



EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.

**ESTADOS FINANCIEROS
INTERMEDIOS**
(Expresados en miles de pesos chilenos)
Correspondientes al período terminado al
31 de marzo de 2012

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.
INDICE

	Página
I.- ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS.	
ESTADO INTERMEDIO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO.	
- Activos	6
- Patrimonio Neto y Pasivos	7
ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS POR FUNCION.	8
ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS INTEGRAL.	9
ESTADO INTERMEDIO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO.	10
ESTADO INTERMEDIO DE FLUJO DE EFECTIVO DIRECTO.	12
II.- NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS.	
1.- INFORMACION GENERAL.	13
2.- RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES.	13
2.1.- Bases de preparación de los estados financieros intermedios.	13
2.2.- Nuevos estándares, interpretaciones y enmiendas adoptadas por la Sociedad.	14
2.3.- Nuevas normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, no vigentes para el ejercicio 2012, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada de las mismas.	15
2.4.- Transacciones en moneda extranjera.	16
2.5.- Información financiera por segmentos operativos.	17
2.6.- Propiedades, planta y equipo.	17
2.7.- Propiedades de inversión.	19
2.8.- Activos intangibles.	19
2.9.- Costos por intereses.	19
2.10.- Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros.	20
2.11.- Activos financieros.	20
2.12.- Inventarios.	21
2.13.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	21
2.14.- Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	21
2.15.- Efectivo y equivalentes al efectivo.	22
2.16.- Capital social.	22
2.17.- Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.	22
2.18.- Préstamos y otros pasivos financieros.	22
2.19.- Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.	22
2.20.- Beneficios a los empleados.	23
2.21.- Provisiones.	24
2.22.- Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.	25
2.23.- Reconocimiento de ingresos.	25
2.24.- Contratos de construcción.	25
2.25.- Distribución de dividendos.	26

	Página
3.- POLITICA DE GESTION DE RIESGOS.	
3.1.- Descripción del mercado donde opera la Sociedad.	26
3.2.- Riesgo financiero.	32
3.3.- Control interno.	36
4.- ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRITICOS DE LA ADMINISTRACION.	
4.1.- Beneficios por indemnizaciones por cese pactadas (PIAS) y premios por antigüedad.	37
4.2.- Tasaciones de propiedad, planta y equipo.	37
5.- EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO.	38
6.- DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.	38
6.1.- Composición del rubro.	38
6.2.- Estratificación de cartera.	39
6.3.- Resumen de estratificación de cartera.	40
6.4.- Cartera protestada y cobranza judicial.	41
6.5.- Provisión y castigo.	41
6.6.- Número y monto de operaciones.	42
7.- CUENTAS POR COBRAR Y PAGAR A ENTIDADES RELACIONADAS.	42
7.1.- Saldos y transacciones con entidades relacionadas.	43
7.2.- Directorio y Gerencia de la Sociedad.	46
8.- INVENTARIOS.	46
9.- ACTIVOS, PASIVOS POR IMPUESTOS.	47
10.- OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.	47
11.- INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION.	48
11.1.- Composición del rubro.	48
11.2.- Inversiones en asociadas.	49
12.- ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALIA.	51
12.1.- Composición y movimientos de los activos intangibles.	51
13.- PROPIEDADES DE INVERSIÓN.	53
13.1.- Composición y movimientos de las propiedades de inversión.	53
13.2.- Conciliación entre tasación obtenida y tasación ajustada incluida en los estados financieros.	53

	Página
13.3 Ingresos y gastos de propiedades de inversión.	53
14.- PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO.	
14.1.- Vidas útiles.	54
14.2.- Detalle de los rubros.	54
14.3.- Reconciliación de cambios en propiedades, planta y equipo.	56
14.4.- Política de inversiones en propiedades, planta y equipo.	57
14.5.- Información adicional sobre propiedades, planta y equipo.	57
14.6.- Costo por intereses.	57
14.7.- Información a considerar sobre los activos revaluados.	57
15.- IMPUESTOS DIFERIDOS.	
15.1.- Activos por impuestos diferidos.	59
15.2.- Pasivos por impuestos diferidos.	59
15.3.- Movimientos de impuesto diferido del estado de situación financiera.	60
15.4.- Compensación de partidas.	60
16.- PASIVOS FINANCIEROS.	
16.1.- Clases de otros pasivos financieros.	61
16.2.- Préstamos bancarios – desglose de monedas y vencimientos.	61
17.- CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR.	
17.1.- Pasivos acumulados (o devengados).	62
18.- OTRAS PROVISIONES.	
18.1.- Provisiones – saldos.	62
18.2.- Movimiento de las provisiones.	63
19.- PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.	
19.1.- Detalle del rubro.	63
19.2.- Detalle de las obligaciones post empleo y similares.	64
19.3.- Balance de las obligaciones post empleo y similares.	64
19.4.- Gastos reconocidos en el estado de resultados por función.	64
19.5.- Hipótesis actuariales.	65
20.- OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS	
20.1.- Ingresos diferidos.	65
20.2.- Contratos de construcción.	66
21.- PATRIMONIO NETO.	
21.1.- Capital suscrito y pagado.	66

	Página
21.2.- Número de acciones suscritas y pagadas.	66
21.3.- Política de dividendos.	67
21.4.- Dividendos.	67
21.5.- Reservas.	67
21.6.- Reconciliación del movimiento en reservas de los otros resultados integrales.	68
22.- INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS.	
22.1.- Ingresos ordinarios.	69
22.2.- Otros ingresos, por función.	69
23.- COMPOSICION DE RESULTADOS RELEVANTES.	69
23.1.- Gastos por naturaleza.	70
23.2.- Gastos de personal.	70
23.3.- Depreciación y amortización.	70
23.4.- Otras ganancias (pérdidas).	70
24.- RESULTADO FINANCIERO.	71
25.- GASTO POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS.	71
25.1.- Efecto en resultados por impuestos a las ganancias.	71
25.2.- Localización del efecto en resultados por impuestos a las ganancias.	72
25.3.- Conciliación entre el resultado por impuestos a las ganancias contabilizado y la tasa efectiva.	72
26.- GANANCIAS POR ACCION.	73
27.- INFORMACION POR SEGMENTO.	73
27.1.- Criterios de segmentación.	73
27.2.- Cuadros de resultados.	74
28.- CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS.	
28.1.- Juicios y otras acciones legales.	75
28.2.- Sanciones administrativas.	76
28.3.- Restricciones.	76
29.- GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS.	76
30.- DISTRIBUCION DEL PERSONAL.	76
31.- MEDIO AMBIENTE.	77
32.- HECHOS POSTERIORES.	77

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO
Al 31 de marzo de 2011 y 31 de diciembre de 2011.
(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ACTIVOS	Nota	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo y equivalentes al efectivo.	5	879.437	833.327
Otros activos no financieros.	10	72.085	34.884
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	6	13.974.069	12.230.408
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.	7	1.957.325	2.836.161
Inventarios.	8	89.271	109.640
Total activos corrientes		16.972.187	16.044.420
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Cuentas por cobrar.	6	639.751	668.881
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	11	1.838.768	1.828.032
Activos intangibles distintos de la plusvalía.	12	16.882	17.780
Propiedades, planta y equipo.	14	60.573.332	60.003.263
Propiedad de inversión.	13	2.057.540	2.057.540
Total activos no corrientes		65.126.273	64.575.496
TOTAL ACTIVOS		82.098.460	80.619.916

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO
Al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011.
(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

PATRIMONIO Y PASIVOS	Nota	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
PASIVOS CORRIENTES			
Pasivos financieros.	16	10.630.515	384.448
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	17	9.321.061	8.822.510
Cuentas por pagar a entidades relacionadas.	7	2.256.575	874.881
Otras provisiones.	18	676.417	629.868
Pasivos por impuestos.	9	384.175	456.538
Otros pasivos no financieros.	20	98.865	187.022
Total pasivos corrientes		23.367.608	11.355.267
PASIVOS NO CORRIENTES			
Pasivos financieros.	16	13.936.976	24.238.016
Cuentas por pagar.	17	310.908	317.951
Pasivo por impuestos diferidos.	15	588.110	665.168
Provisiones por beneficios a los empleados.	19	1.765.371	1.723.787
Otros pasivos no financieros.	20	270.144	276.310
Total pasivos no corrientes		16.871.509	27.221.232
TOTAL PASIVOS		40.239.117	38.576.499
PATRIMONIO			
Capital emitido.	21	16.771.834	16.771.834
Ganancias (pérdidas) acumuladas.		15.130.023	15.154.021
Primas de emisión.		138.628	138.628
Otras reservas.	21	9.818.858	9.978.934
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora.		41.859.343	42.043.417
Participaciones no controladoras.	21		0
Total patrimonio		41.859.343	42.043.417
TOTAL PATRIMONIO Y PASIVOS		82.098.460	80.619.916

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.

ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS POR FUNCION

Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.

(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	del al	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	Nota	M\$	M\$
Ingresos de actividades ordinarias.	22	18.933.398	17.453.750
Costo de ventas	23	(15.534.688)	(14.487.098)
Ganancia bruta		3.398.710	2.966.652
Otros ingresos, por función.	22	44.475	44.583
Gasto de administración.	23	(1.560.753)	(1.699.146)
Otras ganancias (pérdidas).	23	(321.391)	(126.166)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales.		1.561.041	1.185.923
Ingresos financieros.	24	305.663	172.126
Costos financieros.	24	(542.588)	(194.678)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación.	11	27.071	17.607
Resultados por unidades de reajuste.	24	(148.536)	(74.932)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto		1.202.651	1.106.046
Gasto por impuestos a las ganancias.	25	(148.319)	(177.268)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas.		1.054.332	928.778
Ganancia (pérdida) atribuible a			
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora.		1.054.332	928.778
Ganancia (pérdida)		1.054.332	928.778
Ganancias por acción			
Ganancia por acción básica y diluida (\$ por acción)			
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluidas en operaciones continuadas.	28	5,83	5,14
Ganancia (pérdida) por acción básica.		5,83	5,14

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.

ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS INTEGRAL

Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.

(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL	del al	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	Nota	M\$	M\$
Ganancia (pérdida)		1.054.332	928.778
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora.		1.054.332	928.778
Total resultado integral		1.054.332	928.778

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
 Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.
 (Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas			Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Patrimonio total
			Superavit de revaluación	Otras reservas	Total reservas			
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2012	16.771.834	138.628	11.247.048	(1.268.114)	9.978.934	15.154.021	42.043.417	42.043.417
Saldo inicial reexpresado	16.771.834	138.628	11.247.048	(1.268.114)	9.978.934	15.154.021	42.043.417	42.043.417
Cambios en patrimonio								
Resultado integral.								
Ganancia (pérdida).						1.054.332	1.054.332	1.054.332
Resultado integral.							1.054.332	1.054.332
Dividendos.						(922.105)	(922.105)	(922.105)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios.	0	0	(159.450)	(626)	(160.076)	(156.225)	(316.301)	(316.301)
Total de cambios en patrimonio	0	0	(159.450)	(626)	(160.076)	(23.998)	(184.074)	(184.074)
Saldo final al 31/03/2012	16.771.834	138.628	11.087.598	(1.268.740)	9.818.858	15.130.023	41.859.343	41.859.343

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
 Por los periodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.
 (Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas			Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Patrimonio total
			Superavit de revaluación	Otras reservas	Total reservas			
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2011	16.771.834	138.628	11.764.240	(1.265.706)	10.498.534	13.476.195	40.885.191	40.885.191
Saldo inicial reexpresado	16.771.834	138.628	11.764.240	(1.265.706)	10.498.534	13.476.195	40.885.191	40.885.191
Cambios en patrimonio								
Resultado integral.								
Ganancia (pérdida).						928.778	928.778	928.778
Resultado integral.							928.778	928.778
Dividendos.						(922.105)	(922.105)	(922.105)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios.	0	0	(158.965)	52.544	(106.421)	(172.213)	(278.634)	(278.634)
Total de cambios en patrimonio	0	0	(158.965)	52.544	(106.421)	(165.540)	(271.961)	(271.961)
Saldo final al 31/03/2011	16.771.834	138.628	11.605.275	(1.213.162)	10.392.113	13.310.655	40.613.230	40.613.230

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.

ESTADO INTERMEDIO DE FLUJO DE EFECTIVO DIRECTO

Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.

(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO DIRECTO	del al	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	Nota	M\$	M\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios.		20.776.138	21.942.894
Otros cobros por actividades de operación.		181.753	98.768
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios.		(17.519.263)	(16.936.483)
Pagos a y por cuenta de los empleados.		(1.515.707)	(1.193.843)
Otros pagos por actividades de operación.		(357.293)	(489.217)
Otros cobros y pagos de operación			
Intereses recibidos.		46.381	32.594
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados).		(283.061)	(255.219)
Otras entradas (salidas) de efectivo.		(90.881)	(72.395)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		1.238.067	3.127.099
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Actividades de inversión			
Préstamos a entidades relacionadas		(126.899)	(2.363.585)
Compras de propiedades, planta y equipo.		(1.598.458)	(1.075.252)
Cobros a entidades relacionadas.		1.009.245	387.217
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(716.112)	(3.051.620)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Actividades de financiación			
Dividendos pagados.		(5.282)	(103.580)
Intereses pagados.		(470.563)	(344.060)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(475.845)	(447.640)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los		46.110	(372.161)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		46.110	(372.161)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo.		833.327	1.148.072
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo.	5	879.437	775.911

EMPRESA ELECTRICA DE ANTOFAGASTA S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS
CORRESPONDIENTES AL PERIODO TERMINADO AL 31 DE MARZO DE 2012

1.- INFORMACION GENERAL.

Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A. (en adelante la “Sociedad”), es una empresa subsidiaria de Emel Norte S.A. (en adelante la “Sociedad Matriz”). Hasta el 31 de diciembre de 2010, la Sociedad Matriz era Empresas Emel S.A., la que se dividió a contar del 1 de enero de 2011, asignando la participación que tenía en Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A a Emel Norte S.A.

El controlador de Empresas Emel Norte S.A. es Compañía General de Electricidad S.A. (en adelante el “Grupo CGE”).

Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A. es una sociedad anónima abierta y tiene su domicilio social en Pedro Aguirre Cerda N° 5558 en la ciudad de Antofagasta en la República de Chile. La Sociedad se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile bajo el N° 0333 y cotiza sus acciones en la Bolsa de Comercio de Santiago y la Bolsa Electrónica de Chile.

Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A. tiene como objeto social principal el de distribuir, transmitir, y comercializar energía eléctrica en la II Región de Chile, teniendo como preocupación la atención a sus clientes, los cuales se encuentran repartidos en las comunas de: Antofagasta, Taltal, Sierra Gorda, Mejillones, Calama y Tocopilla, entre otros.

La emisión de estos estados financieros intermedios correspondientes al período terminado al 31 de marzo de 2012, fue aprobada por el Directorio en Sesión Ordinaria N° 377 de fecha 22 de mayo de 2012, quien con dicha fecha autorizó además su publicación.

2.- RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES.

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros intermedios se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas uniformemente en todos los ejercicios y períodos presentados, a menos que se indique lo contrario.

2.1.- Bases de preparación de los estados financieros consolidados intermedios.

Los presentes estados financieros de la Sociedad han sido preparados de acuerdo a las Norma Internacional de Contabilidad N° 34 (NIC 34) incorporada a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”).

Los estados financieros intermedios han sido preparados de acuerdo con el principio de costo, modificado por la revaluación de propiedades, planta y equipo y propiedades de inversión.

En la preparación de los estados financieros intermedios se han utilizado las políticas emanadas desde Compañía General de Electricidad S.A.

En la preparación de los estados financieros intermedios se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos y gastos. Las

áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados intermedios se describen en la Nota N° 4.

Para el período terminado al 31 de marzo de 2012 se han efectuado reclasificaciones menores para facilitar su comparación con el período terminado al 31 de marzo de 2011. Estas reclasificaciones no modifican el resultado ni el patrimonio del ejercicio anterior.

2.2.- Nuevos estándares, interpretaciones y enmiendas adoptadas por el Grupo.

Los siguientes estándares, interpretaciones y enmiendas son obligatorios por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2012.

- 2.2.1.- Enmienda a la NIIF 7, “Instrumentos financieros”, emitida en octubre de 2010, incrementa los requerimientos de revelación para las transacciones que implican transferencias de activos financieros. La norma es aplicable a contar del 1 de julio de 2011. Esta enmienda no tendrá impactos relevantes a los estados financieros de la Sociedad.
- 2.2.2.- Enmienda a la NIC 12, “Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos”, esta enmienda, emitida en diciembre de 2010, proporciona una excepción a los principios generales de NIC 12 para las propiedades para inversión que se midan usando el modelo del valor razonable contenido en la NIC 40 “Propiedad de inversión”, la excepción también aplica a la propiedad de inversión adquirida en una combinación de negocio si luego de la combinación de negocios el adquiriente aplica el modelo del valor razonable contenido en NIC 40. La modificación incorpora la presunción de que las propiedades de inversión valorizadas a valor razonable, se realizan a través de su venta, por lo que requiere aplicar a las diferencias temporales originadas por éstas la tasa de impuesto para operaciones de venta. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2012 y su adopción anticipada está permitida.
- 2.2.3.- Enmienda a la NIIF 1, emitida en diciembre 2010, trata de los siguientes temas: i) Exención para hiperinflación severa, permite a las empresas cuya fecha de transición sea posterior a la normalización de su moneda funcional, valorizar activos y pasivos a valor razonable como costo atribuido. ii) Remoción de requerimientos de fechas fijas: adecúa la fecha fija incluida en la NIIF 1 a fecha de transición, para aquellas operaciones que involucran baja de activos financieros y activos o pasivos a valor razonable por resultados en su reconocimiento inicial. La norma es aplicable a contar del 1 de julio de 2011. Esta enmienda no es aplicable a la Sociedad.
- 2.2.4.- Se han emitido mejoras a las NIIF en mayo de 2011 para un conjunto de normas e interpretaciones. Las fecha efectivas de adopción de estas modificaciones menores varían de estándar en estándar, pero la mayoría tiene fecha de adopción 1 de enero de 2012.

2.3.- Nuevas normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, no vigentes para el ejercicio 2012, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada de las mismas.

- 2.3.1.- Enmienda a la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, emitida en junio de 2011. La principal modificación de esta enmienda requiere que los ítems de los Otros Resultados Integrales se deben clasificar y agrupar evaluando si serán potencialmente reclasificados a resultados en períodos posteriores. La norma es aplicable a contar del 1 de julio de 2012 y su adopción anticipada está permitida.
- 2.3.2.- NIC 19 Revisada, “Beneficios a los Empleados”, emitida en junio de 2011, reemplaza a la NIC 19 (1998). Esta norma revisada modifica el reconocimiento y medición de los gastos por planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. Adicionalmente, incluye modificaciones a las revelaciones de todos los beneficios de los empleados. El principal efecto previsto para la Sociedad radica en la eliminación del método “del corredor” utilizado para el reconocimiento de los resultados actuariales derivados de planes de beneficios definidos. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2013 y su adopción anticipada es permitida.
- 2.3.3.- Enmienda a la NIC 32 “Instrumentos financieros”: “Presentación”, aclara los requisitos para la compensación de activos financieros y pasivos financieros, con el fin de eliminar las inconsistencias de la aplicación del actual criterio compensaciones de NIC 32, La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2014 y su adopción anticipada es permitida.
- 2.3.4.- NIC 27 “Estados financieros separados”, emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 27 (2008). El alcance de esta norma se restringe a partir de este cambio sólo a estados financieros separados, dado que los aspectos vinculados con la definición de control y consolidación fueron removidos e incluidos en la NIIF 10. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2013 y su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 28. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.
- 2.3.5.- NIC 28 “Inversiones en asociadas y joint ventures”, emitida en mayo de 2011, regula el tratamiento contable de estas inversiones mediante la aplicación del método de la participación. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2013 y su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 27.
- 2.3.6.- Enmienda a la NIIF 7, “Instrumentos financieros”: Información a revelar. Clarifica los requisitos de información a revelar para la compensación de activos financieros y pasivos financieros. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2013 y su adopción anticipada está permitida.
- 2.3.7.- NIIF 9, “Instrumentos financieros” emitida en diciembre de 2009, modifica la clasificación y medición de los activos financieros. Posteriormente esta norma fue modificada en noviembre de 2010 para incluir el tratamiento y clasificación de pasivos financieros. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2015 y su adopción anticipada es permitida. La Sociedad se encuentra evaluando los impactos de su aplicación. Sin embargo, los indicadores iniciales muestran que afectará la contabilización de sus activos financieros clasificados como Disponibles para la venta, pero de manera no significativa. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.

- 2.3.8.- NIIF 10, “Estados financieros consolidados”, emitida en mayo de 2011, sustituye a la SIC 12 “Consolidación de entidades de propósito especial y partes de la NIC 27 “Estados financieros consolidados”. Establece clarificaciones y nuevos parámetros para la definición de control, así como los principios para la preparación de estados financieros consolidados. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.
- 2.3.9.- NIIF 11 “Acuerdos conjuntos”, emitida en mayo de 2011, reemplaza a la NIC 31 “Participaciones en negocios conjuntos” y SIC 13 “Entidades controladas conjuntamente”. Dentro de sus modificaciones se incluye la eliminación del concepto de activos controlados conjuntamente y la posibilidad de consolidación proporcional de entidades bajo control conjunto. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.
- 2.3.10.- NIIF 12, “Revelación de participaciones en otras entidades”. La Sociedad se encuentra evaluando los impactos de su aplicación. Sin embargo, los indicadores iniciales muestran que el efecto no será significativo. La Sociedad no ha decidido aún la fecha de adopción de NIIF 12. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2013 y su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y modificaciones a las NIC 27 y 28.
- 2.3.11.- NIIF 13 “Medición del valor razonable”, emitida en mayo de 2011, reúne en una sola norma la forma de medir el valor razonable de activos y pasivos y las revelaciones necesarias sobre éste, e incorpora nuevos conceptos y aclaraciones para su medición.
- 2.3.12.- CINIIF 20 “Stripping Costs” en la fase de producción de minas a cielo abierto. Emitida en octubre de 2011, regula el reconocimiento de “Stripping Costs” como un activo, la medición inicial y posterior de este activo. La interpretación exige que las entidades mineras que presentan estados financieros conforme a las NIIF cancelen los activos de “Stripping Costs” existentes con las ganancias acumuladas iniciales cuando los activos no puedan ser atribuidos a un componente identificable de un yacimiento. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2013. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.

La Administración de la Sociedad está evaluando la aplicación e impactos de los citados cambios, pero estima que la adopción de las Normas, Enmiendas e Interpretaciones, antes descritas, y que puedan aplicar a la Sociedad, no tendrán un impacto significativo en los estados financieros en el ejercicio de su primera aplicación.

2.4.- Transacciones en moneda extranjera.

2.4.1.- Moneda funcional y de presentación.

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de la Sociedad se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (“moneda funcional”). La moneda funcional de Compañía General de Electricidad S.A. es el Peso chileno, que constituye además la moneda de presentación de los estados financieros de la Sociedad.

2.4.2.- Transacciones y saldos.

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados, excepto que corresponda su diferimiento en el patrimonio neto, a través de otros resultados integrales, como es el caso de las derivadas de estrategias de coberturas de flujos de efectivo.

2.4.3.- Tipos de cambio.

Los activos y pasivos en moneda extranjera y aquellos pactados en unidades de fomento, se presentan a los siguientes tipos de cambios y valores de cierre respectivamente:

Fecha	CL\$ / US\$	CL\$ / UF
31/03/2012	487,44	22.533,51
31/12/2011	519,20	22.294,03
31/03/2011	475,21	21.578,26

CL\$: Pesos chilenos
US\$: Dólar estadounidense
UF : Unidades de fomento

2.5.- Información financiera por segmentos operativos.

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar las decisiones operativas relevantes. Dichos ejecutivos son los responsables de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos, los cuales han sido identificados como: eléctrico regulado y no regulado para los que se toman las decisiones estratégicas. Esta información se detalla en nota 27.

2.6.- Propiedades, planta y equipo.

Los terrenos y edificios de la Sociedad, se reconocen inicialmente a su costo. La medición posterior de los mismos se realiza de acuerdo a NIC 16 mediante el método de retasación periódica a valor razonable.

Los equipos, instalaciones y redes destinados al negocio de distribución eléctrica se reconocen inicialmente a su costo de adquisición y posteriormente son revalorizados mediante el método de retasación periódica a valor razonable.

Las tasaciones se llevan a cabo, a base del valor de mercado o valor de reposición técnicamente depreciado, según corresponda. La plusvalía por revalorización neta de los correspondientes impuestos diferidos se abona a la reserva o superávit por revaluación en el patrimonio neto registrada a través del estado de resultados integral.

El resto de las propiedades, planta y equipo, tanto en su reconocimiento inicial como en su medición posterior, son valorados a su costo menos la correspondiente depreciación y deterioro acumulado de existir.

Los costos posteriores (reemplazo de componentes, mejoras, ampliaciones, crecimientos, etc.) se incluyen en el valor del activo inicial o se reconocen como un activo separado, sólo cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados con los elementos de las propiedades, planta y equipo vayan a fluir a la Sociedad y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El valor del componente sustituido se da de baja contablemente. El resto de las reparaciones y mantenciones se cargan en el resultado del ejercicio o período en el que se incurrían.

Las construcciones u obras en curso, incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el período de construcción:

- Gastos financieros relativos a la financiación externa que sean directamente atribuibles a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con la financiación genérica, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiación de largo plazo a la inversión promedio acumulada susceptible de activación no financiada específicamente.
- Gastos de personal relacionado en forma directa y otros de naturaleza operativa, atribuibles a la construcción.

Los aumentos en el valor en libros como resultado de la revaluación de los activos valorados mediante el método de retasación periódica se acreditan a los otros resultados integrales y a reservas en el patrimonio, en la cuenta reserva o superávit de revaluación. Las disminuciones que revierten aumentos previos al mismo activo se cargan a través de otros resultados integrales a la cuenta reserva o superávit de revaluación en el patrimonio; todas las demás disminuciones se cargan al estado de resultados. Cada año la diferencia entre la depreciación sobre la base del valor en libros revaluado del activo cargada al estado de resultados y de la depreciación sobre la base de su costo original se transfiere de la cuenta reserva o superávit de revaluación a las ganancias (pérdidas) acumuladas, neta de sus impuestos diferidos.

La depreciación de las propiedades, planta y equipo se calcula usando el método lineal para asignar sus costos o importes revalorizados a sus valores residuales sobre sus vidas útiles técnicas estimadas.

El valor residual y la vida útil de los bienes del rubro Propiedades, planta y equipo, se revisan y ajustan si es necesario, en cada cierre de estado de situación financiera, de tal forma de tener una vida útil restante acorde con el valor de dichos bienes.

Cuando el valor de un activo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, mediante la aplicación de pruebas de deterioro.

Las pérdidas y ganancias por la venta de una propiedad, planta y equipo, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados. Al vender activos revalorizados, los valores incluidos en reserva o superávit de revaluación se traspasan a Ganancias (pérdidas) acumuladas, netas de impuestos diferidos.

2.7.- Propiedades de inversión.

Se incluyen principalmente los terrenos y construcciones que se mantienen con el propósito de obtener ganancias en futuras ventas (fuera del curso ordinario de los negocios), plusvalías, o bien explotarlos bajo un régimen de arrendamientos, y no son ocupados por la Sociedad.

El criterio de valorización inicial de las propiedades de inversión es al costo y la medición posterior es a su valor razonable, por medio de retasaciones independientes que reflejan su valor de mercado.

Las pérdidas o ganancias derivadas de un cambio en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en el resultado del ejercicio en que se generan, y se presentan en el rubro otras ganancias (pérdidas) del estado de resultados por función.

2.8.- Activos intangibles.

2.8.1.- Servidumbres.

Los derechos de servidumbre se presentan a costo histórico. La explotación de dichos derechos en general no tiene una vida útil definida, por lo cual no estarán afectos a amortización. Sin embargo, la vida útil indefinida es objeto de revisión en cada ejercicio para el que se presente información, para determinar si la consideración de vida útil indefinida sigue siendo aplicable. Estos activos se someten a pruebas por deterioro de valor anualmente.

2.8.2.- Programas informáticos.

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por la Sociedad, y que es probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos.

Los costos de producción de programas informáticos reconocidos como activos, se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

2.9.- Costos por intereses.

Los costos por intereses incurridos para la construcción de cualquier activo calificado se capitalizan durante el período de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende. Otros costos por intereses se registran en resultados (gastos).

2.10.- Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros.

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro del valor. Los activos sujetos a depreciación o amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable.

El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros, distintos del menor valor (Goodwill), que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de cierre por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

2.11.- Activos financieros.

La Sociedad clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar y disponibles para la venta. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de reconocimiento inicial.

La Sociedad, al cierre de estos estados financieros, sólo presenta activos financieros clasificados en préstamos y cuentas por cobrar, que se definen como activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en activos corrientes, excepto para vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, y el efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de situación financiera.

Reconocimiento y medición:

Las adquisiciones y enajenaciones de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en el Grupo CGE se compromete a adquirir o vender el activo. Los activos financieros se reconocen inicialmente por el valor razonable más los costos de la transacción para todos los activos financieros no llevados a valor razonable con cambios en resultados. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente por su valor razonable, y los costos de la transacción se llevan a resultados.

Los activos financieros se dan de baja contablemente cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de las inversiones han vencido o se han transferido y el Grupo CGE ha traspasado sustancialmente todos los riesgos y ventajas derivados de su titularidad.

El Grupo CGE evalúa en la fecha de cada estado de situación financiera si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro. En el caso de títulos de patrimonio clasificados como disponibles para la venta, para determinar si los títulos han sufrido pérdidas por deterioro se considerará si ha tenido lugar un descenso significativo o prolongado en el valor razonable de los títulos por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo para los activos financieros disponibles para venta, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor en ese activo

financiero previamente reconocido en resultados, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro del valor reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados.

Los activos y pasivos financieros se exponen netos en el estado de situación financiera cuando existe el derecho legal de compensación y la intención de cancelarlos sobre bases netas o realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

2.12.- Inventarios.

Las existencias se valorizan a su costo o a su valor neto realizable, el menor de los dos. El costo se determina por el método del costo medio ponderado (PMP).

Los costos de construcción de obras eléctricas para terceros y de las obras en curso, incluyen los costos de diseño, los materiales eléctricos, la mano de obra directa propia y de terceros y otros costos directos e indirectos de existir, pero no incluye los costos por intereses.

El valor neto realizable es el precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación.

2.13.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen a su valor nominal, ya que los plazos medios de vencimientos no superan los 20 días y los retrasos respecto de dicho plazo generan intereses explícitos.

Se establece una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales a cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar. Algunos indicadores de posible deterioro de las cuentas por cobrar son dificultades financieras del deudor, la probabilidad de que el deudor vaya a iniciar un proceso de quiebra o de reorganización financiera y el incumplimiento o falta de pago, como así también la experiencia sobre el comportamiento y características de la cartera colectiva.

Los deudores comerciales se reducen por medio de la cuenta de provisión para cuentas incobrables y el monto de las pérdidas se reconoce con cargo al estado de resultados en el rubro de Gastos de Administración. Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas incobrables. La recuperación posterior de montos previamente castigados se reconoce con crédito a la cuenta gastos de administración en el estado de resultados por función.

2.14.- Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

Asociadas o coligadas son todas las entidades sobre las que la Sociedad ejerce influencia significativa pero no tiene control, lo cual generalmente está acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en asociadas o coligadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su costo.

La participación de la Sociedad en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus coligadas o asociadas se reconoce en resultados, y su participación en los movimientos patrimoniales posteriores a la adquisición que no constituyen resultados, se imputan a las

correspondientes reservas de patrimonio (y se reflejan según corresponda en el estado de otros resultados integral).

Cuando la participación de la Sociedad en las pérdidas de una coligada o asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta a cobrar no asegurada, la Sociedad no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en nombre de la coligada o asociada.

Las ganancias o pérdidas de dilución en coligadas o asociadas se reconocen en el estado de resultado por función.

2.15.- Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos y los sobregiros bancarios. En el estado de situación financiera, los sobregiros, de existir, se clasifican como Pasivos Financieros en el Pasivo Corriente.

2.16.- Capital social.

El capital social está representado por acciones ordinarias de una sola clase y un voto por acción.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción, neta de impuestos, de los ingresos obtenidos.

2.17.- Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes se reconocen a su valor nominal, ya que su plazo medio de pago es reducido y no existe diferencia material con su valor razonable.

2.18.- Préstamos y otros pasivos financieros.

Los préstamos y pasivos financieros de naturaleza similar se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, se valorizan a su costo amortizado y cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante el plazo de la deuda de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

Las obligaciones financieras se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha de los estados de situación financiera.

2.19.- Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.

El gasto por impuesto a las ganancias del período comprende al impuesto a la renta corriente y al impuesto diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio, en otros resultados integral o provienen de una combinación de negocios.

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula sobre la base de las leyes tributarias vigentes a la fecha del estado de situación financiera.

Los impuestos diferidos se calculan de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias que surgen entre las bases tributarias de los activos y pasivos, y sus importes en libros en los estados financieros. Sin embargo, si los impuestos diferidos surgen del reconocimiento inicial de un pasivo o un activo en una transacción distinta de una combinación de negocios que en el momento de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la ganancia o pérdida fiscal, no se contabiliza. El impuesto diferido se determina usando tasas impositivas (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha de los estados de situación financiera y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los que poder compensar dichas diferencias.

2.20.- Beneficios a los empleados.

2.20.1.- Vacaciones del personal.

La Sociedad reconoce el gasto por vacaciones del personal mediante el método del devengo. Este beneficio corresponde a todo el personal y equivale a un importe fijo según los contratos particulares de cada trabajador. Este beneficio es registrado a su valor nominal y presentado bajo el rubro Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

2.20.2.- Indemnizaciones por años de servicio (PIAS).

La Sociedad constituye pasivos por obligaciones por indemnizaciones por cese de servicios, en base a lo estipulado en los contratos colectivos e individuales del personal. Si este beneficio se encuentra pactado, la obligación se trata de acuerdo con NIC 19, de la misma manera que los planes de beneficios definidos y es registrada mediante el método de la unidad de crédito proyectada. El resto de los beneficios por cese de servicios se tratan según el apartado siguiente.

Los planes de beneficios definidos establecen el monto de retribución que recibirá un empleado al momento estimado de goce del beneficio, el que usualmente, depende de uno o más factores, tales como, edad del empleado, rotación, años de servicio y compensación.

El pasivo reconocido en el estado de situación financiera es el valor presente de la obligación del beneficio definido más/menos los ajustes por ganancias o pérdidas actuariales no reconocidas y los costos por servicios pasados. El valor presente de la obligación de beneficio definido se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados, usando las tasas de interés de bonos corporativos de alta calidad denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de la obligación por PIAS hasta su vencimiento.

Las ganancias y pérdidas actuariales se tratan de acuerdo al método de la banda de fluctuación o corredor, y si corresponde se amortizan a resultados de acuerdo con lo

dispuesto por NIC 19, cuando su importe acumulado excede el 10% del valor presente de la obligación, en tal caso, el excedente se lleva a resultados en el plazo estimado remanente de la relación laboral de los empleados. Los costos de servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados.

2.20.3.- Otros beneficios por cese de la relación laboral.

Los beneficios por cese que no califican con descrito en el punto 2.20.2.- se pagan cuando la relación laboral se interrumpe antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente el cese a cambio de estos beneficios. El Grupo CGE reconoce los beneficios por cese cuando está demostrablemente comprometido, ya sea:

- i) A poner fin a la relación laboral de empleados de acuerdo a un plan formal detallado sin posibilidad de renuncia; o
- ii) De proporcionar beneficios por cese como resultado de una oferta hecha para incentivar el retiro voluntario. Los beneficios que vencen en más de 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera, de existir, se descuentan a su valor presente.

2.20.4.- Participación en las utilidades.

La Sociedad reconoce un pasivo y un gasto por participación en las utilidades en base a contratos colectivos e individuales de sus trabajadores, sobre la base de una fórmula que toma en cuenta la utilidad atribuible a los accionistas de la Sociedad.

2.21.- Provisiones.

La Sociedad reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica del pasado que ha creado una obligación asumida.

Las provisiones para litigios y otras contingencias se reconocen cuando:

- La Sociedad tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;
- Es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación;
- El importe se ha estimado de forma fiable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación de la Sociedad. La tasa de descuento utilizada para determinar el valor actual refleja las evaluaciones actuales del mercado, en la fecha de los estados de situación financiera, del valor temporal del dinero, así como el riesgo específico relacionado con el pasivo en particular, de corresponder. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el rubro gasto por intereses.

2.22.- Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.

En el estado de situación financiera, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos o plazos estimados de realización, como corrientes los con vencimiento igual o inferior a doce meses contados desde la fecha de corte de los estados financieros y como no corrientes, los mayores a ese período.

En el caso que existan obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo se encuentre asegurado, se reclasifican como no corrientes.

2.23.- Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de bienes y servicios en el curso ordinario de las actividades de la Sociedad. Los ingresos ordinarios se presentan netos de impuestos a las ventas, rebajas y descuentos.

La Sociedad reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades de la Sociedad, tal y como se describe a continuación. No se considera que sea posible valorar el importe de los ingresos con fiabilidad hasta que no se han resuelto todas las contingencias relacionadas con la venta.

2.23.1.- Ventas de electricidad.

El ingreso por ventas de electricidad se registra en base a la facturación efectiva del período de consumo, además de incluir una estimación de energía por facturar que ha sido suministrado hasta la fecha de cierre del período o ejercicio.

2.23.2.- Ingresos por intereses.

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método de la tasa de interés efectiva.

2.24.- Contratos de construcción.

Los costos de los contratos de construcción a terceros se reconocen cuando se incurre en ellos. Los ingresos y costos del contrato de construcción se reconocen en resultados de acuerdo con el método de grado de avance. Cuando el resultado de un contrato de construcción no puede estimarse de forma fiable, los ingresos del contrato se reconocen sólo hasta el límite de los costos del contrato incurridos que sea probable que se recuperarán. Cuando el resultado de un contrato de construcción puede estimarse de forma fiable y es probable que el contrato vaya a ser rentable, los ingresos del contrato se reconocen durante el período del contrato. Cuando sea probable que los costos del contrato vayan a exceder el total de los ingresos del mismo, la pérdida esperada se reconoce inmediatamente como un gasto, o como parte de un contrato oneroso.

2.25.- Distribución de dividendos.

Los dividendos a pagar a los accionistas de la Sociedad se reconocen como un pasivo en los estados financieros en el período en que son declarados y aprobados por los accionistas de la Sociedad o cuando se configura la obligación correspondiente en función de las disposiciones legales vigentes o las políticas de distribución establecidas por la Junta de Accionistas.

3. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS

La Sociedad enfrenta diversos riesgos inherentes a la actividad en el mercado de la distribución y transmisión de electricidad, como son los cambios en los marcos regulatorios, modificaciones en las condiciones del mercado económico-financiero o de las políticas monetarias de la autoridad, restricciones medioambientales y casos fortuitos o de fuerza mayor.

3.1. Descripción del mercado donde opera la Sociedad

ELECDA participa en el negocio de transmisión y distribución de energía eléctrica en la Región de Antofagasta.

3.1.1. Aspectos regulatorios

Los negocios de ELECDA están sujetos a la normativa contemplada en la Ley General de Servicios Eléctricos (DFL N° 4-2006 del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo). El objetivo de dicha Ley es establecer un marco regulatorio y un proceso de fijación de tarifas único, que restringe el poder discrecional del gobierno a través del establecimiento de criterios objetivos para la fijación de precios, de forma tal que el resultado sea la asignación económicamente eficiente de recursos al sector eléctrico y dentro de él.

El sistema regulatorio, vigente desde 1982, aunque ha sufrido algunas modificaciones importantes en los últimos años, ha permitido un desarrollo satisfactorio del sector eléctrico, además de su tránsito desde un sistema de propiedad estatal a otro de propiedad mayoritariamente privada. Asimismo, ha permitido un rápido proceso de crecimiento, con altas tasas de inversión durante la última década, la diversificación de la oferta en generación, e importantes reducciones en los costos de producción transporte y distribución, en particular en los últimos 10 años.

El mercado ha sido dividido en dos categorías: a) clientes sujetos a fijación de precios, que corresponden principalmente a aquellos cuya potencia conectada es igual o inferior a 2000 kW y; b) clientes no sujetos a fijación de precios o clientes libres. Las tarifas a cobrar a clientes regulados son fijadas por la autoridad. Por otro lado, los precios de suministro para clientes libres se pactan libremente. Adicionalmente, los clientes que tienen una potencia conectada mayor a 500 kW se encuentran facultados para optar entre la tarifa regulada y una de precio libre.

En relación con la posibilidad de que clientes que se encuentran en el mercado regulado opten por acceder al mercado de los clientes libres, es posible señalar que en las condiciones actuales de precios de generación, no parecen producir incentivos para ello. Además, aunque así fuera, dicha situación no debería representar efectos significativos en los resultados de las empresas concesionarias en la medida en que se acojan a las opciones tarifarias de peajes de distribución existentes.

Durante el año 2011 continuó el proceso de determinación del valor anual de los sistemas de Subtransmisión para el cuatrienio 2011-2014, el cual fue iniciado en el año 2009.

Así, mediante Resolución Exenta N° 92 del 21 de febrero de 2011, la CNE aprobó y puso en conocimiento de las empresas subtransmisoras, participantes y usuarios e instituciones interesadas el Informe Técnico para la determinación del Valor Anual de los de los Sistemas de Subtransmisión para el cuatrienio 2011-2014.

Sin perjuicio de lo anterior, mediante Resolución Exenta N° 130 del 15 de marzo de 2011, la CNE modificó dicho Informe Técnico.

Posteriormente, mediante Resolución Exenta N° 154 del 28 de marzo de 2011, la CNE suspendió la ejecución de la Resolución N° 130/2011, mientras no se resolviera el recurso de reposición interpuesto por la empresa Transnet, sociedad subsidiaria del Grupo CGE, en contra de la citada Resolución N° 130/2011.

Luego, mediante Resolución Exenta N° 228 del 4 de mayo de 2011, la CNE acogió el recurso, aprobando en su Resolución Exenta N° 250, del 13 de mayo de 2011, la rectificación al Informe Técnico para la determinación del Valor Anual de los Sistemas de Subtransmisión para el cuatrienio 2011-2014.

El 3 de junio de 2011, Emel Norte, en conjunto con otras empresas distribuidoras del Grupo CGE, presentó sus discrepancias respecto del Informe Técnico ya mencionado, referidas a:

- Inclusión del Valor Anual de Subtransmisión (VASTx) exclusivamente en el peaje por energía, lo que afecta negativamente los márgenes de distribución de las empresas.
- Definición de factores de ajustes de inyección de energía y potencia (FAIE y FAIP) por sistema, lo que produce subsidios entre las empresas que efectúan los pagos de peajes de Subtransmisión.

Los días 16 y 17 de junio de 2011 se realizó la correspondiente audiencia pública.

El 8 de agosto de 2011, el Panel de Expertos emitió su dictamen respecto de las discrepancias efectuadas por las empresas participantes y usuarios interesados del proceso, desestimando aquellas presentadas por Emel Norte.

Finalmente, mediante carta de la CNE N° 548 del 26 de octubre de 2011, la CNE comunicó la publicación del detalle de la implementación de los dictámenes del Panel de Expertos N° 4 al N° 10 de 2011.

Actualmente se encuentra pendiente de publicación el decreto que fije las tarifas de Subtransmisión para el cuatrienio 2011-2014.

3.1.2. Mercado de distribución de electricidad

ELECDA participa en el negocio de distribución de energía eléctrica abasteciendo a 157.207 clientes en la Región de Antofagasta, con ventas físicas que alcanzaron a 200 GWh al cierre del período comprendido entre enero y marzo de 2012.

Contratos de suministro

Para abastecer el consumo de sus clientes regulados, la distribuidora cuenta con un contrato de suministro de energía y potencia a precio regulado para los clientes del SING con el generador E-CL el cual entró en vigencia el 1 de enero de 2012 por un período de 15 años (dic-2026). Cabe mencionar que la porción del SIC de ELECDA, cuenta con contratos de suministro a precio licitado con ENDESA y GENER con vigencia desde enero de 2010 y hasta el 2019 y 2024, respectivamente.

Demanda

El crecimiento de la demanda se relaciona con el mejoramiento del ingreso y con el desarrollo tecnológico asociado principalmente, en el sector residencial, al mayor acceso a equipos electrodomésticos y, en el sector industrial, a la automatización de procesos industriales. Otro factor que influye en el crecimiento de la demanda es el incremento de la población y las viviendas, lo que está fuertemente relacionado con los planes de desarrollo urbano.

Así, es posible concluir que el crecimiento de este mercado está fuertemente vinculado con el crecimiento de la región. En Chile, como nación en desarrollo, el consumo per cápita aún es bajo, en comparación con el de países desarrollados.

Por cierto, es claro que la escasez en la oferta de energía afecta las ventas de las empresas concesionarias de servicio público de distribución eléctrica, y con ello, sus resultados.

Precios

El segmento de distribución de electricidad en Chile se encuentra regulado por el Estado, debido a que presenta las características propias de un monopolio natural. Consecuentemente, establece un régimen de concesiones para el establecimiento, operación y explotación de redes de distribución de servicio público, donde se delimita territorialmente la zona de operación de las empresas distribuidoras. Asimismo, se regulan las condiciones de explotación de este negocio, precios que se pueden cobrar a clientes regulados y la calidad de servicio que debe prestar.

El marco regulatorio de la industria eléctrica en Chile, está definido por la Ley General de Servicios Eléctricos cuyo texto se encuentra contenido en el DFL N° 4-2006 del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, el Reglamento de la Ley General de Servicios Eléctricos (Decreto N° 327-1997 del Ministerio de Minería), y los decretos tarifarios y demás

normas técnicas y reglamentarias emanadas del referido ministerio, de la Comisión Nacional de Energía (CNE) y de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles.

Valor agregado de distribución

La tarifa regulada de distribución, que es fijada cada cuatro años por la Comisión Nacional de Energía, resulta de la suma de tres componentes: el precio de nudo, fijado por la autoridad en el punto de interconexión de las instalaciones de transmisión con las de distribución (a partir de enero de 2012 en el SING y de 2010 en el SIC, se debe considerar el precio de los contratos de suministro que hayan suscrito las distribuidoras como resultado de las licitaciones realizadas para dar cumplimiento a la modificación legal introducida por la Ley Corta II), un cargo único por concepto de uso del Sistema Troncal y un Valor Agregado de Distribución (VAD) también fijado por la autoridad sectorial. Como el precio de nudo corresponde al precio aplicable a la compra de energía para consumos sometidos a regulación de precios, y el cargo único por uso del Sistema Troncal se debe traspasar a los propietarios de dichos sistemas, la distribuidora recauda sólo el VAD, componente que le permite cubrir los costos de operación y mantenimiento del sistema de distribución, así como rentar sobre todas las instalaciones.

La Ley General de Servicios Eléctricos establece que cada 4 años se debe efectuar el cálculo de los costos de las componentes del VAD, basado en el dimensionamiento de empresas modelo de distribución de energía eléctrica, las cuales deben ser eficientes y satisfacer óptimamente la demanda con la calidad de servicio determinada en la normativa vigente.

La ley establece que las concesionarias deben mantener una rentabilidad agregada, esto es considerando a todas las empresas como un conjunto, dentro de una banda del $10\% \pm 4\%$ al momento de la determinación del Valor Agregado de Distribución.

Así, el retorno sobre la inversión para una distribuidora dependerá de su desempeño relativo a los estándares determinados para la empresa modelo. El sistema tarifario permite que aquellas más eficientes, obtengan retornos superiores a los de la empresa modelo.

El valor agregado de distribución considera:

- Costos fijos por concepto de gastos de administración, facturación y atención del usuario, independiente de su consumo;
- Pérdidas medias de distribución en potencia y energía;
- Costos estándares de inversión, mantención y operación asociados a la distribución, por unidad de potencia suministrada. Los costos anuales de inversión se calculan considerando el Valor Nuevo de Reemplazo, de instalaciones adaptadas a la demanda, su vida útil, y una tasa de actualización, igual al 10% real anual.

Para la determinación del valor agregado de distribución, la CNE y las propias empresas concesionarias realizan estudios, cuyos resultados son ponderados en la proporción de dos tercios y un tercio, respectivamente. Con los valores agregados definitivos, la Comisión Nacional de Energía estructura fórmulas tarifarias finales y sus fórmulas de

indexación, las cuales, de acuerdo con los procedimientos establecidos, son fijadas mediante decreto del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo.

Particularmente, dichas fórmulas de indexación, que son aplicadas mensualmente, consideran las variaciones del IPC, del IPP Industrial, del precio del cobre y del dólar, reflejando las variaciones en los precios de los principales insumos que afectan los costos de la distribución de electricidad.

Adicionalmente, dada la existencia de economías de escala en la actividad de distribución de electricidad, las empresas alcanzan anualmente rendimientos crecientes con el aumento de la cantidad de clientes y de la demanda en sus zonas de concesión, los cuales son incorporados en las tarifas reguladas y transferidos a los clientes mediante la aplicación de factores de ajuste anuales determinados por la CNE.

Precios de servicios asociados al suministro

Por otra parte, en la misma ocasión en que se fija el Valor Agregado de Distribución, cada cuatro años, se fijan los precios de los servicios asociados al suministro de electricidad. Los servicios más relevantes son los de apoyos en postes a empresas de telecomunicaciones, arriendo de medidores, suspensión y reconexión de servicios, pago fuera de plazo y ejecución de empalmes.

El procedimiento para la fijación de los precios de dichos servicios se encuentra contenido en el Decreto Supremo N° 197 del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, de fecha 04 de diciembre de 2009, publicado en el Diario Oficial del 04 de diciembre de 2009.

En dicho reglamento se establece que la revisión y determinación de nuevas tarifas de servicios no consistentes en suministro de energía que se efectúe con ocasión del proceso de fijación de tarifas de suministro de distribución, debe hacerse sobre la base de los estudios de costos del valor agregado de distribución y de criterios de eficiencia, debiendo ser plenamente coherentes. Dicha coherencia se funda en el hecho que una misma empresa es la que provee el servicio de distribución y los servicios no consistentes en suministro de energía, lo que debe reflejarse en los estudios que se realicen.

Para dar cumplimiento a lo anterior, la CNE debe encargar un estudio de costos, que es financiado, licitado y supervisado por ella, en el cual se estiman los costos del valor agregado de distribución y de los servicios no consistentes en suministro de energía. El resultado del estudio contratado debe contar con capítulos plenamente identificables y auto-contenidos, uno referido a los costos del valor agregado de distribución y otro a la estimación tarifaria de los servicios no consistentes en suministro de energía.

Así, en lo referido a los precios de los servicios asociados, los estudios son publicados por la Comisión Nacional de Energía. Posteriormente, la CNE debe elaborar y publicar un Informe Técnico, considerando las observaciones que hayan efectuado las empresas, el cual es sometido al dictamen del Panel de Expertos, en caso de que existan discrepancias.

De todo lo indicado anteriormente, se puede concluir que el negocio de distribución de electricidad en Chile posee un bajo nivel de riesgo desde el punto de vista tarifario, ya que los precios son determinados por la legislación vigente mediante un mecanismo de carácter técnico, el cual permite obtener una rentabilidad razonable para los activos invertidos en este sector.

3.1.3. Mercado de transmisión de electricidad

La transmisión de electricidad está compuesta por el sistema de transmisión troncal, los sistemas de subtransmisión y los sistemas de transmisión adicionales. El sistema troncal interconecta las subestaciones troncales definidas en los decretos de precio de nudo, mientras que los sistemas de subtransmisión corresponden a las instalaciones necesarias para interconectar el sistema troncal con los clientes finales (empresas distribuidoras o clientes no sometidos a regulación de precios) que se encuentren en zonas de concesión de empresas distribuidoras. Por su parte, los sistemas de transmisión adicional corresponden a todas las instalaciones que no pertenecen al sistema troncal o a la subtransmisión, y que están destinadas esencial y principalmente al suministro de energía de usuarios no sometidos a regulación de precios. ELECDA, en el ámbito de la transmisión, sólo participa del negocio de subtransmisión.

Las instalaciones de subtransmisión son remuneradas por medio de una tarifa regulada, que se determina cada cuatro años a través del estudio de subtransmisión, el que considera el valor anual de los sistemas de subtransmisión adaptados a la demanda de los siguientes 10 años y se aplica para un período de cuatro años.

El estudio busca minimizar el costo actualizado de inversión, operación y falla de las instalaciones eficientemente operadas.

La Tarifa resultante, garantiza una rentabilidad anual sobre los activos del 10%, y se ajusta cada 6 meses considerando variables como el índice de precios al productor industrial (IPP Industrial), el índice de precios al consumidor (IPC) y los precios internacionales del Acero, Cobre, y Aluminio.

El referido estudio considera separadamente las pérdidas medias de subtransmisión en potencia y energía, y los costos estándares de inversión, mantención, operación y administración anuales asociados a las instalaciones.

Las tarifas de subtransmisión vigentes son las publicadas en el decreto N° 320, del 09 de enero de 2009, las que tendrán vigencia hasta el 31 de octubre de 2010 y que han sido aplicadas durante el primer trimestre de 2012 en espera de la publicación de un nuevo decreto.

Precios

Debido a que la subtransmisión eléctrica presenta características de monopolio natural, su operación está regulada por la Ley N° 19.940 de 2004 (Conocida como Ley Corta I, posteriormente refundida en la Ley Eléctrica DFL N°4 de 2006), que modificó el marco regulatorio de la transmisión de electricidad, estableciendo un nuevo régimen de tarifas y otorgando así certidumbre regulatoria a este segmento.

Resumidamente el proceso consiste en calcular una tarifa para los servicios regulados de la empresa transmisora de manera que, considerando una cierta demanda esperada y sus costos de operación, mantención y administración, ésta pueda obtener la rentabilidad sobre sus inversiones definida en el marco regulatorio vigente. Su aplicación se refleja en el último decreto que fija las tarifas de subtransmisión, publicado el 9 de enero de 2009, que rigen desde el 14 de enero de ese año y que estaban vigentes hasta el 31 de octubre de 2010, donde se estableció un precio regulado aplicable a cada unidad

de energía y de potencia que circule por las redes de subtransmisión para los retiros de empresas distribuidoras o clientes libres, y para las inyecciones de empresas generadoras conectadas directamente al sistema de subtransmisión. Para la determinación de estos precios se consideran tasas de crecimiento de consumo proyectadas para los años 2006 al 2010.

Así, la regulación vigente alinea los ingresos del sector transmisión con la demanda eléctrica del país. Por lo anterior, los ingresos esperados tienen una relación directa con la tasa de crecimiento efectiva de la población y del PIB, existiendo la posibilidad de producirse variaciones entre los ingresos reales con respecto a los esperados.

De esta forma, se puede concluir que el negocio de transmisión y transformación de electricidad, posee un bajo nivel de riesgo desde el punto de vista regulatorio y tarifario, al contar con un marco regulatorio estable donde los precios son determinados con mecanismos de carácter técnico, diseñados para obtener una rentabilidad justa para los activos invertidos en este sector.

Demanda

Los ingresos por subtransmisión están directamente relacionados con la demanda requerida por las distribuidoras. Lo anterior entrega una alta correlación entre los ingresos por subtransmisión y el crecimiento económico imperante en las zonas donde opera, su desarrollo urbano asociado y el crecimiento del consumo per cápita, todos factores fuertemente relacionados con el consumo de energía eléctrica.

En ese sentido, es importante destacar la estabilidad del consumo eléctrico en Chile. Por lo anterior, el riesgo relacionado a la volatilidad y evolución de la demanda es más bien limitado en el mediano y largo plazo, sin perjuicio de situaciones puntuales que puedan afectar el consumo eléctrico en el corto plazo.

3.2. Riesgo financiero

Los negocios en que participa la Sociedad, corresponden a inversiones con un perfil de retornos de largo plazo y una estabilidad regulatoria, ya que los precios de venta son determinados mediante un mecanismo de carácter técnico, el cual permite obtener una rentabilidad razonable, que la ley establece dentro de una banda del 10% +/- 4% para la industria de la distribución de electricidad en su conjunto. Asimismo, los ingresos y costos se encuentran estructurados fundamentalmente en pesos y/o unidades de fomento.

En atención a lo anterior, a nivel corporativo se definen, coordinan y controlan las estructuras financieras de las empresas que componen el Grupo CGE en orden a prevenir y mitigar los principales riesgos financieros identificados.

3.2.1 Riesgo de tipo de cambio

Debido a que los negocios en que participan las empresas del Grupo CGE son fundamentalmente en pesos, CGE, ha determinado como política mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio.

Al cierre del primer trimestre 2012, la deuda financiera de ELECDA alcanzó a M\$ 24.567.491 la que se encuentra denominada en unidades de fomento o pesos.

2012	M\$	%
Deuda en pesos o UF	24.567.491	100%
Total deuda financiera	24.567.491	100%

2011	M\$	%
Deuda en pesos o UF	24.622.464	100%
Total deuda financiera	24.622.464	100%

La mayor exposición cambiaria está relacionada con la variación de la unidad de fomento respecto del peso.

Al analizar el efecto en resultados que produce la deuda denominada en unidades de fomento (UF) debido a la variación del valor de la UF en el período, se observa un impacto negativo de M\$ 148.118.

2012	UF	M\$
AL 31-12-2011	No se amortiza en 12 meses	618.500
Al 31/03/2012		618.500
Efecto por unidad de reajuste		148.118

2011	UF	M\$
AL 31-12-2010	No se amortiza en 12 meses	618.500
Al 31/03/2011		618.500
Efecto por unidad de reajuste		75.896

Considerando los valores indicados anteriormente, se efectuó un análisis de sensibilidad para determinar el potencial efecto en las unidades de reajustes debido a una variación de 1% en la unidad de fomento respecto del peso.

Esta sensibilización entregó como resultado que el efecto en la utilidad de la Sociedad podría haber oscilado entre una utilidad por la variación de la unidad de fomento respecto del peso o una pérdida de M\$ 139.370 para el período recién concluido.

3.2.2 Riesgo de tasa de interés

Al cierre del primer trimestre, la deuda financiera de Elecda se encuentra estructurada en un 27% a tasa fija y en un 73% a tasa variable.

2012	M\$	%
Deuda a tasa Fija	6.523.547	27%
Deuda a tasa variable	18.043.944	73%
Total deuda Financiera	24.567.491	100%

2011	M\$	%
Deuda a tasa Fija	6.615.641	27%
Deuda a tasa variable	18.006.823	73%
Total deuda Financiera	24.622.464	100%

Al efectuar un análisis de sensibilidad de la deuda que se encuentra estructurada a tasa variable, el efecto en resultados bajo un escenario en que las tasas fueran 1% superior a las vigentes sería de M\$ 45.110 de mayor gasto por intereses.

3.2.3 Riesgo de liquidez y estructura de pasivos financieros

El riesgo de liquidez en ELECDA es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurar el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

A nivel del Grupo CGE, continuamente se efectúan proyecciones de flujos de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos de los diversos negocios en que participa la Compañía. Sin perjuicio de lo anterior, la Sociedad cuenta con líneas bancarias de corto plazo aprobadas, que permiten reducir ostensiblemente el riesgo de liquidez a nivel de la matriz o de cualquiera de sus filiales.

El flujo que genera la deuda financiera de ELECDA se ha estructurado en un 45% a corto plazo y un 55% a largo plazo, mediante créditos bancarios como se indica en el siguiente cuadro:

M\$ al 31/03/12	Hasta 1 año	Más de 1 año y hasta 3 años	TOTAL
Bancos	11.582.153	14.443.313	26.025.467
	45%	55%	100%

M\$ al 31/12/11	Hasta 1 año	Más de 1 año y hasta 3 años	TOTAL
Bancos	939.929	25.026.034	25.965.963
	4%	96%	100%

3.2.4 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito de las cuentas por cobrar proveniente de la actividad comercial es históricamente muy limitado. El corto plazo de cobro a los clientes permite acotar los montos de deuda individuales a través de la gestión de la suspensión de suministro por falta de pago. La regulación vigente prevé la radicación de la deuda en la propiedad del usuario del servicio eléctrico limitando la probabilidad de incobrabilidad de los créditos.

El riesgo está diversificado en un gran número de clientes, donde los tres clientes más grandes equivalen a un 3,9% de las ventas. Por otro lado, como se muestra en la siguiente tabla también hay una importante diversificación por tipo de clientes:

2012	Ventas	Clientes
Residencial	44,06%	147.420
Industrial	18,71%	576
Comercial	32,36%	7.614
Otros	4,87%	1.597
Total	100,00%	157.207

2011	Ventas	Clientes
Residencial	45,60%	145.993
Industrial	19,05%	570
Comercial	29,93%	7.612
Otros	5,42%	1.564
Total	100,00%	155.739

Por la modalidad de pago y el período del mes en que reciben sus ingresos los clientes, aproximadamente el 37% de la recaudación se concentra dentro del plazo de pago.

La cobranza de los clientes en mora es gestionada, iniciando su actividad de cobranza a partir del día 46 del vencimiento de su primer documento de cobro y se aplica la suspensión de suministro como herramienta de cobranza definida en la ley.

3.2.5 Riesgo de liquidez

3.2.5.1 Efecto en flujo de caja por cambios de precios de nudo

El precio de nudo, en conformidad a la legislación vigente, es revisado y actualizado cada seis meses, en mayo y noviembre de cada año. El precio de nudo, que es el precio al cual compran las empresas distribuidoras a las generadoras, es traspasado a clientes finales a través de la tarifa de venta; es decir, el fundamento de la ley es que las empresas distribuidoras obtengan su margen exclusivamente a través del Valor Agregado de Distribución.

Sin perjuicio de lo anterior, variaciones en el precio de nudo producen un efecto en el flujo de caja de las empresas distribuidoras, fenómeno que se origina por la diferencia en las condiciones de aplicación de dichos precios en la compra y en la venta.

En efecto, cuando se produce un cambio en el precio de nudo, la energía comprada en un determinado mes, se paga completamente considerando este nuevo precio de nudo; sin embargo, el traspaso de este nuevo precio hacia los clientes finales se realiza de forma paulatina, debido a que en el transcurso de un mes se realizan varios procesos de facturación; es decir, se toma lectura y se emiten boletas y facturas en distintas fechas del mes, lo que origina que a cada proceso le corresponda una tarifa de venta que resulta de ponderar la nueva tarifa y la anterior según esas fechas. Por ejemplo, si a un cliente se le toma lectura el día 20 de un mes, entonces las unidades físicas registradas serán valorizadas a una tarifa de venta que resulta de ponderar por 10/30 la tarifa del mes anterior y por 20/30 la nueva tarifa.

Para el período entre enero y marzo 2012, considerando la estructura de compra y venta física y los niveles de precios y tarifas que se observan, es posible determinar que por cada punto porcentual en que se incremente el precio de nudo, se produce un requerimiento a financiar del 68% que se recupera con el perfil de pago de los clientes.

3.2.5.2 Efecto en flujo de caja por cambios en el perfil de pago de los clientes

En períodos económicos normales los pagos tienden a concentrarse en períodos cercanos y posteriores a la fecha de vencimiento de los documentos de cobro. La legislación aporta con un factor importante para mitigar este riesgo, el cobro por Pago Fuera de Plazo que faculta a las distribuidoras a cobrar un valor fijo por pago fuera de plazo y cobros adicionales por corte y reposición, en el caso de aplicarse. Se ha dimensionado el efecto económico y el riesgo financiero asociado a cambios en el perfil de pago de los clientes y se considera que no genera impactos significativos en la Sociedad.

3.2.6 Análisis de la deuda financiera que no está a valor de mercado

Como parte del análisis de riesgo, se ha realizado un análisis del valor de mercado que tendrían los pasivos bancarios de la empresa al 31 de marzo 2012. Este análisis consiste en obtener el valor presente de los flujos de caja futuros de cada deuda financiera vigente utilizando tasas representativas de las condiciones de mercado de acuerdo al riesgo de la empresa y al plazo remanente de la deuda.

De esta forma, se presenta a continuación el resumen del valor libro y de mercado del saldo insoluto de los pasivos financieros de la empresa:

Pasivos Financieros 2012 M\$	Valor Libro al 31-03-2012 M\$	Valor Justo al 31-03-2012 M\$	Diferencia %
Total Pasivo Financiero	24.567.491	24.596.890	0,1%

Pasivos Financieros 2011 M\$	Valor Libro al 31-12-2011 M\$	Valor Justo al 31-12-2011 M\$	Diferencia %
Total Pasivo Financiero	24.622.464	24.324.727	-1,2%

3.3. Control interno

La Sociedad cuenta con mecanismos de control interno, controles de gestión de riesgos, controles de gestión económico - financiero, para asegurar que las operaciones se realicen en concordancia con las políticas, normas y procedimientos establecidos internamente como también los emanados desde el Grupo CGE.

4.- ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRITICOS DE LA ADMINISTRACION.

Las estimaciones y criterios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias.

La Sociedad efectúa estimaciones y supuestos respecto del futuro. Las estimaciones contables resultantes por definición muy pocas veces serán iguales a los resultados reales. Las estimaciones y supuestos que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material a los saldos de los activos y pasivos en el próximo año se presentan a continuación.

4.1.- Beneficios por Indemnizaciones por cese pactadas (PIAS).

El valor presente de las obligaciones por indemnizaciones por años de servicio pactadas y premios por antigüedad ("los beneficios") depende de un número de factores que se determinan sobre bases actuariales usando un número de supuestos. Los supuestos usados al determinar el costo neto por los beneficios incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estos supuestos tendrá impacto en el valor en libros de la obligación por los beneficios.

La sociedad determina la tasa de descuento al final de cada año que considera más apropiada de acuerdo a las condiciones de mercado a la fecha de valoración. Esta tasa de interés es la que utiliza la Sociedad para determinar el valor presente de las futuras salidas de flujos de efectivo estimadas que se prevé se requerirá para cancelar las obligaciones por planes de beneficios. Al determinar la tasa de descuento, la Sociedad considera las tasas de interés de bonos corporativos de alta calidad que se denominan en la moneda en la que los beneficios se pagarán y que tienen plazos de vencimiento similares o que se aproximan a los plazos de las respectivas obligaciones por los beneficios.

Otros supuestos claves para establecer las obligaciones por planes de beneficios se basan en parte en las condiciones actuales del mercado. En la Nota N° 19 se presenta información adicional al respecto.

4.2.- Tasaciones de propiedades, planta y equipo.

La sociedad efectúa periódicamente retasaciones de parte significativa de sus propiedades, planta y equipo. Las tasaciones vinculadas con las redes de transmisión y distribución eléctrica son efectuadas tomando como base la metodología del Valor Nuevo de Reemplazo (VNR / VI) de los activos utilizada en los informes presentados periódicamente a la autoridad regulatoria, el cual es ajustado –si corresponde– para incorporar las variables no contempladas por el estudio a la fecha de cierre del período o ejercicio. Dicho VNR es reducido en la proporción apropiada que representa el uso y estado de conservación de los activos, a base de la metodología de Marston y Agg.

La referida metodología utiliza supuestos críticos vinculados con tasa de interés, factores de reajustes e indexación y estimaciones de vidas útiles, cuya variación pueden generar modificaciones significativas sobre los estados financieros consolidados de la Sociedad.

5.- EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

Clases de efectivo y equivalentes al efectivo	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Efectivo		
Efectivo en caja.	456.938	521.088
Saldos en bancos.	422.499	312.239
Total efectivo.	879.437	833.327

Este rubro está denominado en pesos chilenos.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluidos en los estados de situación financiera al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 no difieren del presentado en los estados de flujos de efectivo.

6.- DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.

6.1.- Composición del rubro

La composición del rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

Clases de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Deudores comerciales, neto.	13.447.707	11.569.785	92.562	105.451
Otras cuentas por cobrar, neto.	526.362	660.623	547.189	563.430
Total	13.974.069	12.230.408	639.751	668.881

Clases de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, bruto	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Deudores comerciales, bruto.	14.224.565	12.368.604	92.562	105.451
Otras cuentas por cobrar, bruto.	576.791	712.565	547.189	563.430
Total	14.801.356	13.081.169	639.751	668.881

6.2.- Estratificación de cartera.

La estratificación de la cartera al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

31/03/2012	Cartera al día	Morosidad 1-30 días	Morosidad 31-60 días	Morosidad 61-90 días	Morosidad 91-120 días	Morosidad 121-150 días	Morosidad 151-180 días	Morosidad 181-210 días	Morosidad 211-250 días	Morosidad mayor a 251 días	Total Corrientes	Total No corrientes
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Deudores comerciales, bruto.	10.556.315	1.885.912	711.042	253.146	111.313	83.653	39.408	29.576	36.816	609.946	14.224.565	92.562
Otras cuentas por cobrar, bruto.	791.681	261.115	1.249	306	306	306	306	306	306	68.099	576.791	547.189
Provision deterioro	(368.888)	(49.008)	(2.011)	(2.243)	(2.944)	(3.211)	(3.815)	(3.081)	(4.156)	(387.930)	(827.287)	0
Total	10.979.108	2.098.019	710.280	251.209	108.675	80.748	35.899	26.801	32.966	290.115	13.974.069	639.751

31/12/2011	Cartera al día	Morosidad 1-30 días	Morosidad 31-60 días	Morosidad 61-90 días	Morosidad 91-120 días	Morosidad 121-150 días	Morosidad 151-180 días	Morosidad 181-210 días	Morosidad 211-250 días	Morosidad mayor a 251 días	Total Corrientes	Total No corrientes
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Deudores comerciales, bruto.	8.418.326	2.419.897	678.265	136.868	65.542	55.573	42.745	44.103	32.770	579.964	12.368.604	105.451
Otras cuentas por cobrar, bruto.	914.689	285.035	3.351	406	306	306	306	306	306	70.986	712.565	563.430
Provision deterioro	(486.559)	(50.495)	(2.873)	(3.107)	(2.600)	(2.653)	(3.129)	(3.645)	(4.630)	(291.070)	(850.761)	0
Total	8.846.456	2.654.437	678.743	134.167	63.248	53.226	39.922	40.764	28.446	359.880	12.230.408	668.881

6.3.- Resumen de estratificación de cartera.

El resumen de estratificación de cartera al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

31/03/2012					
Tramo de Morosidad	N° de clientes de cartera no repactada	Cartera no repactada Bruta M\$	N° de clientes cartera repactada bruta	Total Cartera repactada bruta M\$	Total Cartera bruta M\$
Al día	134.766	9.956.046	873	1.391.950	11.347.996
Entre 1 y 30 días	13.415	1.865.401	121	281.626	2.147.027
Entre 31 y 60 días	912	705.793	94	6.498	712.291
Entre 61 y 90 días	330	252.291	95	1.161	253.452
Entre 91 y 120 días	249	110.688	121	931	111.619
Entre 121 y 150 días	146	82.987	121	972	83.959
Entre 151 y 180 días	193	39.004	90	710	39.714
Entre 181 y 210 días	163	29.155	60	727	29.882
Entre 211 y 250 días	143	36.175	49	947	37.122
Más de 250 días	4.561	553.469	705	124.576	678.045
Total	154.878	13.631.009	2.329	1.810.098	15.441.107

31/12/2011					
Tramo de Morosidad	N° de clientes de cartera no repactada	Cartera no repactada Bruta M\$	N° de clientes cartera repactada bruta	Total Cartera repactada bruta M\$	Total Cartera bruta M\$
Al día	105.440	7.794.289	1.069	1.538.726	9.333.015
Entre 1 y 30 días	44.611	2.393.508	18	311.424	2.704.932
Entre 31 y 60 días	185	675.480	8	6.136	681.616
Entre 61 y 90 días	126	136.355	3	919	137.274
Entre 91 y 120 días	131	65.114	3	734	65.848
Entre 121 y 150 días	89	54.892	3	987	55.879
Entre 151 y 180 días	109	41.949	1	1.102	43.051
Entre 181 y 210 días	90	43.687	2	722	44.409
Entre 211 y 250 días	124	32.122	346	954	33.076
Más de 250 días	2.705	524.503	676	126.447	650.950
Total	153.610	11.761.899	2.129	1.988.151	13.750.050

6.4.- Cartera protestada y en cobranza judicial.

La cartera protestada y en cobranza judicial al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Cartera en cobranza judicial	Saldo al			
	31/03/2012		31/12/2011	
	Documentos por cobrar en cartera protestada, cartera no securitizada	Documentos por cobrar en cobranza judicial, cartera no securitizada	Documentos por cobrar en cartera protestada, cartera no securitizada	Documentos por cobrar en cobranza judicial, cartera no securitizada
Número clientes cartera protestada o en cobranza judicial	22	3	12	5
Cartera protestada o en cobranza judicial	M\$ 39.315	1.302	1.657	35.302
Total	M\$ 39.315	1.302	1.657	35.302

6.5.- Provisión y castigos.

El detalle de la provisión y castigo de la cartera no repactada y repactada al 31 de marzo de 2012 y 2011 es el siguiente:

Provisiones y castigos	Saldo al	
	31/03/2012 M\$	31/03/2011 M\$
Provisión cartera no repactada	(43.632)	20.034
Provisión cartera repactada	13.863	4.508
Castigos del periodo	0	0
Recuperos del periodo	6.295	8.864
Total	(23.474)	33.406

El movimiento de la provisión por deterioro de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Provisión deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidos y no pagados con deterioro	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$	31/03/2011 M\$	31/12/2010 M\$
Saldo inicial.	850.761	884.846	0	0
Baja de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar deteriorados del periodo ó ejercicio.	0	(111.398)	0	0
Aumento (disminución) del periodo ó ejercicio.	(23.474)	77.313	0	0
Total	827.287	850.761	0	0

6.6.- Número y monto de operaciones.

El número y monto de operaciones al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Número y monto operaciones		Servicios regulados y no regulados			
		31/03/2012		31/03/2011	
		Total detalle por tipo de operaciones, Ultimo trimestre	Total detalle por tipo de operaciones, Acumulado Anual	Total detalle por tipo de operaciones, Ultimo trimestre	Total detalle por tipo de operaciones, Acumulado Anual
Provisión de deterioro		(23.474)	(23.474)	33.406	33.406
Número de operaciones		480.383	480.383	471.984	471.984
Monto de las operaciones	M\$	18.933.398	18.933.398	17.453.750	17.453.750
Total	M\$	18.933.398	18.933.398	17.453.750	17.453.750

El valor justo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no difiere significativamente del valor de libros presentado. Asimismo, el valor libros de los deudores y clientes por cobrar en mora no deteriorados y deteriorados representan una aproximación razonable al valor justo de los mismos, ya que incluyen un interés explícito por el retraso en el pago y consideran una provisión de deterioro cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no será capaz de cobrar el importe que se le adeuda, ello aún luego de aplicar las acciones de cobranza.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de reporte es el valor en libros de cada clase de cuenta por cobrar mencionada. La Sociedad no solicita colaterales en garantía.

La calidad crediticia en materia de energía eléctrica, las Empresas Distribuidoras se rigen por el Decreto con Fuerza de Ley N° 1, de Minería de 1982, Ley General de Servicios Eléctricos, y por su Reglamento Eléctrico, Decreto Supremo N° 327 de diciembre de 1997. Las disposiciones de este último, en sus Art. N° 146, fija los plazos para el pago del suministro eléctrico por parte del usuario o cliente definido, no siendo éste considerado como un crédito y por otro lado, señala que en el inmueble o instalación quedarán radicadas todas las obligaciones derivadas del servicio para con la empresa suministradora, y sumado a que en Art. N° 147 se establecen los plazos para suspensión del suministro eléctrico, es que podemos concluir que la cuentas por cobrar proveniente de la actividad comercial del negocio eléctrico es de riesgo limitado.

7.- CUENTAS POR COBRAR Y PAGAR A ENTIDADES RELACIONADAS.

Las transacciones con empresas relacionadas son de pago/cobro inmediato ó hasta 90 días, y no están sujetas a condiciones especiales. Estas operaciones se ajustan a lo establecido en los artículos N° 44 y 89 de la Ley N° 18.046, sobre Sociedades Anónimas. No existen deudas de dudoso cobro, razón por la cual no se ha constituido una provisión de deterioro para estas transacciones.

Los traspasos de fondos de corto plazo desde y hacia la matriz y CGE, sociedad controladora, que no correspondan a cobro o pago de servicios, se estructuran bajo la modalidad de cuenta corriente mercantil, estableciéndose para el saldo mensual una tasa de interés variable, de acuerdo a las condiciones del mercado.

La sociedad, tiene como política informar todas las transacciones que efectúa con partes relacionadas durante el período o ejercicio, con excepción de los dividendos pagados, aportes de capital recibidos, los cuales no se entienden como transacciones.

7.1.- Saldos y transacciones con entidades relacionadas.

7.1.1.- Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

Cuentas por cobrar a entidades relacionadas							Saldos al	
R.U.T	Sociedad	País de origen	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corrientes	
							31/03/2012	31/12/2011
							M\$	M\$
96.763.010-1	Empresa Eléctrica de Melipilla, Colchagua y Maule S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	181	286
87.601.500-5	Empresa Eléctrica Atacama S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	1.667	792
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	282.852	297.088
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	642	708
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Asesorías prestadas	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	96.560	105.723
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Dividendos	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	16.335	
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Venta de materiales	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	0	143
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Servicios prestados	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	26.133	6.624
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Cuenta corriente mercantil (Cargos)	Hasta 90 días	Controladora	CL \$	1.532.468	2.424.100
78.784.320-4	Iberoamericana de Energía Ibener S.A.	Chile	venta de energía	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	487	373
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Servicios prestados	Hasta 90 días	Matriz común	CL \$	0	324
TOTALES							1.957.325	2.836.161

7.1.2.- Cuentas por pagar a entidades relacionadas.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

Cuentas por pagar a entidades relacionadas							Saldos al	
R.U.T	Sociedad	País de origen	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corrientes	
							31/03/2012	31/12/2011
							M\$	M\$
96.763.010-1	Empresa Eléctrica de Melipilla, Colchagua y Maule S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	926	1.534
87.601.500-5	Empresa Eléctrica Atacama S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	2.351	1.455
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	11.254	3.717
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Dividendos	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	95.892	0
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	1.592	1.235
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Dividendos	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	162.503	0
96.849.700-6	Empresa Eléctrica de Talca S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	292	162
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Controladora	CL \$	24.704	24.342
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	249.867	21.587
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	46.900	100.548
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	101.235	93.821
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Compra de materiales	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	213.111	387.174
76.122.825-0	Emelat Inversiones S.A.	Chile	Dividendos	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	132.652	0
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Matriz	CL \$	454.292	201.428
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Dividendos	Hasta 90 días	Matriz	CL \$	751.502	0
86.386.700-2	Transformadores Tusan S.A.	Chile	Compra de materiales	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	0	1.987
99.513.400-4	CGE Distribución S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	7.497	3.714
78.784.320-4	Iberoamericana de Energía Ibener S.A.	Chile	Compra de energía y potencia	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	5	63
96.719.210-4	Transnet S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	0	32.114
TOTALES							2.256.575	874.881

7.1.3.- Transacciones con relacionadas y sus efectos en resultados.

Se presentan las operaciones y sus efectos en resultados por los períodos terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.

Transacciones									
Rut	Sociedad	País de origen	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	Tipo de moneda o unidad de reajuste	01/01/2012 31/03/2012 monto M\$	Efecto en resultados (cargo) / abono M\$	01/01/2011 31/03/2011 monto M\$	Efecto en resultados (cargo) / abono M\$
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Controladora	Cuenta corriente mercantil (Abonos)	CL \$	822.346	0	1.976.368	0
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Controladora	Intereses cobrados	CL \$	46.381	37.096	32.594	35.251
86.977.200-3	Empresas Emel S.A.	Chile	Ex-Matriz	Servicios recibidos	CL \$	0	0	432.664	(432.664)
86.977.200-3	Empresas Emel S.A.	Chile	Ex-Matriz	Compra de materiales	CL \$	0	0	18.938	0
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Coligada	Servicios prestados	CL \$	0	0	412	412
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Coligada	Compra de materiales	CL \$	51.500	0	0	0
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Coligada	Venta de materiales	CL \$	10.688	0	0	0
96.541.870-9	Empresa Eléctrica de Iquique S.A.	Chile	Coligada	Venta de energía	CL \$	452	452	0	0
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Coligada	Compra de materiales	CL \$	0	0	12.000	0
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Coligada	Servicios prestados	CL \$	58.709	58.709	56.251	56.251
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Coligada	Venta de energía	CL \$	1.660	1.660	701	701
96.849.700-6	Empresa Eléctrica de Talca S.A.	Chile	Indirecta	Compra de energía y potencia	CL \$	189	(189)	0	0
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	37.333	(37.333)	27.515	(27.515)
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	126	(126)	169	0
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Arriendos de oficinas	CL \$	8.039	8.039	9.403	9.403
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Servicios prestados	CL \$	16.805	16.805	8.790	8.790
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Controladora	Servicios recibidos	CL \$	61.949	(61.949)	64.160	(64.160)
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	249.761	(249.761)	210.620	(210.620)
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Indirecta	Arriendo de equipos	CL \$	5.421	(5.421)	11.584	(11.584)
92.307.000-1	Rhona S.A.	Chile	Director común	Compra de materiales	CL \$	38.969	0	0	0
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	7.607	(7.607)	0	0
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	494.952	(70.020)	523.348	(48.008)
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Indirecta	Arriendo de equipos	CL \$	24.733	(24.733)	0	0
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	34.013	0	0	0
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	51.077	(51.077)	16.946	(16.946)
78.784.320-4	Iberoamericana de Energía Ibener S.A.	Chile	Indirecta	Venta de energía	CL \$	1.144	1.144	0	0
78.784.320-4	Iberoamericana de Energía Ibener S.A.	Chile	Indirecta	Compra de energía y potencia	CL \$	17	(17)	293	(293)
99.513.400-4	CGE Distribución S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	9.437	(9.437)	50.692	(50.692)
99.513.400-4	CGE Distribución S.A.	Chile	Indirecta	Peajes y arriendos	CL \$	50.914	(50.914)	26.926	(26.926)
99.513.400-4	CGE Distribución S.A.	Chile	Indirecta	Venta de energía	CL \$	4.104	4.104	0	0
86.386.700-2	Transformadores Tusan S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	0	0	4.420	(4.420)
86.386.700-2	Transformadores Tusan S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	70	0	0	0
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Matriz	Servicios recibidos	CL \$	438.141	(438.141)	0	0
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Matriz	Compra de materiales	CL \$	33.079	0	0	0
76.348.900-0	Energía del Limari S.A.	Chile	Indirecta	Venta de energía	CL \$	220	220	0	0
96.719.210-4	Transnet S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	5.594	0	0	0

7.2.- Directorio y Gerencia de la Sociedad.

El Directorio de Elecda S.A. Está compuesto por cinco miembros, los cuales permanecen por un período de 2 años en sus funciones, pudiendo estos reelegirse.

En Junta Ordinaria de Accionistas, Nº 24 celebrada con fecha 16 de marzo de 2012 se reeligió el Directorio de la Sociedad, de acuerdo a lo siguiente:

Rafael Salas Cox	Presidente
Eduardo Rafael Morandé Montt	Vicepresidente
Jorge Eduardo Marín Correa	Director
José Luis Hornauer Herrmann	Director
Andrés Pérez Cruz	Director

El equipo gerencial de la Sociedad lo componen un Gerente zonal, un Subgerente comercial y un Subgerente de operaciones. Además, esta Sociedad gerencialmente depende de Emel Norte S.A.

7.2.1.- Remuneración del Directorio.

El artículo décimo tercero de los estatutos sociales establece que el cargo de Director no es remunerado.

7.2.2.- Remuneración del Equipo Gerencial.

Las remuneraciones con cargo a resultados al Equipo Gerencial clave de la Sociedad asciende a M\$ 63.719 por el período terminado al 31 de marzo de 2012, (M\$ 79.061 en el período 2011).

La Sociedad tiene para sus ejecutivos, establecido un plan de incentivo por cumplimiento de objetivos individuales de aportación a los resultados de las sociedades, estos incentivos están estructurados en un mínimo y máximo de remuneraciones brutas y son canceladas una vez al año.

8.- INVENTARIOS.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

Clases de inventarios	Corriente	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Materias primas.	11.838	11.838
Trabajos en curso.	87.560	107.929
Provisión de deterioro.	(10.127)	(10.127)
Total	89.271	109.640

9.- ACTIVOS, PASIVOS POR IMPUESTOS.

El detalle de este rubro es el siguiente para el período terminado al 31 de marzo de 2012 y ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2011.

Activos por impuestos	Corriente	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Pagos provisionales mensuales.	1.388.746	1.117.209
Créditos al impuesto.	51.717	25.511
Total	1.440.463	1.142.720

Pasivos por impuestos	Corriente	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Impuesto a la renta de primera categoría.	1.824.638	1.599.258
Total	1.824.638	1.599.258

El siguiente resumen cuadra la aplicación entre activos y pasivos por impuestos con el fisco.

Activo / pasivos por impuestos, neto	Corriente	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Pasivos por impuestos por pagar.	384.175	456.538

10.- OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.

El detalle de este rubro es el siguiente al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011.

Otros activos no financieros	Corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Gastos pagados por anticipado.	55.057	17.878
Garantías de arriendo.	17.028	17.006
	72.085	34.884

11.- INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION.

11.1.- Composición del rubro.

Al 31 de marzo de 2012

Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	Saldo al 31/12/2011 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Dividendos recibidos M\$	Saldo al 31/03/2012 M\$
Inversiones en asociadas.	1.828.032	27.071	(16.335)	1.838.768
TOTALES	1.828.032	27.071	(16.335)	1.838.768

Al 31 de diciembre de 2011

Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	Saldo al 01/01/2011 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Dividendos recibidos M\$	Saldo al 31/12/2011 M\$
Inversiones en asociadas.	1.803.373	74.208	(49.549)	1.828.032
TOTALES	1.803.373	74.208	(49.549)	1.828.032

11.2.- Inversiones en asociadas.

11.2.1.- Inversiones en asociadas contabilizadas usando el método de la participación.

Saldos al 31 de marzo de 2012.

Movimientos en inversiones en asociadas	País de origen	Moneda funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 31/12/2011 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Dividendos recibidos M\$	Saldo al 31/03/2012 M\$
Transemel S.A.	Chile	CL \$	11,0000%	11,0000%	1.828.032	27.071	(16.335)	1.838.768
				TOTALES	1.828.032	27.071	(16.335)	1.838.768

Saldos al 31 de diciembre de 2011.

Movimientos en inversiones en asociadas	País de origen	Moneda funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01/01/2011 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Dividendos recibidos M\$	Saldo al 31/12/2011 M\$
Transemel S.A.	Chile	CL \$	11,0000%	11,0000%	1.803.373	74.208	(49.549)	1.828.032
				TOTALES	1.803.373	74.208	(49.549)	1.828.032

11.2.2.- Información resumida inversiones en asociadas.

Saldos al 31 de marzo de 2012.

Inversiones en asociadas	31/03/2012									
	% Participación	Activos corrientes	Activos no corrientes	Total activos asociada	Pasivos corrientes	Pasivos no corrientes	Total pasivos asociada	Ingresos ordinarios	Gastos ordinarios	Ganancia (pérdida) neta
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Transemel S.A.	11,00000%	1.317.829	24.643.084	25.960.913	3.235.830	6.009.011	9.244.841	890.783	(644.680)	246.103
TOTALES		1.317.829	24.643.084	25.960.913	3.235.830	6.009.011	9.244.841	890.783	(644.680)	246.103

Saldos al 31 de diciembre de 2011.

Inversiones en asociadas	31/12/2011								
	% Participación	Activos corrientes	Activos no corrientes	Total activos asociada	Pasivos corrientes	Total pasivos asociada	Ingresos ordinarios	Gastos ordinarios	Ganancia (pérdida) neta
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Transemel S.A.	11,00%	1.102.233	24.420.467	25.522.700	8.904.230	8.904.230	3.138.980	(2.464.362)	674.618
TOTALES		1.102.233	24.420.467	25.522.700	8.904.230	8.904.230	3.138.980	(2.464.362)	674.618

12.- ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTO DE LA PLUSVALIA.

12.1 Composición y movimientos de los activos intangibles.

Este rubro está compuesto principalmente por servidumbres y programas informáticos.

Su detalle al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Clases de activos intangibles, neto	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Programas informáticos, neto.	9.859	10.757
Otros activos intangibles identificables, neto.	7.023	7.023
Total	16.882	17.780

Clases de activos intangibles, bruto	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Programas informáticos, bruto.	2.560.938	2.560.938
Otros activos intangibles identificables, bruto.	7.023	7.023
Total	2.567.961	2.567.961

Clase de amortización acumulada y deterioro del valor, activos intangibles	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Amortización acumulada y deterioro de valor, programas informáticos.	2.551.079	2.550.181
Total	2.551.079	2.550.181

Amortización acumulada y deterioro del valor, activos intangibles	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Activos intangibles de vida finita, neto.	2.551.079	2.550.181
Total	2.551.079	2.550.181

El detalle de vidas útiles aplicadas en el rubro Intangibles al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Vidas útiles estimadas o tasas de amortización utilizadas	Vida / tasa	Mínima	Máxima
Programas Informáticos.	Vida	4	4
Servidumbres.	Vida	Indefinida	Indefinida

El movimiento de intangibles al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Movimientos en activos intangibles	2012		
	Programas informáticos, neto	Otros activos intangibles identificables, neto	Activos intangibles identificables, neto
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2012	10.757	7.023	17.780
Amortización.	(898)	0	(898)
Cambios, total	(898)	0	(898)
Saldo final de activos intangibles identificables al 31/03/2012	9.859	7.023	16.882

Movimientos en activos intangibles	2011		
	Programas informáticos, neto	Otros activos intangibles identificables, neto	Activos intangibles identificables, neto
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2011	1.718	7.023	8.741
Adiciones.	12.050	0	12.050
Amortización.	(2.931)	0	(2.931)
Otros incrementos (disminuciones).	(80)	0	(80)
Cambios, total	9.039	0	9.039
Saldo final de activos intangibles identificables al 31/12/2011	10.757	7.023	17.780

El detalle del importe de activos intangibles identificables individuales significativos y su vida útil o período de amortización al 31 de marzo de 2012 es el siguiente:

Detalle de otros activos intangibles identificables al 31/03/2012	Importe en libros de activo individual intangible significativo	Explicación del período de amortización restante de activo intangible individual identificable significativo
	M\$	
Servidumbres.	5.612	Vida útil indefinida
Otros.	1.411	Vida útil indefinida
Total	7.023	

El cargo a resultados por amortización de intangibles al 31 de marzo de 2012 y 31 de marzo de 2011 se detalla a continuación:

Línea de partida en el estado de resultados que incluye amortización de activos intangibles identificables	desde al	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	Ref. Nota	M\$	M\$
Gastos de administración.	23,3	898	364
Total		898	364

13.- PROPIEDADES DE INVERSIÓN.

La composición y el movimiento de este rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

13.1.- Composición y movimientos de las propiedades de inversión.

Propiedades de inversión, modelo del valor razonable	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Saldo Inicial	2.057.540	3.424.134
Retiros, propiedades de inversión.	0	(1.443.979)
Ganancias (pérdidas) por ajustes del valor razonable.	0	77.385
Cambios en propiedades de inversión, modelo del valor razonable, total	0	(1.366.594)
Total	2.057.540	2.057.540

Las tasaciones para los efectos de determinar el valor razonable de las propiedades de inversión, son evaluadas y efectuadas en forma anual.

13.2.- Conciliación entre tasación obtenida y tasación ajustada incluida en los estados financieros.

Valorización ajustada incluida en los estados financieros, modelo del valor razonable	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Valorización obtenida para las propiedades de inversión.	2.057.540	2.057.540
Total	2.057.540	2.057.540

13.3.- Ingresos y gastos de propiedades de inversión.

Ingresos y gastos de propiedades de inversión	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2011 31/03/2011 M\$
Importe de ingresos por alquileres de propiedades de inversión.	44.475	44.583

14.- PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO.

14.1.- Vidas útiles.

El siguiente cuadro muestra las vidas útiles técnicas para los bienes.

Vida útil para la depreciación de propiedades, planta y equipo	Vida útil	
	Mínima	Máxima
Vida útil para edificios.	40	60
Vida útil para planta y equipo.	20	45
Vida útil para equipamiento de tecnologías de la información.	3	3
Vida útil para instalaciones fijas y accesorios.	10	25
Vida útil para vehículos de motor.	5	10

14.2.- Detalle de los rubros.

La composición de este rubro es la siguiente al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

14.2.1.- Valores netos de propiedades, planta y equipo.

Clases de propiedades, planta y equipo, neto	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Construcciones en curso.	5.075.998	4.846.638
Terrenos.	1.600.552	1.600.552
Edificios.	1.626.238	1.637.498
Planta y equipo.	49.820.734	49.093.481
Subestaciones de poder.	10.698.560	10.800.156
Lineas de transporte energía.	2.575.836	2.616.467
Subestaciones de distribución.	6.843.135	6.465.818
Líneas y redes de media y baja tensión.	28.679.547	28.166.272
Medidores.	1.023.656	1.044.768
Equipamiento de tecnología de la información	21.977	23.426
Instalaciones fijas y accesorios	1.067.609	1.053.091
Equipos de comunicaciones.	90.800	84.502
Herramientas.	510.872	503.828
Muebles y útiles.	140.646	140.173
Instalaciones y accesorios diversos.	325.291	324.588
Vehículos de motor.	417.636	435.578
Otras propiedades, planta y equipo.	942.588	1.312.999
Total	60.573.332	60.003.263

14.2.2.- Valores brutos de propiedades, planta y equipo.

Clases de propiedades, planta y equipo, bruto	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Construcciones en curso.	5.075.998	4.846.638
Terrenos.	1.600.552	1.600.552
Edificios.	2.257.255	2.256.701
Planta y equipo.	65.993.109	64.867.718
Subestaciones de poder.	12.282.837	12.302.543
Líneas de transporte energía.	4.743.710	4.743.710
Subestaciones de distribución.	9.732.075	9.319.517
Líneas y redes de media y baja tensión.	36.708.583	35.990.392
Medidores.	2.525.904	2.511.556
Equipamiento de tecnología de la información	111.217	110.592
Instalaciones fijas y accesorios	2.800.270	2.747.748
Equipos de comunicaciones.	371.658	361.438
Herramientas.	1.507.758	1.481.765
Muebles y útiles.	334.956	330.684
Instalaciones y accesorios diversos.	585.898	573.861
Vehículos de motor.	1.123.295	1.123.295
Otras propiedades, planta y equipo.	942.588	1.312.999
Total	79.904.284	78.866.243

14.2.3.- Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo.

Depreciación acumulada y deterioro del valor, propiedades, planta y equipo	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Edificios.	631.017	619.203
Planta y equipo.	16.172.375	15.774.237
Subestaciones de poder.	1.584.277	1.502.387
Líneas de transporte energía.	2.167.874	2.127.243
Subestaciones de distribución.	2.888.940	2.853.699
Líneas y redes de media y baja tensión.	8.029.036	7.824.120
Medidores.	1.502.248	1.466.788
Equipamiento de tecnología de la información	89.240	87.166
Instalaciones fijas y accesorios	1.732.661	1.694.657
Equipos de comunicaciones.	280.858	276.936
Herramientas.	996.886	977.937
Muebles y útiles.	194.310	190.511
Instalaciones y accesorios diversos.	260.607	249.273
Vehículos de motor.	705.659	687.717
Total	19.330.952	18.862.980

El ítem Otras Propiedades, planta y equipo está compuesto por los bienes que se encuentran para ser utilizados en Obras en ejecución y no están sujetos a depreciación dado que no están incorporados a una instalación en uso.

14.3.- Reconciliación de cambios en propiedades, planta y equipo.

Movimiento al 31 de marzo de 2012.

Movimiento año 2012		Construcción en curso	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipo, neto	Equipamiento de tecnologías de la información, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo, neto
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo Inicial al 01/01/2012		4.846.638	1.600.552	1.637.498	49.093.481	23.426	1.053.091	435.578	1.312.999	60.003.263
Cambios	Adiciones.	1.310.608	0	0	0	0	0	0	73.110	1.383.718
	Retiros.		0	0	(230.509)	0	0	0	0	(230.509)
	Gasto por depreciación.			(11.814)	(513.306)	(2.074)	(38.004)	(17.942)	0	(583.140)
	Otros incrementos (decrementos).	(1.081.248)	0	554	1.471.068	625	52.522	0	(443.521)	0
	Total cambios	229.360	0	(11.260)	727.253	(1.449)	14.518	(17.942)	(370.411)	570.069
Saldo Final al 31/03/2012		5.075.998	1.600.552	1.626.238	49.820.734	21.977	1.067.609	417.636	942.588	60.573.332

Movimiento al 31 de diciembre de 2011.

Movimiento año 2011		Construcción en curso	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipo, neto	Equipamiento de tecnologías de la información, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo, neto
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo Inicial al 01/01/2011		2.740.769	1.556.514	1.464.213	48.398.056	26.783	796.282	469.608	699.139	56.151.364
Cambios	Adiciones.	5.701.865	0	0	0	0	3.154	0	967.963	6.672.982
	Desapropiaciones	0	0	0	0	(108)	0	0	(2.500)	(2.608)
	Retiros.		0	0	(536.626)	(400)	(1.239)	0	(7.809)	(546.074)
	Gasto por depreciación.			(41.949)	(2.026.291)	(8.740)	(126.652)	(68.769)	0	(2.272.401)
	Otros incrementos (decrementos).	(3.595.996)	44.038	215.234	3.258.342	5.891	381.546	34.739	(343.794)	0
Total cambios		2.105.869	44.038	173.285	695.425	(3.357)	256.809	(34.030)	613.860	3.851.899
Saldo Final al 31/12/2011		4.846.638	1.600.552	1.637.498	49.093.481	23.426	1.053.091	435.578	1.312.999	60.003.263

14.4.- Política de inversiones en propiedades, planta y equipo.

La Sociedad, ha mantenido tradicionalmente una política de llevar a cabo todas las obras necesarias para satisfacer los incrementos de la demanda, conservar en buen estado las instalaciones y adaptar el sistema a los avances tecnológicos, con el objeto de cumplir cabalmente con las normas de calidad y continuidad de suministro establecidos por la regulación vigente tanto en el sector electricidad como en el sector gas, como asimismo con los contratos comerciales suscritos con sus clientes.

14.5.- Información adicional sobre propiedades, planta y equipo.

Los terrenos, construcciones y edificios, redes de distribución eléctrica se revaluaron al 31 de diciembre de 2010. Las tasaciones se llevaron a cabo a base del valor de mercado o valor de reposición técnicamente depreciado, según corresponda. La plusvalía por revalorización neta de los correspondientes impuestos diferidos se abonó a la reserva o superávit de revaluación en el patrimonio neto registrada a través del estado de resultados integral. Este proceso implicó un incremento al 31 de diciembre de 2010 (antes de impuestos diferidos) de M\$ 5.127.159, el saldo revaluado de dichas propiedades, planta y equipo al 31 de marzo de 2012 asciende al valor de M\$ 13.358.554 (ver Nota 14.7).

Informaciones adicionales a revelar sobre propiedades, planta y equipo	31/03/2012	31/12/2011
	M\$	M\$
Importe en libros de Propiedades, planta y equipo retiradas no mantenidas para desapropiación.	230.509	546.074
Importe de desembolsos sobre cuentas de propiedades, planta y equipo en proceso de construcción.	1.310.608	5.701.865

14.6.- Costo por intereses.

Durante el período terminado al 31 de marzo de 2012 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2011 no se han capitalizado intereses, por no existir propiedades, planta y equipo que califiquen para dicha activación.

14.7.- Información a considerar sobre los activos revaluados.

Los equipos, instalaciones y redes de distribución destinadas al negocio eléctrico, se reconocen inicialmente a su costo de adquisición, y posteriormente son revalorizados mediante el método de retasación periódica a valor razonable. Las tasaciones de propiedades, planta y equipo son efectuadas toda vez que existen variaciones significativas en las variables que inciden en la determinación de sus valores razonables. Para éstos, pueden ser suficientes revaluaciones hechas cada tres o cinco años.

En cuanto a la revaluación de los equipos, instalaciones y redes destinados al negocio de distribución y transmisión eléctrica, se realizó de acuerdo con los requerimientos de la autoridad regulatoria, siendo revisado este proceso por auditores independientes. En el caso de la tasación de los Terrenos y Edificios de la Sociedad, se contrataron los servicios de los tasadores independientes especializados.

En el caso de los bienes eléctricos que son los sometidos a reevaluación periódica se ha definido considerar como valor de referencia el valor nuevo de reemplazo (VNR) entregado a la Superintendencias de Electricidad y Combustibles (SEC), dado que no existe un mercado activo para los bienes eléctricos y así calcular el valor justo considerando la antigüedad real del bien, sus condiciones actuales de uso, una tasa efectiva de retorno y basados en una vida útil total por clases de bienes como período total de retorno de flujos.

En el caso de los bienes de generación y transmisión eléctrica que son sometidos a revaluación se ha definido considerar como valor de referencia el Valor Nuevo de Mercado, calculando su valor justo considerando la antigüedad real del bien, sus condiciones actuales de uso, una tasa efectiva de retorno y la vida útil total por clase de bienes como período total de retorno de flujos.

El valor razonable para las instalaciones eléctricas, mencionado en los párrafos anteriores, ha sido incorporado a la fórmula de Marston y Agg , que calcula el valor de un bien a una determinada fecha considerando su antigüedad, las condiciones actuales de uso y el período de retorno de los flujos que genera el bien.

En el caso de los Terrenos y Edificios el método utilizado como se señaló fue una tasación independiente y dentro de la cual se indican las hipótesis utilizadas por los profesionales independientes.

Respecto de las restricciones sobre la distribución del saldo de la Reserva de Revaluación en régimen bajo NIC 16, el superávit de revaluación incluido en el patrimonio neto será transferido directamente a la cuenta ganancias y (pérdidas) acumuladas, cuando se produzca la baja del bien, o en la medida que este fuera depreciado por la Sociedad.

Valor de libros según modelo del costo de los bienes revaluados:

Valor de libros de Propiedades, planta y equipo revaluado según el modelo del costo	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Terrenos.	393.440	393.440
Edificios.	1.466.055	1.473.835
Planta y equipo.	37.829.475	36.913.596
Total	39.688.970	38.780.871

El siguiente es el movimiento de la porción del valor de los activos detallados precedentemente atribuibles a su revaluación para el período terminado al 31 de marzo de 2012 y ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2011.

Valor revaluado de propiedades, planta y equipo	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Saldo inicial	13.550.660	14.173.782
Retiros de propiedades, planta y equipo revaluados.	(60.246)	(55.063)
Depreciación de la porción del valor de propiedades, planta y equipo revaluados.	(131.860)	(568.059)
Movimiento del período	(192.106)	(623.122)
Total	13.358.554	13.550.660

Valor de libros según modelo del costo de los bienes no revaluados:

Valor de libros según modelo del costo de propiedades, planta y equipo no revaluado	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Construcción en curso.	5.075.998	4.846.638
Equipamiento de tecnologías de la información.	21.977	23.426
Instalaciones fijas y accesorios.	1.067.609	1.053.091
Vehículos de motor.	417.636	435.578
Otras propiedades, planta y equipo.	942.588	1.312.999
Total	7.525.808	7.671.732

15.- IMPUESTOS DIFERIDOS.

El origen de los impuestos diferidos registrados al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

15.1.- Activos por impuestos diferidos.

Activos por impuestos diferidos	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Relativos a propiedades, planta y equipo.	929.766	840.581
Relativos a intangibles.	708	690
Relativos a acumulaciones (o devengos).	119.635	139.615
Relativos a provisiones.	782.652	659.229
Total	1.832.761	1.640.115

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos, requieren de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. El Grupo CGE estima con proyecciones futuras de utilidades que estas cubrirán el recupero de estos activos.

15.2.- Pasivos por impuestos diferidos.

Pasivos por impuestos diferidos	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Relativos a revaluaciones de propiedades, planta y equipo	2.270.954	2.303.612
Relativos a acumulaciones (o devengos).	1.222	1.671
Relativos a obligaciones por beneficios a los empleados	148.695	0
Total	2.420.871	2.305.283

15.3.- Movimientos de impuesto diferido del estado de situación financiera.

El siguiente es el movimiento de los activos por impuestos diferidos al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011:

Movimientos en activos por impuestos diferidos	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Activos por impuestos diferidos, saldo inicial.	1.640.115	1.201.952
Incremento (decremento) en activos impuestos diferidos.	192.646	438.163
Cambios en activos por impuestos diferidos, total	192.646	438.163
Total	1.832.761	1.640.115

El siguiente es el movimiento de los pasivos por impuestos diferidos al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011:

Movimientos en pasivos por impuestos diferidos	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Pasivos por impuestos diferidos, saldo inicial.	2.305.283	2.431.903
Incremento (decremento) en pasivos impuestos diferidos.	115.588	(126.620)
Cambios en pasivos por impuestos diferidos, total	115.588	(126.620)
Total	2.420.871	2.305.283

15.4.- Compensación de partidas.

Los impuestos diferidos activos y pasivos se compensan cuando existe derecho legalmente ejecutable de compensar los activos tributarios corrientes contra los pasivos tributarios corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos están relacionados con el impuesto a la renta que grava la misma autoridad tributaria a la misma entidad gravada o a diferentes entidades gravadas por las que existe la intención de liquidar los saldos sobre bases netas. Los montos compensados son los siguientes:

Concepto	Activos/Pasivos brutos M\$	Valores compensados M\$	Saldos netos al cierre M\$
31/03/2012			
- Activos por impuestos diferidos	1.684.066	(1.684.066)	0
- Pasivos por impuestos diferidos	(2.272.176)	1.684.066	(588.110)
Total	(588.110)	0	(588.110)
31/12/2011			
- Activos por impuestos diferidos	1.640.115	(1.640.115)	0
- Pasivos por impuestos diferidos	(2.305.283)	1.640.115	(665.168)
Total	(665.168)	0	(665.168)

16.- PASIVOS FINANCIEROS.

El detalle de este rubro para los cierres al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011, es el siguiente:

16.1.- Clases de otros pasivos financieros.

Pasivos financieros	Moneda	31/03/2012		31/12/2011	
		Corrientes M\$	No corrientes M\$	Corrientes M\$	No corrientes M\$
Préstamos bancarios.	CL \$	10.540.687	0	247.897	10.449.158
Préstamos bancarios.	UF	89.828	13.936.976	136.551	13.788.858
Total préstamos bancarios		10.630.515	13.936.976	384.448	24.238.016
Total		10.630.515	13.936.976	384.448	24.238.016

16.2.- Préstamos bancarios - desglose de monedas y vencimientos.

Saldos al 31 de marzo de 2012.

País	Sociedad deudora	Institución acreedora	Moneda	Tipo de amortización	Tasa efectiva anual	Tasa nominal anual	Garantía	Corrientes		No Corrientes	
								Vencimientos	Total corrientes	Vencimientos	Total no corrientes
								3 a 12 meses M\$	31/03/2012 M\$	1 hasta 2 años M\$	31/03/2012 M\$
Chile	Elecda S.A.	Banco BBVA	CL \$	Al vencimiento	5,52%	5,52%	Sin Garantía	6.523.547	6.523.547	0	0
Chile	Elecda S.A.	Banco Corpbanca	UF	Al vencimiento	3,60%	3,60%	Sin Garantía	53.540	53.540	8.112.064	8.112.064
Chile	Elecda S.A.	BancoEstado	CL \$	Al vencimiento	6,84%	6,44%	Sin Garantía	4.017.140	4.017.140	0	0
Chile	Elecda S.A.	BancoEstado	UF	Al vencimiento	3,56%	3,56%	Sin Garantía	36.288	36.288	5.824.912	5.824.912
Total								10.630.515	10.630.515	13.936.976	13.936.976

Saldos al 31 de diciembre de 2011.

País	Sociedad deudora	Institución acreedora	Moneda	Tipo de amortización	Tasa efectiva anual	Tasa nominal anual	Garantía	Corrientes			No Corrientes		
								Vencimientos		Total corrientes	Vencimientos		Total no corrientes
								hasta 1 mes M\$	1 a 3 meses M\$	31/12/2011 M\$	1 hasta 2 años M\$	más de 2 hasta 3 años M\$	31/12/2011 M\$
Chile	Elecda S.A.	Banco BBVA	CL \$	Al vencimiento	5,52%	5,52%	Sin Garantía	157.451	0	157.451	6.458.190	0	6.458.190
Chile	Elecda S.A.	Banco Corpbanca	UF	Al vencimiento	2,26%	2,26%	Sin Garantía	80.111	0	80.111	0	8.025.851	8.025.851
Chile	Elecda S.A.	BancoEstado	CL \$	Al vencimiento	6,84%	6,41%	Sin Garantía	0	90.446	90.446	3.990.968	0	3.990.968
Chile	Elecda S.A.	BancoEstado	UF	Al vencimiento	2,26%	2,26%	Sin Garantía	56.440	0	56.440	0	5.763.007	5.763.007
Total								294.002	90.446	384.448	10.449.158	13.788.858	24.238.016

17.- CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Proveedores de energía.	6.220.906	4.229.122	0	0
Retenciones.	917.579	953.676	0	0
Dividendos por pagar.	205.747	115.143	0	0
Pasivos acumulados (o devengados). (*)	310.928	808.982	0	0
Proveedores no energéticos.	568.165	1.418.834	0	0
Acreedores varios.	945.365	936.604	310.908	317.951
Otros.	152.371	360.149	0	0
Total	9.321.061	8.822.510	310.908	317.951

17.1.- Pasivos acumulados (o devengados).

(*) Pasivos acumulados (o devengados)	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Vacaciones del personal.	144.310	204.576
Bonificaciones de feriados.	31.138	115.452
Participación sobre resultados	135.480	488.954
Total	310.928	808.982

18.- OTRAS PROVISIONES.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

18.1.- Provisiones – saldos.

Clase de provisiones	Corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Provisión de reclamaciones legales.	558.533	559.564
Otras provisiones.	117.884	70.304
Total	676.417	629.868

18.1.1.- Provisiones de reclamaciones legales.

Los montos corresponden a la provisión para ciertas demandas legales contra la Sociedad por clientes o particulares afectados con los servicios prestados. Los plazos para utilizar los saldos de las provisiones están acotados a los plazos normales de los procesos judiciales. Se incluyen además provisiones por multas de la autoridad eléctrica y del gas, que están en proceso de reclamación y cuya resolución para efectos de su uso también está sujeta a los plazos de dicho organismo, (detalle de juicios en nota N° 28).

18.2.- Movimiento de las provisiones.

Saldos al 31 de marzo de 2012.

Movimiento de las provisiones	Por reclamaciones legales	Otras provisiones	Total
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2012	559.564	70.304	629.868
Incremento (decremento) en provisiones existentes.	(1.031)	68.123	67.092
Provisión utilizada.	0	(19.435)	(19.435)
Reversión de provisión no utilizada.	0	(1.108)	(1.108)
Total cambios en provisiones	(1.031)	47.580	46.549
Saldo final al 31/03/2012	558.533	117.884	676.417

Saldos al 31 diciembre de 2011.

Movimiento de las provisiones	Por reclamaciones legales	Otras provisiones	Total
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2011	556.678	64.347	621.025
Provisiones adicionales.	0	1.108	1.108
Incremento (decremento) en provisiones existentes.	2.886	47.992	50.878
Provisión utilizada.	0	(43.143)	(43.143)
Total cambios en provisiones	2.886	5.957	8.843
Saldo final al 31/12/2011	559.564	70.304	629.868

19.- PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.

El detalle de este rubro al 31 marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

19.1.- Detalle del rubro.

Provisión por beneficios a los empleados	No corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Provisión indemnización años de servicio.	1.765.371	1.723.787
Total	1.765.371	1.723.787

19.2.- Detalle de las obligaciones post empleo y similares.

Valor presente de las obligaciones post empleo y similar	Indemnización por años de servicios	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo inicial	1.567.079	1.461.493
Costo del servicio corriente obligación plan de beneficios definidos.	116.674	134.580
Costo por intereses por obligación de plan de beneficios definidos.	18.854	71.613
Ganancias pérdidas actuariales obligación planes de beneficios definidos.	(76.645)	(28.629)
Liquidaciones obligación plan de beneficios definidos.	(21.078)	(71.978)
Total	1.604.884	1.567.079

19.3.- Balance de las obligaciones post empleo y similares.

Balance plan de beneficios	Indemnización por años de servicios	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo final.	1.604.884	1.567.079
Obligación presente sin fondos de plan de beneficios definidos.	1.604.884	1.567.079
Ganancias - pérdidas actuariales no reconocidas en balance netas.	160.487	156.708
Total	1.765.371	1.723.787

19.4.- Gastos reconocidos en el estado de resultados.

Valor presente de las obligaciones post empleo y similar	Indemnización por años de servicios		Línea del estado de resultados en la que se ha reconocido
	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2011 31/03/2011 M\$	
Costo del servicio corriente plan de beneficios definidos.	116.674	134.580	Costo de ventas - gastos de administración.
Costo por intereses plan de beneficios definidos.	18.854	71.613	Costos Financieros.
Pérdidas - ganancias actuarial neta de beneficios definidos.	(76.645)	(116.488)	Otras ganancias (pérdidas)
Total gastos reconocidos en resultados	58.883	89.705	

19.5.- Hipótesis actuariales

Las principales hipótesis actuariales utilizadas al cierre de estos estados financieros han sido las siguientes:

Detalle	31/03/2012	31/12/2011
Tasa de descuento utilizada.	4,9	4,9
Tasa de inflación.	1,1	3,9
Aumento futuros de salarios.	2,0	2,0
Tabla de mortalidad.	RV - 2009	
Tabla de invalidez.	30 % de la RV - 2009	
Tabla de rotación.	2,9	

20.- OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Otros pasivos no financieros	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Ingresos diferidos. (*)	53.757	126.730	0	0
Garantías recibidas en efectivo	20.445	35.629	0	0
Ganancia actuarial diferida	24.663	24.663	270.144	276.310
Total	98.865	187.022	270.144	276.310

20.1.- Ingresos diferidos.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

(*) Detalle de ingresos diferidos	Corrientes	
	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Ingresos diferidos por obras de terceros.	36.319	126.186
Ingresos diferidos por apoyos en postación.	17.438	544
Total	53.757	126.730

El movimiento de este rubro al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Detalle de ingresos diferidos corrientes y no corrientes	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Saldo inicial ingresos diferidos corrientes y no corrientes	126.730	258.372
Adiciones.	226.365	1.473.799
Imputación a resultados.	299.338	1.605.441
Total	53.757	126.730

20.2.- Contratos de construcción.

De acuerdo con lo dispuesto en la NIC 11, a continuación se detalla información relevante de contratos en construcción.

22.2.1.- Margen del período por contratos de construcción.

Detalle	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Ingresos ordinarios de contrato de construcción reconocido durante el período.	321.818	251.638
Costos ordinarios de contrato de construcción reconocido durante el período.	(179.659)	(165.613)
Margen de contratos en construcción	142.159	86.025

22.2.2.- Importes adeudados por clientes bajo contratos de construcción.

Detalle	31/03/2012 M\$	31/12/2011 M\$
Importe de anticipos recibidos sobre contratos de construcción.	1.617.629	1.666.715
Importe bruto debido por clientes por contratos de construcción como pasivos.	36.319	126.186

21.- PATRIMONIO NETO.

21.1.- Capital suscrito y pagado.

Los objetivos de ELECDA al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Consistente con la industria, la Sociedad monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo la deuda neta por el capital total. La deuda neta corresponde al total del endeudamiento (incluyendo el endeudamiento corriente y no corriente) menos el efectivo y equivalentes de efectivo. El capital total corresponde al patrimonio tal y como se muestra en el estado de situación financiera consolidado más la deuda neta.

En este sentido, la Sociedad ha combinado distintas fuentes de financiamiento tales como: aumentos de capital, flujos de la operación, créditos bancarios, obligaciones con el público en su modalidad de bonos y pagarés.

Al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011, el capital social autorizado, suscrito y pagado asciende a M\$ 16.771.834.

21.2.- Número de acciones suscritas y pagadas.

Al 31 de marzo de 2012 y 31 de diciembre de 2011 el capital de la Sociedad, está representado por 180.804.998, acciones sin valor nominal.

21.3.- Política de dividendos.

En Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada el 18 de abril de 2011, aprobó como política de dividendos el distribuir no menos del 30% de la utilidad de la empresa mediante tres dividendos provisorios y uno definitivo, con cargo a las utilidades distribuibles del ejercicio 2011.

El cumplimiento del programa antes señalado quedará condicionado a las utilidades que realmente se obtengan, como asimismo, a la situación de caja, a los resultados que señalen las proyecciones que periódicamente efectúa la empresa, o a la existencia de determinadas condiciones, todo lo cual será resuelto por el Directorio.

21.4.- Dividendos.

El Directorio en Sesión Ordinaria Nº 361 de fecha 11 de marzo de 2011, acordó repartir el dividendo definitivo Nº 87 de \$ 5,10000 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2010 el cual se pagó con fecha 08 de abril de 2011, por un total de M\$ 922.105.

El Directorio en Sesión Extraordinaria Nº 364 de fecha 25 de mayo de 2011, acordó repartir el dividendo provisorio Nº 88 de \$ 3,10000 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2011 el cual se pagó con fecha 22 de junio de 2011, por un total de M\$ 560.495.

El Directorio en Sesión Extraordinaria Nº 368 de fecha 24 de agosto de 2011, acordó repartir el dividendo provisorio Nº 89 de \$ 5,10000 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2011 el cual se pagó con fecha 21 de septiembre de 2011, por un total de M\$ 922.105.

El Directorio en Sesión Ordinaria Nº371, celebrada el día 23 de noviembre de 2011, se aprobó el pago de un dividendo provisorio Nº 90 de \$5,10 por acción con cargo a las utilidades acumuladas de enero a septiembre de 2011, el cual se pagó con fecha 28 de diciembre de 2011, por un total de M\$ 922.105.

En Junta Ordinaria de Accionistas Nº24, celebrada el día 16 de marzo de 2012, se aprobó el pago de un dividendo definitivo Nº 91 de \$5,10 por acción con cargo a las utilidades acumuladas de enero a septiembre de 2011, el cual se pagó con fecha 10 de abril de 2012, por un total de M\$ 922.105.

21.5.- Reservas.

En el ítem de otras reservas dentro del patrimonio, se incluyen los siguientes conceptos:

21.5.1.- Superávit de revaluación.

Corresponde a la revaluación de los bienes de uso, la cual se presenta neta de su respectivo impuesto diferido y depreciación, esta última es reciclada a las ganancias (pérdidas) acumuladas.

Con fecha 31 de diciembre de 2010 se efectuó el último proceso de revaluación de acuerdo a NIC 16 y a las políticas de la Sociedad Matriz, el efecto de este incremento neto de impuestos diferidos ascendió a M\$ 4.255.542 y el saldo acumulado de esta reserva al cierre de los estados financieros al 31 de marzo de 2012 asciende a M\$ 11.087.598, luego de ser aplicado el respectivo reciclaje, equivalente a la depreciación del período neta de impuestos diferidos por valor de M\$ 159.450.

21.5.2.- Otras reservas.

En este rubro se incluye:

- a) La desafectación de la Revalorización del Capital Propio del ejercicio 2008 de acuerdo a la Circular N° 456 de la Superintendencia de Valores y Seguros de fecha 20 de junio de 2008 incorporada en el Capital Emitido de acuerdo a lo establecido en la Ley N° 18.046 artículo 10 inciso segundo. El monto por este concepto asciende a M\$ (1.370.701).
- b) Venta participación en Essei por M\$ 62.261.
- c) Revaluación propiedades, planta y equipo por participación en asociadas. El monto por este concepto asciende a M\$ 39.700.

21.6.- Reconciliación del movimiento en reservas de los otros resultados integrales.

Movimientos al 31 de marzo de 2012.

Movimiento de otros resultados integrales al 31/03/2012	Porción atribuible a accionistas de la matriz	Total
	Importe neto M\$	Importe neto M\$
Ganancia (pérdida) después de impuestos	1.054.332	1.054.332
Total resultado integral	1.054.332	1.054.332

Movimientos al 31 de marzo de 2011.

Movimiento de otros resultados integrales al 31/03/2011	Porción atribuible a accionistas de la matriz	Total
	Importe neto M\$	Importe neto M\$
Ganancia (pérdida) después de impuestos	928.778	928.778
Total resultado integral	928.778	928.778

22.- INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS.

22.1.- Ingresos ordinarios.

Ingresos de actividades ordinarias	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Ventas	16.665.530	16.014.781
Venta de energía.	16.665.294	16.014.779
Venta de mercaderías, materiales y equipos.	236	2
Prestaciones de servicios	2.267.868	1.438.969
Recargos Regulados, Peajes y transmisión.	855.640	684.156
Arriendo de equipos de medida.	80.991	73.013
Servicios de mantenimiento de equipos a clientes.	144.933	71.242
Apoyos en postación.	61.670	54.669
Servicios de construcción de obras e instalaciones eléctricas.	1.017.124	465.909
Otras prestaciones.	107.510	89.980
Total	18.933.398	17.453.750

La Sociedad no tiene clientes con los cuales registre ventas que representen el 10% o más de sus ingresos ordinarios por los períodos terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011.

22.2.- Otros ingresos, por función.

Otros ingresos por función	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Arriendo de oficinas a terceros.	44.475	44.583
Total	44.475	44.583

23.- COMPOSICIÓN DE RESULTADOS RELEVANTES.

Los ítems del estado de resultados por función por los ejercicios terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011 que se adjunta, se descomponen como se indica en 23.1, 23.2, 23.3 y 23.4.

Gastos por naturaleza del Estado de Resultados por Función	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Costo de venta	15.534.688	14.487.098
Costo de administración	1.560.753	1.699.146
TOTAL	17.095.441	16.186.244

23.1.- Gastos por naturaleza.

Gastos por naturaleza	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Compra de energía.	13.180.453	12.668.587
Gastos de personal (*).	1.049.464	838.591
Gastos de operación y mantenimiento.	1.081.796	721.892
Gastos de administración.	1.199.690	1.399.144
Depreciación.	583.140	557.666
Amortización.	898	364
Total	17.095.441	16.186.244

23.2.- Gastos de personal.

Gastos de personal (*)	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Sueldos y salarios.	775.642	628.179
Beneficios a corto plazo a los empleados.	91.241	64.979
Gasto por obligación por beneficios post empleo.	52.176	31.510
Otros gastos de personal.	130.405	113.923
Total	1.049.464	838.591

23.3.- Depreciación y amortización.

Detalle	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Depreciación		
Costo de ventas.	575.807	551.756
Gasto de administración.	7.333	5.910
Total depreciación	583.140	557.666
Amortización		
Gasto de administración.	898	364
Total amortización	898	364
Total	584.038	558.030

23.4.- Otras ganancias (pérdidas).

Detalle	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Castigo o deterioro de propiedades, planta y equipo.	(230.509)	(103.771)
Juicios o arbitrajes.	(95.800)	(18.106)
Otras pérdidas.	(691)	(15.377)
Otras ganancias (pérdidas).	5.609	11.088
Total	(321.391)	(126.166)

24.- RESULTADO FINANCIERO.

Los ítems adjuntos de ingresos financieros, costos financieros, resultados por unidades de reajustes y diferencias de cambio del estado de resultados por función por los períodos terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011 se detallan a continuación.

Resultado financiero	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Ingresos financieros		
Intereses comerciales.	178.494	132.683
Otros ingresos financieros.	127.169	39.443
Total Ingresos financieros	305.663	172.126
Costos financieros		
Gastos por préstamos bancarios.	(266.713)	(170.743)
Otros gastos.	(275.875)	(23.935)
Total costos financieros	(542.588)	(194.678)
Unidad de reajuste		
Total resultados por unidades de reajuste	(148.536)	(74.932)
Total resultado financiero	(385.461)	(97.484)

25.- GASTO POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS.

25.1.- Efecto en resultados por impuestos a las ganancias.

Durante el período terminado al 31 de marzo de 2012 se originó un cargo a resultados por impuesto a las ganancias ascendente a M\$ 148.319 y M\$ 177.268 en el mismo período 2011.

Durante los períodos terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011, se procedió a calcular y contabilizar los efectos de la Ley N° 20.455 “Ley de Reconstrucción” con un aumento transitorio de la tasa de impuesto a la renta para los años comerciales 2012 y 2011 (a un 18,5% y 20%, respectivamente), volviendo nuevamente al 17% el año 2013.

(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias por partes corriente y diferida	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
(Gasto) por impuestos corrientes.	(211.713)	(190.606)
Otros gastos por impuesto corriente.	(13.664)	(14.779)
Total gasto por impuestos corrientes a las ganancias, neto	(225.377)	(205.385)
(Gasto) ingreso diferido por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias.	77.058	33.231
(Gasto) ingreso diferido por impuestos relativo a cambios de la tasa impositiva o nuevas tasas.	0	(5.114)
Total (gasto) ingreso por impuestos diferidos a las ganancias, neto	77.058	28.117
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	(148.319)	(177.268)

25.2.- Localización del efecto en resultados por impuestos a las ganancias.

(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias por partes extranjera y nacional	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Gasto por impuestos corrientes, neto, nacional.	-225.377	(205.385)
Total gasto por impuestos corrientes, neto	-225.377	(205.385)
(Gasto) o Ingreso por impuestos diferidos, neto, nacional.	77.058	28.117
Total gasto por impuestos diferidos, neto	77.058	28.117
(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	(148.319)	(177.268)

25.3.- Conciliación entre el resultado por impuestos a las ganancias contabilizado y la tasa efectiva.

El siguiente cuadro muestra la conciliación entre el impuesto a las ganancias contabilizado y el que resultaría de aplicar la tasa efectiva por el período terminado al 31 de marzo de 2012 y 2011.

Conciliación del gasto por impuestos utilizando la tasa legal con el gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Gasto por impuestos utilizando la tasa legal	(222.490)	(221.209)
Efecto impositivo de ingresos no imponibles.	3.358	8.635
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente.	11.681	(327)
Efecto impositivo de cambio en las tasas impositivas.		(5.114)
Efecto impositivo de otras tasas impositivas	(13.664)	0
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales.	72.796	40.747
Total ajustes al gasto por impuestos utilizando la tasa legal	74.171	43.941
Gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva	(148.319)	(177.268)

26.- GANANCIAS POR ACCION.

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de la Sociedad entre el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación en el año, excluyendo de existir, las acciones comunes adquiridas por la Sociedad y mantenidas como acciones de tesorería.

Ganancias (pérdidas) básicas por acción	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2011 31/03/2011
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida) atribuible a los tenedores de instrumentos de participación en el patrimonio neto de la controladora	1.054.332	928.778
Resultado disponible para accionistas comunes, básico	1.054.332	928.778
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluidas en operaciones continuadas.	5,83	5,14
Cantidad de acciones	180.804.998	180.804.998

No existen transacciones o conceptos que generen efecto dilutivo.

27.- INFORMACION POR SEGMENTO.

27.1.- Criterios de segmentación.

La Gerencia ha determinado los segmentos operativos sobre la base de los informes revisados por el Comité Ejecutivo Estratégico.

El Comité considera el negocio desde una perspectiva asociada al tipo de servicio o producto vendido (transmisión y distribución de electricidad, servicios regulados y no regulados).

Los segmentos operativos reportables derivan sus ingresos principalmente de la transmisión y distribución eléctrica.

Los indicadores utilizados por el comité ejecutivo para la medición de desempeño y asignación de recursos a cada segmento están vinculados con el margen de cada actividad y su Ebitda.

La información por segmentos que se entrega al Comité Ejecutivo Estratégico de los segmentos reportables por los períodos terminados al 31 de marzo de 2012 y 2011 es el siguiente:

27.2.- Cuadros de resultado.

	Regulados		No regulados		Total	
ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2011 31/03/2011 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2011 31/03/2011 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2011 31/03/2011 M\$
Ingresos de actividades ordinarias.	17.400.175	16.562.837	1.533.223	890.913	18.933.398	17.453.750
Costo de ventas	(14.778.660)	(14.115.400)	(756.028)	(371.698)	(15.534.688)	(14.487.098)
Ganancia bruta	2.621.515	2.447.437	777.195	519.215	3.398.710	2.966.652
Otros ingresos, por función.	44.475	44.583	0	0	44.475	44.583
Gasto de administración.	(1.560.753)	(1.699.146)	0	0	(1.560.753)	(1.699.146)
Otras ganancias (pérdidas).	(321.391)	(126.166)	0	0	(321.391)	(126.166)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales.	783.846	666.708	777.195	519.215	1.561.041	1.185.923
Ingresos financieros.	305.663	172.126	0	0	305.663	172.126
Costos financieros.	(542.588)	(194.678)	0	0	(542.588)	(194.678)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación.	27.071	17.607	0	0	27.071	17.607
Resultados por unidades de reajuste.	(148.536)	(74.932)	0	0	(148.536)	(74.932)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	425.456	586.831	777.195	519.215	1.202.651	1.106.046
Gasto por impuestos a las ganancias.	7.120	(89.001)	(155.439)	(88.267)	(148.319)	(177.268)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas.	432.576	497.830	621.756	430.948	1.054.332	928.778
Ganancia (pérdida)	432.576	497.830	621.756	430.948	1.054.332	928.778
Ganancia (pérdida) atribuible a						
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora.	432.576	497.830	621.756	430.948	1.054.332	928.778
Ganancia (pérdida)	432.576	497.830	621.756	430.948	1.054.332	928.778
Depreciación	583.140	557.666	0	0	583.140	557.666
Amortización	898	364	0	0	898	364
EBITDA	1.689.275	1.350.904	777.195	519.215	2.466.470	1.870.119

28.- CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS

28.1.- Juicios y otras acciones legales.

1. Nombre del juicio: "Fisco con Elecda"

Fecha: 20 de agosto de 2008.
Tribunal: 4° Juzgado Civil de Antofagasta.
Materia: Traslado de instalaciones eléctricas cuya restitución de financiamiento alega el fisco.
Cuantía: M\$ 516.502.
Rol N°: 3642-2008
Estado: Se encuentra pendiente recurso de cesación de fondo presentado por Elecda.

2. Nombre del juicio: "Valencia EIRL con Elecda"

Fecha: 23 de marzo de 2009.
Tribunal: 1° Juzgado Civil de Antofagasta
Materia: Demanda de indemnización de perjuicios por daños a equipos médicos como consecuencia de variación del voltaje.
Cuantía: M\$ 647.107.
Rol N°: 938-2009
Estado: Se encuentra pendiente recurso de apelación ante la Corte de Apelaciones de Santiago.

3. Nombre del juicio: "Rivera con Elecda"

Fecha: 16 de octubre de 2009.
Tribunal: 3° Juzgado Civil de Antofagasta
Materia: Accidente eléctrico con resultado de muerte ocurrido el 18 de septiembre de 2008 y que fue provocado por el contacto de un mástil de bandera con línea energizada.
Cuantía: M\$ 200.000.
Rol N°: 4.790-2009
Estado: Conciliación.

4. Nombre del juicio: "Central Patache y FPC Energía S.A. con Emelari, Elecda y Eliqsa"

Fecha: 03 de noviembre de 2009.
Tribunal: 18° Juzgado Civil de Santiago.
Materia: Resolución de contrato con indemnización de perjuicios.
Cuantía: Indeterminada.
Estado: Se presentó recurso de apelación ante la Corte de Apelaciones de Santiago.

5.- Nombre del juicio: "Elecda con Cristian Salinas Muñoz"

Fecha: 9 de abril de 2009.
Tribunal: Tribunal de Juicio Oral en lo Penal de Antofagasta.
Materia: Demanda por estafa y apropiación indebida.
Cuantía: M\$ 145.400.
Estado: Se dicta sentencia favorable a Elecda S.A.

6.- Nombre del juicio: “Rojas con Elecda”

Fecha: 20 de febrero de 2012
Tribunal: Juzgado del Trabajo de Antofagasta.
Materia: Despido indirecto y cobro de prestaciones.
Cuantía: M\$ 68.101.
Estado: Se fija audiencia de Juicio Oral para el día 15 de mayo de 2012.

De acuerdo a la opinión de nuestros asesores legales, y en consideración a los antecedentes disponibles, los juicios señalados no comprometerían significativamente el patrimonio de la Sociedad.

28.2 - Sanciones administrativas.

No existen procedimientos administrativos sancionatorios en contra de la Sociedad que importen multas iguales o superiores a M\$ 20.000.

28.3 - Restricciones.

No existen restricciones que afecten a la Sociedad.

29.- GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS.

No existen garantías comprometidas con terceros, otros activos y pasivos contingentes y otros compromisos significativos que informar.

30.- DISTRIBUCION DEL PERSONAL.

La distribución de personal de la Sociedad para el período terminado al 31 de marzo de 2012 y al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

Subsidiaria	31/03/2012				Promedio del período
	Gerentes y ejecutivos principales	Profesionales y técnicos	Trabajadores y otros	Total	
Antofagasta	2	112	0	114	113
Calama	1	44	0	45	46
Tocopilla	0	9	0	9	9
Mejillones	0	5	0	5	5
Tal-Tal	0	3	0	3	3
Total	3	173	0	176	176

Subsidiaria	31/12/2011				Promedio del ejercicio
	Gerentes y ejecutivos principales	Profesionales y técnicos	Trabajadores y otros	Total	
Antofagasta	2	116	0	118	115
Calama	1	44	0	45	44
Tocopilla	0	9	0	9	9
Mejillones	0	3	0	3	3
Tal-Tal	0	4	0	4	4
Total	3	176	0	179	175

31.- MEDIO AMBIENTE.

La Sociedad participa en el mercado de la distribución, transformación y transmisión de energía eléctrica, cuya naturaleza involucra la entrega de un servicio que no altera las condiciones del medio ambiente. Además de lo anterior, todos los proyectos eléctricos en los que la Sociedad participa cumplen cabalmente con la normativa y reglamentación existente sobre la materia, como es el caso de la norma de emisión para la regulación de la contaminación lumínica.

Al período terminado al 31 de marzo de 2012 y al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2011 no se han efectuado desembolsos por este concepto y no existe proyección de desembolso futuro en la materia.

32.- HECHOS POSTERIORES.

Entre el 31 de marzo de 2012, fecha de cierre de estos estados financieros y su fecha de aprobación, no han ocurrido hechos significativos de carácter financiero-contable que pudieran afectar el patrimonio de la Sociedad o la interpretación de éstos.