



VIÑA SAN PEDRO TARAPACA S.A. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondiente al ejercicio terminado
al 31 de diciembre de 2009

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES.

Santiago, 17 de marzo de 2010

Señores Accionistas y Directores
Viña San Pedro Tarapacá S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados consolidados de situación financiera de Viña San Pedro Tarapacá S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2009 y 2008, del estado consolidado de situación financiera de apertura al 1 de enero de 2008 y de los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2009 y 2008. La preparación de dichos estados financieros (que incluyen sus correspondientes notas), es responsabilidad de la Administración de Viña San Pedro Tarapacá S.A. Nuestra responsabilidad consiste en emitir una opinión sobre estos estados financieros con base en las auditorías que efectuamos.

Nuestras auditorías fueron efectuadas de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas. Una auditoría comprende el examen, a base de pruebas, de evidencias que respaldan los montos e informaciones revelados en los estados financieros consolidados. Una auditoría comprende, también, una evaluación de los principios de contabilidad utilizados y de las estimaciones significativas hechas por la Administración de la Sociedad, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados. Consideramos que nuestras auditorías constituyen una base razonable para fundamentar nuestra opinión.

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Viña San Pedro Tarapacá S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2009 y 2008 y al 1 de enero de 2008, los resultados integrales de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2009 y 2008, de acuerdo con Normas de Información Financiera de Chile/Normas Internacionales de Información Financiera.



Luis Perera Aldama
RUT: 14.746.485-1



INDICE

ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO

ESTADO CONSOLIDADO DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCIÓN

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

NOTA 1	INFORMACIÓN GENERAL	1
NOTA 2	RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES	3
2.1	Bases de preparación	3
2.2	Bases de consolidación	4
2.3	Información financiera por segmentos	5
2.4	Transacciones en monedas extranjeras y unidades de reajuste	5
2.5	Efectivo y equivalentes al efectivo	6
2.6	Instrumentos financieros	6
2.7	Deterioro de activos financieros	7
2.8	Inventarios	8
2.9	Pagos Anticipados	8
2.10	Propiedades, plantas y equipos	8
2.11	Arrendamientos	9
2.12	Activos biológicos	9
2.13	Activos intangibles	10
2.14	Deterioro de activos no corrientes distintos del menor valor de inversiones	11
2.15	Impuesto a la renta e impuestos diferidos	11
2.16	Beneficios a los empleados	12
2.17	Provisiones	12
2.18	Reconocimiento de ingresos	12
2.19	Acuerdos comerciales con distribuidores y cadenas de supermercados	13
2.20	Costos de venta de productos	13
2.21	Gastos de comercialización (marketing y ventas)	13
2.22	Gastos de distribución	13
2.23	Gastos de administración	14
2.24	Medio ambiente	14
NOTA 3	ESTIMACIONES Y APLICACIONES DEL CRITERIO PROFESIONAL	14
NOTA 4	TRANSICIÓN A NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA (NIIF)	15
	(a) Propiedades, plantas y equipos	17
	(b) Provisión por dividendo	17
	(c) Eliminación de corrección monetaria	17
	(d) Instrumentos financieros a valor justo	17
	(e) Provisión indemnización por años de servicios	18
	(f) Costos de financiamiento relacionados a deuda	18
	(g) Moneda funcional de inversiones en el exterior	18
	(h) Capitalización del costo de financiamiento	18
	(i) Menor valor de inversiones	18
	(j) Impuestos Diferidos	19
	(k) Interés Minoritario	19
	(l) Amortización de marcas comerciales	19
NOTA 5	ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS	19
	Administración de riesgos	19
	Riesgo de tipo de cambio	20
	Riesgo de tasa de interés	21
	Riesgo de Inflación	21
	Riesgo de precio de materias primas	21

<i>Riesgo de Crédito</i>	22
<i>Riesgo de liquidez</i>	23
NOTA 6 INSTRUMENTOS FINANCIEROS	24
NOTA 7 INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS OPERATIVOS	27
NOTA 8 COMBINACIONES DE NEGOCIOS	28
NOTA 9 COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA	30
NOTA 10 RESULTADOS FINANCIEROS	30
NOTA 11 OTRAS GANANCIAS Y PÉRDIDAS	31
NOTA 12 EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	31
NOTA 13 DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR	32
NOTA 14 SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS	33
NOTA 15 INVENTARIOS	38
NOTA 16 PAGOS ANTICIPADOS	38
NOTA 17 PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS	39
NOTA 18 ACTIVOS BIOLÓGICOS	40
NOTA 19 ACTIVOS INTANGIBLES	42
NOTA 20 INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS	43
NOTA 21 IMPUESTOS A LAS GANANCIAS E IMPUESTOS DIFERIDOS	44
NOTA 22 PRÉSTAMOS Y OBLIGACIONES FINANCIERAS QUE DEVENGAN INTERESES	47
NOTA 23 ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR	50
NOTA 24 OTROS PASIVOS	50
NOTA 25 PROVISIONES	50
NOTA 26 BENEFICIOS AL PERSONAL	52
NOTA 27 PATRIMONIO NETO ATRIBUIBLE A LOS ACCIONISTAS COMUNES	55
NOTA 28 CONTINGENCIAS Y COMPROMISOS	57
NOTA 29 MEDIO AMBIENTE	59
NOTA 30 EVENTOS POSTERIORES	59

ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO

ACTIVOS	Nota	Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
		M\$	M\$	M\$
Activos corrientes				
Efectivo y equivalentes al efectivo	12	10.651.485	7.038.145	14.845.400
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	6	284.917	10.479	466.617
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	13	26.960.711	38.455.711	36.110.818
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	14	1.053.079	1.523.210	2.406.499
Inventarios	15	31.566.776	53.415.098	47.486.212
Pagos anticipados	16	692.063	528.796	766.071
Cuentas por cobrar por impuestos	21	175.360	1.405.576	454.696
Otros activos corrientes		47.771	46.568	65.872
Total activos corrientes		71.432.162	102.423.583	102.602.185
Activos no corrientes				
Inversiones en negocios conjuntos	20	3.829.503	7.811.658	7.749.256
Activos intangibles (neto)	19	6.119.678	42.978.553	47.866.272
Propiedades, plantas y equipos (neto)	17	45.866.983	83.112.184	80.658.168
Activos biológicos	18	11.923.602	17.285.991	16.030.387
Impuestos diferidos	21	4.573.382	6.353.584	6.430.878
Otros activos no corrientes		872.440	1.996.861	1.034.760
Total activos no corrientes		73.185.588	159.538.831	159.769.721
Total activos		144.617.750	261.962.414	262.371.906

Las Notas adjuntas número 1 a la 30 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.
Las Tablas muestran las columnas cronológicamente de acuerdo a formato de lectura occidental.

ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO

PASIVOS Y PATRIMONIO NETO		Nota	Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
PASIVO	M\$		M\$	M\$	
Pasivos corrientes					
Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses	22	3.125.879	16.871.005	5.593.011	
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	23	14.201.242	21.251.105	23.615.670	
Otros pasivos financieros	6	136.419	1.436.624	-	
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	14	3.427.986	2.257.959	3.656.195	
Provisiones	25	76.747	172.686	82.681	
Cuentas por pagar por impuestos	21	363.914	288.587	555.918	
Otros pasivos	24	1.110.115	1.026.273	6.355.379	
Total pasivos corrientes		22.442.302	43.304.239	39.858.854	
Pasivos no corrientes					
Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses	22	24.326.775	27.714.625	26.299.960	
Provisiones	25	61.914	51.533	26.148	
Impuestos diferidos	21	4.912.016	7.874.509	11.789.588	
Otros pasivos	24	417.490	1.422.180	751.559	
Total pasivos no corrientes		29.718.195	37.062.847	38.867.255	
Total pasivos		52.160.497	80.367.086	78.726.109	
PATRIMONIO NETO					
Patrimonio neto atribuible a los tenedores de acciones		2 /			
Capital emitido		85.529.322	123.808.521	123.808.521	
Otras reservas		29.565	32.823.173	29.891.613	
Resultados retenidos		6.894.349	24.962.076	29.945.562	
Subtotal patrimonio neto atribuible a los tenedores de acciones		92.453.236	181.593.770	183.645.696	
Participaciones minoritarias		4.017	1.558	101	
Total patrimonio neto		92.457.253	181.595.328	183.645.797	
Total pasivos y patrimonio neto		144.617.750	261.962.414	262.371.906	

Las Notas adjuntas número 1 a la 30 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.
Las Tablas muestran las columnas cronológicamente de acuerdo a formato de lectura occidental.

ESTADO CONSOLIDADO DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCIÓN

Estado de Resultados Integrales	Nota	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
		2008	2009
		M\$	M\$
Ingresos por ventas	7	92.670.864	124.725.880
Costo de ventas	9	(53.891.350)	(77.855.019)
Margen bruto		38.779.514	46.870.861
Otros ingresos de operación	9	523.399	629.076
Gastos de mercadotecnia	9	(13.862.465)	(14.950.384)
Gastos de distribución	9	(4.108.261)	(5.703.731)
Gastos de administración	9	(10.937.875)	(14.400.659)
Otros gastos de operación	9	(90.625)	(225.565)
Gastos financieros netos	10	(864.782)	(1.539.046)
Participación en utilidad (pérdida) de negocios conjuntos contabilizados por el método de la participación	20	(17.845)	(62.402)
Diferencias de cambio	10	1.738.325	(2.568.609)
Resultado por unidades de reajuste	10	(1.379.190)	310.778
Mayor valor reconocido inmediatamente		33.916	-
Otras ganancias (pérdidas) netas	11	(5.380.264)	3.293.361
Utilidad (pérdida) antes de impuestos		4.433.847	11.653.680
Impuestos a las ganancias	21	597.581	(1.163.545)
Utilidad (pérdida) del ejercicio proveniente de actividades continuadas		5.031.428	10.490.135
Utilidad (pérdida) del ejercicio		5.031.428	10.490.135
Utilidad (pérdida) atribuible a			
Tenedores de acciones		5.028.839	10.492.346
Participaciones minoritarias		2.589	(2.211)
Utilidad (pérdida) de ejercicio		5.031.428	10.490.135
Utilidad (pérdida) por acción (pesos)		0,13	0,26

Las Notas adjuntas número 1 a la 30 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.
Las Tablas muestran las columnas cronológicamente de acuerdo a formato de lectura occidental.

Viña San Pedro Tarapacá S.A.
Estado Consolidado de Otros Resultados Integrales por Función
(Cifras expresadas en miles de pesos chilenos)



Estado Consolidado de Otros Resultados Integrales	Nota	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
		2008	2009
		M\$	M\$
Utilidad (pérdida) del ejercicio		5.031.428	10.490.135
Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto			
Diferencias de conversión de subsidiarias en el exterior	27	796.130	(2.931.560)
Total otros ingresos y gastos integrales del ejercicio		796.130	(2.931.560)
Ingresos y gastos integrales del ejercicio (1)		5.827.558	7.558.575
Ingresos y gastos integrales atribuibles a:			
Tenedores de acciones (1)		5.821.913	7.551.016
Participaciones minoritarias		5.645	7.559
Ingresos y gastos integrales del ejercicio (1)		5.827.558	7.558.575

(1) Correspondería a la utilidad (pérdida) del ejercicio en el caso de que ningún ingreso o gasto se hubiese registrado directamente contra patrimonio.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

	Capital emitido		Otras reservas		Resultados acumulados	Patrimonio neto atribuible a accionistas comunes	Participaciones minoritarias	Total patrimonio
	Capital pagado	Prima por acciones	Reserva de conversión	Otras reservas				
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo al 1 de enero de 2008	84.065.012	1.464.310	-	29.565	6.894.349	92.453.236	4.017	92.457.253
Cambios								
Dividendos provisorios (1)	-	-	-	-	(355.180)	(355.180)	-	(355.180)
Efecto de combinaciones de negocios	30.193.541	-	-	40.083.136	13.391.479	83.668.156	-	83.668.156
Otros incrementos (disminuciones) en Patrimonio Neto	8.085.658	-	-	(8.085.658)	-	-	-	-
Ingresos y Gastos por Resultados Integrales	-	-	796.130	-	5.031.428	5.827.558	(2.459)	5.825.099
Total cambios en el patrimonio	38.279.199	-	796.130	31.997.478	18.067.727	89.140.534	(2.459)	89.138.075
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2008	122.344.211	1.464.310	796.130	32.027.043	24.962.076	181.593.770	1.558	181.595.328
Saldo al 1 de enero de 2009	122.344.211	1.464.310	796.130	32.027.043	24.962.076	181.593.770	1.558	181.595.328
Cambios								
Dividendos definitivos (2)	-	-	-	-	(236.786)	(236.786)	-	(236.786)
Dividendos provisorios (1)	-	-	-	-	(5.269.863)	(5.269.863)	-	(5.269.863)
Ingresos y Gastos por Resultados Integrales	-	-	(2.931.560)	-	10.490.135	7.558.575	(1.457)	7.557.118
Total cambios en el patrimonio	-	-	(2.931.560)	-	4.983.486	2.051.926	(1.457)	2.050.469
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2009	122.344.211	1.464.310	(2.135.430)	32.027.043	29.945.562	183.645.696	101	183.645.797

(1) Corresponde a la provisión de la política de dividendo mínimo de VSPT de repartir al menos el 50% de la utilidad en 2009 (30% en 2008) (Ver Nota 27).

(2) Corresponde al diferencial entre el dividendo efectivamente pagado (que fue un 50% de la utilidad de 2008) y el provisionado al cierre del ejercicio anterior.

ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

Estado de Flujo de Efectivo	Nota	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
		2008 M\$	2009 M\$
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Operación			
Importes cobrados de clientes		97.007.880	129.246.940
Pagos a proveedores		(79.157.671)	(105.556.805)
Remuneraciones pagadas		(8.846.017)	(14.039.504)
Pagos recibidos y remitidos por impuesto al valor agregado		(5.227.511)	(6.801.400)
Otros cobros (pagos)		13.917.388	15.423.819
Flujos de Efectivo por (Utilizados en) Operaciones, Total		17.694.069	18.273.050
Flujos de Efectivo por (Utilizados en) Otras Actividades de Operación			
Importes recibidos por intereses recibidos clasificados como de operación		9.799	260.575
Pagos por intereses clasificados como de operaciones		(1.541.499)	(1.739.287)
Importes recibidos por impuestos a las ganancias devueltos		173.420	475.562
Pagos por impuestos a las ganancias		(862.208)	(527.258)
Otras entradas (salidas) procedentes de otras actividades de operación		(9.793.328)	(3.167.999)
Flujos de Efectivo de (Utilizados en) Otras Actividades de Operación, Total		(12.013.816)	(4.698.407)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Operación		5.680.253	13.574.643
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Inversión			
Importes recibidos por desapropiación de Propiedades, Planta y Equipo		213.844	7.965
Otros flujos de efectivo de (utilizados en) actividades de inversión		1.769.444	-
Incorporación de propiedad, planta y equipo		(4.946.382)	(3.703.568)
Pagos para adquirir negocios conjuntos		(4.000.000)	-
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Inversión		(6.963.094)	(3.695.603)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Financiación (Presentación)			
Obtención de préstamos		1.480.404	13.969.503
Pagos de préstamos		(150.150)	(11.721.266)
Reembolso de otros pasivos financieros		(1.594.491)	(1.587.097)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas		(937.887)	(1.899.842)
Pagos de dividendos a accionistas comunes		(775.845)	(595.764)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Financiación		(1.977.969)	(1.834.466)
INCREMENTO (DECREMENTO) NETO EN EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO		(3.260.810)	8.044.574
EFFECTOS DE LAS VARIACIONES EN LAS TASAS DE CAMBIO SOBRE EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO		(352.530)	(237.319)
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Saldo Inicial		10.651.485	7.038.145
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Saldo Final	12	7.038.145	14.845.400

Las Notas adjuntas número 1 a la 30 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.
Las Tablas muestran las columnas cronológicamente de acuerdo a formato de lectura occidental.

Nota 1 Información General

Viña San Pedro Tarapacá S.A. (en adelante también "VSPT" o "la Sociedad"), fundada en 1865, fue constituida en Chile como sociedad anónima abierta en 1990, se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile, bajo el N° 0393 y consecuentemente, está sujeta a su fiscalización, y cotiza sus acciones en la Bolsa de Comercio de Santiago. La Sociedad es además una filial de Compañía Cervecerías Unidas S.A., sociedad anónima abierta, inscrita en el Registro de Valores con el N°0007.

En la actualidad, la Sociedad es la segunda mayor empresa vitivinícola tanto en la exportación de vino envasado como en el mercado doméstico, ambos en términos de volumen.

La Sociedad es la segunda mayor exportadora de vinos en Chile y la tercera mayor Viña en el mercado doméstico. VSPT produce y comercializa vinos premium, varietal y de precios populares bajo las familias de marcas de Viña San Pedro, Viña Tarapacá, Viña Santa Helena, Viña Misiones de Rengo, Viña Mar, Casa Rivas, Viña Altaír, Bodega Tamarí y Finca La Celia, siendo las dos últimas de origen argentino. Además participa en el mercado doméstico y de exportación a través de sus coligadas Viña Valles de Chile S.A. con las familias de marca Viña Tabalí y Viña Leyda.

La Sociedad tiene presencia en todos los valles relevantes de Chile: Valle del Limarí, Valle del Elqui, Valle de Leyda, Valle de Casablanca, Valle del Maipo, Valle del Cachapoal, Valle de Colchagua, Valle de Curicó y Valle del Maule. En dichos valles el grupo posee 4.587 hectáreas propias, de las cuales 497 hectáreas arrendadas a largo plazo. Sus principales centros de distribución en Chile están ubicados en Santiago, Molina e Isla de Maipo.

Además posee 10 bodegas: Molina, Lontué, Isla de Maipo, Viña Mar, Santa Helena, Altaír, Misiones de Rengo, Casa Rivas, Tabalí y Leyda. Las cuatro primeras con capacidad de envasado.

El domicilio social y las oficinas principales de la Sociedad se encuentran ubicadas en la ciudad de Santiago, en Avenida Vitacura N° 4380, piso 6, comuna de Vitacura. Para efectos de tributación en Chile, el Rol único tributario (RUT) es el 91.041.000-8.

VSPT es controlado por CCU Inversiones S.A. la cual es propietaria en forma directa e indirecta del 50,01% de las acciones, y de la Sociedad y Compañía Chilena de Fósforos S.A., que posee un 30%. CCU S.A. es dueña de CCU Inversiones en un 98,82%.

El personal total de la empresa al 31 de diciembre de 2009 alcanza a 1.084 trabajadores según el siguiente detalle:

	Número de trabajadores		
	Matriz	Subsidiarias	Consolidado
Ejecutivos Principales	40	5	45
Profesionales y técnicos	218	76	294
Trabajadores	544	201	745
Total	802	282	1.084

Los estados financieros consolidados han sido aprobados por el Directorio el 17 de marzo de 2010.

Los estados financieros consolidados incluyen las siguientes subsidiarias directas e indirectas:

Subsidiaria	RUT	Porcentaje de participación directa e indirecta		
		Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
		%	%	%
Viña Santa Helena S.A.	79.713.460-0	99,90	99,90	99,90
Viña Urmeneta S.A.	99.503.120-5	100,00	100,00	100,00
Viña Altaír S.A.	96.969.180-9	100,00	100,00	100,00
Vitivinícola del Maipo S.A.	96.757.010-9	-	100,00	100,00
Viña Misiones de Rengo S.A.	96.931.780-K	-	100,00	100,00
Viña del Mar de Casablanca S.A.	96.993.110-9	-	100,00	100,00
Transp. y Logística Sursol S.A.	99.568.350-4	-	100,00	100,00
San Pedro Limited	0-E	-	100,00	100,00
Finca La Celia S.A.	0-E	100,00	100,00	100,00
Bodega Tamarí S.A.	0-E	-	100,00	100,00

Los principales movimientos ocurridos en la propiedad de las subsidiarias incluidas en los presentes estados financieros al 31 de diciembre de 2009, son los siguientes:

Con Fecha 28 de diciembre de 2009 la Sociedad efectuó aporte de capital en Finca La Celia por un monto de U\$3.000.000, mediante la emisión de 11.256.000 acciones ordinarias nominativas no endosables. A su vez con fecha 29 de diciembre de 2009 la filial Viña Santa Helena S.A. capitalizó en Finca La Celia S.A. la suma de U\$7.500.000. Dichas operaciones implicó modificar las participaciones a 28,6027% para Viña San Pedro Tarapacá S.A. y a un 71,3973% para Viña Santa Helena S.A..

Con fecha 30 de diciembre de 2008 la filial Viña Santa Helena S.A. capitalizó en Finca La Celia S.A. la suma de US\$6.000.000. Tal operación le implicó aumentar su participación a 90,6603%. Con ello Finca La Celia S.A. pasó a consolidar sus resultados en Viña Santa Helena S.A. a partir de dicha fecha.

Con fecha 21 de abril del 2009, la Junta General Ordinaria de Accionistas, aprobó repartir con cargo a resultados acumulados el 30% de las utilidades líquidas del ejercicio 2008, como dividendo definitivo mínimo obligatorio, ascendente a M\$ 591.966, correspondientes a \$0,01481 por acción el cual se pago a contar del día 28 de abril del 2009.

Con fecha 3 de diciembre de 2008, según Juntas Generales Extraordinarias de Accionistas de Viña San Pedro S.A. (VSP) y de Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. (VT), se aprobó la fusión por Incorporación de VT con VSP, mediante la aprobación del aumento de capital de M\$30.193.541 dividido en 15.987.878.653 acciones. La relación de canje de la nueva emisión a ser entregada a los accionistas de VT fue de 1.480,30828321 acciones de VSP por cada acción de VT.

La fusión tuvo efectos contables a contar del 1 de octubre de 2008 mientras que los efectos legales de la fusión se formalizaron el día 9 de diciembre 2008 mediante escrituras públicas de las actas de las respectivas Juntas Extraordinarias.

Además se aprobó la modificación de los estatutos sociales relativa a la modificación del nombre de la sociedad, reemplazándolo por Viña San Pedro Tarapacá S.A. (VSPT).

Las sociedades incorporadas como consecuencia de la fusión mencionada fueron las siguientes:

(1) Viña Misiones de Rengo S.A.

Viña Misiones de Rengo S.A se constituyó por escritura pública de fecha 31 de julio de 2000, considerada una viña relativamente joven dentro de la industria vitivinícola de nuestro país, dedicada a la comercialización de vinos en Chile como en el extranjero.

(2) Vitivinícola del Maipo S.A.

Vitivinícola del Maipo S.A. (Videma) se constituyó por escritura pública de fecha 3 de abril de 1995, su objeto social es la actividad vitivinícola en general, centrándose fundamentalmente en la comercialización de vinos finos en Chile y en el Extranjero.

(3) Viña del Mar de Casablanca S.A.

Viña del Mar de Casablanca S.A. fue constituida el 18 de julio de 2002, emplazada en el Valle de Casablanca un lugar emblemático de la viticultura chilena y mundial, está orientada a producir vinos complejos y originales basados en un concepto enológico moderno y actual. Su bodega cuenta con tecnología de punta para satisfacer los mas altos estándares mundiales.

(4) Transporte y Logística SURSOL S.A.

La sociedad se constituyó por escritura pública de fecha 31 de agosto de 2004, sus principales actividades son el transporte, distribución y comercialización de mercaderías de carga y fletes en el territorio nacional y extranjero, arriendos de maquinarias y equipos por cuenta propia y ajena, administración y explotación a cualquier título de vehículos de transporte.

(5) Bodega Tamarí S.A.

La sociedad se constituyó bajo la razón social "Bodegas del Valle S.A." por escritura pública el 30 de julio de 2004, siendo modificada su razón social por "Bodega Tamarí S.A." en asamblea de accionistas del 22 de febrero de 2006 e inscrita en el registro Público de Sociedades Anónimas de Mendoza con fecha 14 de marzo de 2006. Se dedicada a la elaboración de vinos finos, con uvas provenientes principalmente del Valle de Mendoza, Argentina, aprovechando las ventajas que poseen las zonas altas de la provincia de Mendoza para la producción de uva de gran calidad.

Nota 2 Resumen de las principales políticas contables

A continuación se describen las principales políticas de contabilidad adoptadas en la preparación de estos estados financieros consolidados.

2.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros consolidados, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB), las que han sido adoptadas en Chile bajo denominación: Normas de Información Financiera de Chile (NIFCH) y representa la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan.

Los estados financieros consolidados cubren los siguientes ejercicios: Estado de Situación Financiera, terminados al 31 de diciembre de 2009 y al 31 de diciembre y 1 de enero de 2008; Estado de Cambios en el Patrimonio, Estado Integral de Resultados y Estado de Flujos de Efectivo por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2009 y 2008.

Los estados financieros del 1 de enero y 31 de diciembre de 2008, y sus correspondientes notas, se muestran de forma comparativa de acuerdo a lo indicado en párrafo anterior. Para efectos comparativos, se han efectuado algunas reclasificaciones menores a los estados financieros al 31 de diciembre de 2008.

Los estados financieros emitidos al 31 de diciembre de 2008 se preparaban de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados en Chile (PCGA) y normas e instrucciones impartidas por la SVS.

Las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en miles de pesos chilenos, siendo el peso chileno la moneda funcional de la Sociedad. Todos los valores están redondeados a miles de pesos, excepto cuando se indica lo contrario.

Los estados financieros consolidados se han preparado bajo el criterio del costo histórico, modificado por la revalorización de activos financieros y pasivos financieros incluyendo instrumentos derivados a valor justo con efecto en resultados.

La preparación de los estados financieros consolidados conforme a las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También exige a la Administración que ejerza su criterio profesional en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Sociedad. En la Nota 3 se revelan las materias que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las materias donde las hipótesis y estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Sociedad no ha adoptado con anticipación.

Estas son de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

Nuevas Normas, Mejoras y Enmiendas		Aplicación obligatoria a ejercicios iniciados a partir :
Mejora a IFRS 3	Combinación de negocios	1 de julio de 2009
Mejora a IAS 27	Estados financieros consolidados y separados	1 de julio de 2009
Mejora a IFRS 1	Adopción inicial	1 de julio de 2009
IFRIC 17	Transferencia de activos de clientes	1 de julio de 2009
IFRIC 18	Extinción de deudas financieras con instrumentos de capital	1 de julio de 2009
Enmienda IFRS 1	Exenciones en la adopción inicial de las NIIF	1 de enero de 2010
Enmienda IAS 1	Presentación de estados financieros	1 de enero de 2010
Enmienda IFRS 2	Transacciones con pago basado en la acción y liquidación en caja entre empresas del grupo	1 de enero de 2010
Mejora a IAS 38	Activos intangibles	1 de enero de 2010
Enmienda IAS 39	Instrumentos financieros: reconocimiento y medición	1 de enero de 2010
Enmienda IAS 32	Clasificación de emisiones de derechos de acciones	1 de febrero de 2010
IFRIC 19	Cancelación de pasivos financieros con instrumentos de patrimonio	1 de julio de 2010
Enmienda IFRIC 14	Prepago de requisitos mínimos de financiación	1 de enero de 2011
Enmienda IAS 24	Partes vinculadas	1 de enero de 2011
Mejora a IFRS 9	Instrumentos financieros	1 de enero de 2013

La Sociedad estima que la adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros consolidados del grupo en el período de su aplicación inicial.

2.2 Bases de consolidación

Subsidiarias

Subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Sociedad tiene poder para dirigir las políticas financieras y de operación, lo que generalmente se deriva de una participación superior a la mitad de los derechos de voto. Las subsidiarias se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control a la Sociedad, y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo.

Para contabilizar la adquisición de subsidiarias se utiliza el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor justo de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio, más los costos directamente atribuibles a la adquisición. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables

asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor justo a la fecha de adquisición, con independencia del alcance de los intereses minoritarios. El exceso del costo de adquisición sobre el valor justo de la participación de la Sociedad en los activos netos identificables adquiridos se reconoce como menor valor. Si el costo de adquisición es menor que el valor justo de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados.

En la consolidación se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y los resultados no realizadas por transacciones entre las entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido.

Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Sociedad, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

El interés minoritario se presenta en el rubro Patrimonio Neto del Estado de Situación Financiera. La ganancia o pérdida atribuible al interés minoritario se presenta en el Estado Consolidado de Resultados Integrales después de la utilidad del ejercicio.

Negocio Conjunto

Un negocio conjunto es un acuerdo contractual por medio del cual dos o más partes realizan una actividad económica que está sujeta a control conjunto, y normalmente involucra el establecimiento de una entidad separada en la cual cada controlador tiene una participación basada en un pacto controlador. La Sociedad reconoce su participación en negocios conjuntos usando el método de participación. Los estados financieros de los negocios conjuntos en donde participa la Sociedad son preparados para los mismos ejercicios de reporte, usando políticas contables consistentes. Se realizan ajustes para mantener en línea cualquier política contable diferente que pueda existir.

Cuando la Sociedad contribuye o vende activos a las sociedades que se encuentran en control conjunto, cualquier porción de la utilidad o pérdida proveniente de la transacción es reconocida en base a la naturaleza de la transacción. Cuando la Sociedad compra activos de estas sociedades, la Sociedad no reconoce su porción de las utilidades del negocio conjunto sobre la transacción hasta que se vende el activo a un tercero.

2.3 Información financiera por segmentos

La Sociedad ha definido sus segmentos operativos en función de los mercados de destino de sus productos, midiendo principalmente los ingresos generados en cada segmento. Los costos y gastos operacionales, gastos financieros, impuesto a la renta y los otros activos y pasivos son administrados a nivel corporativo.

2.4 Transacciones en monedas extranjeras y unidades de reajuste

La Sociedad utiliza el peso chileno como su moneda funcional y moneda de presentación de sus estados financieros. La moneda funcional se ha determinado considerando el ambiente económico en que la Sociedad desarrolla sus operaciones y la moneda en que se generan los principales flujos de efectivo. La moneda funcional de las subsidiarias en Argentina es el peso argentino.

Las transacciones en monedas extranjeras y unidades reajustables son registradas al tipo de cambio de la respectiva moneda o unidad de reajuste a la fecha en que la transacción cumple con los requisitos para su reconocimiento inicial. Al cierre de cada balance, los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras y unidades reajustables son traducidas al tipo de cambio vigente de la respectiva moneda o unidad de reajuste. Las diferencias de cambio originadas, tanto en la liquidación de operaciones en moneda extranjera, como en la valorización de los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera, se incluyen en el resultado del ejercicio en la cuenta Diferencia de Cambio, en tanto las diferencias originadas por los cambios en unidades de reajuste se registran en la cuenta Resultados por Unidades de Reajuste.

Para efectos de consolidación los activos y pasivos de las subsidiarias cuya moneda funcional es distinta del peso chileno son traducidos a pesos chilenos usando los tipos de cambio vigentes a la fecha de los estados financieros y las diferencias de cambio originadas por la conversión de los activos y pasivos, son registradas en la cuenta de reserva del Patrimonio Reserva de Conversión.

Los ingresos y gastos son traducidos al tipo de cambio promedio mensual para los respectivos ejercicios, en consideración a que no han existido fluctuaciones significativas en tipo de cambio diario dentro de cada mes.

Los tipos de cambio de las principales monedas extranjeras y unidades de reajuste utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009 son los siguientes:

Pesos chilenos por unidad de moneda extranjera ó unidad de reajuste		Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
		\$	\$	\$
Monedas extranjeras				
Dólar estadounidense	USD	496,89	636,45	507,10
Euro	EURO	730,94	898,81	726,82
Peso argentino	ARS	157,79	184,32	133,45
Dólar canadiense	CAD	506,26	521,72	481,12
Libra esterlina	GBP	989,43	918,27	814,49
Franco suizo	CHF	440,70	602,64	489,10
Dólar australiano	AUD	433,59	439,72	453,09
Corona danesa	DKK	98,04	120,62	97,69
Yen japonés	JPY	4,41	7,05	5,48
Real brasileño	BRL	280,32	271,70	290,94
Unidades de reajuste				
Unidad de fomento	UF	19.622,66	21.452,57	20.942,88

2.5 Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los saldos en banco, los depósitos a plazo en entidades financieras, las inversiones en cuotas de fondos mutuos, los instrumentos financieros adquiridos con compromiso de retroventa y todas las inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos.

2.6 Instrumentos financieros

Activos y pasivos financieros

La Sociedad reconoce un activo o pasivo financiero en su balance general, cuando se convierte en parte de las disposiciones contractuales de un instrumento financiero. Un activo financiero es eliminado del balance general cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo financiero o si la Sociedad transfiere el activo financiero a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del activo. Un pasivo financiero es eliminado cuando las obligaciones de la Sociedad especificadas en el contrato se han liquidado o bien hayan expirado. Las compras o ventas normales de activos financieros se contabilizan a la fecha de compra o liquidación, es decir, la fecha en que el activo es adquirido o entregado por la Sociedad o recibido por ésta.

A la fecha de reconocimiento inicial, la administración clasifica sus activos financieros como (i) a valor justo a través de resultados, y (ii) créditos y cuentas por cobrar, dependiendo del propósito para el cual los activos financieros fueron adquiridos. Los activos financieros son reconocidos inicialmente a valor justo. Para los instrumentos no clasificados como a valor justo a través de resultados, cualquier costo atribuible a la transacción es reconocido como parte del valor del activo.

El valor justo de instrumentos que son cotizados activamente en mercados formales está determinado por los precios de cotización en la fecha de cierre de los estados financieros. Para inversiones donde no existe un mercado activo, el valor justo es determinado utilizando técnicas de valorización, entre las que se incluyen (i) el uso de transacciones de mercado recientes, (ii) referencias al valor actual de mercado de otro instrumento financiero de características similares, (iii) descuento de flujos de efectivo y (iv) otros modelos de valuación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial la Sociedad valoriza los activos financieros como se describe a continuación:

Activos financieros a valor justo a través de resultado

Estos activos se valorizan a valor justo y las utilidades o pérdidas surgidas de la variación del valor justo se reconocen en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.

Los activos a valor justo a través de resultados incluyen activos financieros mantenidos para negociar y activos financieros que se han designado como tal por la Sociedad. Los activos financieros son clasificados como mantenidos para negociar si son adquiridos con el propósito de venderlos en el corto plazo. Los instrumentos derivados, son clasificados como mantenidos para negociar a menos que sean designados como instrumentos de cobertura.

Créditos y cuentas por cobrar

Corresponde a aquellos activos financieros con pagos fijos y determinables que no tienen cotización en el mercado activo. Los créditos y las cuentas por cobrar comerciales se reconocen por el importe de la factura, registrando el correspondiente ajuste en el caso de existir evidencia objetiva de riesgo de pago por parte del cliente.

El cálculo de la estimación de pérdida por deterioro, se determina aplicando porcentajes diferenciados, teniendo en consideración factores de antigüedad, hasta llegar a un 100% en la mayor parte de las deudas superiores a 180 días, a excepción de aquellos casos que de acuerdo a política, se estimen pérdidas por deterioro parcialmente sobre análisis individuales caso a caso.

Los créditos y cuentas por cobrar comerciales corrientes no se descuentan. La Sociedad ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses

Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses son reconocidos inicialmente al valor justo de los recursos obtenidos, menos los costos incurridos directamente atribuibles a la transacción. Después del reconocimiento inicial, los préstamos y obligaciones que devengan intereses se valorizan al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y valor a pagar es reconocida en el Estado Consolidado de Resultados Integrales durante el período de duración del préstamo, utilizando el método de interés efectivo.

Los intereses pagados y devengados que corresponden a préstamos y obligaciones utilizadas en el financiamiento de sus operaciones se presentan bajo Gastos Financieros.

Los préstamos y obligaciones que devengan intereses son clasificados como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga el derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por al menos doce meses después de la fecha del cierre de los estados financieros.

Instrumentos derivados

Todos los instrumentos financieros derivados son reconocidos a la fecha de suscripción del contrato y revaluados posteriormente a su valor justo a la fecha de los estados financieros. Las utilidades y pérdidas resultantes de la medición a valor justo son registradas en el Estado de Resultados como utilidades o pérdidas por valor justo de instrumentos financieros a menos que el instrumento derivado califique, este designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura. La sociedad no tiene instrumentos de derivados designados como instrumentos de cobertura.

2.7 Deterioro de activos financieros

La Sociedad evalúa a cada fecha del balance general si un activo financiero o grupo de activos financieros está deteriorado.

Cuando existe evidencia objetiva que se ha incurrido en una pérdida por deterioro de las cuentas por cobrar, el monto de la pérdida es reconocido en el Estado Consolidado de Resultados Integrales bajo la cuenta Gastos de Administración.

La Sociedad evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar en forma colectiva, para lo cual agrupa los activos financieros de acuerdo con características de riesgo similares que son indicativas de la capacidad de los deudores para cumplir con sus obligaciones en los términos pactados.

Si en un período posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser objetivamente relacionada con un evento que ocurre después del reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro anteriormente reconocida es reversada.

Cualquier reverso posterior de una pérdida por deterioro es reconocida en utilidades en la medida que el valor libro del activo no excede su costo amortizado a la fecha de reverso.

2.8 Inventarios

Los inventarios se valorizan al menor valor entre su costo de adquisición o producción y su valor neto realizable. El costo de producción de los productos terminados y de los productos en proceso incluye las materias primas, la mano de obra directa, los gastos indirectos de fabricación basados en una capacidad operativa normal y otros costos incurridos para dejar los productos en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta, netos de descuentos atribuibles a los inventarios.

El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución. Cuando las condiciones del mercado generan que el costo supere a su valor neto de realización, se registra una estimación de deterioro por el diferencial del valor. En dicha estimación de deterioro se consideran también montos relativos a obsolescencia derivados de baja rotación, obsolescencia técnica y productos retirados del mercado.

El costo de los inventarios y los productos vendidos se determina usando el método FIFO (First in First Out) ó PEPS (Primero en Entrar Primero en Salir). La Sociedad estima que los inventarios tienen una rotación menor a un año.

Los materiales y materias primas adquiridos a terceros se valorizan al precio de adquisición y cuando se consumen se incorporan al valor de productos terminados usando el método FIFO.

2.9 Pagos Anticipados

Bajo este rubro se presentan principalmente seguros vigentes, arriendos de bodega de vino, suscripciones y otros gastos pagados anticipadamente.

2.10 Propiedades, plantas y equipos

Las propiedades, plantas y equipos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro. El costo incluye tanto los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo, como también los intereses por financiamiento directo o indirectamente relacionado en ciertos activos calificados. Respecto de esto último es política de la Sociedad capitalizar dichos intereses durante el período de construcción o adquisición, en tanto esos activos califiquen por extensión del tiempo de puesta en operación y por los montos de inversión involucrados. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Sociedad y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenciones y son registrados en resultados cuando son incurridos.

La depreciación de propiedades, plantas y equipos es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes del activo fijo, considerando el valor residual estimado de estos. Cuando un bien está compuesto por componentes significativos, que tienen vidas útiles diferentes, cada parte se deprecia en forma separada. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas y ajustadas, si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades, plantas y equipos son:

Tipo de bienes	Número de años
Terrenos	Indefinida
Edificios y construcciones	20 a 60
Barricas	3 a 5
Maquinarias y equipos	10 a 15
Envases de vidrio	8
Activos de ventas (coolers, entre otros)	3 a 5
Muebles y enseres	5 a 10

Las pérdidas y ganancias por la venta de propiedades, plantas y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libro y se incluyen en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.

De acuerdo a lo señalado por NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas de Información Financiera", la Sociedad ha optado por utilizar el valor justo como costo atribuido para terrenos a la fecha de transición a las NIIF mediante el uso de tasaciones efectuadas por expertos independientes calificados. Al resto de los activos fijos se asignó como costo atribuido el costo revalorizado al 1 de enero de 2008 según los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptado en Chile, ya que este es comparable con su costo o costo depreciado bajo NIIF, de acuerdo a lo indicado en Nota 4 letra (a).

Cuando el valor libro de un activo de propiedad, plantas y equipos excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su monto recuperable (Ver Nota 2.14).

2.11 Arrendamientos

Al cierre de estos Estados Financieros la Sociedad ha suscrito contratos de arriendo operativo principalmente sobre plantaciones y bodegas que son reconocidos en el costo agrícola, que se presenta en Inventarios (Nota 15). Por otra parte, al cierre de estos estados financieros la Sociedad no ha suscrito contratos de arriendo financiero.

2.12 Activos biológicos

Los activos biológicos mantenidos por Viña San Pedro Tarapacá y sus subsidiarias consisten en vides en producción. Las uvas cosechadas son utilizadas para la posterior producción de vinos.

Las vides en producción son valorizadas al costo histórico menos depreciación y cualquier pérdida por deterioro. La producción agrícola (uva) proveniente de la vides en producción es valorizada a su valor de costo al momento de su cosecha.

Los costos asociados a la explotación agrícola son diferidos hasta la fecha en que efectúa la cosecha, momento en el cual pasan a formar parte del costo de los inventarios en proceso.

La depreciación de las vides en producción es realizada sobre una base lineal y se encuentra basada en la vida útil estimada de producción de 25 años, la cual es evaluada periódicamente. Los costos incurridos en la adquisición y plantación de nuevas vides son capitalizados.

La Sociedad utiliza la alternativa de costo histórico ya que no es posible determinar un modelo que satisfaga el concepto de valor justo, de acuerdo con la NIC 41, y que refleje de mejor manera dicho valor que el costo histórico. En Nota 18 se explica con mayor profundidad la alternativa que utiliza la Sociedad.

2.13 Activos intangibles

Menor valor de inversiones y deterioro del menor valor de inversiones

El menor valor de inversiones representa el exceso de costo de una combinación de negocios sobre la participación de la Sociedad en el valor justo de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes a la fecha adquisición y es contabilizado a su valor de costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. El menor valor relacionado con adquisiciones de negocios conjuntos se incluye en el valor contable de la inversión.

Para efectos de pruebas de deterioro el menor valor de inversiones es asignado a las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de las sinergias de una combinación de negocios. Cada unidad o grupo de unidades representa el menor nivel dentro de la Sociedad al cual el menor valor de inversiones es monitoreado para efectos de administración interna y el cual no es mayor que un segmento de negocios. Las unidades generadoras de efectivo a las cuales es asignado el menor valor de inversiones son testeadas anualmente por deterioro o con mayor frecuencia cuando hay indicios que una unidad generadora de efectivo puede estar deteriorada, o que han cambiado algunas de las condiciones de mercado que le son relevantes. (Ver Nota 19)

El menor valor en adquisiciones de negocios conjuntos es evaluado por deterioro como parte de la inversión siempre que haya indicios que la inversión pueda estar deteriorada.

Una pérdida por deterioro es reconocida por el monto en que el valor libro de la unidad generadora de efectivo excede su valor recuperable, siendo el valor recuperable el mayor valor entre el valor justo de la unidad generadora de efectivo, menos los costos de venta, y su valor en uso.

Una pérdida por deterioro es asignada primero al menor valor de inversiones para reducir su valor libro y luego a los otros activos de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro reconocida no es reversada en los períodos siguientes.

Marcas comerciales

Las marcas comerciales corresponden a activos intangibles de vida útil indefinida que se presentan a su costo histórico, menos cualquier pérdida por deterioro. La Sociedad considera que mediante las inversiones en marketing las marcas mantienen su valor y por lo tanto se consideran con vida útil indefinida y no son amortizables. Estos activos se someten a pruebas de deterioro anualmente o cuando existan factores que indiquen una posible pérdida de valor (Nota 2.14).

Programas informáticos

Las licencias adquiridas de programas informáticos son capitalizadas, al valor de los costos incurridos en adquirirlas y prepararlas para usar los programas específicos. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (4 a 7 años). Los costos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto del período en que se incurren.

Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación y desarrollo se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos. Los desembolsos por estos conceptos durante los períodos de doce meses terminados al 31 de diciembre de 2008 y 2009, no son significativos.

Derechos de agua

Los derechos de agua adquiridos por la Sociedad corresponden al derecho de aprovechamiento de aguas existentes en fuentes naturales y fueron registrados a su valor de compra. Dado que estos derechos son a perpetuidad no son amortizables, sin embargo anualmente son sometidos a evaluación de deterioro o cuando existan factores que indiquen una posible pérdida de valor.

2.14 Deterioro de activos no corrientes distintos del menor valor de inversiones

La Sociedad evalúa anualmente la existencia de indicadores de deterioro sobre activos no corrientes. Si existen indicadores, la Sociedad estima el monto recuperable del activo deteriorado. De no ser posible estimar el monto recuperable del activo deteriorado a nivel individual, la Sociedad estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo al cual el activo pertenece.

El monto recuperable es definido como el mayor entre el valor justo, menos los costos de venta, y el valor en uso. El valor en uso es determinado mediante la estimación de los flujos de efectivo futuros, asociados al activo o unidad generadora de efectivo, descontados a su valor presente, utilizando tasas de interés, antes de impuestos, que reflejan el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. En el caso que el monto del valor libro del activo exceda a su monto recuperable, la Sociedad registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio.

Anualmente, la Sociedad evalúa si los indicadores de deterioro sobre activos no corrientes que derivaron en pérdidas registradas en períodos pasados han desaparecido o han disminuido. Si existe esta situación, el monto recuperable del activo específico es recalculado y su valor libro incrementado si es necesario. El incremento es reconocido en los resultados como un reverso de pérdidas por deterioro. El incremento del valor del activo previamente deteriorado es reconocido sólo si éste proviene de cambios en los supuestos que fueron utilizados para calcular el monto recuperable. El monto de incremento del activo producto del reverso de la pérdida por deterioro es limitado hasta el monto depreciado que hubiera sido reconocido de no haber existido el deterioro.

2.15 Impuesto a la renta e impuestos diferidos

El impuesto a la renta está conformado por las obligaciones legales por impuesto a la renta y los impuestos diferidos reconocidos de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad N°12 – Impuesto a la Renta. El impuesto a la renta es reconocido en el Estado de Resultados, excepto cuando éste se relaciona con partidas registradas directamente en el patrimonio, en cuyo caso el efecto del impuesto se reconoce también en patrimonio.

Obligación por impuesto a la renta

Las obligaciones por impuesto a la renta son reconocidas en los estados financieros en base a la mejor estimación de las utilidades tributables a la fecha cierre de los estados financieros y la tasa de impuesto a la renta vigente a dicha fecha en los países en que opera la Sociedad, que son Chile y Argentina.

Impuestos diferidos

Los impuestos diferidos son los impuestos que la Sociedad espera pagar o recuperar en el futuro por las diferencias temporarias entre el valor libro de los activos y pasivos para propósitos de reporte financiero y la correspondiente base tributaria de estos activos y pasivos utilizada en la determinación de las utilidades afectas a impuesto. Los activos y pasivos por impuestos diferidos son generalmente reconocidos por todas las diferencias temporarias y son calculados a las tasas que estarán vigentes a la fecha en que los pasivos sean pagados y los activos sean realizados.

Se reconocen impuestos diferidos sobre las diferencias temporarias que surgen en inversiones en subsidiarias y asociadas, excepto en aquellos casos en que la Sociedad pueda controlar la fecha en que revertirán las diferencias temporarias y sea probable que éstas no vayan a revertir en un futuro previsible. Los activos por impuestos diferidos, incluidos aquellos originados por pérdidas tributarias, son reconocidos en la medida que es probable que en el futuro existan utilidades tributables contra las cuales se puedan imputar las diferencias temporarias deducibles y las pérdidas tributarias no utilizadas.

El valor libro de los activos por impuestos diferidos es revisado a la fecha de cierre de los estados financieros y es reducido, mediante una provisión de valuación, en la medida que se estime probable que ya no se dispondrá de suficientes utilidades tributables para permitir que se use todo o parte de los activos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido esta relacionado con la misma entidad tributaria y la misma autoridad tributaria.

2.16 Beneficios a los empleados

Vacaciones de los empleados

La Sociedad registra el costo asociado a las vacaciones del personal sobre base devengada.

Bonificaciones a empleados

La Sociedad reconoce un pasivo y un gasto para bonos cuando está obligada contractualmente o cuando dado el resultado a determinada fecha se estima que se pagará a final del año.

Indemnización por años de servicios

La empresa registra un pasivo por el pago a todo evento de indemnizaciones por años de servicio correspondiente a planes de beneficios definidos, derivado de los acuerdos colectivos e individuales suscritos con algunos grupos de trabajadores. Esta obligación se determina mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, método que considera diversos factores en el cálculo, tales como estimaciones de permanencia futura, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasas de descuentos. Este valor así determinado se presenta a valor actual utilizando el método de beneficios devengados por años de servicio. Las tasas de descuento se determinan por referencia a curvas de tasas de interés de mercado, las cuales han sido de un 7,6% y 7,7% para los doce meses terminados al 31 de diciembre de 2008 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2009, respectivamente. Las pérdidas y ganancias actuariales surgidas en la valoración de los pasivos afectos a estos planes son registradas directamente en resultados.

2.17 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando (i) la Sociedad tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de eventos pasados, (ii) es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación, y (iii) el monto se ha estimado de forma fiable. Los montos reconocidos como provisión son la mejor estimación de la administración, a la fecha de cierre de los estados financieros, de los desembolsos necesarios para liquidar la obligación.

Los conceptos por los cuales se constituyen provisiones con cargo a resultados principalmente a juicios civiles, laborales y tributarios por los que pudiese verse afectada la Sociedad (Ver Nota 25).

2.18 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Sociedad y puedan ser medidos con fiabilidad. Los ingresos son medidos al valor justo de los beneficios económicos recibidos o por recibir y se presentan netos del impuesto al valor agregado, impuestos específicos, devoluciones, descuentos y rapel.

Los ingresos por ventas de bienes se reconocen después de que la Sociedad ha transferido al comprador los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control eficaz; por lo general, esto significa que las ventas se registran al momento del traspaso de riesgos y beneficios a los clientes en conformidad con los términos convenidos en los acuerdos comerciales.

Venta de productos en el mercado doméstico

La Sociedad genera sus ingresos principalmente por la venta de vinos, tanto en Chile como Argentina, productos que son distribuidos a través de comercios minoristas, distribuidores mayoristas y cadenas de supermercados. Estos ingresos por ventas en los mercados domésticos, netos del impuesto al valor agregado, impuestos específicos, devoluciones, descuentos y rapel a clientes, se reconocen al momento de la entrega de los productos conjuntamente con la transferencia de todos los riesgos y beneficios de los mismos.

Exportación

En general las condiciones de entrega de la Sociedad en las ventas de exportación se basan en los Incoterms 2000, siendo las reglas oficiales para la interpretación de términos comerciales emitidos por la Cámara de Comercio Internacional.

La estructura de reconocimiento de ingresos se basa en la agrupación de Incoterms, principalmente en los siguientes grupos:

- "FOB (Free on Board) y similares", donde el comprador organiza y paga por el transporte, por lo tanto, el punto de venta es la entrega de las mercancías al transportista contratado por el comprador, momento en que se reconoce el ingreso.
- "CIF (Cost, Insurance & Freight) y similares", mediante el cual la Sociedad organiza y paga el gasto de transporte exterior y algunos otros gastos, aunque deja de ser responsable de las mercancías una vez que han sido entregados a la Sociedad marítima o aérea de conformidad con el plazo pertinente. El punto de venta es la entrega de la mercancía al transportista contratado por el vendedor para el transporte al destino, momento en que se reconoce el ingreso.

En el caso de existir discrepancias entre los acuerdos comerciales y los Incoterms definidos para la operación, primarán los establecidos en los contratos.

2.19 Acuerdos comerciales con distribuidores y cadenas de supermercados

La Sociedad celebra acuerdos comerciales con sus principales distribuidores y supermercados a través de los cuales se establecen (i) descuentos por volumen y otras variables del cliente, (ii) descuentos promocionales, que corresponden a una reducción adicional en el precio de los productos vendidos, con ocasión del desarrollo de iniciativas comerciales (promociones temporales) y otorgamiento de contraprestaciones (uso de espacios preferentes y otros) y (iii) publicidad compartida, que corresponde a la participación de la Sociedad en campañas publicitarias, revistas de promoción y apertura de nuevos puntos de venta.

Los descuentos por volumen y descuentos promocionales se reconocen como una reducción en el precio de venta de los productos vendidos. Los aportes para publicidad compartida se reconocen cuando se han desarrollado las actividades publicitarias acordadas con el distribuidor y se registran como gastos de comercialización incurridos.

La Sociedad reconoce el costo de los beneficios otorgados por acuerdos comerciales con distribuidores sólo cuando existe evidencia formal del acuerdo, el monto del beneficio puede ser estimado razonablemente y su pago es probable.

Los compromisos con distribuidores o importadores en el ámbito de las exportaciones se reconocen cuando existe evidencia formal del acuerdo y su monto puede ser estimado con fiabilidad.

2.20 Costos de venta de productos

Los costos de venta incluyen el costo de producción de los productos vendidos y otros costos incurridos para dejar las existencias en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta. Estos costos incluyen, entre sus principales, los costos de materias primas, costo de envasado, costos de la mano de obra del personal de producción, la depreciación de los activos relacionados a producción, la depreciación de los envases retornables, los pagos por licencias y los costos operativos y de mantenimiento de plantas y equipos.

2.21 Gastos de comercialización (marketing y ventas)

Los gastos de comercialización comprenden, principalmente, gastos de publicidad y promoción, las depreciaciones de activos de venta, gastos de marketing y ventas y el costo de activos de marketing (conjuntos y letreros) y las remuneraciones y compensaciones del personal de marketing y ventas.

2.22 Gastos de distribución

Los gastos de distribución comprenden todos aquellos costos necesarios para entregar los productos a los clientes.

2.23 Gastos de administración

Los gastos de administración comprenden las remuneraciones y compensaciones del personal de las unidades de apoyo, las depreciaciones de oficinas, equipos, instalaciones y muebles utilizados en estas funciones, las amortizaciones de activos no corrientes y otros gastos generales y de administración.

2.24 Medio ambiente

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan a resultados cuando se incurren, excepto aquellos que pueden ser capitalizados de acuerdo a las NIIF.

Nota 3 Estimaciones y aplicaciones del criterio profesional

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros consolidados y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Sociedad se encuentran basados en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones, y en algunos casos variar significativamente.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Sociedad y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- La valoración de activos y plusvalía comprada (menor valor de inversiones o fondos de comercio) para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos (Nota 2.13 y Nota 19).
- La valoración de marcas comerciales para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos (Nota 2.14 y Nota 19)
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados (Nota 2.17 y Nota 26).
- La vida útil de las propiedades, plantas y equipos (Nota 2.10 y Nota 17), activos biológicos (Nota 2.12 y Nota 18) e intangibles (programas informáticos) (Nota 2.13 y Nota 19).
- Las hipótesis utilizadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros (Nota 2.6 y Nota 6).
- Los resultados fiscales de las distintas sociedades del Grupo, que se declararán ante las respectivas autoridades tributarias en el futuro, que han servido de base para el registro de los distintos saldos relacionados con los impuestos sobre las ganancias en los presentes estados financieros consolidados (Nota 2.15, Nota 21).
- La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingentes (Nota 2.17 y Nota 25).

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados.

En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos ejercicios, lo que se realizaría, en su caso de forma prospectiva.

Nota 4 Transición a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)

Base de la transición a las NIIF

Aplicación de NIIF 1

Los presentes estados financieros consolidados de la Sociedad al 31 de diciembre de 2009, fueron preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Hasta el ejercicio 2008 la Sociedad emitió sus estados financieros consolidados de acuerdo con los Principios Contables Generalmente Aceptados en Chile (PCGA). Las cifras incluidas en estos estados financieros consolidados referidos al ejercicio 2008 han sido reconciliadas para ser presentadas con los mismos principios y criterios aplicados el 2009.

De acuerdo a lo dispuesto en la NIIF 1 la fecha de transición de la Sociedad es el 1 de enero de 2008 y la fecha de adopción de las NIIF es el 1 de enero de 2009.

Para elaborar los estados financieros consolidados antes mencionados, la Sociedad ha aplicado a la fecha de transición todas las excepciones obligatorias y algunas de las exenciones optativas a la aplicación retroactiva de las NIIF, de acuerdo con lo establecido en la NIIF.

Exenciones a la aplicación retroactiva utilizadas por la Sociedad

Combinaciones de negocio

La Sociedad ha aplicado la exención otorgada por la NIIF 1 respecto a combinaciones de negocios. Por lo tanto, no ha re-expresado las combinaciones de negocios que tuvieron lugar con anterioridad a la fecha de transición.

Valor justo o revalorización como costo atribuido

Para la mayoría de sus ítemes de propiedades, plantas y equipos, la Sociedad ha considerado el costo corregido o revaluado bajo los principios contables generalmente aceptados en Chile como costo atribuido a la fecha de transición, ya que este es comparable con su costo o costo depreciado bajo NIIF, con la única excepción de ciertos terrenos sobre los cuales ha utilizado el valor justo como su costo atribuido al 1 de enero de 2008.

El total de terrenos incluidos bajo propiedades, plantas y equipos registrados a valor justo a la fecha de transición asciende a M\$ 15.743.532, generando un ajuste de M\$ 5.301.533 con respecto al valor libro de los terrenos previamente registrados bajo los Principios Contables Generalmente Aceptados en Chile.

Reserva de conversión

NIIF 1 permite valorar en cero, a la fecha de transición, los saldos de las diferencias acumuladas por conversión de estados financieros de sociedades subsidiarias extranjeras que poseen una moneda funcional diferente a la de la Sociedad Matriz.

La Sociedad Matriz optó por esta exención, lo que se tradujo en transferir el saldo acumulado de la cuenta patrimonial Reservas de Conversión a los resultados acumulados a la fecha de transición, el que alcanzaba a una pérdida acumulada de M\$ 8.550.806.

Conciliación entre NIIF y principios contables generalmente aceptados en Chile

Las conciliaciones presentadas a continuación detallan la cuantificación del impacto de la transición de la Sociedad a las NIIF con los siguientes detalles:

- Conciliación del Patrimonio Neto al 1 de enero de 2008 y 31 de diciembre de 2008
- Conciliación del Estado Consolidado de Resultados por el ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 2008.
- Estado Consolidado de Flujo de Efectivo por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008.

Conciliación del Patrimonio Neto

Conceptos	Nota	Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008
		M\$	M\$
Total patrimonio neto atribuible a los accionistas comunes según PCGA en Chile		98.110.976	195.238.292
Propiedades, plantas y equipos	(a)	2.374.299	2.926.100
Provisión por dividendo	(b)	(752.344)	(355.180)
Eliminación corrección monetaria	(c)	(1.177.370)	(9.636.790)
Provisión indemnización por años de servicios	(e)	(362.190)	(309.764)
Costos de financiamiento relacionado a deuda	(f)	(1.609.800)	(1.335.786)
Moneda funcional de inversiones en el exterior	(g)	(4.995.268)	(6.569.015)
Impuestos diferidos	(j)	(502.682)	716.018
Interés minoritario	(k)	4.017	991
Marcas comerciales	(l)	935.375	1.635.145
Otros		432.240	(714.683)
Efecto de la transición a las NIIF		(5.653.723)	(13.642.964)
Total patrimonio neto atribuible a los accionistas comunes según NIIF		92.457.253	181.595.328

Conciliación del Estado Consolidado de Resultados

Conceptos	Nota	01 enero al 31 de diciembre 2008
		M\$
Resultado según PCGA en Chile		1.183.933
Depreciación propiedades, plantas y equipos	(a)	551.801
Eliminación corrección monetaria	(c)	1.755.947
Instrumentos financieros a valor justo	(d)	(1.585.132)
Provisión indemnización por años servicios	(e)	52.426
Moneda funcional de inversiones en el exterior	(g)	439.738
Capitalización del costo de financiamiento	(h)	274.014
Menor valor de inversiones	(i)	133.834
Impuestos diferidos	(j)	1.218.700
Interés minoritario	(k)	(567)
Amortización marcas comerciales	(l)	565.936
Otros		438.209
Efecto de la transición a las NIIF		3.844.906
Resultado según NIIF		5.028.839

Conciliación Estado Consolidado de Flujo de Efectivo por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008.

Las principales diferencias entre PCGA en Chile y NIIF en la preparación del estado de flujos de efectivo dice relación, los intereses pagados (incluidos como actividades de operación bajo PCGA en Chile y como actividades de financiamiento bajo NIIF) y las garantías entregadas por concepto de contratos de derivados (incluidas como actividades de financiamiento en PCGA en Chile y como actividades operacionales bajo NIIF).

Conciliación entre NIIF y principios contables generalmente aceptados en Chile

A continuación se describen los principales ajustes conciliatorios incluidos en los cuadros anteriores. Las notas (a), (c), (e), (g), (j), (l) y (k) corresponden a patrimonio y resultado, las notas (d), (h) e (i) solo corresponden a resultado y las notas (b) y (f) solo corresponden a patrimonio.

(a) Propiedades, plantas y equipos

Para efectos de primera adopción, la Sociedad procedió a revaluar todos los terrenos. La reevaluación efectuada se realizó por única vez de acuerdo con NIIF 1 párrafo 16, en la cual se opta por la medición de una partida de propiedades, plantas y equipo a su valor justo y se utiliza este valor como costo atribuido en la fecha de transición. El valor justo de los activos revaluados ha sido determinado mediante tasaciones efectuadas, a la fecha de transición por especialistas independientes. Bajo PCGA en Chile la reevaluación de terrenos a valor justo no era aceptada.

Además, la Sociedad revisó y homologó la estimación de vidas útiles y valores residuales efectuada como parte del análisis de Propiedades, plantas y equipos a nivel de componentes individuales. Los efectos resultantes de introducir los conceptos antes señalados generaron un menor cago a resultados por concepto de depreciación.

Todo lo anterior significó lo siguiente:

Concepto	M\$
Retasación de terrenos	5.301.533
Homogación de vidas útiles y aportes de valores residuales de plantas y equipos	(2.927.234)
Efecto neto en Propiedades, plantas y equipos	2.374.299

(b) Provisión por dividendo

De acuerdo a lo estipulado en el artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile y los estatutos de la Sociedad, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta de accionistas de la Sociedad, por la unanimidad de las acciones emitidas, la sociedad debe distribuir anualmente como dividendo a sus accionistas a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, habiéndose previamente absorbido las pérdidas acumuladas si las hubiere. Bajo NIIF, la Sociedad ha procedido a registrar la obligación sobre base devengada, neta de dividendos provisorios que se hubieren acordado a la fecha de cierre. Bajo PCGA en Chile, esta obligación era contabilizada sólo desde el momento en que se declaraba el dividendo.

(c) Eliminación de corrección monetaria

Chile y Argentina, países en que opera la Sociedad, no son considerados economías hiperinflacionarias según lo establecido por NIC 29. Por lo tanto, la aplicación de contabilidad inflacionaria no es aceptada. Consecuentemente, la Sociedad ha eliminado el efecto de corrección monetaria acumulada de las partidas no monetarias del balance, tales como los inventarios, excepto por aquellos ítems de propiedades, plantas y equipos, intangibles y patrimonio en los cuales se consideró su valor contable corregido como costo atribuido a la fecha de transición. La revalorización del capital pagado se ha mantenido hasta la fecha de adopción por ser considerada aumento de capital aprobado por los accionistas de la Sociedad. Dado que el valor de estos activos se acercaba a su valor justo, la Sociedad usó la excepción del costo atribuido.

(d) Instrumentos financieros a valor justo

NIC 39 requiere que las inversiones financieras clasificadas en las categorías "a valor justo con efecto en resultados", "disponibles para la venta" e "instrumentos derivados" sean medidos a valor justo a cada fecha del estado de situación financiera, registrando los cambios en el valor justo en el estado integral de resultados para el caso de los instrumentos clasificados como "a valor justo con efecto en resultados" e "instrumentos derivados". Los PCGA en Chile, no requerían la medición, tanto de las inversiones financieras

como de los instrumentos derivados a valor justo en forma periódica. El ajuste conciliatorio consiste en la valorización de las inversiones financieras e instrumentos derivados a su valor justo.

(e) Provisión indemnización por años de servicios

Bajo NIIF, la determinación de la provisión por indemnización por años de servicios de la Sociedad que se encuentra pactada a todo evento es determinada mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio (Ver detalle de política contable en Nota 2.16), lo que requiere realizar estimaciones tales como la permanencia futura de los partícipes del beneficio, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasas de descuentos, entre otros. Bajo los PCGA en Chile, estas indemnizaciones eran registradas mediante el método del valor actual, el cual sólo refleja el costo de otorgar el beneficio descontado a una tasa predeterminada. En el caso de los costos por indemnización por años de servicios que se han generado, como resultado de modificaciones a los convenios colectivos efectuadas entre los ejercicios 2005 y 2006, que incluyeron ampliación de los beneficios pactados, los correspondientes efectos generaron un cargo diferido que se estaba amortizando en los plazos promedio esperados de permanencia futura de los trabajadores. El ajuste conciliatorio ajusta el valor actual de la provisión a su valor actuarial y el activo diferido antes mencionado.

(f) Costos de financiamiento relacionados a deuda

Bajo PCGA en Chile los costos de financiamiento capitalizados no amortizados de bonos y préstamos, así como los costos de prepago y otros relacionados son diferidos como parte de los costos de financiamiento de los nuevos bonos y préstamos. NIC 39 requiere que la diferencia entre el valor de libros de un pasivo financiero cancelado, incluyendo los costos de financiamiento no amortizados y la contraprestación pagada, se debe reconocer en los resultados del ejercicio en que la obligación se extingue. Lo anterior significó, en la primera adopción, reconocer en resultados aquellas partidas que estando diferidas no calificaban con lo establecido en NIC 39.

Por su parte, los costos incurridos en la obtención de financiamiento son diferidos y amortizados linealmente sobre plazo de vigencia de la respectiva obligación. Bajo NIC 39 estos costos forman parte de la determinación de la tasa de interés efectiva y por lo tanto, son reconocidos en resultados por el método de interés.

(g) Moneda funcional de inversiones en el exterior

Bajo NIIF, los estados financieros son preparados teniendo en consideración la moneda funcional de cada una de las subsidiarias incluidas en la consolidación que para el caso de las subsidiarias mantenidas en Argentina es el peso argentino. Bajo PCGA en Chile, de acuerdo a lo establecido en el Boletín N° 64 del Colegio de Contadores de Chile, los activos y pasivos no monetarios de las subsidiarias en Argentina se controlaban en dólares históricos.

(h) Capitalización del costo de financiamiento

NIC 23 requiere que el costo de financiamiento proveniente de préstamos directamente o indirectamente relacionados a la construcción de activos calificados sea capitalizado como parte del activo (Ver detalle de política contable en Nota 2.10). Bajo los PCGA de Chile, la capitalización del costo de financiamiento era opcional en los casos que provengan de préstamos que no están directamente relacionados a la construcción del activo calificado. El ajuste conciliatorio consiste en 1) la capitalización del costo de financiamiento incurrido, a partir del año de transición a IFRS, en la construcción de activos calificados que provienen de préstamos no directamente relacionados y 2) el correspondiente aumento en la depreciación del activo relacionado.

(i) Menor valor de inversiones

NIIF 3 establece que el menor valor de inversiones no debe ser amortizado (Ver detalle de política contable en Nota 2.13). Bajo los PCGA de Chile, el menor valor era amortizado linealmente sobre la vida esperada con un máximo de 20 años. El ajuste conciliatorio restituye la amortización del menor valor de inversiones realizado bajo PCGA de Chile desde la fecha de transición, ya que no corresponde amortizarlo si no está deteriorado para efectos de las NIIF.

(j) Impuestos Diferidos

El ajuste conciliatorio de impuestos diferidos consiste en 1) la eliminación de las cuentas complementarias de impuestos diferidos y 2) el reconocimiento de los impuestos diferidos originados por aquellos ajustes conciliatorios a las NIIF que crean diferencias temporales entre las bases financieras y tributarias de la Sociedad. La variación de las diferencias temporales entre PCGA en Chile e IFRS generó un abono por impuesto diferido en el estado de resultados relacionado fundamentalmente con la eliminación de la corrección monetaria sobre las Propiedades, plantas y equipos.

(k) Interés Minoritario

Bajo NIIF el Patrimonio Neto de la Sociedad lo constituye tanto la participación correspondiente a los accionistas de la sociedad dominante como la de los accionistas minoritarios de sus afiliadas. Bajo PCGA en Chile la participación minoritaria era clasificada en una línea entre el pasivo largo plazo y el patrimonio neto.

(l) Amortización de marcas comerciales

NIC 38 establece que las marcas comerciales pueden ser de amortización definida ó indefinida (ver detalle política contable 2.13). Bajo PCGA de Chile las marcas comerciales eran amortizadas linealmente de acuerdo con el plazo máximo permitido de 20 años. El ajuste conciliatorio restituye la amortización de las marcas comerciales realizado bajo PCGA de Chile desde la fecha de transición, ya que corresponden a activos intangibles de vida indefinida.

Nota 5 Administración de riesgos

Administración de riesgos

La Gerencia de Administración y Finanzas de la Sociedad provee un servicio centralizado a las subsidiarias para la obtención de financiamiento y la administración de los riesgos de tipo de cambio, tasa de interés, liquidez, riesgo de inflación, riesgos de materias primas y riesgo de crédito. Esta función opera de acuerdo con un marco de políticas y procedimientos que es revisado regularmente para cumplir con el objetivo de administrar el riesgo proveniente de las necesidades del negocio.

El Comité de Administración y Finanzas de la Sociedad es el responsable final del establecimiento y revisión de la estructura de administración del riesgo. El Directorio de la Sociedad revisa los cambios significativos realizados a las políticas de administración de riesgos y recibe información relacionada con sus actividades.

De acuerdo a las políticas de administración de riesgos, la Sociedad utiliza instrumentos derivados sólo con el propósito de cubrir exposiciones a los riesgos de tipos de cambios provenientes de las operaciones de la Sociedad y sus fuentes de financiamiento. La Sociedad mantiene instrumentos derivados que no son tratados, contablemente, como de cobertura debido a que no califican como tal. Las transacciones con instrumentos derivados son realizadas exclusivamente por personal de la Gerencia de Administración y Finanzas y el departamento de auditoría interna revisa regularmente el ambiente de control de esta función. La relación con los clasificadores de riesgo y el monitoreo de restricciones financieras (covenants) también son administrados por ésta misma Gerencia.

La principal exposición de riesgo de mercado de la Sociedad está relacionada con los tipos de cambio, tasas de interés, inflación y precios de materias primas. Con la finalidad de administrar el riesgo proveniente de estas exposiciones se utilizan diversos instrumentos financieros.

Riesgo de tipo de cambio

La Sociedad desarrolla sus operaciones en Chile y Argentina y se encuentra expuesta a riesgos de tipo de cambio provenientes de: a) su exposición neta de activos y pasivos en monedas extranjeras, b) los ingresos por ventas de exportación, c) las compras de materias primas, insumos e inversiones de capital efectuadas en monedas extranjeras o indexadas a dichas monedas, y d) la inversión neta de subsidiarias mantenidas en Argentina. La mayor exposición a riesgos de tipo de cambio de la Sociedad es la variación del peso chileno respecto del dólar estadounidense, el euro y el peso argentino.

Al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad mantiene en Chile obligaciones en monedas extranjeras por MM\$7.569 que en su mayoría están denominadas en dólares estadounidenses. Las obligaciones en instituciones financieras en monedas extranjeras que devengan interés variable (MM\$4.783) representan el 15% del total de tales obligaciones. El 85% restante está denominado en pesos chilenos indexados por inflación (Ver sección Riesgo de inflación).

Respecto de las operaciones de las subsidiarias en Argentina la exposición neta pasiva en dólares estadounidenses y otras monedas es de MM\$471.

Para proteger el valor de la posición neta de los activos y pasivos en monedas extranjeras de sus operaciones en Chile, la Sociedad adquiere contratos de derivados (forwards de monedas) para mitigar cualquier variación en el peso chileno respecto del dólar estadounidense y otras monedas.

Al 31 de diciembre de 2009 la exposición neta activa de la Sociedad en monedas extranjeras, después del uso de instrumentos derivados, es de MM\$378.

Del total de ingresos por ventas de la Sociedad, un 66,6% corresponde a ventas de exportación efectuadas en monedas extranjeras, principalmente dólares estadounidenses, euro y otras monedas y del total de costos directos un 22,0% corresponde a compras de materias primas e insumos en monedas extranjeras ó que se encuentran indexados a dichas monedas. La Sociedad no cubre activamente las eventuales variaciones en los flujos esperados por estas transacciones.

Por otra parte, la Sociedad se encuentra expuesta a los movimientos en los tipos de cambio relacionados con la conversión desde pesos argentinos a pesos chilenos de los resultados, activos y pasivos de sus subsidiarias en Argentina. La Sociedad no cubre activamente los riesgos relacionados con la conversión de las subsidiarias, cuyos efectos son registrados en Patrimonio.

Al 31 de diciembre de 2009, la inversión neta en subsidiarias argentinas asciende a MM\$3.231.

Análisis de sensibilidad al tipo de cambio

El efecto por diferencias de cambio reconocido en el estado de resultados consolidado del año 2009 relacionado con los activos y el efecto por diferencias de cambio reconocido en el estado de resultados consolidado del año 2009 relacionado con los activos y pasivos denominados en monedas extranjeras asciende a una pérdida de MM\$ 2.569 (utilidad de MM\$1.738 en 2008).

Considerando que aproximadamente el 66,6% de los ingresos por ventas de la Sociedad corresponden a ventas de exportación efectuadas en monedas distintas del peso chileno y que aproximadamente un 22,0% de los costos directos están indexados al dólar estadounidense y asumiendo que el peso chileno se aprecie o (deprecie) un 10% respecto del conjunto de monedas extranjeras, manteniendo todas las demás variables constantes, el efecto hipotético sobre los resultados de la Sociedad sería una utilidad (pérdida) después de impuesto de MM\$5.363 (utilidad (pérdida) de MM\$3.828 en 2008).

La inversión neta mantenida en subsidiarias que desarrollan sus actividades en Argentina asciende MM\$17.547 (M\$20.404 en 2008). Asumiendo un aumento o disminución de un 10% en el tipo de cambio del peso argentino respecto del peso chileno y manteniendo todas las otras variables constantes, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente en una pérdida (utilidad) de MM\$1.755 (MM\$2.040 en 2008) que se registra con cargo (abono) a patrimonio neto.

El análisis de sensibilidad del párrafo anterior solamente es para efectos ilustrativos, ya que en la práctica los tipos de cambio de mercado rara vez cambian sin afectar otras variables que fueron considerados como constantes y que también afectan la posición financiera y de resultados de la Sociedad.

Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasas de interés proviene principalmente de las fuentes de financiamiento de la Sociedad. La principal exposición se encuentra relacionada con obligaciones en instituciones financieras con tasas de interés variable indexadas a LIBOR. Al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad tiene un total de MM\$4.783 en deudas con tasas de interés variable indexadas principalmente a LIBOR.

Para administrar el riesgo de tasas de interés, la Sociedad posee una política de administración de tasas de interés que busca reducir la volatilidad de su gasto financiero. Consecuentemente, al 31 de diciembre de 2009, nuestra estructura de financiamiento se encuentra compuesta de aproximadamente un 15% en deuda con tasas de interés variable y un 85% en deudas con tasas de interés fija.

Los términos y condiciones de las obligaciones de la Sociedad al 31 de diciembre de 2009, incluyendo los tipos de cambio, tasa de interés, vencimientos y tasas de interés efectiva, se encuentran detallados en Nota 22 Prestamos y obligaciones financieras que devengan intereses.

Análisis de sensibilidad a las tasas de interés

El gasto financiero total reconocido en el estado de resultado consolidado del año 2009, relacionado con deudas de corto y largo plazo con tasas de interés variable, asciende a MM\$138 (MM\$6 en 2008). La Sociedad estima que un aumento (disminución) razonablemente posible de las tasas de interés en pesos chilenos y dólares estadounidenses sería de aproximadamente 100 puntos bases. Manteniendo todas las otras variables constantes, tales como el tipo de cambio, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente en una pérdida (utilidad) de MM\$31 (MM\$1 en 2008) en el estado de resultados integrales.

El análisis de sensibilidad del párrafo anterior solamente es para efectos ilustrativos, ya que en la práctica las tasas de interés de mercado rara vez cambian sin afectar otros factores que fueron consideradas como constantes y que también afectan la posición financiera y de resultados de la Sociedad.

Riesgo de Inflación

El riesgo de inflación proviene principalmente de las fuentes de financiamiento de la Sociedad. La principal exposición se encuentra relacionada con deudas denominadas en Unidades de Fomento con tasas de interés fija. Al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad posee un total de MM\$24.856 (MM\$29.096, al 31 de diciembre de 2008) en deudas con tasas de interés fija denominadas en Unidades de Fomento.

Para administrar el riesgo de inflación sobre las deudas denominadas en Unidades de Fomento, la Sociedad tiene la política de incorporar en la determinación de los precios de venta una estimación de la inflación proyectada que permita cubrir los cambios en la obligaciones indexadas en unidades de fomento.

Análisis de sensibilidad a la inflación

El resultado por unidades de reajuste total reconocido en los estados consolidados de resultados integrales del año 2009 relacionado a deudas de corto y largo plazo indexados a la Unidad de Fomento, asciende a una utilidad de MM\$311 (pérdida de MM\$1.379 en 2008). La Sociedad estima que un aumento (disminución) razonablemente posible de la Unidad de Fomento sería de aproximadamente 3%. Manteniendo todas las otras variables constantes, tales como tasas de interés, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente en una pérdida (utilidad) de MM\$716 (MM\$804 en 2008) en el estado de resultados integrales.

Riesgo de precio de materias primas

La principal exposición a la variación de precios de materias primas se encuentra relacionada con el abastecimiento de vinos a granel y uvas para la elaboración de vinos.

Las principales materias primas utilizadas por la Sociedad para la producción de vinos, son uvas cosechadas de producción propia y uvas y vinos adquiridos de terceros. Aproximadamente 50% del abastecimiento de vino de exportación proviene de sus viñedos propios, reduciendo de esta forma el efecto de volatilidad de los precios y asegurando el control de calidad de los productos. Aproximadamente el 95% del abastecimiento de vino para el mercado local es comprado a terceros. Durante el 2009, la Sociedad compró el 60,0% de la uva y vino necesario de terceros a través de contratos a precios fijos. Adicionalmente, también realiza transacciones spot (o a precio contado) de vez en cuando dependiendo de las necesidades. Durante los años 2009 y 2008, la Sociedad compró uvas y vinos por un total de MM\$14.844 y MM\$14.025, respectivamente, y no realiza actividades de cobertura sobre estas transacciones.

Análisis de sensibilidad a precios de materias

El costo de total reconocido en los estados consolidados de resultados integrales del año 2009 relacionado a las materias primas descritas anteriormente, asciende a MM\$34.843 (MM\$24.289 en 2008). La Sociedad estima que un aumento (disminución) razonablemente posible en el precio ponderado de estas las materias primas sería de aproximadamente un 10%. Manteniendo todas las otras variables constantes, tales como los tipos de cambio, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente en una pérdida (utilidad) de MM\$3.500 en el estado de resultados integrales.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito al cual está expuesta la Sociedad proviene principalmente de a) los instrumentos financieros mantenidos con bancos e instituciones financieras, tales como depósitos a la vista, fondos mutuos, instrumentos adquiridos con compromiso de retroventa e instrumentos financieros derivados y b) de las cuentas por cobrar comerciales mantenidas con distribuidores mayoristas, minoristas y cadenas de supermercados en el mercado doméstico y distribuidores en exportaciones.

Mercado Doméstico

El riesgo de crédito relacionado a cuentas por cobrar comerciales de mercados domésticos es administrado por la Gerencia de Administración de Crédito y Cobranza de la Compañía Matriz CCU S.A., es informado y monitoreado por el Comité de Crédito de la Sociedad. La Sociedad posee una amplia base de clientes que están sujetos a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Sociedad. Los límites de crédito son establecidos para todos los clientes con base en una calificación interna y su comportamiento de pago. Las cuentas por cobrar comerciales pendientes de pago son monitoreadas regularmente. Adicionalmente, la Sociedad toma seguros de crédito que cubren el 90% de los saldos de las cuentas por cobrar individualmente significativas, cobertura que al 31 de Diciembre de 2009 alcanza a 79,0% (77,4% al 31 de diciembre de 2008) del total de las cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar comerciales que se encuentran vencidas, pero no deterioradas, corresponden a clientes que presentan moras de menos de 16,2 días.

Al 31 de Diciembre de 2009, la Sociedad tenía aproximadamente 145 clientes (104 clientes al 31 de Diciembre de 2008) que adeudan más que \$ 5 millones cada uno y que en su conjunto representan aproximadamente el 85,7% del total de cuentas por cobrar comerciales. Hubo 36 clientes (23 clientes al 31 de diciembre de 2008) con saldos superiores a \$ 30 millones que representa aproximadamente un 70,6% (59,1% en 2008) del total de cuentas por cobrar. El 84,5% de estas cuentas cobrar se encuentran cubiertas por el seguro de crédito antes mencionado o garantías hipotecarias.

Mercado Exportación

El riesgo de crédito relacionado a cuentas por cobrar comerciales de exportación es administrado por la Jefatura de Crédito y Cobranza y es monitoreado por la Gerencia de Administración y Finanzas. La Sociedad posee una amplia base de clientes, en más de ochenta países, que están sujetos a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Sociedad. Adicionalmente, La Sociedad toma Seguros de Créditos que cubren el 89% de las cuentas por cobrar individualmente significativas, cobertura que al 31 de diciembre de 2009 alcanza al 66% (67% al 31 de Diciembre del 2008) del total de las cuentas por cobrar. Las cuentas por cobrar comerciales pendientes de pago son monitoreadas regularmente. Aparte de los seguros de crédito, el estar diversificado en diversos países y en la principales potencias mundiales aminora el riesgo de crédito.

Las cuentas por cobrar comerciales que se encuentran vencidas, pero no deterioradas, corresponden a clientes que presentan moras de menos de 15 días promedio.

Al 31 de diciembre de 2009 hay 65 clientes (66 clientes al 31 de Diciembre del 2008) que adeudan más de MM\$65 cada uno y que representan el 85% (85% al 31 de Diciembre del 2008) del total de las cuentas por cobrar.

La Sociedad estima que no son necesarias provisiones de riesgo de crédito adicionales a las provisiones individuales y colectivas determinadas al 31 de diciembre de 2009. Ver análisis de vencimientos de cuentas por cobrar y provisión para pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar (Nota 13).

La Sociedad posee políticas que limitan la exposición al riesgo de crédito de contraparte con respecto a instituciones financieras y estas exposiciones son monitoreadas frecuentemente. Consecuentemente, la Sociedad no posee concentraciones de riesgo de crédito con instituciones financieras que deban ser consideradas significativas al 31 de diciembre de 2009.

Riesgo de liquidez

La Sociedad administra el riesgo de liquidez a nivel consolidado, siendo la principal fuente de liquidez los flujos de efectivo provenientes de sus actividades operacionales. Adicionalmente, la Sociedad emite instrumentos de deuda y patrimonio en el mercado de capitales, mantiene líneas de financiamiento no utilizadas y efectivo disponible para cumplir con sus obligaciones de corto y largo plazo.

Para administrar la liquidez de corto plazo, la Sociedad se basa en los flujos de caja proyectados para un periodo móvil de doce meses. Al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad posee líneas de crédito no utilizadas por un total de MM\$62.525 y efectivo disponible por MM\$14.845 para administrar las necesidades de liquidez de corto plazo.

Basado en el actual desempeño operacional y su posición de liquidez, la Sociedad estima que los flujos de efectivo provenientes de las actividades operacionales y el efectivo disponible serán suficientes para financiar el capital de trabajo, las inversiones de capital, los pagos de intereses, los pagos de dividendos y los requerimientos de pago de deudas, por los próximos 12 meses y el futuro previsible.

A continuación se resumen los vencimientos de los pasivos financieros no derivados y derivados de la Sociedad al 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009, basados en los flujos contractuales no descontados:

Al 31 de diciembre de 2008	Valor libro	Vencimiento de flujos contratados			
		Menor a 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Pasivos financieros no derivados					
Préstamos bancarios	17.516.657	16.558.951	7.669.439	-	24.228.390
Obligaciones con el público	27.068.973	2.575.031	9.694.425	21.999.593	34.269.049
Sub-total	44.585.630	19.133.982	17.363.864	21.999.593	58.497.439
Pasivos financieros derivados					
Forwards de moneda extranjera	1.436.624	1.436.624	-	-	1.436.624
Sub-total	1.436.624	1.436.624	-	-	1.436.624
Total	46.022.254	20.570.606	17.363.864	21.999.593	59.934.063
Al 31 de diciembre de 2009	Valor libro	Vencimiento de flujos contratados			
		Menor a 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Pasivos financieros no derivados					
Préstamos bancarios	7.036.857	3.732.884	3.730.863	-	7.463.747
Obligaciones con el público	24.856.114	2.454.720	11.386.640	17.099.643	30.941.003
Sub-total	31.892.971	6.187.604	15.117.503	17.099.643	38.404.750
Total	31.892.971	6.187.604	15.117.503	17.099.643	38.404.750

Nota 6 Instrumentos financieros

Categorías de instrumentos financieros

A continuación se presentan los valores libros de cada categoría de instrumentos financieros al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 2009:

	Al 01 de enero de 2008		Al 31 de diciembre de 2008		Al 31 de diciembre de 2009	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Efectivo y equivalentes de efectivo	10.651.485	-	7.038.145	-	14.845.400	-
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	284.917	-	10.479	-	466.617	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	26.960.711	-	38.455.711	-	36.110.818	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	1.053.079	-	1.523.210	-	2.406.499	-
Total activos financieros	38.950.192	-	47.027.545	-	53.829.334	-
Préstamos que devengan intereses	1.228.575	-	14.816.657	2.700.000	3.613.932	3.422.925
Obligaciones con el público	1.897.304	24.326.775	2.054.348	25.014.625	1.979.079	22.877.035
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	14.201.242	-	21.251.105	-	23.615.670	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3.427.986	-	2.257.959	-	6.293.093	-
Subtotal Pasivos financieros medidos al costo amortizado	20.755.107	24.326.775	40.380.069	27.714.625	35.501.774	26.299.960
Pasivos Financieros al valor justo con cambios en resultados	136.419	-	1.436.624	-	-	-
Total pasivos financieros	20.891.526	24.326.775	41.816.693	27.714.625	35.501.774	26.299.960

Valor justo de instrumentos financieros

Los siguientes cuadros presentan los valores justos, basado en las categorías de instrumentos financieros, comparados con el valor libro incluidos en los estados consolidados de situación financiera:

a) Composición de activos y pasivos financieros:

	Al 01 de enero de 2008		Al 31 de diciembre de 2008		Al 31 de diciembre de 2009	
	Valor Libro	Valor justo	Valor Libro	Valor justo	Valor Libro	Valor justo
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Efectivo y equivalentes de efectivo	10.651.485	10.651.485	7.038.145	7.038.145	14.845.400	14.845.400
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	284.917	284.917	10.479	10.479	466.617	466.617
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	26.960.711	26.960.711	38.455.711	38.455.711	36.110.818	36.110.818
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	1.053.079	1.053.079	1.523.210	1.523.210	2.406.499	2.406.499
Total activos financieros	38.950.192	38.950.192	47.027.545	47.027.545	53.829.334	53.829.334
Préstamos que devengan intereses	1.228.575	1.946.553	17.516.657	21.383.602	7.036.857	7.239.124
Obligaciones con el público	26.224.079	26.070.130	27.068.973	22.348.247	24.856.114	22.902.961
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	14.201.242	14.201.242	21.251.105	21.251.105	23.615.670	23.615.670
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3.427.986	3.427.986	2.257.959	2.257.959	6.293.093	6.293.093
Subtotal Pasivos financieros medidos al costo amortizado	45.081.882	45.645.911	68.094.694	67.240.913	61.801.734	60.050.848
Pasivos Financieros al valor justo con cambios en resultados	136.419	136.419	1.436.624	1.436.624	-	-
Total pasivos financieros	45.218.301	45.782.330	69.531.318	68.677.537	61.801.734	60.050.848

El valor libro de cuentas por cobrar corrientes, efectivo y efectivo equivalente, cuentas por cobrar corrientes y otros activos y pasivos financieros aproxima al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos, y para cuentas por cobrar, debido al hecho que cualquier pérdida por recuperabilidad ya se encuentra reflejada en las provisiones de para perdidas por deterioro.

El valor justo de los activos financieros adquiridos con compromisos de retrocompra es determinado utilizando tasas de interés de activos similares. El valor justo de activos y pasivos financieros no derivados sin cotización en mercados activos es estimado mediante el uso de flujos de cajas descontados calculados sobre variables de mercados observables a la fecha de los estados financieros. El valor justo de los instrumentos derivados activos y pasivos es estimado mediante el descuento de los flujos de caja futuros, determinados sobre información observable en el mercado o sobre variables y precios obtenidos de terceras partes.

b) Instrumentos financieros por categoría:

Al 31 de diciembre de 2008	Valor justo con cambio en resultado	Préstamos y cuentas por cobrar	Total
	M\$	M\$	M\$
Activos			
Instrumentos financieros derivados	10.479	-	10.479
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	-	38.455.711	38.455.711
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	1.523.210	1.523.210
Efectivo y equivalente al efectivo	-	7.038.145	7.038.145
Total	10.479	47.017.066	47.027.545
Al 31 de diciembre de 2008	Valor justo con cambio en resultado	Otros pasivos financieros	Total
	M\$	M\$	M\$
Pasivos			
Préstamos que devengan intereses	-	44.585.630	44.585.630
Instrumentos financieros derivados	1.436.624	-	1.436.624
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	-	21.251.105	21.251.105
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	-	2.257.959	2.257.959
Total	1.436.624	68.094.694	69.531.318
Al 31 de diciembre de 2009	Valor justo con cambio en resultado	Préstamos y cuentas por cobrar	Total
	M\$	M\$	M\$
Activos			
Instrumentos financieros derivados	466.617	-	466.617
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	-	36.110.818	36.110.818
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	2.406.499	2.406.499
Efectivo y equivalente al efectivo	-	14.845.400	14.845.400
Total	466.617	53.362.717	53.829.334
Al 31 de diciembre de 2009	Valor justo con cambio en resultado	Otros pasivos financieros	Total
	M\$	M\$	M\$
Pasivos			
Préstamos que devengan intereses	-	31.892.971	31.892.971
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	-	23.615.670	23.615.670
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	-	6.293.093	6.293.093
Total	-	61.801.734	61.801.734

Instrumentos derivados

El detalle de los vencimientos, el número de contratos derivados, los nominales contratados, los valores justos y la clasificación de estos instrumentos derivados por tipo de contrato al 1 de enero del 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

	Al 01 de enero de 2008				Al 31 de diciembre de 2008				Al 31 de diciembre de 2009			
	Número contratos	Nominal	Activo	Pasivo	Número contratos	Nominal	Activo	Pasivo	Número contratos	Nominal	Activo	Pasivo
		Miles	M\$	M\$		Miles	M\$	M\$		Miles	M\$	M\$
Forwards USD	30	(26.360)	284.917	136.419	65	(63.310)	123.957	1.119.951	19	(546)	8.656	-
Menos de 1 año	30	(26.360)	284.917	136.419	65	(63.310)	123.957	1.119.951	19	(546)	8.656	-
Forwards Euro	-	-	-	-	18	(12.250)	-	431.829	10	(7.970)	313.445	-
Menos de 1 año	-	-	-	-	18	(12.250)	-	431.829	10	(7.970)	313.445	-
Forwards CAD	-	-	-	-	1	(1.180)	-	9.323	7	(1.400)	-	8.487
Menos de 1 año	-	-	-	-	1	(1.180)	-	9.323	7	(1.400)	-	8.487
Forwards GBP	-	-	-	-	1	(770)	11.001	-	5	(2.490)	153.003	-
Menos de 1 año	-	-	-	-	1	(770)	11.001	-	5	(2.490)	153.003	-
Total instrumentos derivados de inversión	30		284.917	136.419	85		134.958	1.561.103	41		475.104	8.487
Total neto de instrumentos financieros derivados			148.498					1.426.145			466.617	

Estos contratos derivados han sido tomados para proteger la exposición al riesgo de tipo de cambio, sin embargo, la Sociedad no cumple con los requerimientos formales de documentación para ser clasificados como instrumentos de coberturas.

Jerarquías de valor justo

Los instrumentos financieros registrados a valor justo en el estado de situación financiera, se clasifican de la siguiente forma, basado en la forma de obtención de su valor justo:

- Nivel 1 Valor justo obtenido mediante referencia directa a precios cotizados, sin ajuste alguno.
- Nivel 2 Valor justo obtenido mediante la utilización de modelos de valorización aceptados en el mercado y basados en precios, distintos a los indicados en el nivel 1, que son observables directa o indirectamente a la fecha de medición (Precios ajustados).
- Nivel 3 Valor justo obtenido mediante modelos desarrollados internamente o metodologías que utilizan información que no son observables o muy poco liquidas.

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009 la Sociedad presenta la siguiente estructura de obtención del valor justo de sus instrumentos financieros registrados a valor justo en el estado de situación financiera:

Durante el período de doce meses terminados al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad no ha realizado transferencia de instrumentos entre las categorías 1 y 2 que sean consideradas significativas.

Calidad crediticia de instrumentos financieros

La Sociedad utiliza dos sistemas de evaluación crediticia para sus clientes: a) Los clientes que cuentan con seguro de crédito son evaluados por los criterios de riesgo externo (informes comerciales, morosidad y protestos), capacidad de pago y situación patrimonial que exige la compañía de seguros para poder otorgar cobertura de crédito; b) el resto de los clientes tiene una evaluación crediticia interna, el que considera el riesgo interno (morosidad y protestos), riesgo externo (informes comerciales, morosidad y protestos) y capacidad de pago y situación patrimonial. La tasa de incobrabilidad de los dos últimos años ha sido poco significativa.

Al 01 de enero de 2008	Valor justo registrado	Jerarquía Valor Justo		
	M\$	Nivel 1 M\$	Nivel 2 M\$	Nivel 3 M\$
Activos financieros a valor justo	284.917	-	284.917	-
Instrumentos financieros derivados	284.917	-	284.917	-
Pasivos financieros a valor justo	136.419	-	136.419	-
Instrumentos financieros derivados	136.419	-	136.419	-
Al 31 de diciembre de 2008	Valor justo registrado	Jerarquía Valor Justo		
	M\$	Nivel 1 M\$	Nivel 2 M\$	Nivel 3 M\$
Activos financieros a valor justo	10.479	-	10.479	-
Instrumentos financieros derivados	10.479	-	10.479	-
Pasivos financieros a valor justo	1.436.624	-	1.436.624	-
Instrumentos financieros derivados	1.436.624	-	1.436.624	-
Al 31 de diciembre de 2009	Valor justo registrado	Jerarquía Valor Justo		
	M\$	Nivel 1 M\$	Nivel 2 M\$	Nivel 3 M\$
Activos financieros a valor justo	466.617	-	466.617	-
Instrumentos financieros derivados	466.617	-	466.617	-

Nota 7 *Información financiera por segmentos operativos*

Las operaciones de la Sociedad son presentadas en base a sus ingresos y de los mercados de destino de sus productos.

Las políticas contables utilizadas para los segmentos son las mismas que las usadas en los Estados Financieros Consolidados que se describen en la Nota 2.

Las operaciones de la Sociedad se desarrollan exclusivamente en Chile y Argentina.

Ingresos por venta netos por país	Del 01 enero al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Chile	84.839.643	112.613.018
Argentina	7.831.221	12.112.862
Total	92.670.864	124.725.880

Ingresos por venta netos por destino	Del 01 enero al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Vinos Domésticos	38.650.840	41.604.819
Vinos Exportación	54.020.024	83.121.061
Total	92.670.864	124.725.880

No existe ningún cliente de la Sociedad que represente más del 10% de los ingresos consolidados.

Información por segmentos de negocios conjuntos

La administración de la Sociedad revisa la situación financiera y resultado de operaciones de la totalidad de sus negocios conjuntos que se describen en Nota 20. La información presentada a continuación en relación a los negocios conjuntos de Viña Valles de Chile S.A., representa los montos que no se han consolidado en los Estados Financieros de la Sociedad debido a que las inversiones en negocios conjuntos se contabilizan bajo el método de participación como se indica en la Nota 2.2.

Valles de Chile	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
	2008 M\$	2009 M\$
Ventas netas	4.014.665	4.604.576
Resultados operacionales	(233.226)	(191.416)
Resultado del ejercicio	(35.691)	(124.803)
Inversiones de capital	1.333.497	716.758
Depreciación y amortización	(251.611)	(426.263)
Activos corrientes	5.541.335	5.854.126
Activos no corrientes	12.001.488	13.000.582
Pasivos corrientes	1.498.278	2.818.973
Pasivos no corrientes	421.229	537.223

Nota 8 Combinaciones de negocios

Adquisiciones en el año 2009

Durante el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad no ha efectuado combinaciones de negocios.

Adquisiciones en el año 2008

Viña Tarapacá Ex Zavala

Con fecha 3 de diciembre de 2008 y con efecto al 1 de octubre de 2008, según Juntas Generales Extraordinarias de Accionistas de Viña San Pedro S.A.(VSP) y de Viña Tarapacá Ex-Zavala (VT), se aprobó por unanimidad la fusión por incorporación de VT con VSP, siendo esta última entidad la absorbente, mediante la aprobación del aumento de capital de M\$ 30.193.541 dividido en 15.987.878.653 acciones.

Dado lo anterior el capital social de la Sociedad quedó expresado en la cantidad de 39.969.696.632 acciones.

La relación de canje de la nueva emisión a ser entregada a los accionistas de Viña Tarapacá S.A. fue de 1.480,30828321 acciones de VSP por cada acción de VT.

Esta fusión se sustentó en el plan de cumplir los objetivos estratégicos de la Sociedad en el mediano plazo. Viña Tarapacá S.A. mantenía marcas comerciales de alto reconocimiento, con una importante participación en segmentos de precio con mayor crecimiento y menor volatilidad de costos.

Las sinergias que respaldaron esta operación se fundamentaron principalmente en mejora de cobertura del mercado local y de exportación, ahorros asociados a los gastos de administración y ventas, descuentos en los costos de envasado por los mayores volúmenes de compras.

La fusión tuvo efectos contables a contar del 1 de octubre de 2008 mientras que los efectos legales de la fusión se formalizaron el día 9 de diciembre de 2008 mediante las escrituras públicas de las actas de las respectivas Juntas Extraordinarias de accionistas.

Además se aprobó la modificación de los estatutos sociales relativa a la modificación del nombre de la sociedad, reemplazándolo por Viña San Pedro Tarapacá S.A.

Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. antes de la fusión era el cuarto grupo Exportador de Vinos de Chile con ventas por 1,4 millones de cajas, concentrando un 3,5% de participación de mercado. Además se ubicaba como cuarto actor en el Mercado Doméstico con un 2,7% de participación y tercero en vinos finos con un 15%.

Esta Sociedad mantenía participación en cinco Viñas ubicadas en Chile y Argentina. En Chile Viña Misiones de Rengo S.A., Vitivinícola del Maipo S.A., Viña del Mar Casablanca S.A., Transportes y Logística Sursol S.A. y en Argentina Bodega Tamarí desde 2003.

A continuación se detalla el valor justo y valor libro de los activos y pasivos identificables de Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. incorporados en la fusión, como también los activos intangibles identificados y menor valor generado en la adquisición:

	1 de Octubre de 2008	
	Valor libro	Valor Justo
	M\$	M\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.375.664	1.375.664
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	13.147.893	12.320.893
Inventarios	16.735.170	13.986.637
Propiedades, plantas y equipos	29.271.205	37.348.559
Activo Biológico	4.919.082	5.979.279
Activos intangibles	1.821.814	12.625.824
Activos intangibles - Derechos de Agua	324.575	324.575
Otros activos	655.639	655.639
Total activos	68.251.042	84.617.070
Préstamos que devengan intereses	14.520.968	14.520.968
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	4.565.875	4.565.875
Provisiones	2.590.336	2.992.736
Obligaciones por beneficios a los empleados	294.539	1.027.978
Otros pasivos	2.118.167	1.397.563
Total pasivos	24.089.885	24.505.120
Total de activos netos adquiridos		60.111.950
Menor valor de inversión (*)		23.556.206
Monto pagado mediante intercambio de acciones		83.668.156

(*) Los efectos que se generaron producto de la combinación de negocios, en el registro inicial fue la mejor estimación a dicha fecha. Durante los periodos 2008 y 2009 y de acuerdo a la NIIF N° 3 se ajustó este menor valor inicial en M\$ 5.292.062, como se indica en nota N° 19.

Como consecuencia de esta adquisición y producto de la fusión de las operaciones de Viña San Pedro con Viña Tarapacá, no es posible determinar la contribución de los resultados netos realizada por Viña Tarapacá a partir la fusión.

Nota 9 Costos y Gastos por naturaleza

Los costos y gastos operacionales agrupados por naturaleza son los siguientes:

	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Costos Directo	(45.313.345)	(63.754.365)
Materiales y mantenciones	(1.314.559)	(2.006.266)
Remuneraciones	(8.716.304)	(12.875.135)
Transporte y distribución	(5.560.710)	(6.264.119)
Gastos por arriendos	(903.926)	(1.355.256)
Publicidad y promoción	(9.186.367)	(8.987.733)
Gasto de Energía	(708.897)	(1.066.105)
Depreciaciones y amortizaciones	(5.270.308)	(6.880.886)
Utilidad (pérdida) en venta de activos	65.205	172.578
Otros gastos	(5.457.966)	(9.488.995)
Total costos y gastos por naturaleza	(82.367.177)	(112.506.282)

Nota 10 Resultados financieros

La composición de los resultados financieros por los ejercicios terminados al 31 de diciembre 2008 y 31 de diciembre de 2009 es la siguiente:

	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Gastos financieros	(1.224.376)	(1.839.169)
Ingresos financieros	359.594	300.123
Total gastos financieros netos	(864.782)	(1.539.046)
Resultados por unidades de reajuste	(1.379.190)	310.778
Diferencias de cambio	1.738.325	(2.568.609)
Total	359.135	(2.257.831)

Nota 11 Otras Ganancias y pérdidas

El detalle de la cuenta otras ganancias (pérdidas) es el siguiente:

	Por los doce meses terminados al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Resultados Contratos Derivados	(5.380.264)	3.293.361
Total	(5.380.264)	3.293.361

Nota 12 Efectivo y equivalentes al efectivo

Los saldos de efectivo y equivalentes al efectivo se componen como sigue:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Efectivo en caja	706.864	2.006.564	336.665
Depósitos overnight	-	572.594	210.874
SalDOS en bancos	1.239.446	926.448	3.080.722
Depósitos a plazo	4.395.079	-	2.825.019
Inversiones en cuotas de fondos mutuos	319.870	130.064	6.191.546
Instrumentos adquiridos con compromiso de retroventa	3.990.226	3.402.475	2.200.574
Total	10.651.485	7.038.145	14.845.400

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, la Sociedad se fusionó con la sociedad Viña Tarapacá S.A. (Nota 8)

A continuación se presenta el total acumulado de flujos de efectivo provenientes de estas combinaciones de negocios:

Total combinaciones de negocios bajo NIIF 3	Al 31 de diciembre de 2008
	M\$
Suma de efectivo y equivalentes al efectivo en entidades adquiridas	1.375.664

Nota 13 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Los saldos de deudores comerciales y cuentas por cobrar son los siguientes:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Deudores comerciales			
Vinos Domésticos	6.285.833	15.162.871	9.645.976
Vinos Exportación	17.752.904	20.921.077	22.937.486
Otras cuentas por cobrar	3.772.387	3.957.237	4.385.463
Estimación para pérdidas por deterioro	(850.413)	(1.585.474)	(858.107)
Total	26.960.711	38.455.711	36.110.818

Las cuentas por cobrar de la Sociedad están denominadas en las siguientes monedas:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Pesos chilenos	8.420.636	12.172.338	10.896.154
Pesos argentinos	973.117	1.836.431	2.650.326
Dólares estadounidenses	14.871.539	18.195.639	13.290.624
Euros	1.513.213	4.772.407	6.248.625
Otras monedas	1.182.206	1.478.896	3.025.089
Total	26.960.711	38.455.711	36.110.818

El detalle de la antigüedad de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2009 es el siguiente:

	Total	Saldos Vigentes	Saldos vencidos		
			0 a 3 meses	3 a 6 meses	6 a 12 meses
Deudores comerciales					
Vinos Domésticos	9.645.976	5.221.774	3.839.671	110.020	474.511
Vinos Exportación	22.937.486	19.766.019	2.435.237	136.170	600.060
Otras cuentas por cobrar	4.385.463	4.385.463	-	-	-
Subtotal	36.968.925	29.373.256	6.274.908	246.190	1.074.571
Estimación para pérdidas por deterioro	(858.107)	-	(102.261)	(102.809)	(653.037)
Total	36.110.818	29.373.256	6.172.647	143.381	421.534

La Sociedad comercializa sus productos a través de clientes minoristas, mayoristas, cadenas y supermercados.

Tal como se indica en Nota de Administración de Riesgo (Nota 5), en riesgo de crédito, la Sociedad toma seguros de crédito, que cubren aproximadamente un 90% de los saldos de las cuentas por cobrar. Por dicha razón, la Administración de la Sociedad estima que no se requieren estimaciones para pérdidas por deterioro adicionales a las constituidas de acuerdo con los análisis de antigüedad efectuados.

En relación con aquellos saldos vencidos superiores a seis meses y respecto de los cuales no se han constituido estimaciones para pérdidas por deterioro, corresponden principalmente a partidas protegidas por seguros de créditos.

Adicionalmente, existen montos vencidos en este rango, que de acuerdo a política se estiman pérdidas por deterioro parcialmente en base a un análisis individual caso a caso.

El movimiento de la estimación por pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar es el siguiente:

	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$
Saldo inicial	(850.413)	(1.585.474)
Estimación por deterioro de cuentas por cobrar	(43.789)	(66.961)
Cuentas por cobrar dadas de baja por incobrables	135.728	568.974
Estimación proveniente de las combinaciones de negocios	(827.000)	225.354
Total	(1.585.474)	(858.107)

Nota 14 Saldos y transacciones con partes relacionadas

Las transacciones entre la Sociedad y sus subsidiarias, corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objeto y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

Los montos indicados como transacciones en cuadro adjunto, corresponden a operaciones comerciales con empresas relacionadas, las que son efectuadas bajo condiciones de mercado, en cuanto a precio y condiciones de pago.

No existen estimaciones incobrables que rebajen los saldos por cobrar, y tampoco existen garantías relacionadas con las mismas.

Condiciones de los contratos de empresas relacionadas:

(1) Corresponde a operaciones del giro social y remesas de fondos pactadas en pesos mediante un contrato de cuenta corriente mercantil, que devenga un interés mensual nominal de acuerdo a la tasa activa bancaria (TAB) de 30 días más un spread de 0,5% a partir de cada remisión de fondos o valores. Estos intereses se cancelarán mensualmente.

(2) Corresponde a operaciones del giro social pactadas en moneda extranjera (US\$) que no están amparadas por un contrato de cuenta corriente mercantil, no generan intereses y cuya condición de pago es, habitualmente, a 30 días y se presentan a tipo de cambio de cierre.

(3) Corresponde a operaciones del giro social y remesas de fondos pactadas en pesos, la norma de reajustabilidad es en unidades de fomento (UF). Dichas remisiones de fondos devengan intereses de acuerdo a la tasa activa bancaria (TAB) de 180 días más un spread de 0,35% a partir de cada remisión de fondos o valores.

(4) Corresponde a operaciones del giro social pactadas en pesos que no están amparadas por un contrato de cuenta corriente mercantil, que no generan intereses y cuya condición de pago es, habitualmente, a 30 días.

(5) Corresponde a dividendos por pagar.

En el cuadro de transacciones se han incluido todas aquellas transacciones con entidades relacionadas por montos anuales acumulados superiores al 5% del resultado del ejercicio o partidas individuales superiores al 0,5% del resultado del ejercicio.

Cuentas por cobrar a entidades relacionadas

El detalle de las cuentas por cobrar a entidades relacionadas al 1 de enero del 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

Corriente:

Rut	Sociedad	Ref.	Relación	Transacción	Moneda	Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
						MS	MS	MS
77.755.610-K	COMERCIAL PATAGONIA LTDA.	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	7.491	18.826	11.532
96.989.120-4	CERVECERA CCU CHILE S.A.	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	106.145	29.928	75.061
97.004.000-5	BANCO DE CHILE	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	10.522	31.161	9.392
91.705.000-7	QUIÑENCO S.A.	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	431	1.222
79.903.790-4	SOC. AGRICOLA Y GANADERA RIO NEGRO LTDA.	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	12.210	10.822	12.686
99.554.560-8	COMERCIAL CCU S.A.	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA EN CONSIGNACION	CLP	874.907	1.041.296	2.116.419
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	(1)	NEGOCIOS CONJUNTOS	VENTA DE PRODUCTO	CLP	41.804	27.358	112.126
91.021.000-9	MADECO S.A.	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	269	575
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA.	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	350.184	502
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	(4)	ACCIONISTA	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	8.463	66.390
81.981.500-3	TERC. Y ELABORACION DE MADERAS S.A.	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	2.859	452
84.833.100-7	CIA. AGRIC. Y FORESTAL EL ALAMO LTDA.	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	1.613	-
76.007.212-5	AGUAS CCU-NESTLE CHLE S.A.	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CLP	-	-	142
Total						1.053.079	1.523.210	2.406.499

Cuentas por pagar a entidades relacionadas

El detalle de las cuentas por pagar a entidades relacionadas al 1 de enero del 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

Corriente:

Rut	Sociedad	Ref.	Relación	Transacción	Moneda	Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
						M\$	M\$	M\$
96.908.430-9	TELEFONICA DEL SUR SERV INTERMEDIOS S (4)	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	SERVICIO TELEFONICO	CLP	-	221	-
77.736.670-K	VENDING Y SERVICIOS CCU LTDA. (4)	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	149	77	77
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA (4)	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	SERVICIOS DE TRANSPORTE	CLP	630.485	-	862.149
81.981.500-3	TERC. Y ELABORACION DE MADERAS S.A. (4)	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	-	78.543	-
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A. (4)	(4)	ACCIONISTA	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	-	11.377	51
90.413.000-1	COMPAÑIA CERVECERIAS UNIDAS S.A. (3)	(3)	CONTROLADOR	PAGOS POR CUENTA DE	CLP	2.599.962	2.022.509	2.415.064
99.501.760-1	EMBOTELLADORAS CHILENAS UNIDAS S.A. (4)	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	958	1.353	3.245
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A. (1)	(1)	NEGOCIOS CONJUNTOS	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	-	-	2.724
99.542.980-2	FOODS COMPANIA DE ALIMENTOS CCU S.A. (4)	(4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	782	885	729
99.586.280-8	COMPAÑIA PISQUERA DE CHILE S.A. (4)	(4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	102.417	11.349	192.559
E-0	COMPAÑIA INDUSTRIAL CERVECERA S.A. (2)	(2)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	93.233	124.141	179.597
76.593.550-K	CCU INVERSIONES S.A. (4)	(4)	MATRIZ	COMPRA DE PRODUCTO	CLP	-	7.504	-
Total						3.427.986	2.257.959	3.656.195

Transacciones más significativas y efectos en resultados:

A continuación se detallan las transacciones más significativas y sus efectos en el Estado Integral de Resultados de las transacciones con entidades relacionadas no incluidas en la consolidación:

Rut	Sociedad	Relación	Transacción	Al 31 de diciembre 2008		Al 31 de diciembre 2009	
				Monto	Efecto en resultados (Cargo/ Abono)	Monto	Efecto en resultados (Cargo/ Abono)
				MS	MS	MS	MS
97.004.000-5	BANCO DE CHILE	RELACIONADA AL CONTROLADOR	FORWARD PESOS \$	5.659.392	(51.333)	1.586.430	81.863
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	ACCIONISTA	VENTA DE PRODUCTOS	58.016	34.810	198	119
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	ACCIONISTA	REMESAS RECIBIDAS	1.142.900	-	-	-
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	ACCIONISTA	REMESAS ENVIADAS	1.173.700	-	-	-
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	CONTROLADOR	REMESAS ENVIADAS	1.634.260	-	546.017	-
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	1.741.980	(1.741.980)	2.098.410	(2.098.410)
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	CONTROLADOR	REMESAS RECIBIDAS	1.910.354	-	326.144	-
99.554.560-8	COMERCIAL CCU. S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	873.496	(873.496)	1.277.886	(1.277.886)
77.755.610-K	COMERCIAL PATAGONA LTDA.	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTOS	205.390	123.234	228.611	137.167
0-E	COMPAÑIA INDUSTRIAL CERVECERA S.A	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	76.116	(76.116)	73.001	(73.001)
99.586.280-8	COMPAÑIA PISQUERA DE CHILE S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTOS	315.750	-	855.985	-
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTOS OTROS	62.392	62.392	78.067	78.067
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	3.654.542	(3.654.542)	3.902.469	(3.902.469)
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	COMPRA DE PRODUCTOS	97.822	-	43.167	-
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	REMESAS ENVIADAS	605.595	-	1.409.800	-
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	REMESAS RECIBIDAS	615.537	-	1.372.762	-
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	APORTE DE CAPITAL	4.000.000	-	-	-

Remuneraciones personal clave de la gerencia

La Sociedad es administrada por un Directorio compuesto por nueve miembros, los cuales permanecen por un período de tres años en sus funciones, pudiendo ser reelegidos.

El Directorio fue elegido en Junta General Ordinaria de Accionistas de fecha 20 de abril de 2009. El Presidente, Vicepresidente y Secretario del Directorio fueron designados en sesión de Directorio del 21 de abril de 2009.

Al 31 de diciembre de 2009 los directores percibieron por dieta y participaciones M\$54.794 (M\$74.695 al 2008).

La remuneración percibida durante el ejercicio 2009 por los ejecutivos principales es la siguiente:

Remuneraciones percibidas por los ejecutivos principales	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$
Sueldos y Salarios	2.266.671
Beneficios a corto plazo para los empleados	493.442
Beneficio por terminación de contrato	89.393
Total	2.849.506

La empresa otorga a estos ejecutivos bonos anuales de carácter facultativo, discrecional y variable, no contractual, que se asignan sobre la base del grado de cumplimiento de metas individuales y corporativas, y en atención a los resultados del ejercicio.

Durante el ejercicio 2009 se pagó MM\$89 en indemnización por años de servicios.

Nota 15 Inventarios

Los saldos de inventario se componen como sigue:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Productos terminados	5.371.942	12.762.934	9.067.516
Productos en proceso explotación agrícola	3.419.334	5.444.162	5.829.242
Materias primas	22.590.944	36.511.740	31.609.847
Materias primas en tránsito	32.443	107.732	550.312
Materiales e insumos	639.846	1.234.933	1.114.078
Provisión a valor neto realizable y obsolescencia	(487.733)	(2.646.403)	(684.783)
Total	31.566.776	53.415.098	47.486.212

a Sociedad castigó un total de M\$539.967 y M\$447.253 del rubro durante el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2009 y 2008, respectivamente.

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009, la Sociedad no tiene prendas sobre sus inventarios para garantizar obligaciones financieras.

Nota 16 Pagos anticipados

La Sociedad mantiene los siguientes gastos pagados por anticipado:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Seguros	85.644	96.530	159.681
Anticipo a proveedores	511.285	317.611	504.469
Arriendos	74.647	83.614	67.960
Otros	20.487	31.041	33.961
Total	692.063	528.796	766.071
Corriente	692.063	528.796	766.071
No Corriente	-	-	-
Total	692.063	528.796	766.071

Bajo pagos anticipados a proveedores incluyen principalmente desembolsos relacionados con anticipos a proveedores de activos fijos y anticipos a productores agrícolas.

Nota 17 Propiedades, plantas y equipos

El movimiento de propiedades, plantas y equipos durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

	Terrenos, edificios y construcciones	Maquinarias y equipos	Envases y contenedores	Activos de promoción	Activos en construcción	Muebles, enseres y vehículos	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Al 1 de enero de 2008							
Costo histórico	42.238.971	12.793.982	13.821.350	191.618	6.562.090	2.160.165	77.768.176
Depreciación acumulada	(11.423.802)	(10.407.125)	(8.181.762)	(112.303)	-	(1.776.201)	(31.901.193)
Valor libro	30.815.169	2.386.857	5.639.588	79.315	6.562.090	383.964	45.866.983
Al 31 de diciembre de 2008							
Adiciones	-	-	-	-	4.451.465	-	4.451.465
Adiciones de costo histórico por combinaciones de negocios	34.705.853	6.947.901	7.489.794	22.462	-	2.701.824	51.867.834
Adiciones de depreciación acumulada por de combinaciones de negocios	(4.522.054)	(3.500.945)	(4.681.151)	(2.247)	-	(1.812.878)	(14.519.275)
Transferencias	698.909	1.361.544	6.769	72.373	(2.233.809)	94.214	-
Efecto conversión costo histórico	615.689	194.160	122.269	-	16.934	12.536	961.588
Enajenaciones	-	-	(665)	-	-	(16.614)	(17.279)
Depreciación	(2.032.268)	(1.586.440)	(1.297.239)	(68.018)	-	(265.683)	(5.249.648)
Efecto conversión depreciación	(70.866)	(81.202)	(91.121)	-	-	(6.295)	(249.484)
Valor libro	60.210.432	5.721.875	7.188.244	103.885	8.796.680	1.091.068	83.112.184
Al 31 de diciembre de 2008							
Costo histórico	78.259.422	21.297.587	21.439.517	286.453	8.796.680	4.952.125	135.031.784
Depreciación acumulada	(18.048.990)	(15.575.712)	(14.251.273)	(182.568)	-	(3.861.057)	(51.919.600)
Valor libro	60.210.432	5.721.875	7.188.244	103.885	8.796.680	1.091.068	83.112.184
Al 31 de diciembre de 2009							
Adiciones	-	-	-	-	6.116.259	-	6.116.259
Transferencias	2.181.572	2.184.151	731.909	112.907	(5.880.433)	669.894	-
Efecto conversión costo histórico	(1.191.028)	(497.549)	(238.198)	-	(4.136)	(33.655)	(1.964.566)
Enajenaciones	(313.642)	-	-	-	-	-	313.642
Depreciación	(2.765.771)	(140.049)	(1.859.321)	(103.287)	-	(1.989.905)	(6.858.333)
Efecto conversión depreciación	162.396	192.551	196.814	-	-	14.505	566.266
Valor libro	58.283.959	7.460.979	6.019.448	113.505	9.028.370	(248.093)	80.658.168
Al 31 de diciembre de 2009							
Costo histórico	78.936.324	22.984.189	21.933.228	399.360	9.028.370	5.588.364	138.869.835
Depreciación acumulada	(20.652.365)	(15.523.210)	(15.913.780)	(285.855)	-	(5.836.457)	(58.211.667)
Valor libro	58.283.959	7.460.979	6.019.448	113.505	9.028.370	(248.093)	80.658.168

Los costos por intereses capitalizados al 31 de diciembre de 2009 ascendieron a M\$267.883 (M\$274.014 al 31 de diciembre de 2008).

La Sociedad no mantiene en prenda ni tiene restricciones sobre ítemes de propiedad, planta y equipo.

Por la naturaleza de los negocios de la Sociedad en el valor de los activos no se considera al inicio una estimación por costo de desmantelamiento, retiro o rehabilitación.

En relación a las pérdidas por deterioro de las Propiedades, plantas y equipos, la administración no ha evidenciado indicios de deterioro respecto de éstos.

Nota 18 Activos biológicos

La Sociedad, posee activos biológicos en la forma de vides productoras de uvas. Las vides en producción son cultivadas tanto en tierras arrendadas como propias.

La uva cosechada de estas vides es utilizada en la elaboración de vinos y licores de marcas propias comercializadas tanto en el mercado doméstico como en el extranjero.

Al 31 de diciembre de 2008 y 2009, la Sociedad mantenía aproximadamente 4.385 y 4.587 hectáreas, respectivamente, de cultivos de vides, de las cuales el 100% de las hectáreas corresponden a vides en estado productivo. Del total de las hectáreas antes mencionadas aproximadamente el 90% corresponden a tierras propias, en tanto el restante 10% corresponde a tierras arrendadas.

Al 31 de diciembre de 2008, los cultivos de vides en producción permitieron cosechar un total aproximado de 39,4 millones de kilos y 47,7 millones de kilos de uva, respectivamente.

Como parte de las actividades de administración de riesgo, las filiales utilizan contratos de seguros para los daños sobre activos biológicos producto de la naturaleza u otros. Adicionalmente, las vides, ya sea en estado productivo o en formación, no se encuentran afectas a restricciones de título de ninguna índole, ni tampoco han sido constituidas como garantías de pasivos financieros.

La depreciación de las vides en producción es realizada sobre una base lineal y se encuentra basada en la vida útil estimada de producción de 25 años, la cual es evaluada periódicamente. Las vides en formación no son depreciadas hasta que entran en producción.

De acuerdo a la NIC 41, las alternativas para valorizar los activos biológicos son: i) precio de mercado; ii) modelo de valorización basado en el valor presente de los flujos netos de efectivo esperados del activo y iii) finalmente, si las anteriores no se pueden determinar con fiabilidad, se usa en su lugar el costo histórico amortizado. En relación con la primera alternativa, dado que no existe profundidad de mercado (ocurren muy pocas transacciones de viñedos anualmente) se hace difícil hacer un ejercicio de homologación. Por otra parte, en relación con la segunda alternativa esta resultaría de gran complejidad, debido a que la producción propia de uva no se vende a terceros, sino que se utiliza en la producción de los propios vinos, por lo que no se tiene un precio objetivo de mercado para dicha uva. Adicionalmente, el intentar asignarle a la producción propia los precios de la uva comprada a terceros, es un ejercicio teórico de gran subjetividad, ya que para cada cepa existe una gama muy amplia de calidades y de valles productores, siendo esta uva normalmente distinta y complementaria de la producción propia. Adicionalmente, no existen precios públicos ni niveles de calidad oficiales para el resto de las uvas varietales, reserva y premium que se transan en el mercado. Por lo tanto, este ejercicio de homologación de uvas propias con uvas de terceros no se conjuga con la práctica del negocio por lo heterogéneo del producto y por la gran subjetividad que ello implica.

En consecuencia queda como única opción aplicar la tercera alternativa del costo histórico amortizado para valorizar nuestros activos biológicos, que a juicio de la Sociedad, es la mejor aproximación posible al valor justo.

Si bien no es posible, por las razones ya mencionadas, establecer fehacientemente un rango para el valor justo, la administración estima que éste sería superior al costo amortizado, y que no existen evidencias de deterioro.

El movimiento de activos biológicos durante el periodo de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2008 y 2009, es el siguiente:

Activos Biológicos	Vides en Producción
	M\$
Al 1 de enero de 2008	
Costo histórico	16.913.205
Depreciación acumulada	(4.989.603)
Valor libro	11.923.602
Al 31 de diciembre de 2008	
Adiciones de costo histórico por combinaciones de negocios	7.555.040
Adiciones de depreciación acumulada por combinaciones de negocios	(1.575.761)
Depreciaciones	(814.673)
Efecto de conversión	197.783
Valor libro	5.362.389
Al 31 de diciembre de 2008	
Costo histórico	24.666.028
Depreciación acumulada	(7.380.037)
Valor libro	17.285.991
Al 31 de diciembre de 2009	
Depreciaciones	(896.916)
Efecto de conversión	(358.689)
Valor libro	(1.255.605)
Al 31 de diciembre de 2009	
Costo histórico	24.307.340
Depreciación acumulada	(8.276.953)
Valor libro	16.030.387

Nota 19 Activos intangibles

El movimiento de los activos intangibles durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008 y el al 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

	Menor valor de inversiones	Marcas comerciales	Programas informáticos	Derechos de agua	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Al 1 de enero de 2008					
Costo histórico	-	6.043.592	1.467.049	-	7.510.641
Amortización acumulada	-	-	(1.390.963)	-	(1.390.963)
Valor libro	-	6.043.592	76.086	-	6.119.678
Al 31 de diciembre de 2008					
Adiciones	9.602	-	-	-	9.602
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	23.932.020	12.625.824	-	324.575	36.882.419
Amortización	-	-	(20.670)	-	(20.670)
Efecto de conversión	-	(3.294)	(9.182)	-	(12.476)
Valor libro	23.941.622	18.666.122	46.234	324.575	42.978.553
Al 31 de diciembre de 2008					
Costo histórico (*)	23.941.622	18.666.122	1.457.867	324.575	44.390.186
Amortización acumulada	-	-	(1.411.633)	-	(1.411.633)
Valor libro	23.941.622	18.666.122	46.234	324.575	42.978.553
Al 31 de diciembre de 2009					
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	4.916.248	-	-	-	4.916.248
Amortización	-	-	(22.553)	-	(22.553)
Efecto de conversión	-	(2.958)	(3.018)	-	(5.976)
Valor libro	28.857.870	18.663.164	20.663	324.575	47.866.272
Al 31 de diciembre de 2009					
Costo histórico	28.857.870	18.663.164	1.432.296	324.575	49.277.905
Amortización acumulada	-	-	(1.411.633)	-	(1.411.633)
Valor libro	28.857.870	18.663.164	20.663	324.575	47.866.272

Los menores valores reconocidos en 2009 y 2008, corresponden a la fusión por incorporación de la Sociedad Anónima Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. en Viña San Pedro S.A.

(*) El menor valor de inversiones a la fecha de intercambio (1 de octubre 2008) ascendía a M\$23.556.206. Al 31 de diciembre del 2008 el valor del goodwill ascendió a M\$23.932.020, debido a la incorporación de los gastos de fusión por M\$375.814.

De acuerdo a la NIIF N° 3, durante el año 2009 se ajustó el costo de la combinación de negocios, generado por la fusión por incorporación de la Sociedad con Viña Tarapacá Ex-Zavala S.A. y sus correspondientes impuestos diferidos. Los ajustes señalados ascienden a M\$1.459.445 y M\$3.456.803, respectivamente.

La Sociedad ha asignado goodwill a la unidad generadora de efectivo: negocio del vino.

El menor valor de inversión asignado a la UGE es sometido a pruebas de deterioro anualmente, o con mayor frecuencia, si existen indicadores que pueda estar deteriorada. El valor recuperable de la UGE es determinado como el mayor entre su valor en uso o valor justo menos costos de venta. Para la determinación del valor en uso, la Compañía ha utilizado proyecciones de flujos de efectivo sobre un horizonte de 5 años, basado en los presupuestos y proyecciones revisadas por la administración superior para igual periodo. Las tasas de descuentos reflejan la evaluación del mercado respecto a los riesgos específicos de la unidad generadora de efectivo. Las

tasas de descuento se han estimado en base al costo promedio ponderado de capital (WACC de su sigla en inglés "Weighted Average Cost of Capital").

En relación a las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles, la Administración no ha evidenciado indicios de deterioro respecto de sus intangibles.

El detalle de las marcas comerciales se presenta a continuación:

Marcas Comerciales	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
MARCA COMERCIAL GATO	2.319.077	2.319.077	2.319.077
MARCA COMERCIAL SANTA HELENA	1.571.520	1.571.520	1.571.520
MARCA COMERCIAL MANQUEHUITO	2.152.995	2.152.995	2.152.995
MARCA COMERCIAL TARAPACÁ	-	10.346.787	10.346.787
MARCA COMERCIAL MISIONES	-	2.039.000	2.039.000
OTROS	-	236.743	233.785
	6.043.592	18.666.122	18.663.164

Nota 20 Inversiones en Negocios conjuntos

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre 2008 y 31 de diciembre de 2009, la Sociedad participa en forma directa del 50% de la propiedad de las Sociedades Viña Valles de Chile S.A.

El valor proporcional de las inversiones en negocios conjuntos al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Viña Valles de Chile S.A.	3.829.503	7.811.658	7.749.256
Total	3.829.503	7.811.658	7.749.256

Los resultados devengados en negocios conjuntos son los siguientes:

	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Viña Valles de Chile S.A.	(17.845)	(62.402)
Total	(17.845)	(62.402)

Los cambios en las inversiones en negocios conjuntos durante los ejercicios es el siguiente:

	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$
Saldo al inicio	3.829.503	7.811.658
Inversiones en negocios conjuntos	4.000.000	-
Participación en los resultados de negocios conjuntos	(17.845)	(62.402)
Saldo final	7.811.658	7.749.256

Viña Valles de Chile S.A. es una Sociedad anónima cerrada, dedicada a la explotación conjunta de las viñas Tabalí y Leyda, para la producción de vinos Premium.

La Sociedad registra esta inversión conjunta mediante el método de participación bajo el rubro "Inversiones en negocios conjuntos" en el estado de situación financiera.

Durante el 2008 la sociedad realizó inversiones en Viña Valles de Chile S.A. de acuerdo a lo siguiente:

- Con fecha 12 de mayo de 2008 en junta General Extraordinaria de Accionistas se aprobó aumentar el capital social de Valles de Chile S.A. en M\$ 8.000.000, mediante la emisión de 200.000 acciones de pago sin valor nominal.

Respecto de los pasivos contingentes Viña San Pedro Tarapacá S.A. otorgó un "Confort letter" a favor de los acreedores de Viña Valles de Chile S.A. por UF 169.000 y M\$ 3.500.000 respectivamente.

Nota 21 Impuestos a las ganancias e impuestos diferidos

Cuentas por cobrar por impuesto

El detalle de los impuestos por cobrar, es el siguiente:

	Al 01 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Impuesto por recuperar año anterior	2.057	2.057	279.826
Impuestos en reclamo	162.633	5.980	22.456
Créditos por impuestos argentinos	9.761	12.351	23.632
Pagos provisionales mensuales	-	232.359	10.291
PPM-Proveniente de combinación de negocio	-	1.070.747	-
Otros créditos	909	82.082	118.491
Total	175.360	1.405.576	454.696

Cuentas por pagar por impuesto

El detalle de los impuestos por pagar, es el siguiente:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Impuesto de primera categoría	246.160	97.569	258.659
Impuesto único artículo N° 21	908	29.371	24.364
Impuesto ganancia mínima presunta filiales en Argentina	116.846	161.647	272.895
Total	363.914	288.587	555.918

Gasto por impuesto

El detalle del gasto por impuesto a la renta e impuestos diferidos con efecto en el estado integral de resultados consolidados por los doce meses terminados al 31 de diciembre de 2008 y 2009, es el siguiente:

	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de	
	2008 M\$	2009 M\$
Ingreso (Gasto) por impuesto diferido relacionado con el origen y reverso de las diferencias temporarias	1.104.591	(611.633)
Beneficio por pérdidas tributarias	(97.509)	226.336
Total Efecto en resultados por impuestos diferidos	1.007.082	(385.297)
Gasto tributario corriente	(394.617)	(754.152)
Ajustes respecto al periodo anterior	(14.884)	(24.096)
Utilidad (gasto) por impuesto a la renta	597.581	(1.163.545)

Tasa efectiva

El gasto por impuesto a la renta de la Sociedad por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2008 y 2009, representa una utilidad de 13,48% y una pérdida de 9,98% del resultado antes de impuesto respectivamente.

A continuación se presenta una conciliación entre dicha tasa efectiva de impuesto y la tasa estatutaria de impuesto vigente en Chile:

	Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de			
	2008		2009	
	M\$	Tasa efectiva %	M\$	Tasa efectiva %
Utilidad antes de impuesto	4.433.847	-	11.653.680	-
Impuesto a la renta a la tasa estatutaria	(753.754)	17,00	(1.981.126)	17,00
Ingresos no imposables	1.432.535	-32,31	937.658	-8,05
Provisión de valuación sobre pérdidas tributarias	(178.873)	4,03	(67.090)	0,58
Efectos de tasas de impuestos en Argentina	97.673	-2,20	(52.988)	0,45
Impuesto a la renta	597.581	-13,48	(1.163.545)	9,98

Impuestos diferidos

El impuesto diferido incluido en el balance general es el siguiente:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	MS	MS	MS
Activos por impuestos diferidos			
Provisión por deterioro de cuentas por cobrar	164.165	165.258	161.366
Provisiones	270.816	332.231	718.746
Indemnización por años de servicio	120.183	69.401	157.692
Valorización de inventarios	200.099	67.149	156.144
Amortización de intangibles	467.183	579.675	563.057
Otros activos	569.295	2.020.087	1.507.337
Pérdidas tributarias	3.247.360	4.341.330	4.116.805
Provisión de valuación	(465.719)	(1.221.547)	(950.269)
Total activos por impuestos diferidos	4.573.382	6.353.584	6.430.878
Pasivos por impuesto diferido			
Depreciación de activos fijos	2.006.984	4.880.521	4.610.354
Gastos capitalizados de software	35.778	19.236	42.384
Gastos de operación agrícola	1.358.892	1.596.484	1.999.451
Costo indirectos de fabricación	361.580	542.429	447.214
Gastos diferidos colocación de bonos	47.585	46.791	40.789
Contratos de derivados	25.245	242.445	79.324
Intangibles	-	-	1.842.091
Terrenos	-	-	1.804.984
Otros pasivos	1.075.952	546.603	922.997
Total pasivos por impuestos diferidos	4.912.016	7.874.509	11.789.588

No se han registrado impuestos diferidos por las diferencias temporarias entre el valor tributario y contable que generan las inversiones en subsidiarias. Por lo tanto, tampoco se reconoce impuesto diferido por los Ajustes de Conversión y Ajustes de Negocio Conjunto.

De acuerdo con la normativa tributaria vigente en Chile las pérdidas tributarias son de aplicación indefinida no existiendo un plazo de expiración para las mismas. Respecto a Argentina, las pérdidas tributarias tienen una duración de 5 años. Cuando la Sociedad estima que existe una probabilidad de no recuperar las pérdidas integrales en su totalidad procede a constituir una provisión de valuación.

Análisis del movimiento de impuesto diferidos del ejercicio:

	Impuestos diferidos M\$
Al 1 de enero de 2008	(338.634)
Impuestos diferidos por combinación de negocios	(2.176.437)
Abono a resultados por impuestos diferidos	1.007.082
Efecto de conversión	(54.660)
Otros movimientos a impuestos diferidos ejercicio	41.724
Movimiento del ejercicio	(1.182.291)
Al 31 de diciembre de 2008	(1.520.925)
Impuestos diferidos por combinación de negocios	(3.456.803)
Cargo a resultados por impuestos diferidos	(385.297)
Efecto de conversión	104.808
Otros movimientos a impuestos diferidos ejercicio	(100.493)
Movimiento del ejercicio	(3.837.785)
Al 31 de diciembre de 2009	(5.358.710)

Nota 22 *Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses*

Los préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses, clasificados por tipo de obligación y por su clasificación en el estado de situación financiera, son los siguientes:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Préstamos bancarios	1.228.575	17.516.657	7.036.857
Obligaciones con el público	26.224.079	27.068.973	24.856.114
Total	27.452.654	44.585.630	31.892.971
Corriente	3.125.879	16.871.005	5.593.011
No corriente	24.326.775	27.714.625	26.299.960
Total	27.452.654	44.585.630	31.892.971

Los vencimientos y tasas efectivas de estas obligaciones son los siguientes:

	Tasa de Interés	Moneda	01 de enero de 2008	31 de diciembre de 2008	Porción corriente	Porción no corriente		Al 31 de diciembre de 2009
			M\$	M\$	Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	M\$
Préstamos Bancarios								
Banco Santander Chile		\$	-	2.056.871	-	-	-	-
Banco de Chile		\$	-	3.893.003	-	-	-	-
Banco Estado de Chile		\$	-	1.682.371	-	-	-	-
Banco Estado de Chile		USD	-	185.724	-	-	-	-
Banco Estado de Chile	6,00%	EUR	-	-	156.413	-	-	156.413
Banco BICE	4,43%	USD	-	-	1.204.072	3.422.925	-	4.626.997
Banco Corp Banca		UF	-	2.027.181	-	-	-	-
Banco Corp Banca		\$	-	4.936.095	-	-	-	-
Banco Santander Río Arg	5,80%	USD	-	65.154	88.946	-	-	88.946
Banco BBVA Argentina	5,40%	USD	229.809	608.712	92.588	-	-	92.588
Banco BBVA Argentina		\$Arg	66.653	-	-	-	-	-
Banco Patagonia	7,50%	USD	245.714	1.133.545	778.578	-	-	778.578
Banco Patagonia	18,00%	\$Arg	-	-	212.749	-	-	212.749
Banco San Juan	6,00%	USD	-	928.001	772.501	-	-	772.501
Banco San Juan	17,00%	\$Arg	-	-	205.509	-	-	205.509
Bank Boston N.A.		USD	686.399	-	-	-	-	-
Bancos Regional de Cuyo	6,50%	USD	-	-	102.576	-	-	102.576
Subtotal			1.228.575	17.516.657	3.613.932	3.422.925	-	7.036.857
Obligaciones con el público (*)								
Bonos Serie A	3,80%	UF	26.224.079	27.068.973	1.979.079	7.781.305	15.095.730	24.856.114
Sub-total			26.224.079	27.068.973	1.979.079	7.781.305	15.095.730	24.856.114
Total			27.452.654	44.585.630	5.593.011	11.204.230	15.095.730	31.892.971

Para las obligaciones con el público la tasa efectiva asciende a 3,96%.

Ver detalle del valor justo de los préstamos bancarios y obligaciones con el público en Nota 6 – Instrumentos financieros.

Los préstamos y obligaciones están pactados en varias monedas y devengan intereses a tasas fijas y variables. El detalle de estas obligaciones clasificadas por moneda y tipo de interés son las siguientes:

	Tasa de interés fija	Variable	Tasa de interés fija	Variable
	M\$	M\$	M\$	M\$
Dólares estadounidense	2.921.136	-	1.835.189	4.626.997
Pesos chilenos	12.568.340	-	-	-
Pesos argentinos	-	-	418.258	-
Unidades de fomento	29.096.154	-	24.856.114	-
Otros	-	-	-	156.413
Total	44.585.630	0	27.109.561	4.783.410

Los términos y condiciones de las principales obligaciones que devengan intereses al 31 de diciembre de 2009, son los siguientes:

a) Préstamos Bancarios

Banco BICE – Préstamo bancario

Con fecha 14 de mayo de 2009, la Sociedad y sus subsidiarias, Viña Misiones de Rengo S.A., Viña del Mar de Casablanca S.A., y Viña Santa Helena S.A., suscribieron, cada una, un préstamo bancario con el banco BICE por un total de 3 millones de dólares estadounidenses a un plazo de 4 años con vencimiento el 15 de mayo de 2013.

Este préstamo devenga intereses a una tasa de interés flotante compuesta por la tasa Libor dólar a 3 años más un margen fijo de 4,43%. La Sociedad amortiza intereses en forma semestral y la amortización de capital consiste en un solo pago al final del plazo establecido.

Este crédito no requiere cumplimientos de indicadores financieros ni cumplimientos de otros requerimientos específicos.

b) Obligaciones con el público

Bonos serie A

Con fecha 13 de junio de 2005, la Sociedad inscribió en el registro de valores una emisión de bonos públicos por un total de UF1.500.000 a 20 años plazo con vencimiento el 15 de julio de 2025. Esta emisión fue colocada en el mercado local el 20 de julio de 2005, con un premio ascendente a M\$227.378.

Esta obligación devenga intereses a una tasa fija anual de 3,8% y amortiza intereses y capital en forma semestral.

Producto de esta obligación pública, la filial ha asumido el compromiso de cumplir ciertos índices financieros (covenants (1)), calculados sobre su balance consolidado o individual, y condiciones que se detallan a continuación:

- (i) Control sobre subsidiarias, que represente al menos el 30% del EBITDA consolidado del emisor.
- (ii) No efectuar inversiones en instrumentos emitidos por personas relacionadas distintas de sus subsidiarias.
- (iii) No vender ni transferir activos esenciales que pongan en peligro la continuidad de su giro social actual.
- (iv) Mantener al final de cada trimestre una razón de endeudamiento, medida sobre los estados financieros consolidados, no superior a 1,2 veces.
- (v) Mantener una cobertura de gastos financieros en relación al EBITDA establecida al final de cada trimestre y en forma retroactiva para períodos de doce meses, medida sobre los estados financieros consolidados e individuales, no inferior a 3 veces.
- (vi) Mantener al final de cada trimestre un patrimonio mínimo de UF 4 millones.
Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de Diciembre 2009, la Sociedad estaba en cumplimiento con todos los indicadores financieros requeridos por esta emisión pública.

Nota 23 Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Cuentas por pagar	13.046.575	19.536.989	22.134.569
Retenciones	1.154.667	1.714.116	1.481.101
Total	14.201.242	21.251.105	23.615.670
Corriente	14.201.242	21.251.105	23.615.670
No corriente	-	-	-
Total	14.201.242	21.251.105	23.615.670

Nota 24 Otros pasivos

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Dividendos por pagar	333.670	189.835	5.279.882
Obligación por beneficios a empleados	1.193.935	2.258.618	1.827.056
Total	1.527.605	2.448.453	7.106.938
Corriente	1.110.115	1.026.273	6.355.379
No corriente	417.490	1.422.180	751.559
Total	1.527.605	2.448.453	7.106.938

Nota 25 Provisiones

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 2009, el total de provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera son las siguientes:

	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Litigios	51.353	47.229	21.843
Otros	87.308	176.990	86.986
Total	138.661	224.219	108.829
Corriente	76.747	172.686	82.681
No corriente	61.914	51.533	26.148
Total	138.661	224.219	108.829

A continuación se presenta el movimiento de las provisiones durante el ejercicio de doce meses terminado al 31 diciembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008:

	Litigios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$
Al 01 de Enero de 2008	51.353	87.308	138.661
Al 31 de Diciembre de 2008			
Constituidas	21.000	1.273.033	1.294.033
Utilizadas	(29.643)	(1.183.351)	(1.212.994)
Efecto de conversión	4.519	-	4.519
Al 31 de Diciembre de 2008	47.229	176.990	224.219
Al 31 de diciembre de 2009			
Constituidas	32.701	1.079.764	1.112.465
Utilizadas	(51.495)	(1.169.768)	(1.221.263)
Efecto de conversión	(6.592)	-	(6.592)
Al 31 de diciembre de 2009	21.843	86.986	108.829

El vencimiento de las provisiones al 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

	Litigios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$
A menos de 1 año	-	82.681	82.681
Entre 1 y 5 años	-	4.305	4.305
Más de 5 años	21.843	-	21.843
Total	21.843	86.986	108.829

Litigios

El detalle de los principales litigios a los cuales se encuentra expuesta la Sociedad a nivel consolidado se describen en Nota 28.

La administración considera que de acuerdo con el desarrollo de estos litigios a la fecha, las provisiones constituidas cubren adecuadamente los eventuales efectos adversos que puedan derivarse de los litigios mencionados.

Dadas las características de los riesgos que cubren estas provisiones, no es posible determinar un calendario razonable de fechas de pago si en su caso, las hubiere.

Nota 26 Beneficios al personal

La Sociedad otorga beneficios de corto plazo y por terminación de empleo como parte de sus políticas de compensación.

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 2009, el total de beneficios al personal registrados en el estado consolidado de situación financiera son los siguientes:

Beneficios al personal	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Beneficios de corto plazo	715.263	704.900	1.014.774
Beneficios por terminación de empleos	478.672	1.553.718	812.282
Total	1.193.935	2.258.618	1.827.056
Corriente	776.445	836.438	3.712.395
No corriente	417.490	1.422.180	(1.885.339)
Total	1.193.935	2.258.618	1.827.056

La sociedad Matriz y sus filiales mantienen contratos colectivos con sus trabajadores, en los cuales se establecen retribuciones y/o beneficios de corto y largo plazo a su personal, cuyas principales características se describen a continuación:

Beneficios de corto plazo

Los beneficios de corto plazo se encuentran comprendidos principalmente por remuneraciones, vacaciones y compensaciones a través de bonos. Estos beneficios son registrados al momento que se devenga la obligación y usualmente son pagados antes de 12 meses, por lo tanto, no son descontados.

- Los beneficios de corto plazo en general están basados en planes o convenios de modalidad mixta destinados a retribuir las prestaciones recibidas, como cubrir los riesgos de invalidez y fallecimiento del personal contratado.
- Los beneficios de largo plazo son planes o convenios destinados a cubrir principalmente los beneficios de post-empleo generado por el término de la relación laboral.

El costo de estos beneficios son cargados a resultados en la cuenta relacionadas a "Gastos de personal".

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 2009, el total de beneficios al personal registrados en el estado consolidado de situación financiera son los siguientes:

Beneficios al personal corto plazo	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Vacaciones	367.058	412.364	686.231
Bonos y compensaciones	347.558	289.403	324.828
Otros	647	3.133	3.715
Total	715.263	704.900	1.014.774

Gastos del personal

Los montos registrados en el estado de resultado consolidado por los doce meses terminados al 31 de diciembre 2009 y 2008, son los siguientes:

Gastos de Personal	Del 01 enero al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Sueldos y salarios	6.947.878	10.588.900
Beneficios a corto plazo para los empleados	710.994	969.718
Beneficio por terminación de contrato	178.468	44.241
Otros gastos de personal	878.964	1.272.276
Total	8.716.304	12.875.135

Beneficios por terminación de empleo

La Sociedad registra un pasivo por el pago a todo evento de indemnizaciones por años de servicio, derivado de los acuerdos colectivos e individuales suscritos con ciertos grupos de trabajadores. Esta obligación se determina mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, método que considera diversos factores en el cálculo, tales como estimaciones de permanencia futura, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasa de descuento. Este valor así determinado se presenta a valor actual utilizando el método de beneficios devengados por años de servicio. La tasa de descuento se determina por referencia a curvas de tasas de interés de mercado para bonos empresariales de alta calidad con una duración promedio equivalentes a los plazos estimados para el pago de dichas indemnizaciones más la inflación esperada por el Banco Central, y el margen aplicable a empresas con rating equivalente a AA o superior. La tasa de descuento ha sido de un 7,6% para el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008 y de un 7,7% para el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2009.

Al 1 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y 31 de diciembre de 2009 los beneficios por terminación de empleos registrados son los siguientes:

Indemnización por años de servicio	Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$	M\$
Corriente	61.830	134.670	64.438
No corriente	416.842	1.419.048	747.844
Total	478.672	1.553.718	812.282

El movimiento de las obligaciones por terminación de empleos durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2008 y el al 31 de diciembre de 2009, es el siguiente:

Beneficios por terminación de empleos	Indemnización por años de servicio
	M\$
Saldo al 1 de enero de 2008	478.672
Costo del servicio corriente	16.168
Costo por intereses	36.522
(Ganancias) pérdidas actuariales	10.554
Beneficios pagados	(31.381)
Costo servicio pasado	15.205
Provenientes de combinaciones de negocios	1.027.978
Al 31 de Diciembre de 2008	1.553.718
Costo del servicio corriente	28.836
Costo por intereses	119.947
(Ganancias) pérdidas actuariales	(817.503)
Beneficios pagados	(132.149)
Costo servicio pasado	59.433
Al 31 de Diciembre de 2009	812.282

Los montos registrados en el estado de resultados integrales por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008 y 2009, son los siguientes:

Gasto reconocido por beneficios por terminación de empleos	Del 01 enero al 31 de diciembre de	
	2008	2009
	M\$	M\$
Costo del servicio corriente	16.168	28.835
Costo por intereses	36.523	119.947
Costo servicios pasado	15.204	59.433
(Ganancias) pérdidas actuariales	10.554	(364.874)
Beneficios pagados no provisionados	158.809	118.357
Otros	(58.790)	82.543
Total gasto reconocido estado de resultados integrales	178.468	44.241

Hipótesis actuariales

Como es mencionado en la Nota 2.16 - Beneficios a los empleados, la obligación por indemnización por años de servicios es registrada a su valor actuarial. Las principales hipótesis actuariales utilizadas para el cálculo de la obligación por indemnización por años de servicios al 01 de enero de 2008, 31 de diciembre de 2008 y al 31 de diciembre de 2009.

Hipótesis Actuariales			Al 1 de enero de 2008	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
Tabla de mortalidad			RV-2004	RV-2004	RV-2004
Tasa de interés anual			7,7%	7,6%	7,7%
Tasa de rotación retiro voluntario			1%	1%	1%
Tasa de rotación necesidades de la EE			0,5%	0,5%	0,5%
Incremento salarial			3,7%	3,7%	3,7%
Edad de jubilación	Gerentes		60	60	60
	Otros	Hombres	65	65	65
		Mujeres	60	60	60

Análisis de sensibilidad

A continuación se presenta una sensibilidad basada en el aumento y disminución del 1% en la tasa de descuento:

Análisis de Sensibilidad	31 de diciembre de 2008	31 de diciembre de 2009
	M\$	M\$
Aumento del 1% en la Tasa de Descuento	(33.906)	(69.366)
Disminución del 1% en la Tasa de Descuento	39.195	82.028

Nota 27 Patrimonio neto atribuible a los accionistas comunes

Capital suscrito y pagado

Al 31 de diciembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, el capital social de la Sociedad presenta un saldo de M\$ 122.344.211 respectivamente, compuesto por un total de 39.969.696.632 acciones sin valor nominal que se encuentran totalmente suscritas y pagadas. La Sociedad ha emitido solamente una serie única de acciones ordinarias, las cuales gozan de los mismos derechos de votos sin preferencia alguna. Estas acciones ordinarias se encuentran admitidas para ser transadas en la bolsa de comercio de Santiago de Chile y bolsa electrónica de Chile.

La Sociedad no ha realizado emisiones de acciones o de instrumentos convertibles durante el ejercicio que hagan variar el número de acciones vigentes al 31 de diciembre de 2009.

Fusión Viña San Pedro S.A. y Viña Tarapacá Ex – Zabala S.A.

En Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada con fecha 03 de diciembre de 2008, se acordó por unanimidad la fusión por incorporación de la Sociedad Anónima Viña Tarapacá Ex – Zabala S.A., y la aprobación del aumento de capital de Viña San Pedro S.A. a la cantidad de M\$114.258.553, dividido en 39.969.696.632 acciones nominativas, sin valor nominal, todas de una misma y única serie, mediante la emisión de 15.987.878.653 acciones como efecto de la fusión, dichas acciones serán canjeadas por la totalidad de las acciones de Viña Tarapacá Ex - Zabala S.A., a razón de 1.480,30828321, nuevas acciones de Viña San Pedro S.A. por cada acción de la sociedad absorbida.

Dicha transacción valorizada generó un mayor patrimonio ascendente da M\$83.668.156, como resultado de esta fusión al sumar el patrimonio de Viña Tarapacá Ex - Zabala S.A. se incluyeron los siguientes movimientos:

	M\$
Capital	30.193.541
Otras reservas (Valor justo)	39.507.000
Otras reservas	576.136
Resultados acumulados	<u>13.391.479</u>
Total	83.668.156

Administración del capital

El principal objetivo al momento de administrar el capital de los accionistas es mantener un adecuado perfil de riesgo de crédito y ratios de capital saludables que permitan a la Sociedad el acceso a los mercados de capitales y financieros para el desarrollo de sus objetivos de mediano y largo plazo y, al mismo tiempo, maximizar el retorno de los accionistas.

Estado de otros resultados integrales

Al 31 de diciembre de 2008 y 2009, el detalle de ingresos y gastos integrales del ejercicio es el siguiente:

	Saldo Bruto M\$	Impuesto M\$	Saldo Neto M\$
Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto:			
Diferencias de conversión de subsidiarias en el exterior	796.130	-	796.130
Saldo otros ingresos y gastos integrales al 31 de diciembre de 2008	796.130	-	796.130
Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto:			
Diferencias de conversión de subsidiarias en el exterior	(2.931.560)	-	(2.931.560)
Saldo otros ingresos y gastos integrales al 31 de diciembre de 2009	(2.931.560)	-	(2.931.560)

Utilidad por acción

La utilidad por acción básica se calcula como el cuociente entre la utilidad (pérdida) neta del ejercicio atribuible a los tenedores de acciones y el número promedio ponderado de acciones vigentes en circulación durante dicho ejercicio.

Al 31 de diciembre de 2008 y 2009, la información utilizada para el cálculo de la utilidad por acción básica y diluída es la siguiente:

Utilidad por acción	Al 31 de diciembre de 2008	Al 31 de diciembre de 2009
Utilidad atribuible a tenedores de acciones (M\$)	5.031.428	10.490.135
Número promedio ponderado de acciones	39.969.696.632	39.969.696.632
Utilidad por acción básica y diluída (en pesos)	0,13	0,26

Durante el ejercicio terminados el 31 de diciembre de 2008 y 2009, la Sociedad no ha emitido instrumentos convertibles o de otra índole que creen efectos dilutivos.

Utilidad líquida distribuible

En relación a la Circular de la SVS 1.945 el Directorio de la Sociedad acordó, con fecha 4 de noviembre de 2009, que la utilidad líquida distribuible para el ejercicio 2009 será lo que se refleje en los estados financieros como Utilidad del Ejercicio atribuible a los Tenedores de acciones, sin efectuar ajustes sobre la misma.

Dividendos

Al 31 de diciembre de 2009, la política de dividendos de la Sociedad consiste en distribuir anualmente como dividendo al menos el 50% de las utilidades líquidas distribuibles del ejercicio. En el año 2008 la política era distribuir el 30% de las utilidades líquidas distribuibles de ese ejercicio, sin embargo se acordó repartir el 50% de dichas utilidades.

Otras Reservas

Las reservas que forman parte del patrimonio de la Sociedad son las siguientes:

Reservas de conversión: Esta reserva nace principalmente de la traducción de los estados financieros de filiales extranjeras cuya moneda funcional es distinta a la moneda de presentación de los estados financieros consolidados. Al 31 de diciembre de 2009 asciende a una reserva negativa de M\$2.161.621 (reserva positiva al 31 de diciembre de 2008 de M\$769.939).

Otras reservas varias: Al 31 de diciembre de 2009 y 2008 asciende a una reserva positiva de M\$32.027.043. Estas reservas corresponden principalmente a los siguientes conceptos:

- Efectos de las combinaciones de negocios por el valor justo que se ha generado producto de la fusión de Viña San Pedro S.A. con Viña Tarapacá Ex – Zabala S.A. (M\$40.083.136).
- Corrección monetaria del capital pagado registrado al 31 de diciembre de 2008 según lo señalado en Oficio Circular N°456 de la SVS (M\$8.085.658).

Nota 28 Contingencias y Compromisos

Contratos de arrendamiento operativo

El monto total de las obligaciones de la Sociedad con terceras partes por contratos de arriendo son los siguientes:

Contratos de arriendo no cancelables	Al 31 de diciembre de 2009
	MS
Dentro de 1 año	1.826.642
Entre 1 y 5 años	4.430.372
Más de 5 años	5.585.120
Total	11.842.134

Contratos de compra y convenios de suministros

El monto total de las obligaciones de la Sociedad con terceras partes por contratos de compra al 31 de diciembre de 2009 es la siguiente:

Contratos de compra de uva y vino	Al 31 de diciembre de 2009
	MS
Dentro de 1 año	2.643.480
Entre 1 y 5 años	4.376.326
Más de 5 años	3.959.248
Total	10.979.054

Compromisos de inversiones de capital

Al 31 de diciembre del 2009, la Sociedad mantiene compromisos de inversión de capital relacionada con propiedad, plantas y equipos e intangibles (software) por un monto de \$4.208 millones.

Litigios

A continuación se indican las causas más significativas que enfrenta la Sociedad y sus subsidiarias, incluyendo todas aquellas causas que presentan un grado de posibilidad de ocurrencia a lo menos en un grado mínimo y cuyos montos reclamados sean superiores a M\$10.000. También se consideran aquellas en que los montos reclamados se encuentran indeterminados..

Juicios de la Sociedad y sus subsidiarias

La Sociedad mantiene un juicio civil con la Superintendencia de Servicios Sanitarios. La causa se tramita en el 18° juzgado civil de Santiago por reclamación judicial de multa administrativa. Se dictó sentencia siendo contraria a la Empresa, al momento se encuentra en proceso de espera de segunda instancia. El monto de pérdida esperada es de M\$ 10.500.

Viña San Pedro Tarapacá S.A. mantiene juicios laborales en el 8° juzgado civil de Santiago por diferencia de indemnizaciones y despido injustificado. Se desconoce el monto de pérdida esperada.

Viña San Pedro Tarapacá S.A., además mantiene juicios laborales con la Inspección Comunal del Trabajo de Curicó. La causa se tramita en el juzgado de letras de Molina por denuncia de prácticas antisindicales y desleales. Se desconoce presume el monto de pérdida esperada

La administración considera que de acuerdo con el desarrollo de estos juicios a la fecha, las provisiones constituidas cubren adecuadamente los eventuales efectos adversos que puedan derivarse de los juicios mencionados (Ver Nota 25).

Garantías

Al 31 de diciembre 2008 y 2009, la Sociedad no ha otorgado garantías directas como parte de sus operaciones habituales de financiamiento. Sin embargo, ha constituido garantías indirectas en forma de fianzas solidarias producto de operaciones de financiamiento efectuadas por la subsidiaria Finca La Celia S.A. en la república de Argentina.

Los principales términos de las garantías indirectas constituidas:

La subsidiaria Finca La Celia S.A. mantiene deudas financieras con bancos locales en Argentina avaladas por VSPT a través de cartas stand by emitidas por el Banco Estado de Chile según el siguiente detalle:

Institución	Monto	Fecha de vencimiento
Banco Francés (BBVA)	US\$ 0,2 millones	Marzo 2010
Banco Patagonia	US\$ 1,9 millones	Marzo 2010
Banco San Juan	US\$ 1,9 millones	Marzo 2010
Banco Regional de Cuyo	US\$ 0,2 millones	Febrero 2010

Adicionalmente, mantiene una deuda por compra de activos fijos con dicha entidad avalada por Viña San Pedro Tarapacá S.A. a través de un comfort letter por Euro 204 mil, que vence en marzo de 2010.

Los stands by antes mencionados son emitidos por Viña San Pedro Tarapacá S.A. según el vencimiento de las deudas financieras negociadas con los bancos argentinos y se cuadran dentro de la política de financiación aprobada por el Directorio de la Sociedad con fecha 29 de enero de 2009.

Nota 29 Medio ambiente

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2009, la Sociedad y sus subsidiarias han efectuado desembolsos con cargo a los resultados del ejercicio M\$156.000 (M\$ 117.500 en 2008), éstos desembolsos consistieron principalmente en el manejo de plantas de tratamiento de riles, en los análisis químicos realizados para dar cumplimiento a las solicitudes de los organismos ambientales y sanitarios, y a la disposición de los residuos sólidos de las plantas. Adicionalmente, se ha realizado inversiones por un total de M\$230.000 (M\$ 91.000 en 2008) orientadas a mejorar nuestros indicadores de consumos y de emisiones, de manera de cumplir con las regulaciones establecidas.

Nota 30 Eventos Posteriores

Con fecha 3 de marzo de 2010, y en respuesta al Oficio Circular N° 574 de la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile, la Compañía informó, respecto de los efectos e impactos relacionados con el terremoto y tsunami ocurrido el día 27 de febrero de 2010, lo siguiente:

- a) No se han producido daños significativos a las instalaciones y equipos en nuestras bodegas de Molina, Lontué, Rengo, San Fernando, Requinoa, Casablanca y María Pinto, que impidan la continuidad de nuestras actividades. Estamos focalizados a la evaluación más precisa de los daños, a labores de limpieza y reparaciones, que nos permitan retomar nuestras operaciones con normalidad en el curso de la próxima semana.
- b) Sin embargo, nuestra bodega de Isla de Maipo ha sufrido daños importantes y tendremos una mejor estimación del reinicio de sus actividades una vez que se realicen los peritajes necesarios para ello. Las operaciones de envasado y vendimia que tenían lugar en Isla de Maipo serán derivadas momentáneamente a las bodegas mencionadas en la letra anterior.
- c) Nos encontramos preparados para llevar a cabo la vendimia de la temporada 2010.
- d) Nuestras plantaciones no han sufrido daño.
- e) Se han registrado pérdidas en nuestras existencias de vino, tanto en granel como envasado. Nuestra mejor estimación al día de hoy es que hemos perdido aproximadamente 9,4 millones de litros de vino a granel. Estamos evaluando las pérdidas de vino envasado.
- f) Nuestras Oficinas Corporativas en Santiago sufrieron daños menores, por lo que estamos operando normalmente.

Informamos que existen seguros comprometidos que cubren las instalaciones, maquinarias y equipos, inventarios, viñedos, perjuicios por paralización, entre otros.

A la fecha de presentación de estos Estados Financieros, la Sociedad no cuenta con antecedentes adicionales que modifiquen el tenor de lo antes transcrito, como asimismo, no se encuentra en condiciones de estimar o valorizar el monto de los impactos derivados del terremoto y tsunami antes referido.

No existen otros hechos posteriores entre la fecha de cierre y la fecha de presentación de estos Estados Financieros que pudiesen afectar significativamente la interpretación de los mismos.