).**

La plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de afiliadas y asociadas y el valor razonable de los activos y pasivos identificables, incluyendo los contingentes identificables, a la fecha de adquisición.

La plusvalía adquirida de acuerdo a la NIC 38, es un intangible con vida útil indefinida por lo que no se amortiza. A su vez, a cada fecha de presentación de los estados financieros de la sociedad esta se somete a pruebas de deterioro de valor y se valora a costo menos pérdidas acumuladas por deterioro.

El resultado que se produce al vender una entidad incluye el valor libros de la plusvalía relacionada con la entidad.

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)

#### g) Propiedades, plantas y equipos.

##### g.1) Reconocimiento y medición.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos se valorizan inicialmente a su precio de compra más los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos que son construidos (obras en curso) durante el período de construcción pueden incluir los siguientes conceptos devengados:

- 1) Los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles a la adquisición o producción, ya sea de carácter específico como genérico.
- 2) Los gastos de personal y otros gastos de naturaleza operativa soportados efectivamente en la construcción del inmovilizado.

Posteriormente al reconocimiento inicial, los elementos de propiedades, plantas y equipos son depreciados de acuerdo a su vida útil con cargo a resultado, además la Sociedad revisa en cada término de ejercicio cualquier pérdida de valor, de acuerdo a la NIC 36.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento son registrados como cargo a los resultados del ejercicio en que se incurren.

Asimismo, en este rubro se incluyen las inversiones efectuadas en activos adquiridos bajo la modalidad de contratos de arrendamiento con opción de compra que reúnen las características de leasing financiero.

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros reconociendo el cargo o abono a resultados del ejercicio.

##### g.2) Depreciación

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Años de vida útil Estimada
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	20 a 30 años
Equipamiento de Tecnología de información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	7 a 15 años
Otras propiedades	5 a 60 años

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****g.2) Depreciación (continuación)**

Los terrenos son registrados de forma independiente de los edificios o instalaciones y se entiende que tienen una vida útil infinita y, por lo tanto, no son objeto de depreciación.

Las depreciaciones de las propiedades, plantas y equipos en construcción comienzan cuando los bienes están en condiciones de uso.

**h) Propiedades de inversión.**

Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. y sus afiliadas reconocen como propiedades de inversión los valores netos de los terrenos, edificios y otras construcciones que son mantenidas para explotarlos en régimen de arriendo o bien para obtener una ganancia en su venta como consecuencia de los incrementos que se produzcan en el futuro de los respectivos precios de mercado. Estos activos no son utilizados en las actividades de operación, no están destinados para uso propio y no existe la intención concreta de enajenarlos.

Las propiedades de inversión se valorizan al costo histórico, e inicialmente incluye su precio de compra más los derechos de importación y de cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil económica estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

<b>Grupo de activos</b>	<b>Rango de años de vida útil estimada</b>
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	20 a 30 años
Equipamiento de tecnología de información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	7 a 15 años
Otras propiedades	5 a 60 años

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

**i) Costo de financiamiento**

Los costos de financiamiento directamente asociados a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son aquellos activos que requieren de un ejercicio de tiempo significativo antes de estar preparados para su uso o venta, se agregan al costo de dichos activos, hasta el momento en que estos se encuentren sustancialmente preparados para su uso o venta.



**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****j) Deterioro.****j.1) activos financieros no derivados**

A la fecha de cierre del estado de situación financiera, la Sociedad y sus afiliadas evalúan si hay evidencia objetiva de deterioro para cada una de las categorías de clasificación de los activos que no estén registrados al valor razonable con cambios en resultados. Se reconocerá efectos de deterioro en resultados sólo si existe evidencia objetiva de que uno o más eventos ocurran después del reconocimiento inicial del activo financiero y además este deterioro tenga efectos futuros en los flujos de cajas asociados.

Esta provisión se determina cuando existe evidencia de que la Sociedad matriz y sus distintas afiliadas no recibirán los pagos de acuerdo a los términos originales de la venta. Se realizan provisiones cuando el cliente se acoge a algún convenio judicial de quiebra o cesación de pagos, o cuando se han agotado todas las instancias de cobro en un período de tiempo razonable.

En el caso de títulos de capital clasificados como disponibles para la venta, para determinar si han sufrido pérdidas por deterioro se considera si ha tenido un descenso significativo o prolongado en el valor razonable por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor de ese activo financiero previamente reconocido en las pérdidas o ganancias, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados.

**j.2) Deterioro de activos no financieros**

El importe recuperable es el mayor valor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y el valor de uso. Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el importe en libros supera al valor recuperable.

Una pérdida por deterioro previamente reconocida puede ser reversada si se han producido cambios en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable y sólo hasta el monto previamente reconocido. Esto no aplica para la plusvalía.

Para efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor de los activos, éstos se agrupan al nivel más bajo en el cual existen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). La plusvalía se distribuye en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

Los activos no financieros, excluyendo la plusvalía, que presentan deterioro deben ser evaluados en forma anual para determinar si se debe revertir la pérdida.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****j) Deterioro.****j.2) Deterioro de activos no financieros**

Las pérdidas por deterioro de operaciones continuas son reconocidas con cargo a resultados en las categorías de gastos asociados a la función del activo deteriorado, excepto por propiedades anteriormente revaluadas donde la revaluación fue llevada al patrimonio. En este caso el deterioro también es reconocido con cargo a patrimonio hasta el monto de cualquier revaluación anterior.

**k) Reconocimiento de ingresos**

Los ingresos son reconocidos en la medida que son traspasados todos los riesgos, y que los beneficios económicos que se esperan pueden ser medidos confiablemente.

Los ingresos son medidos al valor justo del pago recibido, excluyendo descuentos, rebajas y otros impuestos a la venta o derechos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de reconocer ingresos:

**k.1) Venta de bienes**

Los ingresos por venta de bienes son reconocidos cuando los riesgos y los beneficios significativos de la propiedad de los bienes han sido traspasados al comprador, generalmente al despachar los bienes.

Las ventas se reconocen en base al precio de contrato, neto de los descuentos por volumen y devoluciones realizadas. Los descuentos por volumen se evalúan de acuerdo a las ventas realizadas y se estima que no existe un componente significativo de financiamiento, ya que las ventas se realizan con un período medio de cobro reducido, lo que está acorde a las prácticas de mercado.

**k.2) Ingresos por prestación de servicios**

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

**k.3) Ingresos por intereses**

Los ingresos son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable

**l) Inventarios**

La Sociedad y sus afiliadas registran los inventarios de acuerdo a la NIC 2, esto es el menor valor entre el costo y el valor neto de realización.

Para determinar el costo se emplea el método de valorización del costo promedio ponderado. El precio de costo incluye, de acuerdo a la normativa, los costos de materiales directos, mano de obra

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****l) Inventarios**

directa, depreciación relacionada con la producción y los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

**m) Activos biológicos**

En conformidad a la NIC 41, los activos biológicos presentados en el Estado Consolidado de Situación Financiera deben ser medidos a su valor justo.

Las siembras de remolacha que algunas de las afiliadas del holding se encuentren gestionando, se registran a su valor de costo atribuido. Lo anterior, por la imposibilidad de determinar en forma confiable el valor justo, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados. Las siembras de maíz, trigos y otros similares son registrados a su valor razonable menos los costos estimados para su venta.

Las siembras que serán explotadas en los próximos 12 meses se clasifican como activos biológicos corrientes.

El crecimiento biológico y los cambios en el valor razonable se reconocen en el Estado Consolidado de Resultados en el ítem Otros gastos por naturaleza.

**n) Operaciones de Leasing**

Los bienes recibidos en arrendamiento se clasifican y valorizan de acuerdo a lo dispuesto en la NIC 17 y sus interpretaciones.

**n.1) Leasing financieros**

Los leasing financieros que transfieren a la Sociedad sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de la partida arrendada, se contabilizan en forma similar a la adquisición de propiedades, plantas y equipos, reconociendo la obligación total y los intereses sobre la base de lo devengado y el activo al menor valor entre el valor razonable de la propiedad arrendada y el valor presente de los pagos mínimos del leasing.

Los pagos del leasing son distribuidos entre los cargos por financiamiento y la reducción de la obligación de leasing para obtener una tasa constante de interés sobre el saldo pendiente del pasivo. Los gastos financieros son cargados y reflejados en el estado de resultados.

Los activos en leasing son depreciados según la vida útil económica estimada del activo, de acuerdo a las políticas de la Sociedad para tales bienes.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****n.2) Leasing operativos**

Cuando gran parte de los riesgos y ventajas de la propiedad arrendada quedan en poder del arrendador, el contrato califica como arrendamiento operativo. Los pagos por concepto de arrendamiento operativo, descontado de cualquier incentivo recibido por parte del arrendador, son reconocidos linealmente como gastos en el Estado Consolidado de Resultados durante la vigencia del contrato.

**o) Instrumentos financieros**

Los activos financieros dentro del alcance de la NIC 39 son clasificados como activos financieros a valor razonable con efecto en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento o activos financieros disponibles para la venta, según corresponda. El Holding determina la clasificación de sus activos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

La Sociedad y sus afiliadas han definido y valorizado sus activos financieros de la siguiente forma:

**o.1) Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento**

Corresponden a activos financieros no derivados cuyos pagos y vencimientos son fijos y la Sociedad tiene la intención y la capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Son valorizadas al costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva. Si alguna empresa del Holding, vendiese un importe no insignificante de los activos mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se debe reclasificar a mantenidos para la venta. Estos activos son clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes. Durante el ejercicio no se mantuvieron activos financieros en esta categoría.

**o.2) Préstamos y cuentas por cobrar**

Corresponden a activos financieros no derivados con pagos fijos que no son cotizados en un mercado activo. Surgen de operaciones de préstamo de dinero o venta de bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta a cobrar.

Estos activos son clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes y se incluyen en el rubro Deudores comerciales y Otras cuentas por cobrar en el estado de situación financiera consolidado.

Los deudores se presentan a su valor neto, es decir, rebajados por las provisiones de deterioro (deudores incobrables).

Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. y sus afiliadas, establecen como marco regulatorio la aplicación de políticas de crédito para la venta de sus productos y servicios, que permiten minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes y la determinación

**o.2.1) Segmentos azúcar y coproductos, nutrición animal, pasta de tomates y otros.****o.2.1.a) Políticas de crédito.**

de límites de crédito, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables
- Solvencia y capacidad de pago
- Antecedentes de antigüedad
- Cobertura de Seguro de Crédito
- Garantías y avales.

Con el objetivo de resguardarse frente a posibles incumplimiento de pagos por parte de los clientes, la afiliada Empresas Iansa S.A, tiene contratado un seguro de crédito, el cual cubre el 90% de la respectiva deuda por cobrar, sólo en caso de insolvencia.

Como regla general, todos los clientes, indistintamente de las líneas de negocios, deben contar con un seguro de crédito. La excepción la conforma un grupo selecto de clientes de gran envergadura, bajo riesgo y gran confiabilidad ante el mercado.

Las ventas a crédito superiores a USD 45.000 deben contar con la aprobación de la compañía de seguros con la cual la afiliada Empresas Iansa S.A. mantiene una póliza de seguros de crédito, estableciéndose líneas de crédito por clientes, mediante la evaluación de sus estados financieros. Para las ventas inferiores a USD 45.000, la evaluación de riesgo se realiza en línea con la compañía de seguros, aprobando o rechazando la venta en forma inmediata.

La afiliada Empresas Iansa S.A. mantiene un Comité de Crédito, quien revisa la situación crediticia de los clientes y, de acuerdo a la política de créditos vigente, evalúa y aprueba las líneas de crédito, como también autoriza las excepciones a la política de crédito, y puede aprobar ventas a clientes rechazados por la compañía de seguros, bajo su propio riesgo. Los aumentos temporales en las líneas de crédito se pueden realizar hasta tres veces al año y se encuentran limitados al 30% del monto asignado, con tope de USD250.000. Un aumento permanente de la línea de crédito requiere evaluación de la compañía aseguradora.

La compañía de seguros no asegura clientes que anteriormente fueron declarados como insolventes.

El objetivo de la política de cobranza es lograr que el cliente, en su primera etapa de mora pague el 100% de la deuda, para poder seguir operando con él. En los casos que el cliente no pueda pagar se acuerda un nuevo plan de pago, el que debe contemplar la voluntad de ambas partes.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda se hace improbable, de acuerdo a las evaluaciones y gestiones realizadas, los antecedentes son derivados a los asesores jurídicos, los cuales de acuerdo a la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.

En general, las ventas se realizan con plazo no superior a 120 días.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas. (Continuación)****o.2.1.b) Provisión por deterioro.**

La administración de la afiliada Empresas Iansa S.A., ha instruido mantener un criterio conservador respecto a la determinación de las provisiones globales necesarias para cubrir los niveles de incobrabilidad (deterioro) y riesgo crediticio, basado en un modelo que considera el análisis de segmentación de morosidad de cada cliente como eje central.

Para todos los clientes con morosidad superior a 180 días y que no cuentan con seguro de crédito se realiza provisión por incobrabilidad (deterioro) por el 100% de la deuda. Lo mismo aplica para los clientes en cobranza judicial y protesto. Para el grupo de clientes de gran envergadura y gran confiabilidad ante el mercado, se realiza una provisión por deterioro equivalente al 0,1% de las ventas mensuales.

**o.2.1.c) Renegociación.**

La restructuración de deudas o renegociación a deudores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.

**o.2.2) Segmento gestión agrícola.****o.2.2.a) Políticas de crédito.**

Los créditos otorgados en el segmento de gestión agrícola están dirigidos al financiamiento de insumos, servicios, maquinarias, proyectos de riego tecnificado y avances en dinero para labores agrícolas desde la siembra hasta la cosecha de insumos.

La afiliada Empresas Iansa S.A establece como marco regulatorio en el proceso de crédito interno, la aplicación de políticas de crédito en la venta de sus productos y servicios, permitiendo minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables
- Solvencia y capacidad de pago
- Antecedentes de antigüedad
- Garantías y avales.

Se establece que el 100% de los créditos otorgados, deben estar cubiertos con garantía real suficiente, a fin de obtener la cobertura total del riesgo asumido en estas operaciones de crédito.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****o.2) Préstamos y cuentas por cobrar. (Continuación)****o.2.2) Segmento gestión agrícola. (Continuación)****o.2.2.a) Políticas de crédito. (Continuación)**

De acuerdo a la composición y características de los agricultores, la afiliada Empresas Iansa S.A. ha formulado una clasificación de éstos, tendientes a adoptar criterios diferenciados de evaluación, requisitos y otros, si la situación lo amerita.

La afiliada Empresas Iansa S.A. mantiene un Comité de Crédito, quien revisa, evalúa y autoriza cualquier excepción a la política de crédito.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda no haya constituido respuesta satisfactoria en forma interna, serán nuestros asesores jurídicos los cuales de acuerdo a la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.

En la generalidad, las ventas se realizan con plazo no superior a un año, que es el periodo que dura una campaña de remolacha. La excepción está dada por el financiamiento en proyectos de riego tecnificado y compra de maquinarias, donde el plazo máximo puede ser de hasta cinco años.

**o.2.2.b) Provisión por deterioro.**

Al igual que en el caso de los deudores comerciales de otros negocios, la administración de la afiliada Empresas Iansa y afiliadas ha instruido mantener un criterio conservador respecto a la determinación de las provisiones globales necesarias para cubrir los niveles de incobrabilidad (deterioro) y riesgo crediticio de los deudores agricultores, basado en un modelo que considera el análisis de segmentación de morosidad de cada cliente como eje central.

Para todos los clientes con morosidad superior a 90 días se realiza provisión por incobrabilidad (deterioro) por el 100% de la deuda.

**o.2.2.c) Renegociación.**

Al igual que en el caso de deudores comerciales de otros negocios, la reestructuración de deudas o renegociación a deudores agricultores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación)****o.2.3) Otras cuentas por cobrar.**

El rubro Otras cuentas por cobrar contempla saldos por cobrar que provienen de ventas no relacionadas con el giro normal de la afiliada Empresas Iansa S.A. Es revisado periódicamente para determinar si existen casos de eventual incobrabilidad por los que se deba realizar una provisión (deterioro) por este concepto.

**o.3) Activos financieros a valor razonable con efectos en resultados.**

Bajo este esquema se clasifican todos aquellos activos financieros con el propósito de ser vendidos o recomprados en el corto plazo. Inicialmente se reconocen a valor razonable, y los costos de transacción se reflejan de inmediato en el Estado de Situación. En forma posterior se reconocen a valor razonable con cargo o abono a resultados y clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuya realización es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes.

Esta categoría incluye también instrumentos financieros derivados, los cuales la compañía no los ha denominado como instrumentos de cobertura, según NIC 39. La posición pasiva de estos instrumentos se clasifica en Otros pasivos financieros.

**o.4) Deterioro de activos financieros.**

A la fecha de cierre del estado de situación financiera, la Sociedad y sus afiliadas evalúan si hay evidencia objetiva de deterioro para cada una de las categorías de clasificación de los activos financieros. Se reconocerán efectos de deterioro en resultados sólo si existe evidencia objetiva de que uno o más eventos ocurran después del reconocimiento inicial del activo financiero y además este deterioro tenga efectos futuros en los flujos de cajas asociados.

Esta provisión se determina cuando existe evidencia de que la Sociedad matriz y sus distintas afiliadas no recibirán los pagos de acuerdo a los términos originales de la venta. Se realizan provisiones cuando el cliente se acoge a algún convenio judicial de quiebra o cesación de pagos, o cuando se han agotado todas las instancias de cobro en un período de tiempo razonable.

En el caso de títulos de capital clasificados como disponibles para la venta, para determinar si han sufrido pérdidas por deterioro se considera si ha tenido un descenso significativo o prolongado en el valor razonable por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor de ese activo financiero previamente reconocido en las pérdidas o ganancias, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados.



**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****o.5.1) Créditos y préstamos que devengan interés.**

Todos los créditos y préstamos son inicialmente reconocidos al valor razonable del pago recibido menos los costos directos atribuibles a la transacción. En forma posterior al reconocimiento inicial, son medidos al costo amortizado usando el método de tasa efectiva de interés, el que consiste en aplicar la tasa de mercado para ese tipo de deuda y reflejando las utilidades o pérdidas con cargo o abono a resultados.

Se clasifican como pasivos corrientes, a menos que el vencimiento sea superior a doce meses desde la emisión de los estados financieros.

**p) Medio ambiente**

En el caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación actual se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

**q) Gastos por seguros de bienes y servicios**

Los pagos de las distintas pólizas de seguro que contrata la Sociedad son reconocidos en gastos en proporción al período de tiempo que cubren, independiente de los plazos de pago. Los valores pagados y no consumidos se reconocen como pagos anticipados en el activo corriente.

Los costos de los siniestros se reconocen en resultados inmediatamente después de ocurridos los hechos. Los ingresos asociados a las pólizas de seguros, se reconocen en resultados una vez que son liquidados por las compañías de seguros.

**r) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura**

Para propósitos de contabilidad de cobertura, de acuerdo a NIC 39 estas son clasificadas como:

- Coberturas de valor razonable, destinadas a cubrir el riesgo de variabilidad en el valor razonable de activos y pasivos reconocidos en el balance atribuibles a un riesgo particular que pueda afectar los resultados de la Sociedad.
- Coberturas de flujo de caja, cuando cubren la exposición a la variación riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido, o a una transacción esperada altamente probable, o al riesgo de variaciones en los tipos de cambio de una moneda distinta a la moneda funcional, en un compromiso a firme no reconocido que pueda afectar los resultados de la sociedad; o
- Cobertura de la inversión neta en un negocio en el extranjero, destinadas exclusivamente a compensar variaciones en el tipo de cambio.

La Sociedad y su afiliada Empresas Iansa S.A., formalmente designan y documentan al comienzo la relación de cobertura a la cual desea aplicar contabilidad de cobertura y el objetivo de administración de riesgo y la estrategia para realizar dicha cobertura. La documentación incluye identificación del instrumento de cobertura, la partida o transacción cubierta, la naturaleza del riesgo que está siendo cubierto y cómo la entidad evaluará la efectividad del instrumento de

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación)****r) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura (continuación)**

cobertura para contrarrestar la exposición a cambios en el valor justo de la partida cubierta o en flujos de caja atribuibles al riesgo cubierto. Se espera que tales coberturas sean altamente efectivas en lograr contrarrestar cambios en valor razonable o flujos de caja. En forma continua se evalúan las coberturas para determinar su efectividad durante los periodos de reporte financiero, para los cuales fueron designadas.

El Directorio de la Sociedad y su afiliada Empresas Iansa S.A., ha facultado a representantes expresamente designados de la administración con amplios conocimientos del mercado internacional de azúcar, para evaluar, recomendar e implementar acciones de cobertura asociadas al precio internacional del azúcar, usando instrumentos financieros derivados de mercado, que ayuden a cubrir los márgenes asociados hasta un máximo del 100% de la producción doméstica estimada de azúcar (operaciones de “hedge” de azúcar), si las condiciones de mercado lo permiten. El objetivo de esta política es atenuar el impacto que las variaciones en los precios internacionales del azúcar puedan tener sobre los márgenes operacionales de la afiliada, tal como se revela en la nota 36, numero 1) “Riesgos de mercado”.

La afiliada Empresas Iansa S.A. usa instrumentos financieros derivados tales como contratos de futuros para los precios de commodities (particularmente azúcar), forward de monedas, y swaps para cubrir los riesgos asociados a las fluctuaciones en los precios de commodities, la tasa de interés, o fluctuaciones en los tipos de cambios.

Tales instrumentos son inicialmente reconocidos a valor razonable en la fecha en la cual el contrato derivado es suscrito y son posteriormente remedidos, para mostrar cualquier utilidad o pérdida que surge de cambios en el valor razonable de estos instrumentos durante el ejercicio en las cuentas correspondientes del patrimonio. La variación de valor razonable en estos instrumentos que no califican para contabilización de cobertura es llevada a resultado en el ejercicio.

**s) Provisiones**

Las provisiones son reconocidas de acuerdo a la NIC 37 cuando:

- La Sociedad y sus afiliadas tienen una obligación presente como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera una salida de recursos incluyendo beneficios económicos para liquidar la obligación,
- Se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.

En la eventualidad que la provisión o una parte de ella sea reembolsada por un tercero, el reembolso es reconocido como un activo separado solamente si se tiene una certeza cierta del ingreso.

En el estado de resultados, el gasto por cualquier provisión es presentado en forma neta de cualquier reembolso.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas. (Continuación)****s) Provisiones**

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es material, las provisiones son descontadas usando una tasa de descuento antes de impuesto, que refleja los riesgos específicos del pasivo. Cuando se usa una tasa de descuento, el aumento en la provisión debido al paso del tiempo es reconocido en resultado, dentro del rubro “Costo financiero”.

**t) Provisión Beneficio a los Empleados.**

La Sociedad y su afiliada Empresas Iansa S.A. tienen pactado con su personal el pago de indemnizaciones por años de servicio, han calculado esta obligación sobre la base del método del valor actuarial, de acuerdo a la NIC 19, teniendo presente los términos de convenios y contratos vigentes, considerando una tasa de interés real del 2,60% anual y un período estimado según la edad y permanencia probable de cada persona hasta su jubilación.

La Sociedad y su afiliada Empresas Iansa S.A. ha implementado ciertos planes de compensación para sus ejecutivos mediante el otorgamiento de opciones de compra sobre acciones de Empresas Iansa S.A., registradas según NIIF 2.

El costo de estas transacciones es medido en referencia al valor justo de las opciones a la fecha en la cual fueron otorgadas. El valor justo es determinado usando un modelo apropiado de valorización de opciones, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 2 Pagos Basados en Acciones.

El costo de los beneficios otorgados que se liquidarán mediante la entrega de acciones es reconocido con abono a patrimonio durante el período en el cual el desempeño y/o las condiciones de servicio son cumplidos, terminando en la fecha en la cual los empleados pertinentes tienen pleno derecho al ejercicio de la opción. El cargo o abono a los estados de resultados integrales es registrado en Gastos por beneficio a los Empleados en la entidad donde el ejecutivo presta los servicios relacionados

**u) Impuesto a las ganancias**

La Sociedad Matriz y sus afiliadas chilenas contabilizan el Impuesto a la Renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en DL 824 Ley de Impuesto a la Renta. Sus afiliadas en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta para el ejercicio actual y ejercicios anteriores han sido determinados considerando el monto que se espera recuperar o pagar de acuerdo a las disposiciones legales vigentes o sustancialmente promulgadas a la fecha de cierre de estos estados financieros, los efectos son registrados con cargo o abono a resultados.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas. (Continuación)****u) Impuesto a las ganancias (Continuación)**

Los impuestos diferidos han sido determinados usando el método del balance sobre diferencias temporarias entre los activos y pasivos tributarios y sus respectivos valores libros, con las excepciones establecidas en la NIC 12, con cargo o abono a resultados. El impuesto diferido relacionado con partidas reconocidas directamente en patrimonio es registrado con efecto en patrimonio y no con efecto en resultados.

A la fecha del estado de situación financiera, el valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado y reducido en la medida que sea probable que no existan suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir la recuperación de todo o parte del activo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son medidos a las tasas tributarias que se espera sean aplicables en el año donde el activo es realizado o el pasivo es liquidado, en base a las tasas de impuesto (y leyes tributarias) que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros.

Los activos por impuesto diferido y los pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad tributaria y autoridad tributaria.

Con fecha 27 de septiembre de 2012 se publicó en el Diario Oficial la ley N° 10.348, Reforma Tributaria, que en uno de sus aspectos mas relevantes modifica la tasa de impuesto a la renta de primera categoría, de 17% a 20% para los impuestos que deban declararse y pagarse a contar del año tributario 2013.

**v) Efectivo y efectivo equivalente.**

El efectivo y equivalentes al efectivo corresponden a inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor con vencimiento no superior a tres meses.

Para los propósitos del Estado consolidado de Flujo de Efectivo, el efectivo y efectivo equivalente consta de disponible y efectivo equivalente de acuerdo a lo definido anteriormente.

El Estado consolidado de Flujos de Efectivo recoge los movimientos de caja realizados durante el ejercicio, determinados por el método directo. En estos estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas. (Continuación)****v) Efectivo y efectivo equivalente (Continuación).**

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiendo por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- Actividades de inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

**w) Información por segmentos**

Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. y sus afiliadas revelan información por segmentos, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Se conoce por segmento de negocio, de acuerdo a NIIF 8, al grupo de activos y operaciones encargados de suministrar productos o servicios sujetos a riesgos y rendimientos distintos a los de otros segmentos del negocio

La afiliada Empresas Iansa S.A. es un holding agroindustrial, que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos de distintas unidades de negocio.

**x) Ganancias por acción**

La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del ejercicio atribuible a la Sociedad Matriz y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad Matriz en poder de alguna sociedad afiliada, si en alguna ocasión fuere el caso. Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A., no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto dilusivo que suponga una ganancia por acción diluido diferente del beneficio básico por acción.

**y) Clasificación corriente y no corriente**

En el Estado consolidado de Situación Financiera adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso que existiesen obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como no corrientes.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas. (Continuación)****z) Dividendo mínimo**

El artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la Junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en las cuentas consolidadas en la medida que se devenga el beneficio.

La política de la Sociedad es repartir como mínimo el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, susceptibles de ser distribuidas, lo que se detalla en nota 25.

**aa) Combinaciones de Negocios.**

Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. y sus afiliadas, reconocen en sus estados financieros los activos identificables (incluye activos intangibles que no han sido reconocidos con anterioridad) y los pasivos asumidos de cualquier participación en sociedades adquiridas, de acuerdo a la NIIF 3 emitida y revisada por el IASB, además reconoce y mide cualquier plusvalía o ganancia procedente a la compra de estas entidades.

La plusvalía generada en una combinación de negocios es inicialmente medida al costo. Posterior al reconocimiento inicial, es medida al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro. Para los propósitos de pruebas de deterioro, la plusvalía comprada adquirida en una combinación de negocios es asignada desde la fecha de adquisición a cada unidad generadora de efectivo o grupo de ellas que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Si el costo de adquisición es inferior al valor razonable de los activos netos de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce en resultados y se presenta en la línea Otras ganancias (pérdidas).

La Sociedad, durante el ejercicio de medición, ajustará retroactivamente los importes provisionales adquiridos, para reflejar la nueva información obtenida. Además reconoce cualquier activo o pasivo adicional si se obtiene cualquier nueva información, si se hubiesen reconocido desde la fecha de adquisición, el ejercicio de medición no excede un año a partir de la fecha de compra.

**Nota 3. Principales políticas contables aplicadas. (Continuación)****ab) Mejoras, Enmiendas y Nuevos pronunciamientos contables**

Las mejoras y modificaciones a las NIIF, así como las interpretaciones que han sido publicadas en el ejercicio se encuentran detalladas a continuación. A la fecha de estos estados financieros estas normas aún no entran en vigencia y la Sociedad y sus afiliadas no han aplicado en forma anticipada:

Nuevas Normas		Fecha de aplicación obligatoria
NIC 32	Instrumentos Financieros	01-01-2014
NIIF 7	Instrumentos Financieros	01-01-2015
NIIF 9	Instrumentos Financieros	01-01-2015

**NIC 32 “Instrumentos Financieros”**

NIC 32 incluye modificación en la presentación de los activos y pasivos financieros. La enmienda tiene por objetivo aclarar los requisitos para compensar activos y pasivos financieros, eliminando las inconsistencias del actual criterio de compensación presenta en NIC 32. Su aplicación es efectiva para ejercicios anuales que comiencen el o después del 1 de enero 2014.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

**NIIF 7 “Instrumentos Financieros”**

NIIF 7 incluye modificaciones en la revelación de información. La enmienda busca clarificar, y en algunos casos, introduce información adicional a revelar referida a la compensación de activos financieros y pasivos financieros.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

**NIIF 9 “Instrumentos Financieros”**

NIIF 9 forma parte de la primera etapa del proyecto liderado por IASB de reemplazar a la NIC 39 “Instrumentos Financieros: reconocimiento y medición”. El objetivo de la enmienda es modificar la clasificación y medición de los activos financieros, incluyendo además el tratamiento y clasificación de los pasivos financieros.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

**Nota 4. Efectivo y equivalente al efectivo**

a) Los saldos presentados en el Estado de Situación Financiera del efectivo y equivalente al efectivo son los mismos que se presentan en el Estado Consolidado de Flujo de Efectivo. La composición del rubro es la siguiente:

	<b>31-Mar-14</b> <b>MUSD</b>	<b>31-Dic-13</b> <b>MUSD</b>
Efectivo en caja	78	58
SalDOS en bancos	3.549	2.930
Depósitos a corto plazo (1)	28.302	28.508
<b>Totales</b>	<b>31.929</b>	<b>31.495</b>

b) El detalle por tipo de moneda del saldo antes mencionado es el siguiente:

Moneda	<b>31-Mar-14</b> <b>MUSD</b>	<b>31-Dic-12</b> <b>MUSD</b>
Efectivo y efectivo equivalente USD	29.347	24.622
Efectivo y efectivo equivalente CLP	2.582	6.070
<b>Totales</b>	<b>31.929</b>	<b>30.692</b>

(1) El saldo de los depósitos a corto plazo, se compone del siguiente detalle:

	<b>31-Mar-14</b> <b>MUSD</b>	<b>31-Dic-13</b> <b>MUSD</b>
Banco Corp Banca	5.001	5.002
Banco de Crédito e Inversiones	296	5.908
Banco Santander	23.005	10.097
Banco Scotiabank		-
Banco Citibank NY		-
Banco BBVA		7.501
<b>Total</b>	<b>23.802</b>	<b>28.508</b>

Los depósitos a plazo que posee la Sociedad a la fecha de cierre de los estados financieros, tiene un plazo menor a 3 meses y no poseen restricciones.



**Nota 5. Otros activos financieros corrientes.**

El detalle del rubro Otros activos financieros corrientes, al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

<b>Corriente</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Cobertura de derivados de azúcar <b>(1)</b>	2.144	7.847
Forward de calce	-	104
<b>Totales</b>	<b>2.144</b>	<b>7.951</b>

**(1)** Su detalle se presenta en Nota N°33 Activos y pasivos de cobertura.

**Nota 6. Otros activos no financieros.**

El detalle del rubro Otros activos no financieros, al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

<b>Corriente</b>	<b>31-Mar-13</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Remanente de I.V.A. crédito por recuperar	10.315	10.865
Arriendos anticipados (1)	1.403	223
Seguros anticipados (2)	1.014	1.224
Gastos anticipados (3)	2.068	1.497
Otros	395	-
<b>Totales</b>	<b>15.195</b>	<b>13.809</b>
<b>No Corriente</b>	<b>31-Mar-13</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Otros (4)	324	323
<b>Totales</b>	<b>324</b>	<b>323</b>

- (1) Arriendo de predios para cultivos propios de las afiliadas Agrícola Terrandes S.A. e Icatom S.A.
- (2) Pagos anticipados por primas de seguros, en pólizas que otorgan coberturas anuales.
- (3) Corresponde a gastos de fletes, gastos por liquidar a agricultores y otros gastos devengados cuya amortización se realizará en un plazo no superior a un año.
- (4) La afiliada peruana Icatom S.A. está recuperando los pagos a cuenta de impuesto a la renta a partir de la renta imponible de 2009. La Sociedad espera que del total de los pagos realizados (MUSD 559), se recuperarán MUSD 235 durante los ejercicios 2014 (clasificado en el rubro activos por impuestos corrientes) y MUSD 324 en ejercicios futuros.

### Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

La composición de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es la siguiente:

a) Estratificación de la cartera no securitizada bruta

31 de marzo de 2014	Al día MUSD	Entre 1 y 30 días MUSD	Entre 31 y 60 días MUSD	Entre 61 y 90 días MUSD	Entre 91 y 120 días MUSD	Entre 121 y 150 días MUSD	Entre 151 y 180 días MUSD	Entre 181 y 210 días MUSD	Entre 211 y 250 días MUSD	Más de 250 días MUSD	TOTAL MUSD
Número clientes cartera no repactada	1.739	210	396	398	174	45	54	92	39	393	3.540
Cartera no repactada bruta	115.912	14.309	12.100	555	2.040	387	257	207	210	7.303	153.280
Número clientes cartera repactada	115	2	3	-	-	-	-	1	-	2	123
Cartera repactada bruta	5.263	3	3	-	-	-	-	3	-	-	5.272
<b>Total cartera bruta</b>	<b>121.201</b>	<b>14.312</b>	<b>12.103</b>	<b>555</b>	<b>2.040</b>	<b>387</b>	<b>257</b>	<b>210</b>	<b>210</b>	<b>7.303</b>	<b>158.578</b>

31 de diciembre de 2013	Al día MUSD	Entre 1 y 30 días MUSD	Entre 31 y 60 días MUSD	Entre 61 y 90 días MUSD	Entre 91 y 120 días MUSD	Entre 121 y 150 días MUSD	Entre 151 y 180 días MUSD	Entre 181 y 210 días MUSD	Entre 211 y 250 días MUSD	Más de 250 días MUSD	TOTAL MUSD
Número clientes cartera no repactada	1.619	314	154	120	99	84	79	85	76	302	2.932
Cartera no repactada bruta	110.980	37.494	5.869	1.344	469	1.014	297	640	640	5.379	164.126
Número clientes cartera repactada	123	1	1	-	1	-	-	-	10	-	136
Cartera repactada bruta	5.473	1	43	-	3	-	-	-	23	-	5.543
<b>Total cartera bruta</b>	<b>116.480</b>	<b>37.495</b>	<b>5.912</b>	<b>1.344</b>	<b>472</b>	<b>1.014</b>	<b>297</b>	<b>640</b>	<b>663</b>	<b>5.379</b>	<b>169.696</b>

b) Detalle de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente

c) Detalle de Deudores Comerciales y Otras cuentas por Cobrar, No Corriente	31 de Marzo de 2014			31 de Diciembre de 2013		
	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD
Deudores por operaciones de crédito corrientes	143.326	6.799	136.527	154.005	6.641	147.364
Deudores varios corrientes	4.457	911	3.546	5.020	889	4.131
<b>Total Deudores Comerciales y Otras cuentas por Cobrar, Corriente</b>	<b>147.809</b>	<b>7.710</b>	<b>140.099</b>	<b>159.051</b>	<b>7.530</b>	<b>151.522</b>

c) Detalle de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corriente

	31 de Marzo de 2014			31 de Diciembre de 2013		
	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD
Deudores por operaciones de crédito no corrientes	10.769	-	10.769	10.644	-	10.644
<b>Total Deudores Comerciales y Otras cuentas por Cobrar, No Corriente</b>	<b>10.769</b>	<b>-</b>	<b>10.769</b>	<b>10.644</b>	<b>-</b>	<b>10.644</b>

d) Detalle de cartera protestada y en cobranza judicial

	31 de Marzo de 2014			31 de Diciembre de 2013		
	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD
Número clientes cartera protestada o en cobranza judicial	137	137	-	137	137	-
Cartera protestada o en cobranza judicial	4.511	4.511		4.256	4.256	
<b>Total cartera protestada o en cobranza judicial</b>	<b>4.511</b>	<b>4.511</b>	<b>-</b>	<b>4.256</b>	<b>4.256</b>	<b>-</b>

Los deudores comerciales representan derechos exigibles que se originan por la operatoria normal de la Sociedad. Las otras cuentas por cobrar provienen de ventas, servicios o préstamos fuera del giro normal del negocio. El importe del deterioro es la diferencia entre el importe en libros y el valor actual de los flujos futuros estimados. La constitución y reverso de deterioro se refleja en otros gastos por naturaleza, en el estado de resultados. La cartera renegociada alcanza a MUSD 5.272 al 31 de marzo de 2014 (MUSD 5.543 al 31 de diciembre de 2013), lo que representa un 3,60% de la cartera total al cierre del período. Dada la baja materialidad de este tipo de crédito el tratamiento de provisiones es similar a la política general de la Sociedad.

**Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas.**

Los saldos por cobrar y pagar con empresas relacionadas se originan en el normal desarrollo de las actividades comerciales de la matriz y sus afiliadas, y que por corresponder la contraparte a una afiliada o Sociedad en la que los ejecutivos de primera línea o directores tienen participación, se revelan en este rubro. Las condiciones para estas transacciones son las normales para este tipo de operaciones, no existiendo tasa de interés ni reajustabilidad.

Para las operaciones señaladas a continuación, no existen factores de reajustabilidad ni intereses pactados:

**1.- E.D. & F. Man Inancor S.A.**

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero-marzo 2014 compró 32.962 tm. de azúcar (221.962 tm. enero-diciembre 2013). Las condiciones de pago son contra documentos de embarque.

**2.- Soprole Inversiones S.A. (Soc. Prod. De Leche Soprole S.A.)**

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero – marzo 2014 vendió 1.262 tm. de azúcar líquida (3.923 tm. enero-diciembre 2013). Las condiciones de venta son a 30 días fecha factura.

**3.- Inversiones Greenfields S.A.**

La matriz Empresas Iansa S.A. durante los ejercicios 2014 y 2013 obtuvo prestaciones por asesorías y asistencia en gestión empresarial. Las condiciones de pago son a 30 días de haber recibido el documento.

**4.- Anagra S.A.**

La afiliada Iansagro S.A., hasta abril 2013, realizó prestaciones por arriendo de oficinas y compra de fertilizantes.

**5.- E.D. & F. Man Derivative Advisors Inc.**

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero – marzo 2014 ha realizado operaciones de cobertura correspondiente a transacciones swap por un total de 1.331 lotes de azúcar con vencimiento durante el año 2014 y 25 lotes con vencimiento durante el año 2015 (2.244 lotes con vencimiento durante el año 2013 para el período enero – diciembre 2013).

**6.- Coca Cola Embonor S.A.**

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero – marzo 2014 vendió 15.089 tm. de azúcar (50.792 tm. enero-diciembre 2013). Las condiciones de venta son a 30 días fecha factura.

**Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas (Continuación).**

**a) Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes**

RUT Parte Relacionada	Nombre de Parte Relacionada	Naturaleza de la Relación	País de origen	Naturaleza de transacciones con partes relacionadas	Moneda	Plazo	31-Mar-14 MUSD	31-Dic-13 MUSD
93.281.000-K	Coca Cola Embonor S.A.	Directores relacionados	Chile	Venta de azúcar	USD	30 días	3.651	4.228
<b>Total Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente</b>							<b>3.651</b>	<b>4.228</b>

**c) Transacciones con entidades relacionadas.**

Rut	País de origen	Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	31-Mar-14 MUSD	31-Dic-13 MUSD
96566940-K	Chile	AGENCIAS UNIVERSALES S.A._	REPRESENTANTES RELACIONADOS	COMPRA - SERVICIOS	2	4
61808000-5	Chile	AGUAS ANDINAS S.A.	EX-DIRECTOR	COMPRA - SERVICIOS SANITARIOS	-	1
96852710-K	Chile	AGRICOLA STERLING S.A.	DIRECTOR COMUN	COMPRA - FRUTAS	154	-
96635340-6	Chile	ANAGRA S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	-	50
96635340-6	Chile	ANAGRA S.A.	COLIGADA INDIRECTA	COMPRA - FERTILIZANTES	-	461
97032000-8	Chile	BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - COMISION OPERACIONES	-	1
96656410-5	Chile	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS S.A.	DIRECTORES COMUNES	COMPRA - SEGUROS	116	217
96656410-5	Chile	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS S.A.	DIRECTORES COMUNES	VENTA - COMISION SEGUROS	-	53
65254730-3	Chile	CAPITULO CHILENO DE TRANSPARENCIA	DIRECTOR RELACIONADO	COMPRA - ASESORIA	-	16
0-E	EE.UU	CIA. CHILENA DE NAVEGACION INTEROCEANICA S.A.	REPRESENTANTES RELACIONADOS	COMPRA - SERVICIO TRANSPORTE INTERNACIONAL	31	261
93281000-K	Chile	COCA COLA EMBONOR S.A.	DIRECTORES RELACIONADOS	VENTA - AZUCAR	9.072	40.022
96505760-9	Chile	COLBUN S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - POTENCIA	6	36
76161900-4	Chile	EAS EMPLOYEE ASSISTANCE SERVIC	SOCIO HERMANA GERENTE	COMPRA - ASESORIAS	10	30
0-E	Uruguay	E.D. & F. MAN INANCOR S.A.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - AZUCAR IMPORTADA	18.109	68.989
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN SUGAR INC.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - AZUCAR IMPORTADA	-	24.993
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN SUGAR INC.	MATRIZ COMÚN	VENTA - ASESORIA	-	6
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN DERIVATIVE ADVISORS INC.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - SWAP AZUCAR	1.375	5.329
96517310-2	Chile	EMBOTELLADORA IQUIQUE S.A.	DIRECTORES RELACIONADOS	VENTA - AZUCAR	216	-
78549280-3	Chile	ENVASES ROBLE ALTO	DIRECTOR EN LA MATRIZ	COMPRA - MATERIALES	24	27
96579330-5	Chile	ESSBIO S.A.	EX-DIRECTOR	COMPRA - SERVICIOS SANITARIOS	-	26
76083918-3	Chile	EWOK INGENIERIA S.A.	SOCIO RELACIONADO	COMPRA - SERVICIOS	4	14
79943600-0	Chile	FORSAC S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	115	566
77277360-9	Chile	INVERSIONES GREENFIELDS LTDA.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - ASESORIAS Y ASIST. TECNICA	150	650
96538080-9	Chile	SOC. DE INVERSIONES CAMPOS CHILENOS S.A.	CONTROLADOR	PAGO DE DIVIDENDOS	-	5.103
76101812-4	Chile	SOPROLE S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - AZUCAR	693	2.837
82524300-3	Chile	VETERQUIMICA S.A.	EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA - MERCADERIAS	-	8
82524300-3	Chile	VETERQUIMICA S.A.	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	-	129

**Remuneraciones personal clave**

<b>Concepto</b>	<b>31-Mar-14 MUSD</b>	<b>31-Mar-13 MUSD</b>
Remuneraciones y gratificaciones	1.541	1.798
Dieta del directorio	261	250
Beneficios por terminación	48	57
<b>Totales</b>	<b>1.850</b>	<b>2.105</b>

### Nota 9. Inventarios

La composición de este rubro, neto de deterioro por mermas y obsolescencia al 31 de Marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es la siguiente:

<b>Inventarios</b>	<b>31-Mar-14</b> <b>MUSD</b>	<b>31-Dic-13</b> <b>MUSD</b>
Materias primas	15.319	11.216
Mercaderías	8.967	8.438
Suministros para la producción	16.660	14.602
Bienes terminados (1)	77.994	91.012
Otros inventarios (2)	9.352	9.042
<b>Totales</b>	<b>128.292</b>	<b>134.310</b>

(1) En bienes terminados se clasifican todos aquellos bienes que pasaron por el proceso productivo de la Sociedad y que se estima que no tendrán ninguna transformación posterior para estar en condiciones de ser vendidos.

Al 31 de marzo de 2014, no se constituyo garantía sobre azúcar por financiamiento.

Al 31 de diciembre de 2013, la afiliada Iansagro S.A. constituye garantía sobre 15.614 toneladas de azúcar por financiamiento.

(2) Corresponde a repuestos de uso cotidiano, no asociado a ninguna maquinaria de producción en particular y de alta rotación.

Las materias primas y consumibles utilizados, reconocidas en el resultado del período, son las siguientes:

	<b>01-ene-13</b>	<b>01-ene-12</b>
	<b>31-mar-14</b>	<b>31-mar-13</b>
<b>Materias primas y consumibles utilizados</b>	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Materias primas y consumibles utilizados	(102.512)	(103.196)
<b>Totales</b>	<b>(102.512)</b>	<b>(103.196)</b>

Durante el ejercicio 2014 la Sociedad reconoció un mayor gasto por concepto de obsolescencia de inventario de MUSD 244, que corresponden a materias primas (por el mismo concepto en el período 2013 reconoció un menor gasto de MUSD 86).

Por concepto de mermas, al 31 de marzo de 2014, se reconoció un gasto de MUSD 111 (MUSD 117 recuperación de gasto en igual período 2013).

Al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 la Sociedad efectuó un análisis de los inventarios, determinando que el valor en libros no supera los precios actuales de estos productos, descontados los gastos de venta (valor neto de realización).



**Nota 10. Activos biológicos.**
**a) Movimientos del ejercicio**

Los activos biológicos de la afiliada Empresas Iansa están compuestos por cultivos que se desarrollan en el curso de un año, por lo que se clasifican en activos biológicos corrientes.

<b>Valor de costo</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial	9.154	7.901
Adiciones (Siembras)	4.700	16.790
Disminuciones (Cosechas)	(6.903)	(15.537)
<b>Saldo final Valor de Costo</b>	<b>6.951</b>	<b>9.154</b>
<b>Valor razonable</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial	2.245	2.738
Adiciones (Siembras)	717	4.368
Ajuste valor razonable	(370)	(532)
Disminuciones (Cosechas)	(486)	(4.329)
<b>Saldo final Valor Razonable</b>	<b>2.106</b>	<b>2.245</b>
<b>Total activos biológicos</b>	<b>9.057</b>	<b>11.399</b>

**b) Cultivos**

<b>Cultivo</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
<b>Cultivos en Chile</b>		
Remolacha	7.506	6.235
Grano	712	1.304
Otros Cultivos	281	821
<b>Cultivos en Perú</b>		
Tomate industrial	558	3.039
<b>Total</b>	<b>9.057</b>	<b>11.399</b>

**Nota 10. Activos biológicos (Continuación).**

**c) Total de hectáreas cultivables**

Al 31 de marzo de 2014 la Sociedad administra 4.140 hectáreas (4.140 hectáreas al 31 de diciembre 2013) de las cuales 3.100 son terrenos cultivables para esta campaña (3.224 en la campaña anterior), según el siguiente detalle:

	<b>Campaña 2013-2014</b>	<b>Campaña 2012-2013</b>
Remolacha	1.738	1.861
Trigo	554	555
Maíz	245	244
Semillero Canola	196	197
Avena	122	122
Porotos Verdes	105	105
Arvejas	55	55
Semillero Poroto	28	28
Semillero Maíz	57	57
<b>Total</b>	<b>3.100</b>	<b>3.224</b>

De la campaña 2012-2013, se han cosechado todas las hectáreas de remolacha, y para la campaña 2013-2014, se han sembrado 1.738 hectáreas. La diferencia ocasionada con respecto a la campaña anterior se produce por la necesidad de rotación de los suelos agrícolas.

La administración de riesgo agrícola se presenta en el N°5 de la Nota N°37 Análisis de riesgos.

**Nota 10. Activos biológicos (Continuación).****d) Medición y valorización**

Para el cultivo de la remolacha no es posible determinar en forma fiable el valor justo, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados por algún mercado, como tampoco son fiables otras estimaciones alternativas del valor justo. Para la determinación del costo, depreciación y deterioro, corresponde aplicar NIC 2, NIC 16 y NIC 36 respectivamente.

Para los productos agrícolas maíz, trigos y otros similares existen mercados activos y competitivos para determinar su valor razonable de manera fiable. Sin embargo, durante la etapa de crecimiento, es decir, en su condición y ubicación como activo biológico no hay mercados para obtener su valor justo. Por lo anterior, el modelo de medición considera la determinación de un valor razonable ajustado cuyo cálculo considera las siguientes variables:

**i) Valor Razonable Neto**

Los flujos futuros están determinados por el precio de mercado del producto agrícola a la fecha de cosecha, menos costos de transporte, otros costos necesarios para llevar el producto al mercado y costos en el punto de venta.

**ii) Rendimiento**

Corresponde a las toneladas de producto agrícola que se espera cosechar por cada hectárea de cultivo.

**iii) Porcentaje de Maduración**

En general el ciclo de crecimiento, o de vida, de los cultivos anuales posee varias etapas de desarrollo y para cada etapa se establece un porcentaje de desarrollo del cultivo o crecimiento asociado a las curvas de crecimiento y de acumulación de materia seca del cultivo.

En los cultivos de rotación (cultivos en que se cosecha fruto o grano, por ejemplo trigo, avena, maíz, cebada, poroto, entre otros) se presentan las siguientes etapas:

**Nota 10. Activos biológicos (Continuación).****e) Medición y valorización (Continuación).**

- Etapa 1 : Establecimiento (siembra) y crecimiento inicial

Fase inicial que parte de la siembra y emergencia del cultivo hasta que está con sistema radicular y primeras hojas bien formadas.

- Etapa 2 : Desarrollo vegetativo

Fase de alto crecimiento vegetativo, etapa en que la planta tiene una alta tasa de crecimiento formando material vegetal (crecimiento de hojas, tallo y raíces), llega hasta la emisión de las estructuras reproductivas (flores).

- Etapa 3 : Desarrollo reproductivo y floración

Etapa desde la emisión de estructuras reproductivas pasando por floración hasta la cuaja (formación del fruto).

- Etapa 4 : Crecimiento y maduración del fruto o grano

Esta fase va desde la cuaja (formación del grano o fruto) hasta que el fruto o grano está listo para ser cosechado.

El cálculo del porcentaje en un período, dentro de una etapa de desarrollo, se calcula proporcional al tiempo que dura cada etapa.

Las condiciones climáticas afectan el desarrollo del cultivo ya sea acortando o alargando el tiempo de cada etapa, por lo tanto el porcentaje se ajusta según el estado de desarrollo del cultivo.

**iv) Valor razonable ajustado**

El valor razonable ajustado equivale al valor razonable neto multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.

**Nota 10. Activos biológicos (Continuación).**

**e) Medición y valorización (Continuación).**

**v) Valor libro**

Del mismo modo, para las mediciones posteriores, el valor libros se proyecta sumando los gastos estimados necesarios hasta el punto de cosecha.

El valor libro ajustado equivale al valor libro proyectado multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.

En resumen, los ajustes periódicos a este grupo de activos biológicos está dado por la siguiente diferencia que se reconoce en el estado de resultados en el ítem Otros Gastos por Naturaleza:

Cultivo	Modelo Valoración	Hipótesis	
		Precio de venta USD/Tons.	Rendimiento Tons./ Ha
<b>Cultivos en Chile</b>			
Remolacha	Costo	No aplica	No aplica
Granos	Valor razonable	-	-
Otros Cultivos en Chile	Valor razonable	-	-
<b>Cultivos Perú</b>			
Tomate industrial	Costo	No aplica	No aplica
Tomate fresco	Valor razonable	-	-

El mayor (o menor) costo de la parte cosechada y vendida derivado de este ajuste o revalorización se presenta como parte del costo de venta según el siguiente detalle:

Cultivo	31-Mar-14	31-Dic-13
	MUSD	MUSD
Granos	946	1.444
Otros Cultivos		1.515
<b>Total</b>	<b>946</b>	<b>2.959</b>

**Nota 11. Activos por impuestos corrientes.**

La composición de los activos por impuestos corrientes al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre 2013, es la siguiente:

<b>Conceptos</b>	<b>31-Mar-14 MUSD</b>	<b>31-dic-13 MUSD</b>
Pagos provisionales mensuales (1)	6.360	3.813
Impuesto a la renta por recuperar (2)	12.968	13.089
Otros créditos por recuperar (3)	329	272
<b>Total</b>	<b>19.657</b>	<b>17.174</b>

**(1) Pagos provisionales mensuales.**

Corresponde a los pagos efectuados a cuenta de los impuestos anuales, que se incluirán en la declaración de impuesto a la renta de los años tributarios siguientes de la afiliada Iansagro S.A

**(2) Impuesto a la renta por recuperar.**

Corresponde a devoluciones solicitadas por Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas Iansagro S.A., Agromás S.A., Patagoniafresh S.A., L.D.A. S.A., Icatom S.A. y Patagonia Investment S.A. a la entidad fiscal y de declaraciones de renta de años anteriores, en proceso de fiscalización.

**(3) Otros créditos por recuperar.**

Incluye otros créditos al impuesto a la renta, tales como gastos de capacitación y donaciones.

**Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.**

Detalle	31-Mar-14	31-dic-13
	MUSD	MUSD
Alimentos Premium Do Brasil (1)	21	21
<b>Totales</b>	<b>21</b>	<b>21</b>

1) La Sociedad Alimentos Premium do Brasil terminó sus operaciones el 31 de diciembre de 2003 y actualmente se encuentra en proceso de liquidación.

El 26 de noviembre de 2009 Empresas Iansa comunicó la aprobación del plan de negocios de la compañía denominado Plan Dulce 2014 a través de un hecho esencial, estableciendo los negocios no estratégicos para la Compañía, dentro del cual se encuentra la inversión en Patagoniafresh. Durante el ejercicio 2010 se iniciaron acciones para disponer de esta inversión, procediendo a clasificar en el rubro “activos no corrientes mantenidos para la venta” el menor valor entre el valor libros y el valor razonable menos los costos estimados de venta. Los resultados reconocidos por esta inversión se presentan bajo el rubro “Ganancia (pérdidas) procedente de operaciones discontinuadas” en el estado de resultados y ascienden a una pérdida MUSD 429 al 31 de marzo de 2013.

Empresas Iansa S.A. mantuvo la participación accionaria en la sociedad “Patagoniafresh S.A.” en el rubro “activos no corrientes o grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta”, en circunstancias que durante el año 2012 adquirió, en forma directa e indirecta el 100% de la propiedad en dicha sociedad.

Sobre el particular se puede comentar que en el año 2011 se inició la operación de venta de Patagoniafresh S.A., la que no pudo ser concretada ese año debido, principalmente, a las limitaciones impuestas por el pacto de accionistas vigente, el cual exigía dos tercios de las acciones emitidas para aprobar los acuerdos. Así mismo, este pacto también limitaba la administración del negocio, lo que lo hacía poco atractivo para atraer a nuevos accionistas.

En vista de estas consideraciones que imponían fuertes trabas al proceso de venta de la participación de Empresas Iansa S.A. en Patagoniafresh S.A., y considerando que los intereses comerciales entre los accionistas divergían entre sí, Empresas Iansa S.A. decidió aumentar su participación en Patagoniafresh S.A. de manera de poder prescindir del pacto de accionistas que las unía y, de esta forma, constituirse en el único controlador de la Sociedad, facilitando de este modo el proceso de venta, sin requerir contar con el apoyo o aprobación de sus socios.

**Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Continuación).**

Con fecha 10 de mayo de 2012 Empresas Iansa S.A. adquirió a Cargill S.A. el 38% de Patagonia Investment S.A. en MUSD 5.078, y con fecha 15 de junio de 2012 se materializa la compra del 45% de propiedad de Jucosa S.A. en Patagoniafresh S.A. en USD 12,7 millones, con lo cual en forma directa e indirecta se obtiene el control del 98% de Patagoniafresh S.A.

El 27 de diciembre de 2012 se concreta la compra del 2% restante de la inversión en Patagoniafresh S.A., con lo cual Empresas Iansa S.A., en forma directa e indirecta, a través de su afiliada Patagonia Investment S.A., controla el 100% de Patagoniafresh S.A.

Como se explica precedentemente, Empresas Iansa S.A. en forma directa e indirecta, a través de su afiliada Patagonia Investment S.A., tomó el control del 98% de Patagoniafresh S.A. durante el transcurso del segundo trimestre de 2012 y el 2% restante fue adquirido durante el cuarto trimestre del mismo año. Una vez concretadas estas transacciones, la Sociedad estuvo en condiciones de continuar con el proceso que derive en la venta de esta sociedad.

En mérito de lo anterior, la Administración de Empresas Iansa S.A. confirmó su interés de disponer de este activo, razón por la cual al 31 de diciembre de 2012 extendió el periodo para completar la materialización del referido plan de ventas, de acuerdo con el numeral 9 de la NIIF 5.

Durante el ejercicio 2013, la Administración de Empresa Iansa S.A. continuó desarrollando un intensivo plan de venta de la inversión en Patagoniafresh S.A., lo que se tradujo en una serie de ofertas de diversos actores por la inversión. Con todo, dichas ofertas no se materializaron en un acuerdo vinculante respecto de la Inversión.

Debido lo anterior, con fecha 27 de noviembre de 2013, según consta en el acta N° 615 del Directorio de Empresas Iansa S.A., este organismo tomó conocimiento de que pese a que las negociaciones de venta de la Sociedad siguen plenamente activas, la operación no fue concretada al 31 de diciembre de 2013, por lo que de acuerdo a lo descrito en la NIIF 5, se procedió a reclasificar esta inversión en el rubro “Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación” y se consolidó línea a línea con sus estados financieros a la referida fecha.

Los efectos de dicho cambio en el plan de venta, derivado de la caducidad del periodo de extensión para la venta de la Sociedad, generaron un efecto en los resultados de la sociedad al 31 de diciembre de 2013 por MUSD 2.639 y un cambio en la presentación de dicha inversión en el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2012, por la re-expresión, para efectos comparativos, de los activos y pasivos que estaban disponibles para la venta a dicha fecha.



**Nota 13. Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación.**

a) El detalle de este rubro es el siguiente:

Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-14 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 31-mar-14 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	24,1074	7.230	190	-	59	(1.000)	-	6.479
<b>Totales</b>						<b>-</b>	<b>59</b>	<b>(1.000)</b>	<b>-</b>	<b>6.479</b>
Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-13 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 31-Dic-13 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	6.538	-	-	975	(283)	-	7.230
<b>Totales</b>				<b>6.538</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>975</b>	<b>(283)</b>	<b>-</b>	<b>7.230</b>
Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-13 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 31-mar-13 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	6.538	-	-	(11)	(283)	-	6.244
<b>Totales</b>				<b>6.538</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(11)</b>	<b>(283)</b>	<b>-</b>	<b>6.244</b>

**Nota 13. Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación. (Continuación)**

b) Información financiera resumida de asociadas

El resumen de la información financiera de asociadas al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 y 31 de marzo de 2013, es el siguiente

31 de marzo de 2014							
Sociedad	Activos Corrientes	Activos No Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos No Corrientes	Ingresos Ordinarios	Gastos Ordinarios	Ganancia (Pérdida)
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Anagra S.A.	105.388	8.190	86.706	-	23.799	21.963	243
31 de diciembre de 2013							
Sociedad	Activos Corrientes	Activos No Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos No Corrientes	Ingresos Ordinarios	Gastos Ordinarios	Ganancia (Pérdida)
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Anagra S.A.	88.904	8.223	66.347	-	160.081	(146.009)	4.150
31 de marzo de 2013							
Sociedad	Activos Corrientes	Activos No Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos No Corrientes	Ingresos Ordinarios	Gastos Ordinarios	Ganancia (Pérdida)
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Anagra S.A.	81.313	8.931	63.662	-	23.113	24.010	(47)

**Nota 14. Información financiera de subsidiarias.**

En el siguiente cuadro se muestra información financiera, al 31 de marzo de 2014, 31 de diciembre de 2013 y 31 de marzo de 2013, de Iansagro S.A. (subsidiaria consolidada)

31 de marzo de 2014							
Sociedad	Activos Corrientes	Activos No Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos No Corrientes	Ingresos Ordinarios	Gastos Ordinarios	Ganancia (Pérdida)
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Iansagro S.A.	314.950	97.257	356.795	9.015	133.809	102.408	2.517
31 de diciembre de 2013							
Sociedad	Activos Corrientes	Activos No Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos No Corrientes	Ingresos Ordinarios	Gastos Ordinarios	Ganancia (Pérdida)
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Iansagro S.A.	322.959	93.489	357.687	9.961	604.362	568.225	25.538
31 de marzo de 2013							
Sociedad	Activos Corrientes	Activos No Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos No Corrientes	Ingresos Ordinarios	Gastos Ordinarios	Ganancia (Pérdida)
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Iansagro S.A.	327.748	54.993	351.632	10.842	135.939	102.976	4.069

**Nota 15. Activos intangibles distintos a la plusvalía.**

a) El detalle de los intangibles distintos a la plusvalía es el siguiente:

	31 de marzo de 2014			31 de diciembre de 2013		
	Valor Bruto	Amortización acumulada	Valor Neto	Valor Bruto	Amortización acumulada	Valor Neto
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos	5.231	(2.269)	2.962	4.830	(2.269)	2.561
Programas Informáticos	10.065	(8.775)	1.290	10.056	(8.652)	1.404
<b>Totales</b>	<b>15.296</b>	<b>(11.044)</b>	<b>4.252</b>	<b>14.886</b>	<b>(10.921)</b>	<b>3.965</b>

La amortización de los activos intangibles identificables son cargados en el rubro de “Depreciación y amortización” del estado de resultados integrales.

Método Utilizado para Expresar la Amortización de Activos Intangibles Identificables	Vida Útil Mínima	Vida Útil Máxima
Vida útil para Programas Informáticos	3 años	4 años
Vida útil para Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos	6 años	9 años

b) Movimientos intangibles identificables:

Movimientos intangibles identificables	Costos de Desarrollo, neto MUSD	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Otros Activos Intangibles Identificables, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
Saldo inicial al 01-Ene-14	-		2.561	1.404	3.965
Adiciones			401	8	409
Amortización			-	(122)	(122)
<b>Total de Movimientos</b>			<b>401</b>	<b>(114)</b>	<b>287</b>
Saldo final al 31-Mar-14			2.962	1.290	4.252

Movimientos intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
Saldo inicial al 01-Ene-13	2.480	885	3.365
Adquisición por Combinación de Negocios	8	465	472
Adiciones	81	519	600
Desapropiaciones	-4	-1	-5
Reclasificaciones	-	164	164
Amortización	-3	-628	-631
<b>Total de Movimientos</b>	<b>81</b>	<b>519</b>	<b>600</b>
Saldo final al 31-Dic-13	2.561	1.404	3.965

**Nota 15. Activos intangibles distintos a la plusvalía. (continuación)**

Movimientos intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
<b>Saldo inicial al 01-Ene-13</b>	<b>2.480</b>	<b>885</b>	<b>3.365</b>
Adiciones	-	-	-
Transferencia desde Propiedades planta y equipo	-	-	-
Amortización	-	-126	-126
<b>Total de Movimientos</b>	<b>-</b>	<b>-126</b>	<b>-126</b>
<b>Saldo final al 31-Mar-13</b>	<b>2.480</b>	<b>759</b>	<b>3.239</b>

**Nota 16. Plusvalía.**

Movimientos plusvalía comprada

Al 31-Mar-14	Saldo inicial, Neto MUSD	Adicional Reconocida MUSD	Dada de Baja en Cuentas por Desapropiación de Negocio MUSD	Pérdida por Deterioro Reconocida en el Estado de Resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, Neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.273	-	-	-	-	12.723
<b>Totales</b>	<b>15.670</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>15.670</b>
Al 31-Dic-13	Saldo inicial, Neto MUSD	Adicional Reconocida MUSD	Dada de Baja en Cuentas por Desapropiación de Negocio MUSD	Pérdida por Deterioro Reconocida en el Estado de Resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, Neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
<b>Totales</b>	<b>15.670</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>15.670</b>

El deterioro acumulado se compone del deterioro reconocido en los saldos de apertura por un monto de MUSD 2.316 y se clasifica como cuenta complementaria de las plusvalías. Para los períodos 2014 y 2013 no hubo deterioro.

	31 de marzo de 2014		
	Saldo inicial MUSD	Deterioro del período MUSD	Saldo final MUSD
Deterioro Acumulado	(2.316)	-	(2.316)
<b>Totales</b>	<b>(2.316)</b>	<b>-</b>	<b>(2.316)</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos.**

a) La composición de este rubro al 31 de marzo 2014 y 31 diciembre de 2013 es la siguiente:

<b>Clases de Propiedades, Plantas y equipos, neto</b>	<b>31-mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Construcciones en curso	28.545	25.662
Terrenos	13.145	10.372
Edificios	49.754	47.487
Planta y equipos	114.421	116.485
Equipamiento de tecnología de la información	231	246
Instalaciones fijas y accesorios	16.172	15.616
Vehículos de motor	878	889
Leasing	1.119	4.037
Otras propiedades, plantas y equipos	3.209	3.415
<b>Total de Propiedades, Plantas y Equipos, neto</b>	<b>227.474</b>	<b>224.209</b>
<b>Clases de Propiedades, Plantas y equipos, bruto</b>	<b>31-mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Construcciones en curso	28.545	25.662
Terrenos	13.227	10.454
Edificios	78.734	75.761
Planta y equipos	199.580	199.123
Equipamiento de tecnología de la información	381	381
Instalaciones fijas y accesorios	23.691	22.556
Vehículos de motor	1.540	1.487
Leasing	1.825	4.808
Otras propiedades, plantas y equipos	8.554	8.532
<b>Total de Propiedades, Plantas y Equipos, bruto</b>	<b>356.077</b>	<b>348.764</b>
<b>Depreciación del período Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>31-mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Edificios	-598	-2.194
Planta y equipos	-2.512	-9.601
Equipamiento de tecnología de la información	-15	-47
Instalaciones fijas y accesorios	-388	-1.278
Vehículos de motor	-64	-237
Leasing	-159	-706
Otras propiedades, plantas y equipos	-227	-888
<b>Total Depreciación del período, Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>-3.963</b>	<b>-14.951</b>
<b>Depreciación y Deterioro Acumulado Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>31-mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Terrenos	-82	-82
Edificios	-28.980	-28.274
Planta y equipos	-85.159	-82.638
Equipamiento de tecnología de la información	-150	-135
Instalaciones fijas y accesorios	-7.519	-6.940
Vehículos de motor	-662	-598
Leasing	-706	-771
Otras propiedades, plantas y equipos	-5.345	-5.117
<b>Total Depreciación y Deterioro Acumulado, Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>-128.603</b>	<b>-124.555</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

b) Detalle del movimiento de las Propiedades, plantas y equipos al, 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013:

**Detalle de movimientos al 31 de marzo de 2014**

Detalle de movimientos brutos	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipos	Equipamiento de Tecnologías de la	Instalaciones	Vehículos	Otras Propiedades,		Propiedades, Planta y Equipo
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	Información	Fijas y Accesorios	de Motor	Leasing	Planta y Equipo	MUSD
					MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2014</b>	<b>25.662</b>	<b>10.454</b>	<b>75.761</b>	<b>199.123</b>	<b>381</b>	<b>22.556</b>	<b>1.487</b>	<b>4.808</b>	<b>8.532</b>	<b>348.764</b>
Adiciones (1)	5.733	696	1	94	-	3	33	-	2	6.562
Desapropiaciones (2)	-82	-14	-15	-	-	-	-	-	-	-111
Traslado entre clases de activo	-2.768	2.091	2.270	326	-	1.029	20	-2.983	15	-
Transferencia desde propiedades de inversión	-	-	717	37	-	103	-	-	5	862
<b>Total movimientos</b>	<b>2.883</b>	<b>2.773</b>	<b>2.973</b>	<b>457</b>	<b>0</b>	<b>1.135</b>	<b>53</b>	<b>-2.983</b>	<b>22</b>	<b>7.313</b>
<b>Saldo Final al 31 de marzo de 2014</b>	<b>28.545</b>	<b>13.227</b>	<b>78.734</b>	<b>199.580</b>	<b>381</b>	<b>23.691</b>	<b>1.540</b>	<b>1.825</b>	<b>8.554</b>	<b>356.077</b>

Detalle de movimientos depreciación y deterioro	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipos	Equipamiento de Tecnologías de la	Instalaciones	Vehículos	Otras Propiedades,		Propiedades, Planta y Equipo
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	Información	Fijas y Accesorios	de Motor	Leasing	Planta y Equipo	MUSD
					MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2014</b>	<b>-</b>	<b>-82</b>	<b>-28.274</b>	<b>-82.638</b>	<b>-135</b>	<b>-6.940</b>	<b>-598</b>	<b>-771</b>	<b>-5.118</b>	<b>-124.556</b>
Desapropiaciones (2)	-	-	5	-	-	-1	-	-	-1	3
Traslado entre clases de activo	-	-	-76	-7	-	-141	-	224	-	-
Transferencia desde propiedades de inversión	-	-	-37	-2	-	-49	-	-	-	-88
Gasto por Depreciación	-	-	-598	-2.512	-15	-388	-64	-159	-226	-3.962
<b>Total movimientos</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-706</b>	<b>-2521</b>	<b>-15</b>	<b>-579</b>	<b>-64</b>	<b>65</b>	<b>-227</b>	<b>-4047</b>
<b>Saldo Final al 31 de marzo de 2014</b>	<b>-</b>	<b>-82</b>	<b>-28.980</b>	<b>-85.159</b>	<b>-150</b>	<b>-7.519</b>	<b>-662</b>	<b>-706</b>	<b>-5.345</b>	<b>-128.603</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

**Detalle de movimientos al 31 de marzo de 2014 (continuación)**

Detalle de movimientos netos	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipos	Equipamiento de Tecnologías de la Información	Instalaciones Fijas y Accesorios	Vehículos de Motor	Leasing	Otras Propiedades, Planta y Equipo	Propiedades, Planta y Equipo
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2014</b>	<b>25.662</b>	<b>10.372</b>	<b>47.487</b>	<b>116.485</b>	<b>246</b>	<b>15.616</b>	<b>889</b>	<b>4.037</b>	<b>3.414</b>	<b>224.208</b>
Adiciones (1)	5.733	696	1	94	-	3	33	-	2	6.562
Desapropiaciones (2)	-82	-14	-10	-	-	-1	-	-	-1	-108
Traslado entre clases de activo	-2.768	2.091	2.194	319	-	888	20	-2.759	15	-
Transferencia desde propiedades de inversión	-	-	680	35	-	54	-	-	5	774
Gasto por Depreciación	-	-	-598	-2.512	-15	-388	-64	-159	-226	-3.962
<b>Total movimientos</b>	<b>2.883</b>	<b>2.773</b>	<b>2.267</b>	<b>-2.064</b>	<b>-15</b>	<b>556</b>	<b>-11</b>	<b>-2.918</b>	<b>-205</b>	<b>3.266</b>
<b>Saldo Final al 31 de marzo de 2014</b>	<b>28.545</b>	<b>13.145</b>	<b>49.754</b>	<b>114.421</b>	<b>231</b>	<b>16.172</b>	<b>878</b>	<b>1.119</b>	<b>3.209</b>	<b>227.474</b>

(1) Estas adiciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes y se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

(2) Estas desapropiaciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes, ascienden a MUSD 1.847 y se reflejan en el Estado de flujo de efectivo.



**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

**Detalle movimiento 31 de diciembre 2013**

Detalle de movimientos brutos	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipos	Equipamiento de Tecnologías de la Información	Instalaciones Fijas y Accesorios	Vehículos de Motor	Leasing	Otras Propiedades, Planta y Equipo	Propiedades, Planta y Equipo
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2013</b>	<b>7.369</b>	<b>8.920</b>	<b>62.957</b>	<b>146.603</b>	<b>155</b>	<b>17.032</b>	<b>1.141</b>	<b>4.848</b>	<b>8.580</b>	<b>257.605</b>
Adquisición por combinación de negocios	37	1.088	10.156	38.156	-	1.878	133	-	3.294	54.742
Adiciones (1)	32.848	497	605	3.863	1	779	57	472	89	39.211
Desapropiaciones (2)	-	-93	-53	-591	-	-21	-714	-49	-1.109	-2.630
Traslado entre clases de activo	-14.428	42	2.096	11.092	225	2.888	870	-463	-2.322	-
Transferencia hacia Intangibles	-164	-	-	-	-	-	-	-	-	-164
<b>Total movimientos</b>	<b>18.293</b>	<b>1.534</b>	<b>12.804</b>	<b>52.520</b>	<b>226</b>	<b>5.524</b>	<b>346</b>	<b>-40</b>	<b>-48</b>	<b>91.159</b>
<b>Saldo Final al 31 de diciembre de 2013</b>	<b>25.662</b>	<b>10.454</b>	<b>75.761</b>	<b>199.123</b>	<b>381</b>	<b>22.556</b>	<b>1.487</b>	<b>4.808</b>	<b>8.532</b>	<b>348.764</b>

Detalle de movimientos depreciación y deterioro	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipos	Equipamiento de Tecnologías de la Información	Instalaciones Fijas y Accesorios	Vehículos de Motor	Leasing	Otras Propiedades, Planta y Equipo	Propiedades, Planta y Equipo
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2013</b>	<b>-</b>	<b>-82</b>	<b>-21.922</b>	<b>-57.486</b>	<b>-88</b>	<b>-5.092</b>	<b>-442</b>	<b>-329</b>	<b>-2.834</b>	<b>-88.275</b>
Adquisición por combinación de negocios	-	-	-4.101	-15.191	-	-559	-85	-	-2.124	-22.060
Desapropiaciones (2)	-	-	34	31	-	1	399	31	725	1.221
Traslado entre clases de activo	-	-	-	-	-	-	-233	233	-	-
Deterioro	-	-	-91	-391	-	-12	-	-	-	-494
Gasto por Depreciación	-	-	-2.194	-9.601	-47	-1.278	-237	-706	-884	-14.947
<b>Total movimientos</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-6.352</b>	<b>-25.152</b>	<b>-47</b>	<b>-1.848</b>	<b>-156</b>	<b>-442</b>	<b>-2.283</b>	<b>-36.280</b>
<b>Saldo Final al 31 de diciembre de 2013</b>	<b>-</b>	<b>-82</b>	<b>-28.274</b>	<b>-82.638</b>	<b>-135</b>	<b>-6.940</b>	<b>-598</b>	<b>-771</b>	<b>-5.117</b>	<b>-124.555</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

**Detalle movimiento diciembre 2013 (continuación)**

Detalle de movimientos netos	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipos	Equipamiento de Tecnologías de la	Instalaciones	Vehículos	Otras Propiedades,		Propiedades, Planta y Equipo
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	Información	Fijas y Accesorios	de Motor	Leasing	Planta y Equipo	MUSD
					MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2013</b>	<b>7.369</b>	<b>8.838</b>	<b>41.035</b>	<b>89.117</b>	<b>67</b>	<b>11.940</b>	<b>699</b>	<b>4.519</b>	<b>5.746</b>	<b>169.330</b>
Adquisición por combinación de negocios	37	1.088	6.055	22.965	-	1.319	48	-	1.170	32.682
Adiciones (1)	32.848	497	605	3.863	1	779	57	472	89	39.211
Desapropiaciones (2)	-	-93	-19	-560	-	-20	-315	-18	-384	-1.409
Traslado entre clases de activo	-14.428	42	2.096	11.092	225	2.888	637	-230	-2.322	-
Deterioro	-	-	-91	-391	-	-12	-	-	-	-494
Transferencia hacia Intangibles	-164	-	-	-	-	-	-	-	-	-164
Gasto por Depreciación	-	-	-2.194	-9.601	-47	-1.278	-237	-706	-884	-14.947
<b>Total movimientos</b>	<b>18.293</b>	<b>1.534</b>	<b>6.452</b>	<b>27.368</b>	<b>179</b>	<b>3.676</b>	<b>190</b>	<b>-482</b>	<b>-2.331</b>	<b>54.879</b>
<b>Saldo Final al 31 de diciembre de 2013</b>	<b>25.662</b>	<b>10.372</b>	<b>47.487</b>	<b>116.485</b>	<b>246</b>	<b>15.616</b>	<b>889</b>	<b>4.037</b>	<b>3.415</b>	<b>224.209</b>

(1)Estas adiciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes y se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

(2)Estas desapropiaciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes, ascienden a MUSD 1.558 y se reflejan en el Estado de flujo de efectivo.

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

c) El detalle de las altas de obras en curso es el siguiente:

Altas obras en curso	31-mar-14	31-dic-13
	MUSD	MUSD
Azúcar	4.819	13.571
Mascotas	836	10.205
No calóricos	70	7.703
Alimento animal	8	1.369
<b>Total altas obras en cursos</b>	<b>5.733</b>	<b>32.848</b>

d) El gasto por depreciación, presentado en el Estado de resultados integrales, se compone del siguiente detalle:

Gasto por depreciación del período	31-Mar-14	31-Dic-13
	MUSD	MUSD
Depreciación Propiedades, plantas y equipos	3.963	14.951
Depreciación a existencias / costo de ventas	(2.281)	(7.388)
<b>Total</b>	<b>(1.682)</b>	<b>7.563</b>

**e) Arrendamiento financiero.**

El valor neto contable del activo inmovilizado bajo arrendamiento financiero al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

	31-Mar-14	31-dic-13
	MUSD	MUSD
Terrenos Bajo Arrendamientos Financieros	-	989
Edificios en Arrendamiento Financiero	-	1.394
Planta y Equipo Bajo Arrendamiento Financiero	-	166
Instalaciones Fijas y Accesorios Bajo Arrendamientos Financieros	-	208
Vehículos de Motor, Bajo Arrendamiento Financiero	1.119	1.270
Otras Propiedades, Planta y Equipo Bajo Arrendamiento Financiero	-	10
<b>Totales</b>	<b>1.119</b>	<b>4.037</b>

El valor presente de los pagos futuros por los arrendamientos financieros son los siguientes:

	31-Mar-14			31-Dic-13		
	Bruto	Interés	Valor Presente	Bruto	Interés	Valor Presente
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Menos de 1 año	1.149	33	1.116	2.075	134	1.941
Más de 1 año, menos de 5	1.239	11	1.228	3.856	120	3.736
Más de cinco años	-	-	-	-	-	-
<b>Totales</b>	<b>2.388</b>	<b>44</b>	<b>2.344</b>	<b>5.931</b>	<b>254</b>	<b>5.677</b>

Bases para la determinación de pagos, renovación de contratos, plazos y opciones de compra:

Institución	Valor nominal	Valor cuotas	Valor opción de compra	Renovación contrato	Número cuotas
	MUSD	MUSD	MUSD		
Banco de Chile S.A.	522	28	28	-	19
Banco Security S.A.	136	7	7	-	21
Banco de Chile S.A.	326	12	12	-	29
Banco de Chile S.A.	32	1	1	-	33

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

No existen restricciones que afecten a la Sociedad por estos contratos de arrendamiento.

**Arrendamiento operativo.**

<b>Los pagos futuros por los arrendamientos operativos</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Menos de un año	2.678	2.916
Mas de un año y menos de tres años	8.033	8.745
Más de tres años y menos de cinco años	10.711	11.660
<b>Totales</b>	<b>21.422</b>	<b>23.321</b>

Corresponde principalmente a contratos de arriendo de predios realizados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. en el año 2008. Estos contratos fluctúan en períodos de 5 a 15 años y no existen restricciones distintas a las habituales respecto de estos arriendos.

**Nota 18. Propiedades de inversión.**

La composición del rubro se detalla a continuación:

<b>Propiedades de Inversión, neto</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes entregados en dación de pago	59	59
Bienes arrendados (1)	4.501	5.331
Bienes en planes de arrendamiento	1	2.640
<b>Totales</b>	<b>4.561</b>	<b>8.030</b>
<b>Propiedades de Inversión, bruto</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes entregados en dación de pago	59	59
Bienes arrendados (1)	9.389	6.340
Bienes en planes de arrendamiento	5	2.746
<b>Totales</b>	<b>9.903</b>	<b>9.145</b>
<b>Depreciación del período, Propiedades de inversión, neto</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes arrendados (1)	(50)	(223)
Bienes en planes de arrendamiento	-	(61)
<b>Totales</b>	<b>(50)</b>	<b>(284)</b>
<b>Depreciación acumulada y deterioro de valor, Propiedades de inversión, neto</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes arrendados (1)	(5.338)	(5.378)
Bienes en planes de arrendamiento	(4)	(3.422)
<b>Totales</b>	<b>(5.342)</b>	<b>(8.800)</b>

(1) Este ítem corresponde a plantas ubicadas en Curicó, Molina y Santiago, las cuales corresponden a arrendamiento operativo.

b) Detalle de movimientos

Los movimientos de propiedades de inversión son los siguientes:

<b>Movimientos</b>	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-dic-13</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo Inicial, Neto	8.030	8.218
Adiciones	33	1.359
Transferencias desde Propiedad, planta y equipos	(774)	-
Desapropiaciones	(2.678)	(1.263)
Depreciación	(50)	(284)
<b>Saldo Final, Neto</b>	<b>4.561</b>	<b>8.030</b>

**Nota 18. Propiedades de inversión (Continuación).**

- c) Ingresos provenientes de rentas del ejercicio e ingresos futuros por este concepto, son los siguientes:

<b>Concepto</b>	<b>31-Mar-14 MUSD</b>	<b>31-dic-13 MUSD</b>
Ingresos provenientes de rentas generadas	98	392
Ingresos futuros de acuerdo a contrato <b>(2)</b>	406	504

**(2)** Contrato de arrendamiento a 7 años, firmado el 15 de diciembre de 2008.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido.

a) Gasto por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjeras y nacional, neto	01-ene-14	01-ene-13						
	31-mar-14	31-mar-13						
	MUSD	MUSD						
Beneficio (Gasto) por Impuestos Corrientes, Neto	-23	-3						
(Gasto) Beneficio por Impuestos Diferidos, Neto	491	-1.470						
Reversos a Patrimonio	-1.270	-						
Absorción de utilidades (PPUA)	-261	251						
Otros ajustes	31	-						
<b>(Gasto) Beneficio por Impuesto a las Ganancias</b>	<b>-1.032</b>	<b>-1.222</b>						
b) Conciliación del Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal con el Gasto por Impuestos utilizando tasa efectiva	01-ene-14	01-ene-13						
	31-mar-14	31-mar-13						
	MUSD	MUSD						
<b>Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal</b>	<b>-778</b>	<b>-1.850</b>						
Efecto Impositivo de Ingresos Ordinarios No Imponibles	104	280						
Efecto Impositivo de Cambio en las Tasas Impositivas	12	-						
Otro Incremento (Decremento) en Cargo por Impuestos Legales	-370	348						
<b>Ajustes al Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal, Total</b>	<b>-254</b>	<b>628</b>						
<b>(Gasto) Beneficio por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva</b>	<b>-1.032</b>	<b>-1.222</b>						
c) Tipo de Diferencia Temporaria	31-mar-14				31-Dic-13			
	Activo MUSD	Pasivo MUSD	Ingresos (Gasto) MUSD	Patrimonio MUSD	Activo MUSD	Pasivo MUSD	Ingresos (Gasto) MUSD	Patrimonio MUSD
Depreciación de Propiedades, planta y equipos	1.529	8.374	-1.918	-	2.630	7.557	-931	-
Derivados de cobertura (1)	687	-	-	-529	1.216	-	-	263
Provisiones Varias	5.556	-	1.108	-	4.409	-	28	-
Pérdida Tributaria	12.340	-	1.836	-	10.504	-	-181	-
Otros eventos	-	120	-120	-	-	-	-322	-
Gastos activados	228	3.168	-2.251	-	76	765	-182	-
Utilidades diferidas	5.648	454	1.833	-	5.557	2.196	240	-
Obligaciones por Beneficios Post-Empleo	1.382	-	3	-	1.418	-	-78	-
<b>Totales</b>	<b>27.370</b>	<b>12.116</b>	<b>491</b>	<b>-529</b>	<b>25.810</b>	<b>10.518</b>	<b>-1.426</b>	<b>-</b>
<b>Efecto neto en Estado de Situación</b>	<b>15.254</b>				<b>15.292</b>			

(1) El efecto por derivados de cobertura se lleva a patrimonio de acuerdo con NIC 12. Además por este concepto se ha registrado provisión de impuesto renta por MUSD 1.209 al 31 de marzo de 2014 (MUSD 2.472 al 31 de diciembre de 2013).



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido. (continuación)

d) El detalle de los FUT (Fondo de utilidad tributables) por Sociedad, es el siguiente:

Fondo de Utilidades Tributarias	Empresas Iansa S.A.		Iansagro S.A.		Agromás S.A.		Patagonia Investment S.A.		L.D.A. S.A.		Agrícola Terrandes S.A.		Patagoniafresh S.A.		C.G.I. S.A.		Campos Chilenos S.A.	
	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13	mar-14	dic-13
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Con Crédito		-		36.373	274	-		919		-		-		-	267	254	2.748	2.861
Sin Crédito (Impto)		-		17.279	19	-		78		-		-		-	11	11	74.352	76.782
Negativo (Perd + Gastos Rech)	-18.841	-25.927	-13.353	-		-430		-92	-	-2.667	-2.451	-4.967	-3.996	-22.082	-19.528			

e) El detalle de las RLI (Renta Líquida Imponible) por Sociedad, es el siguiente:

Renta líquida imponible	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
Empresas Iansa S.A.	(18.841)	-25.927
Iansagro S.A.	(13.353)	20.447
Agromás S.A.	93	-430
Patagonia Investment S.A.	(92)	-72
Patagonia Fresh S.A.	(22.082)	-19.528
L.D.A. S.A.	(2.667)	-2.451
Agrícola Terrandes S.A.	(4.967)	-3.996
C.G.I. S.A.	13	89
Campos Chilenos S.A.	160	-860





## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.

Al cierre de los estados financieros se incluye en esta clasificación obligaciones con bancos e instituciones financieras y obligaciones con el público, por medio de bono emitido en UF.

La composición del presente rubro al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Tipo de pasivo	31-mar-14		31-dic-13	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Préstamos bancarios	28.403	51.800	62.236	1.984
Bono oferta pública	16.271	48.949	16.079	47.634
Arrendamientos financieros	1.116	1.228	1.941	3.736
Compromiso de retrocompra	-	-	10.002	-
Otros pasivos financieros	1.928	-	200	-
<b>Totales</b>	<b>47.718</b>	<b>101.977</b>	<b>90.458</b>	<b>53.354</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes. (continuación)

a) Préstamos bancarios que devengan intereses	Moneda	Tasa de interés	Año Vencimiento(1)	31-mar-14		31-dic-13	
				Valor Nominal(2)	Importe en Libros	Valor Nominal(2)	Importe en Libros
Préstamos No Garantizados	USD	5,12%	2019	60.514	50.055	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,90%	2014	10.030	10.025	10.030	10.002
Préstamos No Garantizados	USD	0,66%	2014	9.010	9.003	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	2,48%	2014	800	800	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	3,10%	2014	2.200	2.200	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,80%	2014	2.507	2.500	3.006	3.001
Préstamos No Garantizados	USD	7,00%	2014	1.200	1.200	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	3,50%	2014	600	600	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	3,20%	2014	300	300	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	2,60%	2014	500	500	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	2,99%	2014	500	500	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	6,00%	2017	2.520	2.520	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,69%	2014	-	-	12.020	12.001
Préstamos No Garantizados	USD	0,74%	2014	-	-	7.013	7.001
Préstamos No Garantizados	USD	0,70%	2014	-	-	8.013	8.001
Préstamos No Garantizados	USD	0,75%	2014	-	-	5.009	5.000
Préstamos No Garantizados	USD	1,74%	2014	-	-	4.335	4.311
Préstamos No Garantizados	USD	1,80%	2014	-	-	4.012	4.003
Préstamos No Garantizados	USD	1,75%	2014	-	-	5.548	5.504
Préstamos No Garantizados	USD	5,53%	2017	-	-	3.196	3.196
Préstamos No Garantizados	USD	3,40%	2014	-	-	2.200	2.200
<b>Total Préstamos bancarios que devengan intereses</b>				<b>90.681</b>	<b>80.203</b>	<b>64.382</b>	<b>64.220</b>

(1) Prestamos no garantizados que no contemplan gastos significativos que hagan modificar la tasa efectiva.

(2) Valor nominal incluye intereses hasta el vencimiento.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

#### Préstamos bancarios que devengan intereses (Continuación).

ii) Detalle al 31 de marzo de 2014

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País Acreedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Total No Corriente MUSD	Tipo Amortización	Tasa de interés anual promedio
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	10.025	-	10.025	-	Al vencimiento	0,90%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	9.003	-	9.003	-	Al vencimiento	0,66%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	-	2.500	2.500	-	Al vencimiento	0,80%
Préstamos a exportadores	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	Banco Scotiabank	97.018-000-1	Chile	55	-	55	50.000	Semestral (1)	5,12%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	1.900	-	1.900	-	Al vencimiento	3,10%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	-	600	600	-	Al vencimiento	3,50%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	300	-	300	-	Al vencimiento	3,20%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	-	500	500	-	Al vencimiento	2,60%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	800	-	800	-	Al vencimiento	2,48%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	300	-	300	-	Al vencimiento	3,10%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	500	-	500	-	Al vencimiento	2,99%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	-	720	720	1.800	Al vencimiento	6,00%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	400	800	1.200	-	Al vencimiento	7,00%
								<b>23.283</b>	<b>5.120</b>	<b>28.403</b>	<b>51.800</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

ii) Detalle al 31 de diciembre de 2013.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País Acreedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Total No Corriente MUSD	Tipo Amortización	Tasa de interés anual promedio
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	-	10.002	10.002	-	Al vencimiento	0,90%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado	97.030.000-7	Chile	12.001	-	12.001	-	Al vencimiento	0,69%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	3.001	-	3.001	-	Al vencimiento	0,80%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	7.001	-	7.001	-	Al vencimiento	0,74%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado	97.030.000-7	Chile	8.001	-	8.001	-	Al vencimiento	0,70%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	5.000	-	5.000	-	Al vencimiento	0,75%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Scotiabank	97.018.000-1	Chile	-	4.311	4.311	-	Al vencimiento	1,74%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Security	97.053.000-2	Chile	4.003	-	4.003	-	Al vencimiento	1,80%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Scotiabank	97.018.000-1	Chile	-	5.504	5.504	-	Al vencimiento	1,75%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Interbank	0-E	Perú	-	1.212	1.212	1.984	Al vencimiento	5,53%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	1.400	800	2.200	-	Al vencimiento	3,40%
								<b>40.407</b>	<b>21.829</b>	<b>62.236</b>	<b>1.984</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

#### b.1) Detalle de bono oferta pública y arrendamiento financieros al 31 de marzo de 2014

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreeedor	Rut Acreeedor	País Acreeedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	De 1 a 3 años MUSD	De 3 a 5 años MUSD	5 años y más MUSD	Total MUSD	Tasa de interés anual promedio
Bono Local	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	8.217	8.054	33.867	15.082	-	65.220	4,14%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	80	245	198	-	-	523	4,35%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	19	57	60	-	-	136	4,88%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	32	99	195	-	-	326	4,15%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	3	8	21	-	-	32	4,54%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	36	89	304	-	-	429	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	24	41	70	-	-	138	5,90%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	37	85	182	-	-	304	5,75%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	43	98	114	-	-	255	10,0%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	7	12	26	-	-	45	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	6	3	-	-	-	9	7,50%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	36	53	58	-	-	147	8,00%
<b>Totales</b>								<b>8.540</b>	<b>8.847</b>	<b>35.095</b>	<b>15.082</b>		<b>67.564</b>	



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

b.2) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros al 31 de diciembre de 2013.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País	Mone da	Acreeedor	Rut Acreeedor	País Acreeedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	De 1 a 3 años MUSD	De 3 a 5 años MUSD	5 años y más MUSD	Total MUSD	Tasa de interés anual promedio	
			Deudor												
Bono Local	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	-	16.079	33.209	14.425	-	63.713	4,14%	
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	206	637	1.763	460	-	3.066	3,57%	
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	82	252	290	-	-	624	4,35%	
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco Security	97.053.000-2	Chile	19	59	82	-	-	160	4,88%	
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	33	101	237	-	-	371	4,15%	
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	3	9	24	-	-	36	4,54%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	21	62	282	-	-	365	5,90%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	5	11	22	-	-	38	6,00%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	46	108	157	-	-	311	5,75%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	5	12	30	-	-	47	5,80%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	10	32	63	-	-	105	5,90%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	8	23	53	-	-	84	6,00%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	24	73	201	-	-	298	10,00%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	16	30	1	-	-	47	7,50%	
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	16	38	71	-	-	125	8,00%	
Retrocompra	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Rabobank	78.968.730-7	Chile	10.002	-	-	-	-	10.002	1,41%	
<b>Totales</b>								<b>10.496</b>	<b>17.526</b>	<b>36.485</b>	<b>14.885</b>	<b>-</b>	<b>79.392</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

#### c) Obligaciones financieras consolidadas netas.

	31-Mar-14	31-dic-13
	MUSD	MUSD
Otros pasivos financieros corrientes	47.718	90.458
Otros pasivos financieros no corrientes	101.977	53.354
Efectivo y equivalentes al efectivo	(31.920)	-31.340
<b>Totales</b>	<b>117.775</b>	<b>112.472</b>

d) A continuación se presentan el detalle de los flujos futuros de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes de acuerdo a su vencimiento.

31 de Marzo de 2014							
Tipo de Pasivos (millones de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	23.240	5.154	2.569	8.953	11.355	39.410	-
Pasivo por arriendo financiero	336	334	478	792	446	-	-
Bono local	9.213	-	9.049	17.576	16.896	16.204	-
Compromiso de retrocompra	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>32.789</b>	<b>5.488</b>	<b>12.096</b>	<b>27.321</b>	<b>28.697</b>	<b>55.614</b>	-

  

31 de Diciembre de 2013							
Tipo de Pasivos (millones de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	40.473	20.919	1.006	1.594	390	-	-
Pasivo por arriendo financiero	533	512	1.030	1.975	1.415	466	-
Bono local	-	9.213	9.049	17.576	16.896	16.204	-
Compromiso de retrocompra	10.124	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>51.130</b>	<b>30.644</b>	<b>11.085</b>	<b>21.145</b>	<b>18.701</b>	<b>16.670</b>	-

**Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados.**

La afiliada empresas Iansa y ciertas subsidiarias mantienen contratos colectivos con sus trabajadores, en los cuales se establecen retribuciones y/o beneficios de corto y largo plazo a su personal, cuyas principales características se describen a continuación:

- i. Los beneficios de corto plazo en general están basados en planes o convenios de modalidad mixta destinados a retribuir las prestaciones recibidas, como cubrir los riesgos de invalidez y fallecimiento del personal contratado.
- ii. Los beneficios de largo plazo son planes o convenios destinados a cubrir principalmente los beneficios a los empleados generados por el término de la relación laboral.

Los costos de estos beneficios son cargados a resultados en la cuenta relacionadas a “Gastos de personal”.

Conciliación del Valor Presente Obligación Plan de Beneficios Definidos	31-Mar-14 MUSD	31-Dic-13 MUSD
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo inicial	6.953	7.285
Costo del servicio corriente obligación plan de beneficios definidos	104	524
Costo por intereses por obligación de plan de beneficios definidos	36	168
Ganancias (pérdidas) actuariales obligación plan de beneficios definidos	542	154
Diferencia de cambio	(428)	(398)
Contribuciones pagadas obligación plan de beneficios definidos	(229)	(780)
<b>Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo final</b>	<b>6.978</b>	<b>6.953</b>

El pasivo registrado en concepto de planes de beneficios a los empleados se obtiene fundamentalmente de las obligaciones por prestaciones con los empleados y su valorización se basa en el método del valor actuarial, para lo cual se utilizan las siguientes hipótesis actuariales al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 :

Hipótesis actuariales	31-Mar-14	31-Dic-13
Tabla de mortalidad	RV-2009	RV-2009
Tasa de interés anual real	2,29%	2,50%
Tasa de rotación retiro voluntario	1,80%	1,80%
Tasa de rotación necesidades de la Empresa	1,50%	1,50%
Incremento salarial	1,38%	1,23%
Edad de jubilación Hombres	65 años	65 años
Edad de jubilación Mujeres	60 años	60 años

En Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 18 de diciembre de 2009 se acordó un plan de compensaciones para los ejecutivos de la Sociedad, mediante el otorgamiento de opciones para la suscripción de acciones, pudiendo estos ejecutivos ejercer sus derechos en un plazo máximo de 3 años.



**Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados (continuación)**

Sobre esto, en Junta Extraordinaria de Accionistas de la afiliada Empresa Iansa S.A. celebrada el 23 de agosto de 2010, se acordó lo siguiente:

Determinar en la suma de \$ 25 por acción, el precio de colocación de las 75.000.000 acciones que serán destinadas por la Sociedad a la primera etapa del plan de entrega de opciones de compra de acciones a los trabajadores de Empresas Iansa S.A. y/o sus afiliadas.

El precio de las restantes 75.000.000 de acciones que queden pendientes de ser colocadas dentro del sistema de planes de compensación para trabajadores de Empresas Iansa S.A. y/o sus afiliadas, deberá ser determinado por una nueva Junta de Accionistas que se celebrará en el futuro, y que será debidamente convocada en su momento.

Considerando que los stocks options se convertirán en irrevocables en un plazo de 3 años, los servicios serán recibidos por la Sociedad durante el mismo período y con la misma progresión, por lo que el gasto por remuneraciones será devengado en el mismo período.

El cargo a resultados que se reconoció al 31 de marzo de 2014 fue de MUSD 39, con abono a Resultados Acumulados (MUSD 301 al 31 de diciembre de 2013).

Los principales supuestos utilizados para la determinación del valor justo de las opciones que es reconocido como gasto de remuneraciones en el período de devengo de las mismas son los siguientes:

Concepto	
Rendimiento de dividendo (%)	0%
Volatilidad esperada (%)	34,46%
Tasa de interés libre de riesgo (%)	1,41%
Vida esperada de la opción (años)	3 años
Precio de acción (\$)	37,24
Porcentaje estimado de ejercicio	Primer semestre 2012, Primer semestre 2013 y 11 meses del 2014, 1/3 en cada oportunidad
Período cubierto	30-11-2014
Modelo usado	Modelo racional de valoración de opciones
Nombre del modelo	Black Sholes Merton (1973)

**Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar**

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras cuentas por pagar al 31 de Marzo de 2013 es el siguiente

Plazo de vencimiento	31 de Marzo de 2014							
	Con pagos al día				Con plazos vencidos			
	Bienes	Servicios	Otros	Total	Bienes	Servicios	Otros	Total
Hasta 30 días	27.492	27.588	-	<b>55.080</b>	2.974	590	-	<b>3.564</b>
Entre 31 y 60 días	15.552	1.050	-	<b>16.602</b>	41	239	-	<b>280</b>
Entre 61 y 90 días	146	9	-	<b>155</b>	211	91	-	<b>302</b>
Entre 91 y 120 días	303	14	-	<b>317</b>	346	185	-	<b>531</b>
Entre 121 y 365 días	16.555	1.747	-	<b>18.302</b>	35	116	-	<b>151</b>
Más de 365 días	60	-	-	<b>60</b>	-	-	-	<b>-</b>
<b>Total</b>	<b>60.108</b>	<b>30.408</b>	<b>-</b>	<b>90.516</b>	<b>3.607</b>	<b>1.221</b>	<b>-</b>	<b>4.828</b>
<b>Total acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, corriente</b>								<b>95.284</b>
<b>Total acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, no corriente</b>								<b>60</b>

Plazo de vencimiento	31 de Diciembre de 2013							
	Con pagos al día				Con plazos vencidos			
	Bienes	Servicios	Otros	Total	Bienes	Servicios	Otros	Total
Hasta 30 días	37.256	35.506	-	<b>72.762</b>	2.298	602	-	<b>2.900</b>
Entre 31 y 60 días	299	43	-	<b>342</b>	338	552	-	<b>890</b>
Entre 61 y 90 días	652	-	-	<b>652</b>	-	50	-	<b>50</b>
Entre 91 y 120 días	20.262	9	-	<b>20.271</b>	60	-	-	<b>60</b>
Entre 121 y 365 días	16.584	1.995	-	<b>18.579</b>	321	42	-	<b>363</b>
Más de 365 días	698	-	-	<b>698</b>	424	6	-	<b>430</b>
<b>Total</b>	<b>75.751</b>	<b>37.553</b>	<b>-</b>	<b>113.304</b>	<b>3.441</b>	<b>1.252</b>	<b>-</b>	<b>4.693</b>
<b>Total acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, corriente</b>								<b>117.299</b>
<b>Total acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, no corriente</b>								<b>698</b>

**Nota 23. Otras provisiones corrientes.**
**a) Composición.**

Las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Corriente	
	31-Mar-14 MUSD	31-Dic-13 MUSD
Tratamientos de aguas servidas	-	441
Otras provisiones (1)	156	172
		-
<b>Totales</b>	<b>156</b>	<b>613</b>

(1) Estas provisiones incluyen la participación sobre las utilidades del Directorio de la Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.

**b)**
**Movimientos**

	Total MUSD
<b>Al 31 de marzo de 2014</b>	
<b>Saldo Inicial al 01-Ene-14</b>	<b>613</b>
Constitución de provisiones en el ejercicio	
Reclasificaciones	
Provisiones utilizadas	(457)
<b>Cambios en Provisiones , Total</b>	<b>156</b>
<b>Saldo Final al 31-marzo-2014</b>	
	<b>Total MUSD</b>
<b>Al 31 de diciembre de 2013</b>	
<b>Saldo Inicial al 01-Ene-13</b>	<b>455</b>
Constitución de provisiones en el ejercicio	1.233
Reclasificaciones	(590)
Provisiones utilizadas	(485)
<b>Cambios en Provisiones , Total</b>	<b>158</b>
<b>Saldo Final al 31-Dic-2013</b>	<b>613</b>

**Nota 24. Cuentas por pagar por impuestos corrientes.**

La composición de los impuestos corrientes al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es la siguiente:

Conceptos	31-Mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
Provisión impuesto renta (1)	1.207	2.182
<b>Total</b>	<b>1.207</b>	<b>2.182</b>

(1) Al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 se registra provisión de impuesto por pagar sobre las utilidades de Empresas Iansa S.A. y de la afiliada C.G.I. S.A.

**Nota 25. Otros pasivos no financieros.**

El detalle del rubro Otros pasivos no financieros, al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Corriente	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
Ventas no realizadas (1)	9.336	9.600
Dividendos por pagar	4.654	4.163
Retención liquidación remolacha (2)	106	114
Otros (3)	3.457	3.356
<b>Totales</b>	<b>17.553</b>	<b>17.233</b>

- (1) El saldo de las ventas no realizadas corresponden a ventas anticipadas normales del negocio, principalmente por azúcar facturada y no despachada al cierre del ejercicio.
- (2) Corresponde a las cuotas de los agricultores asociados a la Federación Nacional de Agricultores Remolacheros (FENARE), administrada por la afiliada Iansagro S.A.
- (3) Corresponde a anticipos recibidos por concepto de proyectos agrícolas, anticipos de clientes nacionales y extranjeros y bonificación remolacha. Incluye el cálculo de la provisión por el dividendo mínimo obligatorio a pagar, equivalente a MUSD\$2.851.-

**Nota 26. Patrimonio neto.**

**a) Disminución del Capital autorizado:**

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A., celebrada el día 27 de abril de 2011, se acordó una disminución de capital por un total de USD\$25.396.256.

**b) Capital y número de acciones.**

El capital suscrito y pagado se divide en acciones de una misma serie y sin valor nominal. Al 31 de marzo de 2014, el capital de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

**i) Número de acciones:**

Serie	N° de acciones suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto
Única	934.796.001	934.796.001	934.796.001

**ii) Capital:**

Serie	Capital Suscrito MUSD	Capital Pagado MUSD
Única en MUSD	50.047	50.047

**c) Dividendos.**

Según lo informado en la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el fecha 27 de marzo de 2013 acordó, como política de dividendos para los futuros ejercicios, tender al reparto del total de las utilidades liquidas que arrojen los estados financieros anuales, si la situación de endeudamiento, los compromisos financieros y las necesidades de inversión lo permiten. Dicho lineamiento corresponde a la intención del directorio y su cumplimiento está condicionado a las utilidades realmente obtenidas, así como a los resultados que señalen las proyecciones que pueda efectuar la sociedad, la disponibilidad de caja y la existencia de determinadas condiciones según corresponda.

La Sociedad acordó en esta misma Junta de Accionistas, pagar un dividendo definitivo de USD\$0,00441.- por acción, que se pagó a contar del día 26 de abril de 2013. Lo que implico repartir la suma de USD\$4.126.449., equivalentes al 30% de la utilidad. Contra las utilidades obtenidas al 31 de diciembre del 2012.

**Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).**
**d) Otras Reservas.**

El detalle de Otras Reservas es el siguiente:

	Saldo al 31-Dic-13 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-mar-14 MUSD
Otras reservas varias (1)	39.626	78	39.704
Reserva de conversión	679	-	679
Reserva cobertura flujo de caja	2.147	(2.970)	(823)
<b>Totales</b>	<b>42.452</b>	<b>(2.892)</b>	<b>39.560</b>

**(1) Otras reservas varias.**

Reservas de capitalización no definidas anteriormente o generadas por disposiciones legales especiales que afecten a la sociedad.

**e) Participaciones no controladoras.**

Este rubro corresponde al reconocimiento de la porción del patrimonio y resultado de las subsidiarias que pertenecen a terceras personas. El detalle para los períodos terminados es el siguiente:

Sociedad	Participación no controladora		Valores en Balance		Estado de resultado	
	31-Mar-14 %	31-Dic-13 %	31-Mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-mar-13 MUSD
Empresas Iansa S.A.	56,27%	57,27%	208.099	210.854	1.638	2.507
<b>Total</b>	<b>56,27%</b>	<b>56,27</b>	<b>208.099</b>	<b>210.854</b>	<b>1.638</b>	<b>2.507</b>

**Nota 27. Ganancia (Pérdida) por acción.**

La ganancia (pérdida) básica por acción es calculada dividiendo el resultado disponible para accionistas por el número promedio ponderado de acciones en circulación durante el período.

	<b>01-Ene-14</b>	<b>01-Ene-13</b>
	<b>31-Mar-14</b>	<b>31-Mar-13</b>
	<b>USD</b>	<b>USD</b>
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	1.061.000	1.749.000
Dividendos Preferentes Declarados		-
Efecto Acumulado de Cambio en Política Contable por Acción Básica		-
Dividendos Preferentes Acumulativos no Reconocidos		-
<b>Resultado disponible para accionistas</b>	<b>1.061.000</b>	<b>1.749.000</b>
Promedio ponderado de número de acciones	934.796.001	934.796.001
<b>Ganancia básica por acción</b>	<b>0,0011</b>	<b>0,0019</b>

**Nota 28. Activos y Pasivos en moneda extranjera**

Al 31 de marzo de 2014						
ACTIVOS	Dólares	Euros	Otras Monedas	\$ no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	29.351	-	-	2.577	-	31.928
Otros activos financieros	2.144	-	-	-	-	2.144
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	29.231	39	1.193	109.481	155	140.099
Cuentas por cobrar no corrientes	10.769	-	-	-	-	10.769
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes	3.651	-	-	-	-	3.651
Resto de activos	417.234	59	-	28.658	564	446.515
<b>TOTAL</b>	<b>492.380</b>	<b>98</b>	<b>1.193</b>	<b>140.716</b>	<b>719</b>	<b>635.106</b>

Al 31 de diciembre de 2013						
ACTIVOS	Dólares	Euros	Otras Monedas	\$ no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	24.577	-	-	6.918	-	31.495
Otros activos financieros	7.951	-	-	-	-	7.951
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	39.258	2	1.134	114.622	734	155.750
Cuentas por cobrar no corrientes	10.644	-	-	-	-	10.644
Resto de activos	426.356	59	-	25.004	13	451.432
<b>TOTAL</b>	<b>508.786</b>	<b>61</b>	<b>1.134</b>	<b>146.544</b>	<b>747</b>	<b>657.272</b>



**Nota 28. Activos y Pasivos en moneda extranjera (Continuación)**

PASIVOS	Al 31 de marzo de 2014				Total
	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	
<b>Préstamos bancarios</b>	<b>23.282</b>	<b>5.121</b>	<b>51.800</b>	-	<b>80.203</b>
Dólares	23.282	5.121	51.800	-	80.203
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
<b>Obligaciones garantizadas</b>	-	-	-	-	-
Dólares	-	-	-	-	-
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
<b>Arrendamiento financiero</b>	<b>323</b>	<b>793</b>	<b>1.228</b>	-	<b>2.344</b>
Dólares	189	384	754	-	1.327
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	134	409	474	-	1.017
<b>Otros</b>	<b>10.145</b>	<b>8.054</b>	<b>48.949</b>	-	<b>67.148</b>
Dólares	1.928	-	-	-	1.928
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	8.217	8.054	48.949	-	65.220
<b>Otros pasivos financieros</b>	<b>33.750</b>	<b>13.968</b>	<b>101.977</b>	-	<b>149.695</b>
Dólares	25.399	5.505	52.554	-	83.458
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	8.351	8.463	49.423	-	66.237
<b>Otros pasivos</b>	<b>85.529</b>	<b>29.113</b>	<b>338</b>	<b>6.978</b>	<b>121.958</b>
Dólares	48.502	26.655	338	-	75.495
Euros	-	125	-	-	125
Otras monedas	5	1.156	-	-	1.161
\$ no reajustables	36.210	735	-	6.978	43.923
U.F.	812	-	-	-	812
<b>Total pasivos</b>	<b>119.279</b>	<b>42.639</b>	<b>102.315</b>	<b>6.978</b>	<b>271.211</b>
Dólares	73.901	32.160	52.892	-	158.953
Euros	-	125	-	-	125
Otras monedas	5	1.156	-	-	1.161
\$ no reajustables	36.210	735	-	6.978	43.923
U.F.	9.163	8.463	49.423	-	67.049

**Nota 28. Activos y Pasivos en moneda extranjera (Continuación)**

PASIVOS	Al 31 de diciembre de 2013				Total
	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	
<b>Préstamos bancarios</b>	<b>40.407</b>	<b>21.829</b>	<b>1.984</b>	<b>0</b>	<b>64.220</b>
Dólares	40.407	21.829	1.984	0	64.220
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	0	0	0	0	-
<b>Obligaciones garantizadas</b>	<b>10.002</b>	-	-	-	<b>10.002</b>
Dólares	10.002	0	0	0	10.002
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	0	0	0	0	-
<b>Arrendamiento financiero</b>	<b>494</b>	<b>1447</b>	<b>3736</b>	<b>0</b>	<b>5.677</b>
Dólares	151	389	880	0	1.420
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	0	0	0	0	-
U.F.	343	1.058	2.856	0	4.257
<b>Otros</b>	-	<b>16.279</b>	<b>47.634</b>	-	<b>63.913</b>
Dólares	-	0	0	0	-
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	0	16.279	47.634	0	63.913
<b>Otros pasivos financieros</b>	<b>51.091</b>	<b>39.555</b>	<b>53.354</b>	-	<b>143.812</b>
Dólares	50.560	22.218	2.864	0	75.642
Euros	0	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0	0
U.F.	343	17.337	50.490	0	68.170
<b>Otros pasivos</b>	<b>97.084</b>	<b>40.243</b>	<b>698</b>	<b>6.953</b>	<b>144.978</b>
Dólares	36.552	32.708	0	0	69.260
Euros	2.119	0	122	0	2.241
Otras monedas	1.152	0	576	0	1.728
\$ no reajustables	57.235	7.535	0	6.953	71.723
U.F.	26	0	0	0	26
<b>Total pasivos</b>	<b>147.987</b>	<b>79.798</b>	<b>54.052</b>	<b>6.953</b>	<b>288.790</b>
Dólares	87.112	54.926	2.864	0	144.986
Euros	2.119	0	122	0	2.241
Otras monedas	1.152	0	576	0	1.728
\$ no reajustables	57.235	7.535	0	6.953	71.707
U.F.	369	17.337	50.490	0	68.196

**Nota 29. Ingresos y gastos.**

a) Ingresos de actividades ordinarias.	01-Ene-14	01-Ene-13
	31-Mar-14	31-Mar-13
	MUSD	MUSD
Venta de bienes (1)	131.954	133.984
Prestación de servicios (2)	1.850	1.951
<b>Totales</b>	<b>133.804</b>	<b>135.935</b>

- (1) Corresponde a ventas de productos terminados, siendo los más relevantes el negocio azúcar, alimento animal, insumos agrícolas y coproductos.
- (2) Corresponde a intereses por líneas de crédito remolacha y prestaciones de servicios de fletes, entre otros.

b) Costos financieros.	01-Ene-14	01-Ene-13
	31-Mar-14	31-Mar-13
	MUSD	MUSD
Relativos a préstamos bancarios y bono local	604	549
Relativos a otros instrumentos financieros	93	51
Otros costos financieros	130	104
<b>Totales</b>	<b>827</b>	<b>704</b>

c) Otros gastos, por naturaleza.	01-ene-14	01-ene-13
	31-mar-14	31-mar-13
	MUSD	MUSD
Fletes	8.259	6.398
Castigo	-	100
Deterioro deudores comerciales	472	1.053
Asesorías y servicios externos	3.842	3.186
Mantenimiento	1.003	1.559
Inmuebles y otros	554	1.052
Seguros	383	506
Publicidad	2.435	2.729
Patentes y derechos municipales	328	372
Otros gastos varios (1)	998	808
<b>Totales</b>	<b>18.274</b>	<b>17.763</b>

**Nota 29. Ingresos y gastos. (Continuación)**

	01-ene-14	01-ene-13
d) Otras ganancias (pérdidas).	31-mar-14	31-mar-13
	MUSD	MUSD
Arriendos percibidos	207	370
Participación dieta variable directores	-261	-251
Venta de materiales	38	63
Venta de propiedades, planta y equipos	924	553
Otros ingresos y gastos	-74	56
<b>Totales</b>	<b>834</b>	<b>791</b>

**Nota 30. Diferencia de cambio.**

Las diferencias de cambio generadas al 31 de marzo de 2014 y 2013 por saldos de activos y pasivos en monedas extranjeras, distintas a la moneda funcional fueron abonadas (cargadas) a resultados del ejercicio según el siguiente detalle:

	01-ene-14	01-ene-13
	31-mar-14	31-mar-13
	MUSD	MUSD
Efectivo y equivalente al efectivo	-398	-1.476
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	-5.284	1.695
Otros activos	-275	1.619
Otros pasivos financieros	2.256	-1.384
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	3.000	-699
Otros pasivos	699	-239
<b>Utilidad (perdida) por diferencia de cambio</b>	<b>-2</b>	<b>-484</b>

**Nota 30. Información por segmentos.**

Empresas Iansa S.A. revela información por segmentos, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Empresas Iansa S.A. es un holding agroindustrial-financiero que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos por las distintas unidades de negocios.

Para cada uno de estos segmentos, existe información financiera que es utilizada por la administración para la toma de decisiones, la asignación de recursos, y la evaluación y gestión de dichos segmentos. La siguiente es una descripción de los 5 segmentos de la Sociedad, al 31 de marzo de 2014.

**- Azúcar y coproductos.**

Este segmento abarca la producción y comercialización de azúcar, coproductos (coseta y melaza) y endulzantes no calóricos.

La producción de azúcar nacional se realiza a base de remolacha, que se obtiene de las zonas cercanas a las tres plantas operativas (Linares, Chillán y Los Ángeles), y que se complementa con la refinación de azúcar cruda importada, que se procesa mayoritariamente en la planta de Chillán. La remolacha se compra a agricultores independientes por la vía de contratos anuales, y también a nuestra filial Terrandes, que administra campos propios y de terceros, con contratos a largo plazo.

**Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

Los coproductos coseta y melaza, que se obtienen del proceso productivo de azúcar de remolacha, son altamente valorados como insumos en la producción de alimentos para animales. Estos coproductos son utilizados en nuestros segmentos de negocios, principalmente en alimentos para bovinos y equinos, y para la venta directa a otros clientes, tanto nacionales como extranjeros. La refinación de azúcar cruda de caña también permite la obtención de pequeñas cantidades de melaza.

Los endulzantes no calóricos en los cuales participa la Compañía se fabrican a partir de sucralosa y stevia importadas, y se comercializan a través de nuestra marca “Iansa Cero K”. Durante el primer trimestre 2014 comenzó el funcionamiento de la nueva planta construida en Chillán para esta línea de productos, lo cual ha permitido reducir gradualmente los costos de venta de los productos no calóricos comercializados por la Compañía.

En los últimos años la Compañía se ha focalizado en hacer importantes innovaciones en productos y empaques, con el objetivo de satisfacer las distintas necesidades de sus consumidores. Esto le ha permitido ofrecer “dulzura” a través de un portafolio de productos, con calorías (“Iansa Azúcar”), con la mitad de calorías (“Iansa Light”) y sin calorías (“Iansa Cero K”).

En el segmento de los edulcorantes no calóricos, Iansa Cero K se consolida en el segundo lugar, y por cuarto año consecutivo crece durante el 2013 a doble dígito, aumentando su participación de mercado. En junio de 2012 se lanzó al mercado Azúcar Light Stevia, de origen 100% natural, y que ha contado con una gran aceptación de los consumidores. Durante el mismo año aumentó

fuertemente su presencia en el mercado local, con un rol relevante en el mercado de farmacias y supermercados de conveniencia. Esta presencia se consolidará con nuevas campañas comunicacionales durante este año 2014.

En el segmento industrial, Iansa mantiene el liderazgo en el mercado de azúcar para clientes embotelladores y empresas de alimentos procesados, aumentando levemente sus volúmenes de ventas, optimizando la eficiencia logística en los procesos de transportes y abastecimiento y mejorando la estrategia comercial, lo que unido a la reconocida calidad de nuestros productos, nos ha permitido complementarnos cada vez de mejor manera con nuestros clientes industriales.

Iansa es un líder indiscutido en el mercado azucarero nacional, con una presencia en el mercado retail e industrial que le ha permitido lograr una participación de mercado cercana al 70% a diciembre 2013, y con una marca de reconocido prestigio.

Gracias al trabajo conjunto con el área de Operaciones, se ha logrado desarrollar azúcares de especialidades que van dirigidas a nichos de clientes que requieren azúcares de características técnicas específicas, satisfaciendo así sus cada vez más exigentes demandas y a la vez mejorando la rentabilidad de nuestro negocio.

Adicionalmente, la puesta en marcha de la Refinería en Chillán durante el año 2012 permite a la Compañía dar estabilidad al abastecimiento de clientes industriales, ya que el proceso de refinación permite obtener azúcar con los más altos estándares de calidad exigidos por nuestros clientes, especialmente embotelladores. Este logro representa una ventaja competitiva y un factor crítico de éxito, que le ha permitido a Iansa abastecer a clientes internacionales de reconocido prestigio, y materializar exportaciones de azúcar a Brasil, el mayor productor de azúcar del mundo.

#### **- Gestión agrícola.**

El segmento de gestión agrícola está constituido por la relación contractual con agricultores remolacheros y de nuestra subsidiaria Terrandes, la cual tiene como objetivo la administración de campos propios para la producción de remolacha con un alto rendimiento, la comercialización de insumos para la remolacha (semillas, fertilizantes, agroquímicos y cal), el financiamiento asociado al cultivo de la remolacha y la gestión de I+D orientado a la siembra y manejo de la remolacha.

Con el objetivo de mejorar el rendimiento de la remolacha y aumentar los márgenes asociados al cultivo, Iansagro traspassa a los agricultores remolacheros la experiencia obtenida en sus campos de ensayo, que focalizan su trabajo en la selección de semillas de variedades primaverales convencionales y tolerantes a enfermedades radiculares con altos potenciales, los resultados de la adaptación de variedades otoñales, evaluación de eficiencias de fertilizantes y agroquímicos y mejores prácticas de riego tecnificado. Este trabajo sistemático ha permitido minimizar los costos y riesgos asociados al cultivo de remolacha, minimizando su impacto en el medio ambiente, y ha permitido obtener los más altos rendimientos de remolacha a nivel mundial, para lo cual cuenta con un grupo de ingenieros agrónomos y técnicos agrícolas especializados en el cultivo de remolacha.

**Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

Para lograr el cumplimiento de la superficie que se contrata anualmente, Iansagro ha desarrollado una relación comercial que se mantiene a través del tiempo, y ofrece a los agricultores la opción de compra de insumos agrícolas, con precios convenientes y financiamiento durante todo el ciclo del cultivo. Esta área de negocios ha cobrado relevancia, ya que la mayoría de los agricultores acude a esta instancia para adquirir los insumos recomendados por la Compañía, beneficiándose de la entrega oportuna, conveniencia comercial, diferentes alternativas de pago y la seguridad de stock disponible para sus requerimientos.

Dentro del continuo trabajo desarrollado por el área agrícola se destaca la relación que tiene con distintos organismos internacionales, de gran prestigio mundial en el cultivo de la remolacha, y empresas de alta tecnología en semillas y maquinarias agrícolas.

Asimismo, y con el objetivo de proteger a los agricultores, Iansagro implementó desde la temporada 2003/2004 el seguro agrícola específico para la remolacha, que garantiza el pago de un mínimo frente a daños provocados por condiciones climáticas adversas, o ataques de enfermedades radicales asociados a eventos climáticos. Este seguro agrícola es licitado anualmente desde esa fecha, y la Compañía negocia la prima y los términos de la póliza en las mejores condiciones ofrecidas por el mercado asegurador local, traspasando los beneficios a los agricultores remolacheros.

Agrícola Terrandes, otra de las filiales de Empresas Iansa, es la empresa que tiene a cargo la administración y gestión de los predios agrícolas propios y de terceros en contratos de arriendos de largo plazo. Su objetivo principal es la producción de remolacha, para lograr estabilidad en el abastecimiento de la materia prima para la producción de azúcar, negocio principal de la Compañía. La gestión de Agrícola Terrandes está orientada a obtener una producción eficiente, rentable y sustentable de remolacha, y cultivos de rotación a partir del uso de alta tecnología. En relación a los cultivos de rotación, éstos se comercializan en el mercado nacional, en los rubros semilleros, granos, cereales y cultivos agroindustriales, como hortalizas para congelados.

Otra filial de Empresas Iansa, Agromás, es la empresa especializada en la gestión y otorgamiento de crédito para los agricultores remolacheros que mantienen contratos con Iansagro. Para lograr una administración eficiente y de bajo riesgo, Agromás mantiene una rigurosa política de crédito, otorgando una adecuada clasificación de riesgo a los agricultores, y mantiene una eficiente gestión y seguimiento del desempeño de los agricultores en campañas anteriores. Esta empresa entrega líneas de crédito para el cultivo de remolacha, y financiamiento en condiciones ventajosas para inversiones en maquinarias y riego tecnificado, facilitando el acceso de los agricultores a tecnologías de alto nivel. La experiencia adquirida a través de Agromás posiciona a Empresas Iansa como una de las mejores entidades del país vinculadas al apoyo financiero de la agricultura.

**- Nutrición animal.**

El segmento de nutrición animal cuenta con una gama de productos que permite cubrir todos los requerimientos nutricionales de la industria de bovinos, equinos, y mascotas (perros y gatos), ofreciendo productos de alta calidad, con una fuerte presencia en el mercado nacional y con la confiabilidad que ofrece Empresas Iansa.

**Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

La planta productiva de productos para bovinos y equinos está ubicada en Quepe, y fue la primera planta de nutrición para bovinos en el mercado nacional en obtener la rigurosa certificación ISO 22.000, relacionada a inocuidad alimentaria. Además, desde septiembre 2003, esta línea de productos también está validada por un sistema de gestión basado en la metodología HACCP, por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG).

En el rubro de alimento para bovinos, Iansagro es el proveedor líder de concentrados y soluciones nutricionales. Su oferta comercial es muy amplia y logra satisfacer las necesidades de los ciclos de crianza y producción de ganado de leche y carne, con productos de alta calidad y excelente nivel de servicio. Cuenta con una participación de mercado superior al 50%, y ofrece productos entre los que destaca el Cosetán, cuyo ingrediente principal es la coseta, fibra de alta digestibilidad orientado al ganado lechero y de engorda, y que cada vez recibe mayor reconocimiento mundial como un excelente alimento animal. También ofrece Melazán, único alimento de tipo energético líquido en el país para vacas, además de productos como Suralim, y productos customizados a las necesidades nutricionales de nuestros clientes.

Iansagro también participa en el negocio de alimento para equinos, con productos de alto valor, y abarca las necesidades alimentarias para las distintas etapas de crecimiento y actividad física, garantizando excelencia en el desarrollo nutricional. El rodeo, equitación y polo son algunos de los segmentos que se abordan. Esta gama de productos, al igual que la de alimento para bovinos, se encuentra validada por un sistema de gestión basado en la metodología HACCP, desarrollado por el SAG.

El negocio de alimentos para mascotas se abastece de la producción de nuestra planta en Paine, que ha realizado una fuerte inversión para ampliar y modernizar su producción, y que se espera completar durante el primer semestre del año 2014. En línea con la estrategia de posicionamiento de las marcas propias del segmento de alimento para mascotas, la Compañía aumentó su inversión en marketing, lo que ha permitido que las marcas Cannes y Minninos hayan aumentado su presencia en las principales cadenas de supermercados del país y en los canales de distribución tradicionales. De este modo, la Compañía ha logrado un aumento en su participación de mercado en el negocio de mascotas, la que al cierre de enero de este año era de 6,1%.

Los productos Cannes han tenido una gran aceptación por parte de los consumidores, lo cual ha permitido ampliar la cobertura en el canal de supermercado con presencia en las principales cadenas del país, con un portafolio de productos que incluye también galletas y salsas Cannes para perros, siendo esta última pionera en el mercado nacional.

**- Pasta de tomates (Icatom) y Jugos Concentrados (Patagoniafresh).**

El segmento de Pasta de Tomates incluye la producción y comercialización de los productos de nuestra filial Icatom, que se encuentra ubicada en el Valle de Ica, a 300 kilómetros al sur de Lima. Esta empresa se dedica a la producción de pasta de tomates, hortalizas congeladas y tomate fresco, controlando integralmente toda la cadena productiva, que abarca la producción de los plantines, siembra, cosecha, contando con 850 hectáreas arrendadas para cultivo de tomates, producción en su planta procesadora, hasta llegar a la comercialización a nivel nacional e internacional.



**Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

La pasta de tomate es el negocio principal de esta filial. En la actualidad esta sociedad gestiona campos dedicados al cultivo de tomates, principalmente en el valle de Ica, y tiene un equipo de experimentados agrónomos a cargo del desarrollo de los plantines de tomates, la siembra, las labores del campo y la cosecha, lo que permite actuar en forma oportuna en cada una de las etapas del proceso, garantizando a sus clientes la trazabilidad de sus productos.

Durante los últimos años Icatom ha fortalecido la producción de tomate fresco con altos rendimientos y gran calidad, abasteciendo al mercado peruano con su marca propia, el que se distribuye en las principales cadenas de supermercados. A esto se suma un esfuerzo de modernización de su planta, y mejoras operacionales importantes que han permitido aumentos en la eficiencia fabril, fortalecido la coordinación de distribución, centrado en los clientes retail. La Empresa es el cuarto proveedor de pasta de tomate en Sudamérica, con una posición de liderazgo en Perú, Ecuador y Bolivia, y una posición relevante en Colombia, Brasil y Venezuela.

Patagoniafresh S.A es una empresa líder en la fabricación y comercialización de jugos concentrados clarificados de frutas, con foco en jugos de manzana y uva. En la actualidad, la compañía es controlada en un 100% por Empresas Iansa, y opera en tres plantas ubicadas en las principales zonas productoras de fruta de Chile: Molina, San Fernando y Ovalle. Estos centros están cercanos a los principales puertos, lo que permite la máxima disponibilidad de fruta con el mínimo costo logístico.

Una de las ventajas de la compañía es la operación en contra-estación al hemisferio norte, donde están ubicados los principales centros de consumo. Alrededor del 95% de la producción de Patagoniafresh es exportada cada año, y sus principales clientes son empresas globales de alimentos y bebestibles, líderes en sus respectivos mercados.

- **Otros y transacciones relacionadas.**

En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen entre otros, aquellos negocios que se han descontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.

**Nota 30. Información por segmentos (Continuación).**

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos	Nutrición Animal	Gestión Agrícola	Pasta Tomate y Jugos Concentrados	Otros	Cooperativo	Consolidado
	mar-14	mar-14	mar-14	mar-14	mar-14	mar-14	mar-14
<b>Activos</b>							
<b>Activos corrientes</b>							
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	0,1	15,3	0,4	16,1	0,008	31,908
Otros Activos Financieros	2,1	-	-	-	-	-	2,1
Otros Activos No Financieros	-	-	-	4	11,2	-	15,2
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	57,4	18,1	53,5	11,1	-	-	140,1
Cuentas por cobrar entidades relacionadas	3,7	-	-	-	-	-	3,7
Inventarios	69,7	9,6	9,9	39,1	-	-	128,3
Activos biológicos	-	-	8,4	0,6	-	-	9
Activos por impuestos corrientes	0,1	-	-	0,3	19,3	-	19,7
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>133</b>	<b>27,8</b>	<b>87,1</b>	<b>55,5</b>	<b>46,6</b>	<b>0,0</b>	<b>350,0</b>
<b>Activos no corrientes</b>							
Otros Activos no financieros no corrientes	-	-	-	0,3	-	-	0,3
Derechos por cobrar	-	-	10,8	-	-	-	10,8
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	6,5	-	6,5
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	0,3	3,9	-	4,2
Plusvalía	-	-	-	-	15,7	-	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	144,4	26,4	13,4	36,4	6,8	-	227,4
Propiedad de inversión	0,4	-	0,3	-	3,9	-	4,6
Activos por impuestos diferidos	7,1	-	0,5	5,5	2,4	0	15,5
<b>Total de activos no corrientes</b>	<b>151,9</b>	<b>26,4</b>	<b>25</b>	<b>42,5</b>	<b>39,2</b>	<b>0,0</b>	<b>285,0</b>
<b>Total de activos</b>	<b>284,9</b>	<b>54,2</b>	<b>112,1</b>	<b>98</b>	<b>85,8</b>	<b>0,0</b>	<b>635</b>
<b>Patrimonio y pasivos</b>							
<b>Pasivos corrientes</b>							
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	-	18,9	28,8	-	47,7
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	41,4	10,2	10,3	32,5	0,8	-	95,2
Otras Provisiones varias	-	-	-	-	-	0,2	0,2
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	-	-	-	-	1,2	-	1,2
Otros pasivos no financieros corrientes	14,3	-	-	0,3	0,1	2,9	17,6
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>55,7</b>	<b>10,2</b>	<b>10,3</b>	<b>51,7</b>	<b>34,4</b>	<b>3,1</b>	<b>161,9</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>							
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	2,6	99,3	-	101,9
Pasivos no corrientes	-	-	-	0,1	-	-	0,1
Pasivos por impuestos diferidos	-	-	-	-	0,3	-	0,3
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	4,5	0,3	0,6	0,1	1,5	-	7
<b>Total de pasivos no corrientes</b>	<b>4,5</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>2,8</b>	<b>101,1</b>	<b>-</b>	<b>109,3</b>
<b>Patrimonio</b>							
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	224,7	43,7	101,2	43,5	-49,7	-207,6	155,8
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	208	208
<b>Patrimonio total</b>	<b>224,7</b>	<b>43,7</b>	<b>101,2</b>	<b>43,5</b>	<b>-49,7</b>	<b>0,4</b>	<b>363,8</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>284,9</b>	<b>54,2</b>	<b>112,1</b>	<b>98</b>	<b>85,8</b>	<b>4</b>	<b>635</b>

**Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos	Nutrición Animal	Gestión Agrícola	Pasta Tomate y Jugos Concentrados	Otros	Corporativo	Consolidado
	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13
<b>Activos</b>							
<b>Activos corrientes</b>							
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	-	0,6	30,7	0,2	31,5
Otros Activos Financieros	7,9	-	-	-	0,1	-	8
Otros Activos No Financieros	0,6	-	-	1,9	11,3	-	13,8
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	54,1	22,2	57,4	21,2	0,8	-	155,7
Inventarios	94,1	9,3	8,7	22,2	-	-	134,3
Activos biológicos	-	-	8,4	3	-	-	11,4
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,3	16,9	-	17,2
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>156,7</b>	<b>31,5</b>	<b>74,5</b>	<b>49,2</b>	<b>59,8</b>	<b>0,2</b>	<b>371,9</b>
<b>Activos no corrientes</b>							
Otros Activos no financieros no corrientes	-	-	-	0,3	-	-	0,3
Derechos por cobrar	-	-	10,6	-	-	-	10,6
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	7,2	-	7,2
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	0,4	3,6	-	4
Plusvalía	-	-	-	-	15,7	-	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	142,1	25,8	15,5	39,1	1,7	-	224,2
Propiedad de inversión	-	-	-	-	8	-	8
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	5,3	10	-	15,3
<b>Total de activos no corrientes</b>	<b>142,1</b>	<b>25,8</b>	<b>26,1</b>	<b>45,1</b>	<b>46,2</b>	<b>0</b>	<b>285,3</b>
<b>Total de activos</b>	<b>298,8</b>	<b>57,3</b>	<b>100,6</b>	<b>94,3</b>	<b>106</b>	<b>0,2</b>	<b>657,2</b>
<b>Patrimonio y pasivos</b>							
<b>Pasivos</b>							
<b>Pasivos corrientes</b>							
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	-	17,8	72,7	-	90,5
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	59,8	11	13,5	26	8	-	118,3
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas	-	-	-	1,2	1,9	-	3,1
Otras Provisiones a corto plazo	0,4	-	-	-	-	0,2	0,6
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	-	-	-	-	2,2	0	2,2
Otros pasivos no financieros corrientes	9,7	-	-	0,4	0,1	2,9	13,1
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>69,9</b>	<b>11</b>	<b>13,5</b>	<b>45,4</b>	<b>84,9</b>	<b>3,02</b>	<b>227,7</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>							
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	2,9	50,5	-	53,4
Pasivos no corrientes	-	-	-	0,7	-	-	0,7
Pasivos por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-	-
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	4,4	0,3	0,6	0,1	1,5	-	6,9
<b>Total de pasivos no corrientes</b>	<b>4,4</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>3,7</b>	<b>52</b>	<b>-</b>	<b>61</b>
<b>Patrimonio</b>							
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	221,4	46	86,5	45,2	-30,9	-211	157,5
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	211	211
<b>Patrimonio total</b>	<b>221,4</b>	<b>46</b>	<b>86,5</b>	<b>45,2</b>	<b>-30,9</b>	<b>0,3</b>	<b>368,5</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>295,7</b>	<b>57,3</b>	<b>100,6</b>	<b>94,3</b>	<b>106</b>	<b>3,3</b>	<b>657,2</b>

**Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

La información por dichos segmentos al 31 de marzo de 2013 y 2012, es la siguiente:

Resultados (en millones de USD)	Azúcar y Subproductos			Nutrición Animal y Mascotas			Gestión Agrícola			Pasta de Tomates y Jugos Concentrados (1)			Otros y transacciones relacionadas			Cooperativo			Total Consolidado		
	mar-14	mar-13	Dif.	mar-14	Mar-13	Dif.	mar-14	mar-13	Dif.	Mar-14	mar-13	Dif.	Mar-14	mar-13	Dif.	Mar-14	mar-13	Dif.	mar-14	Mar-13	Dif.
Ingresos Ordinarios	97,9	107,3	-9,4	19,1	18,1	1	8,3	7	1,3	9,6	4,3	5,3	-1,1	-0,8	-0,3	-	-	-	133,8	135,9	-2,1
Consumo de Materias Primas y Materiales Secundarios	-75,8	-83,4	7,6	-14,7	-13,3	-1,4	-5,7	-4	-1,7	-7,2	-2,8	-4,4	0,9	0,3	0,6	-	-	-	-102,5	-103,2	0,7
<b>Margen Contribución</b>	<b>22,1</b>	<b>23,9</b>	<b>-1,8</b>	<b>4,4</b>	<b>4,8</b>	<b>-0,4</b>	<b>2,6</b>	<b>3</b>	<b>-0,4</b>	<b>2,4</b>	<b>1,5</b>	<b>0,9</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,5</b>	<b>0,3</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>31,3</b>	<b>32,7</b>	<b>-1,4</b>
<b>Razón Contribución</b>	<b>23%</b>	<b>22%</b>	<b>0%</b>	<b>23%</b>	<b>26%</b>	<b>-3%</b>	<b>31%</b>	<b>43%</b>	<b>-12%</b>	<b>25%</b>	<b>36%</b>	<b>11%</b>	<b>10%</b>	<b>67%</b>	<b>-57%</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>23%</b>	<b>24%</b>	<b>-1%</b>
Depreciación y Amortización	-1,2	-1,1	-0,1	-0,1	-0,1	-	-0,1	-0,1	-	-0,3	-0,1	-0,2	-0,2	-	-0,2	-	-	-	-1,9	-1,4	-0,5
Gastos operacionales	-16	-17,1	1,1	-3,7	-3,1	-0,6	-1,6	-1,6	-	-2,6	-1,1	-1,5	-1,8	-2,1	0,3	-0,1	-0,1	-	-25,8	-25,1	-0,7
<b>Ganancias de la operación</b>	<b>4,9</b>	<b>5,7</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,6</b>	<b>1,6</b>	<b>-1</b>	<b>0,9</b>	<b>1,3</b>	<b>-0,4</b>	<b>-0,5</b>	<b>0,3</b>	<b>-0,8</b>	<b>-2,2</b>	<b>-2,6</b>	<b>0,4</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,1</b>	<b>0</b>	<b>3,6</b>	<b>6,2</b>	<b>-2,6</b>
Costos (Ingresos) Financieros	-1,4	-1,2	-0,2	-0,1	-0,1	-	-0,1	-0,1	-	-0,3	-0,2	-0,1	1,1	0,9	0,2	-	-	-	-0,8	-0,7	-0,1
Otros no operacional	-	-	-	-0,4	-0,4	-	-0,2	-0,1	-0,1	-0,1	-	-0,1	1,7	0,9	0,8	-0,1	-0,1	-	0,94	0,34	0,6
<b>Ganancia No Operacional</b>	<b>-1,4</b>	<b>-1,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,5</b>	<b>-</b>	<b>-0,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,4</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>2,8</b>	<b>1,8</b>	<b>1</b>	<b>-0,06</b>	<b>-0,06</b>	<b>0</b>	<b>0,14</b>	<b>-0,36</b>	<b>0,5</b>
<b>Ganancia (pérdida) antes de Impuestos</b>	<b>3,5</b>	<b>4,5</b>	<b>-1</b>	<b>0,1</b>	<b>1,1</b>	<b>-1</b>	<b>0,6</b>	<b>1,1</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,9</b>	<b>0,1</b>	<b>-1</b>	<b>0,6</b>	<b>-0,8</b>	<b>1,4</b>	<b>-0,16</b>	<b>-0,16</b>	<b>-</b>	<b>3,74</b>	<b>5,84</b>	<b>-2,1</b>
Impuestos	-0,7	-0,9	0,2	-	-0,2	0,2	-0,1	-0,2	0,1	0,1	0,1	-	-0,3	-	-0,3	-	-	-	-1	-1,2	0,2
Ganancias operaciones continuadas	2,8	3,6	-0,8	0,1	0,9	-0,8	0,5	0,9	-0,4	-0,8	0,2	-1	0,3	-0,8	1,1	-	-	-	2,74	4,64	-1,9
Operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-0,4	0,4	-	-	-	0	-0,4	0,4
<b>Ganancia (pérdida) Total</b>	<b>2,8</b>	<b>3,6</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,1</b>	<b>0,9</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,5</b>	<b>0,9</b>	<b>-0,4</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,2</b>	<b>-1</b>	<b>0,3</b>	<b>-1,2</b>	<b>1,5</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2,7</b>	<b>4,2</b>	<b>-1,5</b>

**Nota 32. Instrumentos financieros.**

a) A continuación se detallan los activos y pasivos financieros clasificados por su categoría y criterio de valorización, al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013:

DESCRIPCIÓN ESPECÍFICA DEL ACTIVO Y PASIVO FINANCIERO	CLASIFICACIÓN EN EL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERO	CATEGORÍA Y VALORIZACIÓN DEL ACTIVO O PASIVO FINANCIERO	CORRIENTE		NO CORRIENTE		VALOR JUSTO		
			31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	Nivel de Valores justos	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	Efectivo y equivalentes al efectivo	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	31.929	31.340	-	-	-	31.929	34.340
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, Neto	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	140.099	151.522	10.769	10.644	-	150.842	162.139
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	3.651	4.228	-	-	-	3.651	4.228
Préstamos Bancarios	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	28.403	62.236	51.800	1.984	-	80.203	64.220
Emisión de bono	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	16.271	16.079	48.949	47.634	Nivel 1	65.220	63.713
Pasivos por arrendamientos financieros	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	1.116	1.941	1.228	3.736	-	2.344	5.677
Compromisos de retrocompra de Existencias	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	-	10.002	-	-	-	-	10.002
Cobertura de balance	Otros activos financieros	Activo financiero al coste amortizable	-	102	-	-	-	-	102
Cobertura de balance	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	-	831	-	-	-	-	831
Cuentas por pagar a proveedores, retenciones previsionales e impuestos y otras cuentas por pagar	Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	Pasivo financiero al coste amortizable	95.284	117.299	60	698	-	95.339	117.981

**b) Niveles de Valor justo**

Los instrumentos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera, se clasifican según las siguientes jerarquías:

Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo, para activos y pasivos idénticos.

Nivel 2: Input diferente a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos y pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o indirectamente

Nivel 3: Input para activos y pasivos que no están basados en información observable de mercado.

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura.**

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	-	732	-	36
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	-	403	-	111
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	-	36	-	1
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	-	245	-	178
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	-	1.186	-	1.570
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	-	360	-	90
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	137	1.810	136	121
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	228	1.082	103	55
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	537	3.945	(537)	(235)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	358	1.874	356	467
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	5.727	13.127	1.881	2.072
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	252	170	(252)	(29)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	2.090	3.343	68	175
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	875	898	(28)	20
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	7.342	7.043	499	683
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	1.740	1.739	34	120
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>19.286</b>	<b>37.993</b>	<b>2.260</b>	<b>5.435</b>

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	1.397	6.343	274	308
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	4.496	4.497	(131)	104
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	6.961	3.493	(92)	147
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	1.539	363	(86)	12
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	1.623	14	201	107
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	3.772	3.772	75	261
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	2.388	4.831	247	454
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	1.729		(118)	
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	1.970	1.345	(27)	44
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	759	759	9	50
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	1.207	46	4	(1)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	1.737	520	214	70
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	2.202	2.201	(49)	73
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	3.090	2.838	(62)	71
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	1.153	724	1	38
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	558	-	(1)	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>36.581</b>	<b>31.746</b>	<b>459</b>	<b>1.738</b>

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	6.491	4.915	(175)	123
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	2.144	1.509	(66)	24
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	4.802	3.802	(150)	65
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	4.626	3.489	(148)	62
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	20	20	6	23
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	20	20	(3)	19
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	24	24	(6)	27
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	42	42	(17)	29
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	-	1.908	-	143
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	-	2.431	-	155
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	427	298	(4)	4
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	428	-	(4)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	1.112	-	(8)	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>20.136</b>	<b>18.458</b>	<b>(575)</b>	<b>674</b>
<b>Total pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>76.003</b>	<b>88.197</b>	<b>2.144</b>	<b>7.847</b>

El valor justo de los instrumentos de cobertura de venta futura de azúcar se presenta en nota N° 5, Otros Activos Financieros.



**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

b) La composición de los pasivos que cubren la compra de remolacha en pesos al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-14	961	1.010	(46)	(8)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-14	1.543	1.621	(72)	(11)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-14	1.501	1.577	(68)	(10)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-14	826	868	(37)	(5)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-14	1.906	2.003	(108)	(32)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-14	3.061	3.216	(169)	(48)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-14	2.977	3.128	(161)	(45)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-14	1.638	1.721	(87)	(25)
<b>Total pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos</b>					<b>14.413</b>	<b>15.144</b>	<b>(748)</b>	<b>(184)</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros.

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

c) La composición de los pasivos que cubren los gastos fijos al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ene-14	-	251	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	feb-14	-	252	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	mar-14	-	252	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	abr-14	241	253	(10)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	may-14	242	254	(10)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jun-14	242	255	(10)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jul-14	243	256	(10)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ago-14	244	256	(9)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	sep-14	245	257	(9)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	oct-14	245	258	(9)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	nov-14	246	259	(9)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	dic-14	247	259	(9)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ene-14	-	751	-	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	feb-14	-	754	-	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	mar-14	-	755	-	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	abr-14	722	758	(29)	(1)
<b>Subtotal pasivos de cobertura gastos fijos</b>					<b>2.917</b>	<b>6.080</b>	<b>(114)</b>	<b>(4)</b>

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

c) La composición de los pasivos que cubren los gastos fijos al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	may-14	724	761	(30)	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jun-14	727	763	(30)	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jul-14	728	765	(29)	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ago-14	730	767	(29)	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	sep-14	733	770	(29)	(1)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	oct-14	735	772	(29)	(2)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	nov-14	737	775	(29)	(2)
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	dic-14	739	776	(30)	(4)
<b>Subtotal pasivos de cobertura gastos fijos</b>					<b>5.853</b>	<b>6.149</b>	<b>(235)</b>	<b>(13)</b>
<b>Total pasivos de cobertura gastos fijos</b>					<b>8.770</b>	<b>12.229</b>	<b>(349)</b>	<b>(17)</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros.

d) El detalle de los pasivos que cubren la obligación con el público al 31 de marzo de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
CCS	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio US\$ / UF	Obligaciones con el público (bono interno)	may-17	30.072	35.096	(1.610)	(366)
CCS	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio US\$ / UF	Obligaciones con el público (bono interno)	may-17	30.072	35.096	(1.657)	(561)
<b>Total pasivos de cobertura obligaciones con el público</b>					<b>60.144</b>	<b>70.192</b>	<b>(3.267)</b>	<b>(927)</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros.

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

e) El detalle de los pasivos que cubren el crédito a largo plazo al 31 de marzo de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de tasa de interés fijo / variable	Crédito con tasa de interés variable	mar-19	50.000	-	(600)	-
<b>Total pasivos de cobertura obligaciones con el público</b>					<b>50.000</b>	<b>-</b>	<b>(600)</b>	<b>-</b>
<b>Total pasivos de cobertura</b>					<b>209.330</b>	<b>185.762</b>	<b>(2.820)</b>	<b>6.719</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros

Al 31 de marzo de 2014 hay MUSD 411 correspondiente a pérdidas neta de impuestos diferidos, por operaciones liquidadas con el operador financiero y que a la fecha de cierre no se ha materializado la entrega la partida cubierta.

Al 31 de diciembre de 2013, existía una utilidad de MUSD 437 por el mismo concepto.

f) El movimiento de los valores justo de los instrumentos de cobertura se muestra a continuación:

	31-Mar-14 MUSD	31-Dic-13 MUSD
Valor justo instrumentos de cobertura	(2.820)	6.719
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujo de efectivo	482	(1.256)
Resultado partidas no entregadas	411	(437)
<b>Total (1)</b>	<b>(1.927)</b>	<b>5.026</b>

(1) Este valor corresponde al informado en el Estado de Cambios en el Patrimonio por concepto de reserva por coberturas de flujo de caja

**Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros.**
**1. Activos financieros.**

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	Deterioro	
	31-Mar-14 MUSD	31-dic-13 MUSD
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar	7.710	7.530

El deterioro que ha afectado los resultados al 31 de marzo de 2013 y 2012 es el siguiente:

Rubro	Deterioro cargo (abono)		
	31-Mar-14 MUSD	31-Mar-13 MUSD	Cuenta del estado de resultado
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar	472	1.053	Otros Gastos, por naturaleza

**2. Activos no financieros**

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	31-Mar-14 MUSD	31-Dic-13 MUSD
Propiedades, planta y equipos	59.423	59.423
Propiedades de Inversión	8.025	8.025
Activos Intangibles distintos de plusvalía	2.316	2.316
Plusvalía	2.798	2.798
<b>Total deterioro acumulado</b>	<b>72.562</b>	<b>72.562</b>

**Propiedades, plantas y equipos.**

Movimiento del deterioro de Propiedades, plantas y equipos	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2014	(59.423)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 31 de Marzo de 2014</b>	<b>(59.423)</b>

**Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).**
**Propiedades de Inversión.**

<b>Movimiento del deterioro del Propiedades de Inversión</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2014	(8.025)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 31 de marzo de 2014</b>	<b>(8.025)</b>

**Activos intangibles con vida útil definida.**

<b>Movimiento del deterioro de Intangibles de vida útil definida</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2014	(2.316)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 31 de marzo 2014</b>	<b>(2.316)</b>

**3. Pruebas de deterioro de activos no financieros.**

De acuerdo a lo señalado en nota de criterios contables letra (j), a lo largo del ejercicio y fundamentalmente en la fecha de cierre del mismo, Empresas Iansa S.A. y sus subsidiarias evalúan la existencia de indicadores de que alguno de sus activos no financieros pudiesen estar deteriorados. Entre los factores a considerar como indicio de deterioro están la disminución del valor de mercado del activo, cambios significativos en el entorno tecnológico, obsolescencia o deterioro físico del activo, cambios en la manera que se utiliza o se espera utilizar el activo, lo que podría implicar su desuso, entre otras. Para ello, se realizan las siguientes pruebas, utilizando supuestos o indicadores que a continuación se detallan para cada activo no financiero:

**3.1. Propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles.**

Para el cálculo del valor de recuperación de las propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles, el valor en uso es el criterio utilizado por la Sociedad para este rubro.

Para revisar si hay deterioro en los activos no financieros de la Sociedad se preparan proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes o datos históricos disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones por parte de la administración de la Sociedad sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia y las expectativas futuras.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado en base al cálculo de valor en uso y proyecciones de flujos de efectivo. La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujo de efectivo se estimó usando la metodología de cálculo de la tasa del costo promedio ponderado del capital (en inglés WACC).

**Nota 33. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).**

En el caso de que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente provisión por pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro “Aumento o Reverso de deterioro” del estado de resultados consolidados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores, son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

El cálculo del valor en uso para las unidades generadoras de efectivo es más sensible a las siguientes suposiciones.

**3.2. Supuestos claves usados para el cálculo del valor en uso.****Flujos**

Los flujos operacionales están basados en datos históricos, ajustados de acuerdo a la realidad más próxima y esperada de cada negocio. Estos valores se ajustan a las proyecciones que la administración estima como las más representativas para el mediano y largo plazo. Los flujos totales proyectados, además de los flujos operacionales, incluyen las inversiones y variaciones en el capital de trabajo necesarias para operación proyectada.

**Tasas de descuento.**

Las tasas de descuento reflejan la estimación de la administración del costo de capital específico de cada negocio. Esta estimación (WACC) refleja las variables claves de variación y riesgos implícitos de cada país, industria y moneda. Para determinar las tasas de descuento apropiadas se utilizan entre otras variables la tasa libre de riesgo (basada en el rendimiento de un bono gubernamental de EE.UU. a treinta años), la estructura de deuda de cada negocio, las tasas de impuestos propias de cada jurisdicción, los riesgos soberanos de cada nación (índice EMBI de JP Morgan), las tasas por premios por riesgo de la industria, los indicadores “betas” financieros de empresas similares, y las tasas promedio de las deudas financieras de cada negocio (deudas en una misma moneda, en este caso dólares).

La tasa aplicada ha sido la misma para todas las unidades generadoras de efectivo, sin embargo para la planta ubicada en Rapaco, se utilizó una tasa equivalente al 10% de manera de sensibilizar y mostrar de mejor forma un acercamiento al valor justo.

Las tasas de descuento aplicadas para el año 2013 fueron las siguientes:

País	Mínimo	Máximo
Chile	8,0%	10,0%
Perú	8,5%	10,5%

**Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).**

**3.3. Sensibilidad a cambios en los supuestos.**

**Tasa de crecimiento de los flujos del presupuesto (5 primeros años).**

Debido a la alta variabilidad, competencia, alzas de materias primas u otros factores que podrían presentarse en el futuro, las tasas de crecimiento son modificadas variando desde menores crecimientos a los esperados hasta decrecimientos (tasas negativas). En función de lo anterior, se evalúa cómo estos cambios en las tasas de crecimiento afectan los flujos futuros y su comparación con el valor de los activos financieros para estimar si se presentan evidencias potenciales de deterioros.

**4. Plusvalía comprada.**

Se ha asignado el menor valor adquirido a través de combinaciones de negocios a las unidades generadoras de efectivo individuales, que también son segmentos de reporte, para pruebas de deterioro de la siguiente manera:

El valor libro de la plusvalía comprada asignado a la unidad generadora de efectivo es el siguiente:

Unidad generadora de efectivo	Total Bruto		Total neto	
	31-Mar-14	31-dic-13	31-Mar-14	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Alimento Mascotas				
Valor libro de plusvalía comprada	5.745	5.745	2.947	2.947
Unidad generadora de efectivo	Total Bruto		Total neto	
	31-Mar-14	31-dic-13	31-Mar-14	31-Dic-13
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Azúcar				
Valor libro de plusvalía comprada	12.723	12.723	12.723	12.723

**a) Plusvalía comprada.**

Movimiento del deterioro de la plusvalía comprada	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2013	2.798
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 31 de Marzo de 2014</b>	<b>2.798</b>

Durante los ejercicios 2013 y 2012 no hay deterioro y el saldo de MUSD 2.798 corresponde al saldo inicial al 01 de enero de 2009.



**Nota 35. Contingencias y restricciones.**

**a) Garantías.**

**i) Garantías directas otorgadas.**

La Sociedad, a través de su afiliada Iansagro S.A., constituye garantías por la obligación de comprar y adquirir azúcar, derivada de los contratos de ventas con compromiso de retrocompra.

Con fecha 16 de diciembre de 2010, la afiliada Empresas Iansa S.A. en Panamá rescató íntegramente el bono internacional 144 A y emitió un nuevo bono en el mercado local por un monto de USD70 millones aproximadamente.

Esta nueva obligación tiene la prohibición de enajenación de activos esenciales, los cuales son:

- (i) Planta azucarera ubicada en Camino a Yervas Buenas sin número, Linares, Séptima Región de Chile;
- (ii) Planta azucarera ubicada en Panamericana Sur, kilómetro 385, San Carlos, Chillán, Octava Región de Chile; y
- (iii) Planta azucarera ubicada en Camino a Santa Fe sin número, Los Ángeles, Octava Región de Chile; la central de envasado y distribución de azúcar ubicada en Ismael Briceño número 1500, Quilicura, Región Metropolitana de Chile; la planta de nutrición animal ubicada en Panamericana Sur kilómetro 687, Quepe, Novena Región de Chile; y la marca “Iansa”, registrada en el Registro de Marcas Comerciales a cargo del Instituto Nacional de Propiedad Industrial, para las clase 30, establecida en el clasificador de marcas comerciales.

La garantía señalada en el párrafo anterior corresponde a una Fianza y Codeuda Solidaria, no afectando bienes específicos a declarar.

**ii) Garantías directas recibidas.**

No hay garantías directas recibidas al 31 de marzo de 2014.

**iii) Garantías Indirectas otorgadas.**

No hay garantías indirectas otorgadas al 31 de marzo de 2014.

**iv) Garantías Indirectas recibidas.**

No hay garantías indirectas recibidas al 31 de marzo de 2014.

**Nota 34. Contingencias y restricciones (Continuación).****b) Juicios Pendientes.**

Al 31 de marzo de 2014 se encuentran pendientes las siguientes causas judiciales que afectan a Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas:

1) Con fecha 25 de mayo de 2001 se dictó sentencia en la causa de carácter declarativo deducida por la sociedad Invermusa S.A., filial de la Sociedad Malterías Unidas S.A., ante el Arbitro don Pedro Doren, con el objeto que éste declarase que la filial Iansagro S.A. como continuador legal de Compañía Industrial, debe responder, en la eventualidad que ellas se hagan efectivas, de las contingencias tributarias que asumió contractualmente con ocasión de la venta que hizo esta última sociedad en el año 1993 a Malterías Unidas S.A. de las acciones de la sociedad Induexport S.A. y que corresponden a liquidaciones números 1382 a 1389 por un monto de \$1.699.438.543 y números 256 a 260 por un monto de \$267.959.119 practicadas a Induexport S.A. por el Servicio de Impuestos Internos las cuales han sido objetadas por esta última sociedad dando lugar a las causas tributarias rol 10.054-99 y 10.246-99 respectivamente, ambas en actual tramitación.

La sentencia, que fue notificada a las partes con fecha 10 de julio de 2001 dio lugar parcialmente a lo solicitado, al declarar que de ambas causas, Iansagro S.A. solo debía responder a Invermusa y/o Induexport del pago del 99% de la suma a que eventualmente fuere condenada Induexport en la primera de ellas, una vez que existiese sentencia de término ejecutoriada en dicho proceso. En la misma sentencia, el árbitro, conociendo de los antecedentes relativos a las causas tributarias, estimó que en ellas se apreciaba un trabajo de defensa jurídico sumamente acabado que permitía augurar buenas perspectivas de éxito a la misma cuando le correspondiese decidir a un tribunal imparcial.

Con fecha 30 de junio de 2003 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 14 de julio de 2003 y la referida sociedad interpuso con fecha 25 del mismo mes, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto.

Mediante sentencia de fecha 25 de mayo de 2006 la Il. Corte de Apelaciones de San Miguel declaró la inexistencia el proceso antes referido y de la sentencia dictada en el mismo por falta de jurisdicción, fundada en la circunstancia que dicho proceso había sido tramitado por un juez designado por el Director Nacional del Servicio de Impuestos Internos, sin que este último tuviese la facultad para efectuar dicha delegación en conformidad a la ley. La referida sentencia ha sido objeto de un recurso de casación en el fondo deducido por el Consejo de Defensa del Estado, que persigue dejar sin efecto lo resuelto por la Ilustrísima Corte de Apelaciones.

**Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

**b) Juicios Pendientes.**

Mediante sentencia de fecha 5 de junio de 2008 la Excelentísima Corte Suprema invalidó de oficio la sentencia de primera instancia del 30 de junio de 2003, determinando que la demanda deberá ser proveída por el juez competente, es decir por el Director Regional de la Primera Dirección Regional del Servicio de Impuestos Internos.

Con fecha 7 de mayo de 2010 se nos notificó un informe emitido por un funcionario fiscalizador en noviembre de 2009, presentándose de nuestra parte un escrito con observaciones al informe con fecha 24 de mayo de 2010, siendo proveído por el Tribunal con fecha 14 de julio de 2010, disponiendo que se tengan presentes las observaciones al informe del fiscalizador.

Mediante carta de fecha 10 de mayo de 2011 se notificó a Induexport S.A. de la resolución de la Directora Regional Santiago Poniente, en la que dispone recibir la causa a prueba y que fija como punto de prueba acreditar que las facturas objetadas por el SII cumplen con los requisitos legales y reglamentarios necesarios para invocar el crédito fiscal correspondiente.

Con fecha 27 de julio de 2011 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 26 de agosto de 2011 y la referida sociedad interpuso con fecha 6 de septiembre de 2011, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto. Con fecha 12 de abril de 2013 el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos confirmó la sentencia de primera instancia, teniéndose por interpuesto el recurso de apelación ante la Ilustrísima Corte de Apelaciones de San Miguel, habiéndose hecho parte del recurso Induexport S.A. con fecha 29 de agosto de 2013.

La administración teniendo presente lo resuelto por el árbitro, la opinión de sus abogados, no ha efectuado provisión por el referido juicio.

2) Demanda iniciada por Nelson Bonamin con fecha 8 de mayo de 1999 en contra de la ex filial Sofruta Industria Alimenticia Limitada (Sofruta) y Empresas Iansa S.A. ante el Juzgado de la ciudad de San José Bonifacio en Brasil, para obtener su retiro de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conjuntamente con el pago de su participación social que establece en el 7,60 % del capital de la sociedad de R\$ 32.746.085 así como el pago por parte de Empresas Iansa S.A. de una indemnización equivalente a cualquier eventual diferencia que pueda resultar entre lo que se determine le corresponde por su retiro y el valor de su participación al tiempo de ingreso de Empresas Iansa a Sofruta, así como el pago de una cantidad equivalente al 4% del capital de esta sociedad como indemnización de perjuicios por lo que califica como una deficiente administración de Sofruta por parte de Empresas Iansa.

**Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).****b) Juicios Pendientes.**

Mediante sentencia de fecha 8 de junio de 2010, el juez de la causa decretó la disolución parcial de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conforme fuera solicitado por Nelson Bonamin, disponiendo que las demandadas Empresas Iansa S.A. y The Vission II Private

Equity Fund debían concurrir a pagar a este último su participación social equivalente al 7,60% evaluada en la suma de R\$ 2.488.702,46, a la vez que resolvió declarar improcedente la acción de indemnización de perjuicios intentada en la misma causa por Nelson Bonamin en contra de Empresas Iansa por una supuesta deficiente administración de Sofruta por parte de esta última.

En contra de esta sentencia, en la parte que da lugar a la disolución parcial de la sociedad y obliga al pago de la suma antes señalada a Nelson Bonamin, Empresas Iansa interpuso recurso de apelación para ante el Tribunal de Justicia de Sao Paulo (equivalente a nuestra Corte de Apelaciones) teniendo como fundamento de ello el que conforme a la legislación de Brasil (i) quién debe concurrir al pago de la participación del socio que se retira en virtud de una disolución parcial es la propia sociedad y no sus socios o cuotistas y (ii) la improcedencia de que para el cálculo de la participación social de Nelson Bonamin el juez haya considerado el porcentaje correspondiente al capital de la sociedad, y no haya procedido a efectuar un balance especial para estos efectos conforme al valor de mercado de la sociedad, la que en la actualidad se encuentra en quiebra.

El Tribunal de Justicia de Sao Paulo conociendo del recurso de apelación antes referido, ratifico que Empresas Iansa se encuentra obligada solidariamente al pago del valor de la participación social que detentaba Nelson Bonamin en Sofruta, sin perjuicio de lo cual resolvió que para el cálculo de ella debe estarse a su determinación mediante una pericia contable sobre la base del valor de mercado de las cuotas sociales al momento de deducirse la acción por Bonamin, el 8 de mayo de 1999, y no en función del capital social estatutario como lo había resuelto el fallo de primera instancia, pericia que debe practicarse en el tribunal de primera instancia.

Con fecha 14 de Febrero de 2012, Empresas Iansa interpuso un Recurso Especial ante el Tribunal Superior de Justicia (RESP 1332766) con el objeto de modificar lo resuelto en segunda instancia en cuanto a que no debe existir solidaridad para el pago de lo adeudado a Nelson Bonamin y que el valor de lo adeudado debe ser calculado sobre la base del valor de mercado de las cuotas a la fecha de la sentencia que declaró la disolución parcial de la sociedad. Este recurso se encuentra pendiente de resolución. Por su parte el expediente volvió al tribunal de primera instancia con fecha 7 de Enero de 2013 para los efectos de la liquidación del fallo y cálculo del valor de las cuotas de Nelson Bonamin, habiéndose designado un perito con ese objeto el pasado 14 de Octubre de 2013.

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **b) Juicios Pendientes.**

3) Liquidaciones practicadas por el Servicio de Impuestos Internos y notificadas a Agromás S.A. con fecha 30.04.2007, por un monto total de \$145.835.049 incluyendo intereses y multas, correspondiente al castigo de cuentas por cobrar supuestamente no acreditadas durante el año 2004. En opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la sociedad, existen argumentos que razonablemente permiten esperar que dichas liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por los tribunales ordinarios de justicia.

4) Con fecha 2 de mayo de 2012 el Servicio de Impuestos Internos emitió la Resolución N° 112 y la Liquidación N° 30 en contra de Empresas Iansa S.A. En virtud de ellas, el SII modificaba la pérdida tributaria declarada por Empresas Iansa S.A. para el año tributario 2011 desde la cantidad de US\$ 30.665.097,7 a la suma de US\$ 28.652.712,84, y rechazaba la solicitud de devolución presentada por concepto de pago provisional por utilidades absorbidas y liquidaba impuestos por la cantidad de US\$ 4.605.550,99.

Con fecha 13 de junio de 2012 Empresas Iansa S.A. solicitó la revisión de la Resolución N° 112 y la Liquidación N° 30. Dicha solicitud se fundó en argumentos formales y en sólidos argumentos de fondo. Respecto de estos últimos, la sociedad argumentó que los gastos asociados a la emisión de bonos emitidos en el año 2005 y 2010 cumplían cabalmente con los requisitos que la ley exige para su deducción, especialmente considerando que los efectos de dichas operaciones en todo momento se reconocieron en Chile y que los fondos provenientes de ambas emisiones se utilizaron en el pago de deudas que Empresas Iansa S.A. mantenía con diversos acreedores. Respecto de los derivados financieros, se argumentó que Empresas Iansa S.A. se ajustó a los criterios del propio SII, contenidos en el Oficio N°2.322 de 2010.

Con fecha 27 de agosto de 2012 el Departamento Jurídico rechazó la presentación anterior.

Frente a ello, se dedujo dentro del plazo reclamo tributario en contra de la Liquidación y la Resolución, con fecha 19 de diciembre de 2012. Actualmente se está a la espera de la resolución del Tribunal Tributario que tenga por interpuesto el reclamo y ordene emitir un informe sobre el mismo a los fiscalizadores del SII.

Con fecha 2 de mayo de 2013 el Tribunal Tributario tuvo por interpuesto el reclamo tributario, ordenando al Departamento de Grandes Empresas que emita su informe, estando pendiente a la fecha.

Considerando las circunstancias que rodearon a las operaciones cuestionadas, y en opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la compañía, existen argumentos que razonablemente permiten esperar que dichas resoluciones y liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por las autoridades correspondientes.

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **c) Restricciones.**

La sociedad matriz se ha comprometido a mantener restricciones con relación al siguiente crédito:

- i) Emisión de Bono local por Empresa Iansa S.A., por la cantidad inicial de USD 70 millones aproximadamente, que establece las siguientes restricciones:
  - Endeudamiento financiero neto menor a 0,8 veces. Al 31 de marzo de 2014 dicho coeficiente se situó en: 0,3 veces.
  - Deuda financiera neta sobre EBITDA menor a 5,5 veces hasta el 31 de diciembre de 2011, menor a 5,0 veces hasta el 31 de Diciembre 2012 y menor a 4,0 veces desde el 01 de Enero 2013. Al 31 de marzo de 2014 dicho coeficiente se situó en: 2,5 veces.

- Activos libre de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de marzo de 2014 dicho coeficiente se situó en: 5,4 veces.
  - Cross Default y Cross Acceleration con afiliadas relevantes, esto implica mantener en todo momento un porcentaje de a lo menos el 50,1 % de participación en el capital accionario o en los derechos sociales, según corresponda, de las siguientes afiliadas:
    1. Iansagro S.A., RUT 96.772.810-1
    2. Agromás S.A., RUT 96.909.650-1
- ii) Contrato de Crédito Bancario por Empresa Iansa S.A., por la cantidad de USD 50 millones, que establece las siguientes restricciones:
- Endeudamiento financiero neto menor o igual a 0,8 veces. Al 31 de marzo de 2014 dicho coeficiente se situó en: 0,3 veces.
  - Gasto financiero neto igual o superior a 3,0 veces. Al 31 de marzo de 2014 dicho coeficiente se situó en: 14,7 veces.
  - Activos libre de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de marzo de 2014 dicho coeficiente se situó en: 5,4 veces.
  - Cross Default y Cross Acceleration con afiliadas relevantes, esto implica mantener en todo momento un porcentaje de a lo menos el 50,1 % de participación en el capital accionario o en los derechos sociales, según corresponda, de las siguientes filiales:
    1. Iansagro S.A., RUT 96.772.810-1
    2. Agromás S.A., RUT 96.909.650-1
    3. Agrícola Terrandes S.A., RUT 76.016.176-4

**Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

**c) Restricciones (Continuación).**

Al 31 de marzo de 2014 la clasificación nacional de riesgo otorgada por las clasificadoras aprobadas por el Directorio es la siguiente:

Instrumento	Clasificación ICR	Clasificación Feller Rate
Línea de Bonos (Solvencia)	A- (Estable)	A- (Estable)
Títulos accionarios	Primera clase Nivel 3	Primera Clase Nivel 3

**Nota 36. Medio ambiente.**

La filial Iansagro S.A., para su área industrial, ha desarrollado con normalidad su actividad industrial correspondiente al período de inter-campañas comprendido entre octubre de 2013 y marzo de 2014. En cuanto a la disposición de residuos industriales líquidos (Riles) en sus fábricas de Ñuble, Linares y Los Ángeles, en este primer trimestre del 2014 se ha mantenido la condición de No Descarga de Riles a cuerpos de agua fluviales, característica de la temporalidad propia del proceso de fabricación de azúcar de remolacha.

En el ámbito agrícola se continúa trabajando en la mejora de la eficiencia de aprovechamiento del recurso hídrico mediante el aumento de la superficie regada con riego tecnificado, que en la temporada 2013 – 2014 alcanza un 62% del total. Lo anterior, en conjunto con el manejo técnico de Iansagro consigue aprovechar 3 veces más el recurso en comparación con el riego tendido. Respecto a la fertilización, dada la aplicación del método de la fertilización racional se ha logrado disminuir la cantidad de fertilizantes en un 50%. En cuanto al control de enfermedades del cultivo a través de la aplicación de plaguicidas, se ha logrado la disminución de aplicaciones en la temporada gracias al manejo integral de plagas.

Para el período 2013 – 2014, iniciado el 01 de octubre de 2013, los proyectos enfocados en temas medioambientales, se centran en la incorporación de lavadores de gases tipo venturi (scrubbers) en calderas y secadores de coseta de nuestra fábrica azucarera de Los Ángeles, con una inversión autorizada de USD 2.300.000. Esta inversión permitirá una mejora sustancial en la calidad de las emisiones gaseosas de la fábrica. Se espera que los nuevos equipos estén plenamente operativos a mediados del segundo trimestre de 2014, coincidiendo con el inicio de la próxima campaña 2014. Respecto a esto, al cierre de marzo de 2014 las inversiones activadas alcanzan a USD 2.137.717.

**Inversiones en proyectos 2013-2014 al cierre de marzo de 2014.**

Planta Productiva	Descripción del Proyecto	Monto Activado al 31-Mar-14 MUSD
Los Ángeles	Control de emisiones atmosféricas en calderas	1.094
Los Ángeles	Adecuación de secadores de cosetas y control de emisiones atmosféricas	1.044
<b>TOTAL PROYECTOS</b>		<b>2.138</b>

Los desembolsos en gastos fijos relacionados con temas medio ambientales, con cargo a resultados del período enero – marzo de 2014, ascendieron a USD 243.805, y correspondieron a la operación de lagunas para el tratamiento de Riles, las cuales operan como otra sección de la fábrica y tienen equipos, personal a cargo, vigilancia, mantenimiento, materiales de operación, arriendo equipos, obras civiles y otros servicios.

**Nota 37. Análisis de riesgos.**

**Dado que el mayor activo de Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. es su participación e Empresas Iansa, a continuación se detalla el análisis de riesgo de la Afiliada.**

**1) Riesgo de mercado**

El azúcar, al igual que otros commodities, está expuesto a fuertes fluctuaciones de precios en el mercado internacional. Este riesgo se ve mitigado por el programa de cobertura del precio del azúcar adoptado por la Compañía, y por el mecanismo de la banda de precios vigente actualmente en el país.

Durante el primer trimestre del año 2014 el precio internacional del azúcar mantuvo la tendencia a la baja iniciada en junio 2012, pero a un ritmo menor, a pesar del aumento en los niveles de stock de azúcar a nivel mundial, lo que ha hecho que muchos productores e ingenios azucareros en el mundo hayan tenido resultados negativos. A fines de enero 2014 el precio internacional del azúcar refinada llegó a su mínimo desde abril 2009, alcanzando USD 402,5 por tonelada. Esta caída se debió principalmente a la confirmación del superávit mundial de azúcar en la campaña 2013/2014 de 2,7 millones de toneladas, y a la depreciación del real brasileño. El real se ha depreciado en 11,1% en el período enero 2013 – marzo 2014, y la depreciación de esta moneda tiene un impacto directo sobre el precio internacional del azúcar, ya que permite a los productores de Brasil – el mayor productor y exportador de azúcar en el mundo – disminuir el precio de venta en dólares, manteniendo similar su ingreso en moneda local.

A partir de febrero 2014 el precio internacional experimentó una importante recuperación, cerrando al 31 de marzo de este año en USD 474,2 por tonelada, es decir, 18% sobre el precio mínimo alcanzado en enero. La recuperación del precio internacional se debió principalmente a la preocupación del mercado acerca de los resultados de la campaña 2014/2015 en Brasil, el cual se estima se verá afectado negativamente por un inicio de año mucho más seco que el promedio histórico. A lo anterior se suma una disminución en la tasa de replantación de caña, debido a los malos resultados recientes de los ingenios azucareros en Brasil, lo que deriva en caña más antigua y de menor contenido de azúcar.

Por último, durante el primer trimestre del año 2014 el precio internacional del azúcar promedió USD 446 por tonelada vs. USD 449 por tonelada al cierre 2013.

Empresas Iansa participa también del mercado de jugos concentrados, a través de su filial Patagoniafresh. Este mercado se comporta como un mercado de commodities, donde los precios de venta están determinados por la interacción de la oferta y demanda de jugos en los mercados internacionales, y el margen esperado se determina en base al precio de los jugos y el costo de la materia prima en el mercado local, que se ve afectado por factores climáticos y los precios de compra de fruta fresca en los países industrializados. De este modo, las caídas abruptas en los precios de los jugos en los mercados internacionales podrían afectar negativamente los márgenes de la Compañía. Para reducir este riesgo, el Directorio de Patagoniafresh mantiene un control permanente del stock, los compromisos de venta de jugos y el abastecimiento de materias primas, velando por mantener la exposición en jugos y frutas en niveles bajos, evitando eventuales pérdidas ante caídas en los precios internacionales de los



jugos. El nivel máximo de exposición es revisado periódicamente por el Directorio, considerando las condiciones imperantes en los mercados.

El desempeño de la economía mundial también podría incidir en los precios y volúmenes de venta de los productos que comercializa Empresas Iansa o sus filiales. La política de la Compañía para acotar este riesgo es reducir al mínimo los inventarios de productos terminados y materias primas, y tomar las medidas internas para disminuir los niveles de endeudamiento, mantener márgenes de contribución adecuados en cada uno de los negocios principales y hacer un esfuerzo constante por controlar y reducir los gastos fijos.

## **2) Participación en mercados de commodities.**

La mayor parte de los ingresos de Empresas Iansa proviene del negocio azucarero, el cual se ve afectado por la variación de los precios del azúcar en el mercado internacional. Para cubrir el riesgo que representa la volatilidad de los precios internacionales, la Compañía cuenta con un programa de cobertura de futuros de azúcar. Este programa, que se gestiona anualmente, se inició el año 2009 y tiene por objeto proteger los márgenes de producción de azúcar de remolacha ante las variaciones de precio que experimenta el mercado internacional y su efecto en los precios de ventas locales. El programa ha entregado estabilidad financiera a la Compañía, protegiendo la rentabilidad del negocio azucarero en el corto plazo.

De este modo, cuando los precios internacionales del azúcar suben, el costo de esta cobertura se compensa con el mayor precio de venta de los productos; al contrario, cuando los precios internacionales bajan, los menores precios de venta en el mercado nacional se ven compensados con los ingresos provenientes del programa de coberturas. La efectividad de este programa queda en evidencia en el análisis de sensibilidad frente a fluctuaciones de dicho precio en los resultados proyectados para el 2014, en la tabla al final de esta sección.

En el mercado de jugos concentrados, la Compañía busca mantener los compromisos de venta y los niveles de stock de jugos y abastecimiento de materias primas bajos, para no exponer el margen de ventas a caídas abruptas como resultado de la baja en el precio de los jugos en los mercados internacionales.

En el caso de los fertilizantes, la Empresa sólo actúa como importadora y comercializadora de insumos para el cultivo de la remolacha. Los precios del mercado nacional reflejan las fluctuaciones del mercado externo, con lo cual existe una natural cobertura de riesgo.

En los productos de nutrición animal (bovinos y equinos) y mascotas, los precios finales también varían con el costo de los insumos utilizados en su producción, algunos de los cuales (como coqueta y melaza) son coproductos de la producción de azúcar. De este modo, la exposición a la variación de los precios internacionales en este negocio también se encuentra acotada.

**Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

**Análisis de sensibilidad al precio del azúcar**

Efecto de la disminución de un 12,2% en el Precio Internacional - Londres N°5		
Producción est. azúcar de remolacha 2014	270,0	000 TM Azúcar
Cobertura (Instrumentos con venc. 2014)	140,6	000 TM Azúcar
<b>Volumen sin cobertura</b>	<b>129,4</b>	<b>000 TM Azúcar</b>
Desfase en transferencia de precios	<i>hasta:</i> 65,0	000 TM Azúcar
Volumen Expuesto	<b>64,4</b>	<b>000 TM Azúcar</b>
Precio Int. (promedio últimos 6 meses)	459,2	US\$/TM
Reducción de un 12,2% <sup>(*)</sup> en el precio	56,1	US\$/TM
<b>Pérdida máxima</b>	<b>3,6</b>	<b>millones US\$</b>
<b>Resultado Controladora (últimos 12m)</b>	<b>22,7</b>	<b>millones US\$</b>
Efecto sobre el Resultado	15,9%	
<b>EBITDA (últimos 12m)</b>	<b>46,9</b>	<b>millones US\$</b>
Efecto sobre el Ebitda	7,7%	
<b>Ingresos (últimos 12m)</b>	<b>602,2</b>	<b>millones US\$</b>
Efecto sobre los Ingresos	0,6%	

(\*): Corresponde a la variación entre el precio promedio del 1° Trimestre 2013 y el 1° Trimestre 2014. [Precio Internacional Londres N°5].

**3) Riesgo de sustitución en el mercado del azúcar.**

Los principales sustitutos del azúcar son los productos “edulcorantes no calóricos”, cuyo consumo ha aumentado significativamente en los últimos años. Existen otros sustitutos como el jarabe de alta fructosa que tuvo una participación relevante en el pasado, en ciertos usos industriales (principalmente bebidas gaseosas), pero en la actualidad no constituye un riesgo relevante dado su bajo nivel de consumo en el país (aprox. 1% del consumo de azúcar).

Las importaciones de productos “edulcorantes no calóricos” en el país han tenido un aumento importante en años recientes, proceso que se acentuó como consecuencia de una creciente tendencia al consumo de alimentos “light”. Esta tendencia, que se manifiesta tanto en el segmento industrial como en el retail, ha encontrado apoyo en las autoridades de salud, que ha impulsado campañas para incentivar hábitos y estilo de vida saludables, fomentando la disminución en el consumo de sal y azúcar. Es esperable que los mensajes de las autoridades de salud en esta dirección vayan en aumento.

**Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

A pesar de la tendencia creciente en el consumo local, durante los primeros dos meses del año 2014 (que representa la última información disponible a marzo 2014) las importaciones de edulcorantes no calóricos mostraron una baja cercana al 40%, siendo los edulcorantes de menor valor (aspartame, ciclamato y sacarina), que representan cerca del 43% del consumo total de edulcorantes no calóricos, los que más cayeron, con un 58% en volumen. En el mismo periodo, las importaciones de stevia aumentaron en un 37%. Lo anterior evidencia la creciente demanda de los consumidores locales para preferir aquellos productos más inocuos para la salud (sucralosa y stevia), siendo estos segmentos aquellos en los que participa Iansa.

Durante el 2013 la Compañía hizo inversiones para desarrollar nueva planta de endulzantes no calóricos en Chillán, la cual entró en operaciones en enero de este año.

**4) Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima.**

Las principales materias primas que Empresas Iansa utiliza para la fabricación de azúcar son remolacha y azúcar cruda.

Durante los años 2008 y 2009 se presentó una baja en las hectáreas sembradas con remolacha, alcanzándose en promedio 14.500 hectáreas, aproximadamente. Esta situación ha cambiado en forma significativa en años recientes. En efecto, el promedio de superficie sembrada en las temporadas 2010 a 2013 es de aproximadamente 19.800 hectáreas, mientras que para la temporada 2013 – 2014 está en torno a las 18.500 hectáreas.

Aunque no es posible proyectar con precisión la superficie sembrada de remolacha en los próximos años, ya que ésta se ve afectada por la alta volatilidad de los márgenes asociados a los cultivos alternativos, es razonable pensar que las buenas condiciones de manejo de la remolacha (asesoría técnica especializada, disponibilidad de nuevas tecnologías de cosecha, y nuevas variedades de semillas con mayor potencial de rendimiento), sumado a la modalidad de pago actual (se compra la remolacha entera, desfoliada), con contratos a precios conocidos, permitirán que la superficie de siembra de remolacha se consolide y estabilice en el país.

A fines del año 2012 Iansa inauguró su refinería de azúcar cruda en las instalaciones de la Planta de Chillán, la cual operó exitosamente durante el año 2013 y permite contar con una nueva fuente de abastecimiento para la producción de azúcar refinada.

En el caso de los jugos concentrados, la principal materia prima es la manzana, donde existe una importante dispersión de oferta, tanto geográfica como en variedades, lo que permite contar con diversas fuentes de abastecimiento y disminuye el riesgo asociado a la disponibilidad de materia prima.

**Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

En la producción de pasta de tomates, donde Empresas Iansa está presente a través de su filial Icatom, la mayor parte de la materia prima proviene de campos administrados por la Sociedad, lo que sumado a las excepcionales características climáticas del valle de Ica en Perú, permiten contar con abastecimiento regular de materia prima con costos controlados.

**5) Riesgo agrícola.**

La actividad de Empresas Iansa se desarrolla en el sector agroindustrial, por lo que sus niveles de producción podrían eventualmente verse afectados por problemas climáticos (inundaciones, heladas, sequías) y/o fitosanitarios (plagas y/o enfermedades).

En el caso de la remolacha, principal materia prima para la producción de azúcar, la dispersión de la producción en distintas regiones, el alto nivel tecnológico aplicado en su cultivo, en especial el riego tecnificado y las variedades de semillas tolerantes a rhizoctonia y esclerocio, reducen los riesgos señalados. Adicionalmente, los agricultores remolacheros que trabajan con financiamiento de la Compañía están protegidos por una póliza de seguros frente a riesgos climáticos y a ciertas enfermedades del cultivo asociadas a efectos climáticos, que cubre una parte importante de los costos directos incurridos en caso de siniestro, y cuyos términos y condiciones se licitan anualmente en las mejores condiciones del mercado asegurador local.

En el mercado de los jugos concentrados, la dispersión en la producción de manzanas (principal materia prima utilizada por la compañía) en diferentes zonas geográficas, permite disminuir el riesgo señalado.

**6) Riesgo financiero.****6.1) Por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento.**

Dado que los ingresos de los principales negocios de la Compañía – azúcar y coproductos de la remolacha, endulzantes no calóricos, insumos agrícolas, productos de nutrición animal, jugos concentrados y pasta de tomates – están determinados en dólares de acuerdo al precio alternativo de importación o exportación, según sea el caso, la política de la Empresa es fijar los precios de compra de las materias primas en la misma moneda y/o tomar coberturas cambiarias que permitan proteger el margen frente a variaciones en el tipo de cambio. En el caso de la remolacha, principal insumo del azúcar, los contratos de compra tienen mayoritariamente sus precios expresados en dólares, generándose por esta vía una cobertura de gran parte del costo de producción.

**Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

Por otra parte, debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar americano, gran parte de su capital de trabajo (azúcar importada, fertilizantes, otros insumos agrícolas y materias primas para la producción de productos de nutrición animal y mascotas) y sus ingresos están directamente vinculados con esa moneda. Por este motivo, la Compañía busca financiar sus pasivos en dicha moneda, o, si las condiciones de mercado lo ameritan, tomar un financiamiento en moneda local, cubriendo el riesgo cambiario vía un swap de esos pasivos al dólar.

Los gastos de remuneraciones, otros gastos fijos y algunos costos variables están determinados en pesos, de manera que son afectados por las variaciones de tipo de cambio. Este riesgo se minimiza con programas de coberturas cambiarias.

Respecto de los plazos de financiamiento, la política es mantener un equilibrio en los plazos de financiamiento para los activos de la Compañía. Producto de la estacionalidad en los flujos, la política definida es financiar con pasivos de largo plazo las inversiones requeridas, y utilizar créditos de corto plazo para financiar las necesidades de capital de trabajo.

**6.2) Por variaciones de tasas de interés flotante.**

En relación a las variaciones de las tasas de interés, se busca mantener en el tiempo un equilibrio entre tasa fija y variable. Actualmente, la Compañía tiene todos los pasivos de largo plazo a tasa fija y una porción de los pasivos de corto plazo a tasa variable.

Durante los últimos años, las condiciones financieras del país se han mantenido estables, a pesar de la incertidumbre generada por la situación internacional, particularmente de Europa, y por los anuncios que han dado las autoridades monetarias en Estados Unidos, para reducir gradualmente los programas de estímulos monetarios que se introdujeron para enfrentar los efectos de la crisis financiera ocurrida durante el 2008.

La tasa base de política monetaria en nuestro país presentó una leve disminución en los primeros meses del 2012, para luego mantenerse en 5,0%, hasta el cierre del tercer trimestre del año 2013. Con posterioridad, el Banco Central anunció una reducción en la tasa base de 25 puntos en octubre 2013 y otra en noviembre 2013, dejando la tasa en 4,5% a fines del 2013, anticipándose a una desaceleración de la economía local. Durante el presente año, el Instituto Emisor decidió reducir en 25 puntos bases adicionales la tasa de política monetaria (TPM) en marzo del 2014, dejando la tasa base en 4,0%, luego de haberla bajado en el mismo monto el mes anterior. De esta forma, el ente rector optó por bajar la TPM por segundo mes consecutivo, acumulando un retroceso de 50 puntos bases en las últimas dos reuniones, y distanciándose de algunos observadores como el Grupo de Política Monetaria, que habían recomendado mantener la tasa debido a las presiones inflacionarias ocasionadas por la depreciación del peso.

**Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

A pesar de que la gran volatilidad de los mercados internacionales se ha mantenido, y podría tener un efecto al alza en los spreads financieros, incluyendo eventualmente impactos en la economía local, las variaciones en la tasa de interés de los mercados internacionales no afectarán de manera significativa los pasivos de largo plazo de la Compañía. Esto se debe a que la Compañía ha aprovechado las oportunidades del mercado financiero local para fijar las condiciones de su financiamiento de largo plazo, rescatando a fines del año 2010 el bono internacional (144 A) que mantenía en el mercado de Estados Unidos, y luego emitiendo un nuevo bono en el mercado local con una tasa fija, y en condiciones más ventajosas, que fue convertido a dólares. Del mismo modo, durante el primer trimestre del 2014 la Compañía reestructuró sus pasivos luego de contratar un préstamo bancario en dólares, por un monto de USD 50 millones, a una tasa también fija.

**Análisis de sensibilidad a la tasa base de interés internacional**

Efecto de la variación del 0,5% de la tasa de interés (préstamos en USD)							
	31-mar-14			31-mar-13			
<b>Deuda</b>	<b>145,4</b>	<b>millones US\$</b>		<b>Deuda</b>	<b>119,8</b>	<b>millones US\$</b>	
Bono local	62,9	(tasa fija)		Bono local	70,5	(tasa fija)	
Leasing financiero	1,0	(tasa fija)		Leasing financiero	5,2	(tasa fija)	
Bancaria	21,5			Bancaria	25,2		
Bancaria (tasa fija)	59,9	(tasa fija)		Bancaria (tasa fija)	8,9	(tasa fija)	
No Bancaria	0,0	(tasa fija)		No Bancaria	10,0	(tasa fija)	
<b>Caja</b>	<b>(31,9)</b>	<b>millones US\$</b>		<b>Caja</b>	<b>(11,4)</b>	<b>millones US\$</b>	
<b>Deuda Total Neta</b>	<b>113,5</b>	<b>millones US\$</b>		<b>Deuda Total Neta</b>	<b>108,4</b>	<b>millones US\$</b>	
<b>Deuda Neta Expuesta</b>	<b>21,5</b>	<b>millones US\$</b>		<b>Deuda Neta Expuesta</b>	<b>25,2</b>	<b>millones US\$</b>	
<b>Variación 0,5% en la tasa</b>	<b>0,1</b>	<b>millones US\$</b>		<b>Variación 0,5% en la tasa</b>	<b>0,1</b>	<b>millones US\$</b>	

Nota: La información del año 2013 no considera a Patagoniafresh S.A.

**7) Riesgo de Liquidez.**

Los indicadores de liquidez (liquidez corriente y razón ácida) al 31 de diciembre 2013 dan cuenta de una buena capacidad de la Compañía para cumplir con los compromisos que adquiere para cubrir sus necesidades temporales de capital de trabajo.

**Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

**Descomposición de pasivos financieros por plazo de vencimiento**

31 de Marzo de 2014							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (miles de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	23.240	5.154	2.569	8.953	11.355	39.410	-
Pasivo por arriendo financiero	336	334	478	792	446	-	-
Bono Local	9.213	-	9.049	17.576	16.896	16.204	-
Compromiso de retrocompra	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>32.789</b>	<b>5.488</b>	<b>12.096</b>	<b>27.321</b>	<b>28.697</b>	<b>55.614</b>	-

31 de Marzo de 2013							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (miles de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	25.204	2.250	2.250	3.250	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	550	529	897	2.260	1.308	1.268	-
Bono Local	1.540	-	9.397	18.262	17.576	33.100	-
Compromiso de retrocompra	-	-	10.125	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>27.294</b>	<b>2.779</b>	<b>22.669</b>	<b>23.772</b>	<b>18.884</b>	<b>34.368</b>	-

**8) Riesgo de crédito.**

Respecto de las cuentas por cobrar, la Sociedad tiene definido utilizar seguros de crédito para las cuentas o segmentos de mayor riesgo y tomar las provisiones que corresponden en los restantes negocios. La conveniencia de los seguros de crédito es evaluada en forma periódica, y la póliza para cubrir este riesgo es tomada con una Compañía líder en este rubro. En el caso del negocio azúcar, segmento industrial, el riesgo de crédito se evalúa en un Comité de Crédito que determina el nivel de exposición por cliente y se le asigna una línea de crédito, la cual se revisa en forma periódica.

En cuanto a la protección de las cuentas deterioradas, se realiza una segmentación de los clientes, basada en la morosidad de los mismos y se constituyen las provisiones para aquellos clientes que tienen una morosidad significativa y/o que representan un riesgo de crédito relevante.

**Nota 38. Hechos posteriores.**

a) De conformidad a lo dispuesto en el numeral 2.2 A de la sección II de la Norma de Carácter General N° 30 y de la Circular N° 1737 de esa Superintendencia, informamos a Ud. que en la Junta Ordinaria de Accionistas de Campos Chilenos S.A. celebrada el día de ayer, 2 de abril, se procedió en conformidad a lo establecido en los estatutos sociales, a la elección de un nuevo Directorio de la sociedad, el cual quedó integrado por siete directores según se señala a continuación:

Directores

- Joaquín Noguera Wilson
- Gerardo Varela Alfonso
- Arturo Mackenna Iñiguez
- Massimiliano Bonzo
- Ingrid Borchers Breceño

De conformidad a lo dispuesto en el numeral 2.2 A de la sección II de la Norma de Carácter General N° 30 y de la Circular N° 1737 de esa Superintendencia, estando debidamente facultado, informo a ustedes los siguientes acuerdos adoptados en la Junta Ordinaria de Accionistas de Campos Chilenos S.A. celebrada con fecha 2 de abril de 2014.

- Se acordó pagar un dividendo de definitivo N°26, de US\$0,00305.- por acción, que se pagará a contar del día 2 de mayo de 2014. El dividendo se pagará por su equivalente en pesos moneda corriente nacional según el tipo de cambio “Dólar Observado”, publicado en el Diario oficial el día 2 de abril de 2014.
  - Tendrán derecho a este dividendo los Accionistas que figuren inscritos como tales en el registro de Accionistas de la sociedad el día 25 de Abril de 2014.
  - Se acordó la Política de Dividendos Futuros.
  - Se acordó la remuneración para los Directores.
  - Se acordó designar a la firma KPMG como auditores externos para el ejercicio 2014.
  - Se acordó designar como periódico para efectuar las publicaciones ordenadas por Ley al diario electrónico [www.extranoticias.cl](http://www.extranoticias.cl) de Santiago.

Los presentes estados financieros han sido aprobados y autorizados a ser emitidos por el Directorio de la Sociedad en sesión de fecha 30 de Abril de 2014.

Entre el 31 de marzo de 2014 y la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole que afecten en forma significativa las cifras en ellos contenidas o la interpretación de los estados financieros.